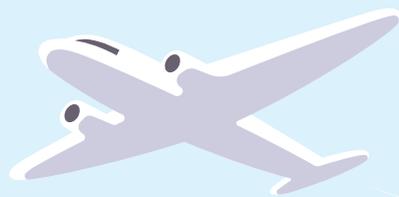


一路香伴  
步步高參



# 迎向豐盛6月

倒數30天 全力衝刺達標！

2025. 3~6月  
新人入會獎勵活動

活動時間 | 2025/3/1~6/30



## 介紹人愛分享，珍貴禮！

累計介紹 8 位(含)以上合格新人入會，就有機會獲得珍貴的香蜂草精油和人參精油。



## 新人再介紹新人，有禮賞！

新會員在 6/30 前介紹 1 位新人入會，呵護系列橙花精油送給你。(獎品不累計)



活動詳情請掃描  
QR code

★活動時間：2025/3/1~6/30 (共4個月)

★活動辦法：

## 介紹人愛分享，珍貴禮！

介紹人於活動期間，介紹8位(含)以上新人入會成為美商多特瑞台灣市場健康倡導者或愛用會員，且新人皆完成125PV(含)以上首購訂單並成功付款，介紹人可獲得下列獎勵(見下表)。



3~6月 介紹合格新人入會累計人數	8~12位	13~17位	18~23位	24~28位	29~33位	34位(含)以上
獲贈 香蜂草精油5mL	1瓶	×	1瓶	2瓶 (可任選*)	1瓶	2瓶
獲贈 人參精油2.5mL	×	1瓶	1瓶		2瓶	2瓶

\* 累計推薦新人達24~28位之介紹人，可隨意搭配想要的贈品組合，合計共2瓶(香蜂草2瓶或人參2瓶)

## 新人再介紹新人，有禮賞！

活動期間加入的新會員，在6/30前有介紹1位新人入會並達成以下3項資格，即可獲贈「呵護系列橙花精油」乙瓶。(獎品不累計)

- 1.新會員本人在3/1~6/30加入，且首購單筆台灣市場訂單滿125PV
  - 2.新會員加入隔月完成LRP單筆100PV台灣市場訂單
  - 3.在6/30前有介紹1位新人入會，且此位新人首購單筆台灣市場訂單滿125PV
- 同時，在6/30前若累計介紹8位(含)以上合格新人入會，  
可再參加「介紹人愛分享，珍貴禮」活動(獎勵辦法詳見上表)



## ★必看注意事項

- 1.合格新人定義：指第一次加入多特瑞台灣市場的健康倡導者及愛用會員，且新人首購訂單為125PV(含)以上台灣市場訂單。
- 2.參加「介紹人愛分享，珍貴禮」的介紹人，須為台灣健康倡導者且當月需完成LRP「單筆」100PV台灣市場訂單，方符合資格。
- 3.參加「新人再介紹新人，有禮賞」的新會員，須於加入隔月完成LRP單筆100PV台灣市場訂單，方符合獲獎資格。
- 4.介紹人得主名單及贈品領取(包含香蜂草精油、人參精油、呵護系列橙花精油)，將於活動結束後，另行於公司官網專頁及電子報公告至各營業大廳領取事宜。

溫馨提醒

- 1.首購訂單定義：指新人入會時完成的第一張台灣市場訂單，包括入會資料袋(NT\$800入會費)。新人首購訂單若只有入會費，則無法計為合格訂單，必須於該張首購訂單有訂購125PV(含)以上的產品或入會套裝。
- 2.若新人在入會當月也介紹合格新人入會，亦可參與本活動的介紹人獎勵，但須於次月完成訂購100PV的LRP台灣市場單筆訂單並成功付款，方符合介紹人獎勵資格。
- 3.入會新人凡於活動期間申請介紹人變更，獲得的獎勵將由新的介紹人承接，如需變更介紹人，請於2025/7/15獎勵發放完畢後才能提出變更申請。
- 4.參加「介紹人愛分享，珍貴禮」的介紹人，將依活動期間(3/1~6/30)介紹之合格新人總計人數獲得獎勵。例如：小瑞共介紹13位合格新人入會，可獲得人參精油乙瓶；達到18位合格新人入會，可獲得香蜂草精油乙瓶+人參精油乙瓶。
- 5.新人入會最遲須於2025/6/30前(含)完成入會作業並於營業時間內完成付款(首購訂單須符合條件)，方可計算於合格人數中。凡於活動期間前後(2025/2/28之前或7/1之後)入會之新人，將無法被計算在此獎勵活動合格人數中。
- 6.重新啟動及轉讓帳戶承接者，不可計為新人；線上加入健康倡導者或愛用會員，須確認資料正確，以避免影響活動相關權益。
- 7.凡於活動期間推薦加入的新健康倡導者及愛用會員，於一年內辦理退貨或終止直銷權，將不會被記入此獎勵方案中，且公司有權追回與相關獎勵獎項等值的金額。
- 8.活動未盡事宜，美商多特瑞台灣分公司保有活動最終解釋權及變更內容之權利。如果您對此獎勵方案有任何疑問，可透過客服專線向公司洽詢。

一路香伴  
步步高參

# 迎向豐盛6月

2025.3~6月 新人入會獎勵活動

倒數30天 全力衝刺達標!

**Q1：請問新人在任何市場加入都有機會獲得產品獎勵嗎？**

A1：此活動僅限台灣市場之新入會夥伴；首購單筆訂單達125PV(含)以上，且需為台灣市場訂單。

**Q2：若以入會費800元加入並完成付款訂單，之後再訂購一張125PV訂單並成功付款，請問這樣是否符合新人獲獎資格？**

A2：不符合。新人首購訂單若只有入會費，則無法計為合格訂單，必須於該張首購訂單中，有訂購125PV(含)以上的產品或入會套裝。

**Q3：介紹人推薦之新人人數是否可以跨月累積計算？**

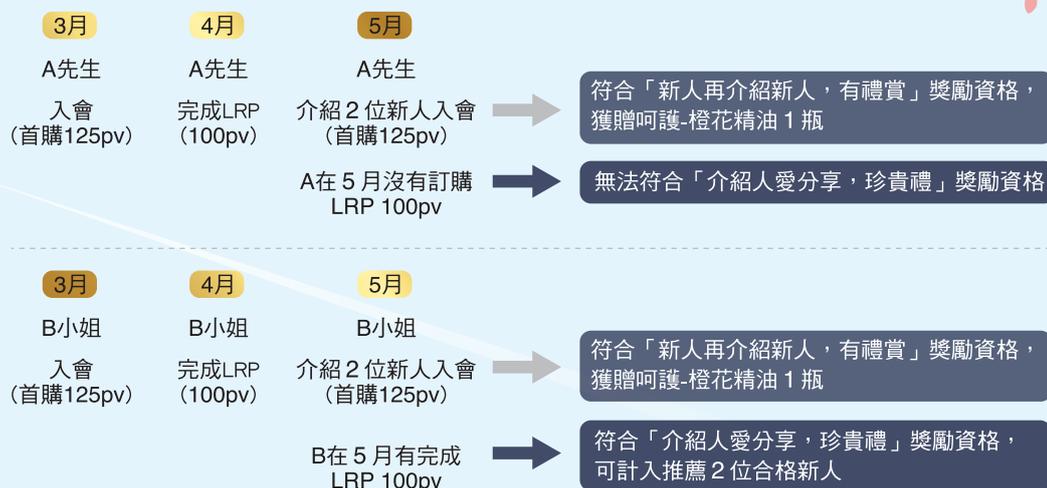
A3：可以。介紹人將依活動期間(2025/3/1~6/30)所介紹之合格新人總計人數計算。

**Q4：我是介紹人，4月份在海外市場有100PV LRP訂單，且我當月推薦2位台灣市場新人以125PV入會，請問我有符合獎勵資格嗎？**

A4：沒有。介紹人的100PV LRP訂單須為「台灣市場」訂單且單筆達100PV，方符合獎勵資格。

**Q5：請問我在3月加入成為新會員，在5月份介紹了2位新朋友入會，成為合格新人，我可以參與介紹人獎勵嗎？**

A5：可以。但須於4月完成訂購100PV的LRP台灣市場單筆訂單並成功付款，方可獲得「新人再介紹新人，有禮賞」贈品一呵護系列橙花精油。另外，在5月份也須完成100PV的LRP台灣市場單筆訂單，方有符合「介紹人愛分享，珍貴禮」的介紹人合格資格。(參考以下圖示)



**Q6：請問何時公布得獎名單？獲得的贈品何時會發放？**

A6：得獎名單預計於8/15前公布。介紹人的贈品(包含香蜂草精油、人參精油、呵護系列橙花精油)將於活動結束後，於公司官網專頁及電子報公告通知領取相關事宜，領取地點在各營業大廳。

**Q7：重新啟動、轉讓帳戶承接者，是否可以計入此獎勵活動參與資格？**

A7：不可以。此獎勵活動僅接受第一次加入多特瑞台灣市場的新健康倡導者或愛用會員。

**Q8：如辦理退貨，贈品是否須歸還？**

A8：辦理退貨後訂單PV如不符門檻，公司有權追回與相關獎勵獎項或等值的金額。