

你50我50 油誼萬歲!



把握活動期間邀請新朋友加入，你和新朋友就有機會各得50點產品點數，
兌換心愛商品，Give Me Five，快來擊掌吧！

新人獎勵活動時間：2020/10/1-11/30

- 活 動 辦 法**
- 新人及介紹人僅限台灣市場之夥伴。
 - 於2020/10/1~11/30期間加入成為dōTERRA台灣多特瑞之健康倡導者或愛用會員。
 - 新人必須為台灣市場之健康倡導者或愛用會員，首購單筆訂單滿125PV或以上，並成功付款，可獲得50點產品點數，同時介紹人也將獲得50點產品點數 (介紹人必須為台灣市場之健康倡導者且當月須完成100PV LRP忠誠顧客獎勵計畫的單筆台灣市場訂單)。
 - 若新人入會者在當月活動期間內也介紹其他新人入會，亦可得到50點產品點數，但須於隔月訂購100PV的LRP忠誠顧客獎勵計畫訂單並成功付款，介紹人點數也將在完成LRP訂單的隔月發放。
 - 點數將於2020年11月~2021年1月中旬前發放。

- 舉 例**
- 10月介紹人A介紹新人B入會，達成條件，則介紹人A及新人B次月(11月)可各得50點產品點數。同時新人B於10月介紹新人C入會，新人B並於11月完成LRP 100 PV，則新人B可於再次月(12月)獲得擔任介紹人的50點產品點數。



立即掃描 了解更多



Give me five
你50我50



集點換商品

健康萬歲!



放鬆減壓 51PV
舒壓23PV+薰衣草28PV



恬靜入夢 50PV
幸福恬靜38PV+野橘12PV



暢快氣息 50PV
順暢清新26PV+西伯利亞冷杉24PV



美肌呵護 53PV
天竺葵37PV+雪松16PV



舒緩不適 51PV
茶樹25PV+薄荷26PV



穩織合度 54PV
絲柏19PV+杜松漿果23PV+檸檬草12PV



髮膚保養 52PV
廣藿香33PV+迷迭香19PV



平衡情緒 58PV
基本精油套裝22PV+佛手柑36PV



思緒專注 57PV
全新嚮往41PV+萊姆16PV



美腿美型 52PV
芳香調理33PV+絲柏19PV

溫馨提醒

1. 首購訂單的定義：首購訂單是新入會時所完成的第一張訂單，內容包括入會資料袋。
2. 請確認首購訂單單筆達到125PV及介紹人LRP訂單單筆達到100PV。訂單完成後，即無法再做變更，且不接受補單或合併訂單。
3. 健康倡導者及愛用會員必須維持新入會的介紹人資格至點數發放完後才能提出變更申請。凡於活動期間申請介紹人變更者，獲得的產品點數將由新的介紹人承接。
4. 凡於考核期間前後(2020/10/1之前或11/30之後)入會之新人，將無法獲得產品點數，亦無法被計算在此獎勵活動合格新人數中。
5. 此獎勵計畫僅接受第一次加入的健康倡導者及愛用會員；重新啟動及轉讓帳戶承接者，不符合此獎勵方案，且不會有任何特例。
6. 凡於活動期間推薦加入的新健康倡導者及愛用會員，於一年內辦理退貨或終止直銷權，公司有權追回與相關獎勵獎項等值的金額。
7. 活動未盡事宜，美商多特瑞台灣分公司保有活動最終解釋權及變更內容之權利。

如果您對此獎勵方案有任何疑問，請在2021/01/31前，透過電子信箱twpromos@doterra.com向公司洽詢，超過此日期將不再接受受理。



Q&A

你50我50 油誼萬歲！

Q1：請問新人在任何市場加入都有機會獲得產品點數嗎？

A1：僅限台灣市場之新入會夥伴；且首購單筆125PV訂單亦須為台灣市場訂單。

Q2：我是介紹人，推薦新人的當月份在海外市場有100PV LRP訂單，一樣可以享有50點產品點數嗎？

A2：不可以。介紹人的100PV LRP訂單亦須為台灣市場訂單，方符合產品點數獲得資格。

Q3：重新啟動轉讓帳戶承接者，是否可以計入此獎勵活動參與資格？

A3：不可以。此獎勵活動僅接受第一次加入dōTERRA美商多特瑞的新健康倡導者。

Q4：介紹人介紹之新人入會數是否可以累計獲得加乘產品點數？

A4：可以。例如：小多於10月份共介紹6位合格新人入會，並於當月完成100PV LRP忠誠顧客獎勵計畫訂單，則小多可獲得產品點數300，以此類推。

Q5：請問此獎勵活動所發放的產品點數，與LRP忠誠顧客獎勵計畫的回饋點數及其他公司活動點數～

① 是否可以合併累計用來兌換產品？

② 是否有產品兌換的有效期限？

A5：① 可以。您於活動期間所累計獲得的產品點數均可與公司活動贈予的點數加以合併兌換產品。

② 有。於產品點數發放後一年內皆可進行產品兌換。