

50/50

油好時機[🌿]

新人入會獎勵活動

活動時間：2022/10/1~11/30

活動辦法

- 於2022/10/1~11/30活動期間加入成為dōTERRA美商多特瑞台灣市場健康倡導者或愛用會員。
- 新人首購單筆訂單滿125PV(含)以上並成功付款，可獲得50點產品點數，同時介紹人也將獲得50點產品點數。(新人限第一次加入台灣市場的健康倡導者或愛用會員，首購訂單須為台灣市場訂單)
- 若新人在入會當月也介紹其他新人入會，亦可得到50點產品點數，但須於隔月訂購100PV的LRP忠誠顧客獎勵計畫訂單並成功付款，介紹人點數將在完成單筆LRP 100PV訂單的隔月發放。
- 介紹人介紹1位合格新人入會，介紹人可獲得50點，介紹2位合格新人入會，則可獲得100點，依此類推。
- 介紹人必須為台灣市場之健康倡導者且當月須完成單筆100PV「LRP忠誠顧客獎勵計畫」台灣市場訂單。
- 點數將於2022年11月~2023年1月陸續發放。



油好時機 新人入會獎勵活動

舉例

10月份介紹人A介紹一位新人B入會，並達成此活動條件，則介紹人A及新人B於11月可各獲得50點產品點數。同時新人B於10月份介紹了新人C入會，新人B並於11月份完成單筆LRP 100 PV，則新人B可於12月獲得擔任介紹人的50點產品點數。



溫馨提醒

1. 首購訂單的定義：首購訂單是新人入會時所完成的第一張訂單，包括入會資料袋(NT\$800入會費)。
2. 請確認新人首購訂單單筆達125 PV(含)以上及介紹人LRP訂單單筆達100 PV。訂單完成後，即無法再做變更，且不接受補單或合併訂單。**請注意：新人首購訂單若只有入會費，則無法計為合格訂單，必須於該張首購訂單有訂購125 PV(含)以上的產品或入會套裝。**
3. 健康倡導者及愛用會員必須維持新入會的介紹人資格至點數發放完畢後才能提出變更申請。凡於活動期間申請介紹人變更者，獲得的產品點數將由新的介紹人承接。
4. 新人入會最遲必須於2022年11/30前(含)完成入會作業並於營業時間內完成付款合格的首購訂單，方可獲得點數。凡於活動期間前後(2022/9/30之前或12/1之後)入會之新人，將無法獲得產品點數，亦無法被計算在此獎勵活動合格新人數中。
5. 此獎勵計畫的新人僅接受第一次加入的台灣市場健康倡導者及愛用會員；重新啟動及轉讓帳戶承接者，不符合此獎勵方案，且不會有任何特例。
6. 想要兌換之商品若超出50點，歡迎加入「LRP忠誠顧客獎勵計畫」另外累積點數。兌換時需付手續費\$100。
7. 凡於活動期間推薦加入的新健康倡導者及愛用會員，於一年內辦理退貨或終止直銷權，公司有權追回與相關獎勵獎項等值的金額。
8. 活動未盡事宜，美商多特瑞台灣分公司保有活動最終解釋權及變更內容之權利。如果您對此獎勵方案有任何疑問，可透過客服專線(04)22107105向公司洽詢。



Q1: 請問新人在任何市場加入都有機會獲得產品點數嗎？

A1: 此活動僅限台灣市場之新入會夥伴；首購單筆訂單達125 PV(含)以上，且需為台灣市場訂單。

Q2: 若以入會費800元加入並完成付款訂單，之後再訂購一張125 PV訂單並成功付款，請問這樣是否符合新人獲得點數資格？

A2: 不符合。新人首購訂單若只有入會費，則無法計為合格訂單，必須於該張首購訂單中，有訂購125 PV(含)以上的產品或入會套裝。

Q3: 我是介紹人，推薦新人的當月份我在海外市場有100PV LRP單筆訂單，我一樣可以享有50點產品點數嗎？

A3: 不可以。介紹人的100PV LRP單筆訂單須為台灣市場訂單，方符合產品點數獲得資格。

Q4: 重新啟動轉讓帳戶承接者，是否可以計入此獎勵活動參與資格？

A4: 不可以。此獎勵活動僅接受第一次加入多特瑞台灣市場的新健康倡導者或愛用會員。

Q5: 介紹人所介紹之新人入會數，是否可以累計獲得加乘產品點數？

A5: 可以。例如：小多於10月份共介紹6位合格新人入會，本人及新人完成訂單並符合當月活動資格，則小多可獲得產品點數300 (50乘6)，依此類推。

Q6: 請問此獎勵活動所發放之產品點數，與LRP忠誠顧客獎勵計畫的回饋點數及公司其他活動之點數

① 是否可以合併累計用來兌換產品？

② 是否有產品兌換的有效期限？

A6: ① 可以。您於活動期間所累計獲得之產品點數均可與公司活動贈予之點數加以合併來兌換產品。
(兌換手續費\$100)

② 有。於產品點數發放後一年內皆可進行產品兌換。