

2021多特瑞獎勵旅遊

凝聚心視界

攜手同行

在旅途中照見心的視野

於是，心，慢慢的凝聚

瞬間，我們都更懂了，彼此

📍 出發日期：2021/1/18(一) ~ 1/22(五)

📍 考核期間：2020/6/1(一) ~ 10/31(六)

📍 合格條件：

- 1 僅限台灣市場之健康倡導者參加。
- 2 獎勵競賽期間，健康倡導者本人需維持個人LRP單筆訂單滿100PV及以上；若為新入會之健康倡導者，LRP訂單則從加入後隔月開始算起。
- 3 必須有80%的新入會健康倡導者/愛用會員來自dōTERRA台灣市場。
- 4 必須遵守所有公司政策。

📍 基本功：

- 1 親自介紹新人加入dōTERRA
- 2 幫助新人參加LRP

2021多特瑞獎勵旅遊 如何達成?

考核
期間

2020/6/1(一)~10/31(六)(五個月)

合格
條件

- 僅限台灣市場之健康倡導者(WA)參與。
- 獎勵競賽期間，健康倡導者(WA)本人需維持個人LRP單筆訂單滿100 PV及其以上；若是新入會之健康倡導者(WA)，LRP訂單則從加入後的隔月開始算起。
- 必須有80%的新入會健康倡導者(WA)/愛用會員(WC)來自於dōTERRA台灣市場。
- 必須遵守所有公司政策。

積分
累計

A 親自介紹新人入會，且此新人完成LRP訂單，即可獲得積分，規則如下：

- 每介紹一位新的健康倡導者(WA)/愛用會員(WC)入會並完成單筆滿100 PV及其以上的首購訂單。
- 考核期間，新人入會後，隔月(LRP第一個月)完成單筆滿100 PV的LRP訂單，介紹人將可多獲得**2**分；若入會第三個月(LRP第二個月)持續完成單筆滿100 PV的LRP訂單，可再獲得**3**分；若第四個月(LRP第三個月)持續完成單筆滿100 PV的LRP訂單，可再獲得**4**分。

介紹新人入會可獲積分如下

親推積分分數		忠誠積分點數	
入會當月訂單	積分分數	LRP月份*	積分點數
100 – 224 PV	2	第一個月	2
225 – 399 PV	3	第二個月	3
400 PV+	4	第三個月	4

- *LRP訂單需滿100 PV及其以上；
- *積分點數發放給現行的介紹人；
- *入會當月訂單=入會當月所有訂單加總之PV值；
- *LRP積分以入會的第2個月至第4個月為計算基礎。

B 額外加分機會：參加海外獎旅競賽之健康倡導者(WA)在2019/12/31以前為銀級以下位階者，於活動期間2020/6~2020/10月內達到銀級(或以上)位階，可額外獲得**10**分積分；如在獎旅考核期間每月維持銀級(或以上)位階，每月將可持續獲得**5**分，最多可獲得**30**分。(僅限台灣帳戶)

範例

- 1) 參與人員A：在2019/12/31前，位階低於銀級，在考核期間內晉升成為銀級，則首月可獲10分，接下來每個月均維持銀級位階，則每月各可再得5分，考核期間結束後，最高可獲得共計30分。
- 2) 參與人員B：在2019/12/31前，位階是低於銀級，如在考核期間分別達尊爵、銀級、尊爵、銀級，在考核期間結束後最高可獲得共計20分。

A	2020/06	2020/07	2020/08	2020/09	2020/10	合計
2019/12/31之前最高位階：銀級以下						
位階	銀級+	銀級+	銀級+	黃金	銀級+	30
可獲得積分	10	5	5	5	5	

B	2020/06	2020/07	2020/08	2020/09	2020/10	合計
2019/12/31之前最高位階：銀級以下						
位階	尊爵	銀級+	銀級+	尊爵	銀級+	20
可獲得積分	0	10	5	0	5	

*介紹人可透過入會新人/留住新人的LRP點數及晉升，贏得積分！

6大
獎項

根據您所得到的積分分數，合格獲獎人將可得到下列6項獎項之一：

獎項	最少積分分數	名額	獎項內容
台灣市場總冠軍	台灣最高積分者(積分至少需250+)	1個帳戶	台灣分公司支付2名100%旅遊費用並升等房型+1,500產品點數
冠軍	積分至少需 250+	3個帳戶	台灣分公司支付2名100%旅遊費用並升等房型+1,000產品點數
亞軍	積分至少需 225+	5個帳戶	台灣分公司支付2名100%旅遊費用並升等房型+750產品點數
季軍	積分至少需 200+	15個帳戶	台灣分公司支付1名100%旅遊費用並升等房型+500產品點數
第1獎	150+	不限	台灣分公司支付1名100%旅遊費用+400產品點數
第2獎	125+	不限	台灣分公司支付1名80%旅遊費用+300產品點數

溫馨提醒：1.所有得獎者必須親自參加獎勵旅遊，才能獲得海外獎勵旅遊補助費用。2.無法親自參加海外獎勵旅遊的得獎者，其獎項將視為放棄，且僅可獲得50%的產品點數。

基本規則：

1. 於獎勵期間內，參加者必須維持每月單筆滿100 PV(及其以上)之LRP訂單。(LRP訂單需產生於台灣市場)
2. 獎勵計畫期間為2020年6月1日-10月31日，6月1日之前及10月31日之後的訂單(含「LRP忠誠顧客獎勵計畫」訂單)，將不列入計算於此獎勵方案之中。
3. 新人加入首購訂單必須在當月最後一個工作日的營業時間內付款完成(含現金、信用卡及匯款作業)，LRP訂單則必須在當月28日營業時間內付款完成(含現金、信用卡及匯款作業)，才可列入計算於積分當中。
4. 新入會定義：必須是從未加入dōTERRA美商多特瑞的健康倡導者(WA)/愛用會員(WC)。曾經終止、再次啟動直銷權的健康倡導者(WA)及轉讓帳戶承接者，將無法被列為新入會者。
5. 每介紹一名新人入會健康倡導者(WA)/愛用會員(WC)，其首購訂單必須單筆滿100 PV或以上。若當月份有產生其他訂單，PV分數可累積計算。
*範例：一位新人入會健康倡導者(WA)/愛用會員(WC)首購訂單滿100 PV，當月份內又加購500 PV之訂單，共600 PV，您可以獲得4分。(此兩筆訂單必須於同一月份產生)
6. 參加此獎勵方案之健康倡導者(WA)所親自推薦的新人，加入的隔月單筆LRP訂單若不滿100 PV，但在加入第三個月(第二個月LRP)完成一張單筆滿100 PV的LRP訂單，介紹人仍可獲得第三個月的LRP積分2分。
*範例：假設7月時，您親自介紹一位新人入會，其首購訂單滿100 PV，而他8月份並未完成LRP訂單(或LRP訂單低於100 PV)，但9月15日前完成了一張單筆滿100 PV的LRP訂單，您將獲得親推積分2分與LRP積分2分，累積共4分。
7. 積分分數將發放給現行的介紹人。也就是說，當新人的介紹人轉換時，積分分數也將跟著轉移給新的介紹人。所以在此獎勵方案公佈總積分前，任何更改介紹人的行為或新會員退貨及取消會籍，皆會影響到您的積分。
8. 競賽最終的積分與名次，將於獎勵競賽活動結束後公告。
9. 每一位得獎者只會得到一個獎項，如累計積分相同者，以完成訂單及付款程序之先後排名。
10. 積分分數包含您在台灣地區與其他市場所親自推薦且符合資格的所有新人，但必須至少有80%的新健康倡導者(WA)/愛用會員(WC)是加入於台灣市場。
11. 所有得獎者需親自參加此海外獎勵之旅才可獲得獎項，且獎勵資格不得轉讓。
12. 得獎人產品點數與海外旅遊補助費用，在旅遊行程結束歸國後之隔月發放。
13. 得獎人請務必先完成報名，並且參與全程的旅遊活動，方可領取海外旅遊所有獎項。
14. 凡於活動期間所介紹加入的新健康倡導者(WA)/愛用會員(WC)辦理退貨或終止直銷權，其積分將會於總積分中扣除，不被計入於獎勵方案中，且公司有權追回與相關獎勵等值之金額。
15. 依據所得稅法第14條規定，直銷商因累積積分達一定標準而取得之獎勵資格者，其獎勵應列入直銷商個人之執行業務所得(9A)，並依法稅扣繳申報。得獎者獎項金額合計超過NT\$20,000者，報名參加獎勵旅遊時，需依法繳交10%所得稅及1.91%二代健保費。
16. 以上方案規則說明，dōTERRA美商多特瑞保有活動最終解釋及變更內容之權利。