



乘為力量 喚新有你

讓我們在九月相遇

活動時間

2023/9/1~9/30

獎勵對象

多特瑞台灣健康倡導者



活動辦法

1. 於活動期間介紹 2 位(含)以上新人成為新會員，且新人皆於2023/09/30前完成125PV(含)以上首購訂單。
2. 介紹人須為台灣健康倡導者，且當月需完成LRP單筆100PV的台灣市場訂單。

獎勵

符合本活動資格之介紹人，可獲得價值NT\$4,200的「多特瑞喚新行動包」一只。
(獎品不累贈，每帳號最多獲贈一只)

【注意事項】

1. 「新人」需為第一次加入的台灣市場健康倡導者或愛用會員，首購訂單亦須為台灣市場訂單。
2. 獲獎名單及獎勵領取方式，將於活動結束後，另行於公司公告通知領獎相關事宜。
3. 獎勵贈品依所得稅法規定，列入年度個人之執行業務所得扣繳申報。



《溫馨提醒》

- ① 首購訂單的定義：首購訂單是新人入會時所完成的第一張訂單，包括入會資料袋(NT\$800入會費)。
- ② 請確認新人首購單筆訂單達125 PV(含)以上，及介紹人產生在台灣市場的LRP訂單，「單筆」達100 PV(含以上)，訂單完成後，即無法再做變更或合併訂單。請注意：新人首購訂單若只有入會費，則無法計為合格訂單，必須於該張首購訂單有訂購125 PV(含)以上的產品或入會套裝。
- ③ 健康倡導者及愛用會員必須維持新入會的介紹人資格至 2023/10/15 獎勵發放完畢後才能提出變更申請。凡於活動期間申請介紹人變更者，獲得的獎勵將由新的介紹人承接。
- ④ 介紹人將依活動期間所介紹之新人入會總人數獲得獎勵。例如：小多共介紹 2 位合格新人入會，可獲得 1 只喚新行動包；小瑞共介紹 4 位合格新人入會，可獲得 1 只喚新行動包。獎品不累贈。
- ⑤ 新人入會最遲必須於2023/9/30前(含)完成入會作業，並於營業時間內完成付款合格的首購訂單，方可計算於合格新人數中。凡於考核期間前後(2023/8/31之前或2023/10/1後)入會之新人，將無法被計算在此活動合格人數中。
- ⑥ 若新人在入會當月也介紹 2 位合格新人入會，須於入會隔月完成單筆100 PV的LRP台灣市場訂單，方可獲得獎勵。贈品領取方式，將另行通知。
- ⑦ 此獎勵活動的新人僅接受第一次加入的台灣市場健康倡導者及愛用會員；重新啟動及轉讓帳戶承接者，不符合此獎勵方案，且不會有任何特例。
- ⑧ 根據所得稅法第14條規定，直銷商因累積積分達一定標準而取得之獎勵資格者，其獎勵應列入直銷商個人之執行業務所得(9A)，並依稅法扣繳申報。
- ⑨ 凡於活動期間推薦加入的新健康倡導者或愛用會員，於一年內辦理退貨或終止直銷權，公司有權追回與相關獎勵獎項等值的金額。
- ⑩ 活動未盡事宜，美商多特瑞台灣分公司保有活動最終解釋權及變更內容之權利。如果您對此獎勵方案有任何疑問，可透過客服專線(04)2210-7105向公司洽詢。