

# 2018鑽石俱樂部 強 · 力 · 募 · 集

讓您的組織人數大幅成長、日益壯大以及位階高升並達成目標，更可學習到如何成為一位真正的領導人，來帶領團隊幫助更多人成功！



## 宗旨

鑽石俱樂部可協助美商多特瑞產品顧問：

- 晉升位階(增加收入)
- 增加全職經營的領導者
- 從小型會議中招募新人
- 招募新會員並加入dōTERRA忠誠顧客獎勵計畫(LRP)
- 加強仍在發展的合格下線
- 擴展至新的區域及建立dōTERRA的忠誠及能力
- 學習領導人的技巧
- 開發穩健的互助團隊

## 一、2018鑽石俱樂部活動時間

- 考核月(2018年1月)：當月親自介紹3位新人加入成為產品顧問，且每位新人首購訂單為125PV(含)以上。
- 準備月(2018年2月)：鑽石俱樂部成員必須規畫鑽石俱樂部的事業計畫與活動時間表。
- 鑽石俱樂部月份(2018年3~6月)：按活動時間表計畫舉行鑽石俱樂部活動，並達成所設立的目標。

一月	二月	三月	四月	五月	六月
考核月	準備月	鑽石俱樂部 第一個月	鑽石俱樂部 第二個月	鑽石俱樂部 第三個月	鑽石俱樂部 第四個月

## 二、參加活動考核資格

### 申請者資格：

1. 2018年1月達到或維持尊爵以上位階；並且在2018年1月份當月親自介紹3位新人加入成為產品顧問，且每位新人首購訂單為125PV(含)以上。
2. 符合上線贊助者推薦並願意輔助50%的費用。(需要至少1位贊助者，最多3位)
3. 設立組織成長與晉升位階的明確目標。
4. 以上考核辦法公司保有最終審核與修改之權利。

申請時間：2018年1月1日~2018年1月31日，同時向上線贊助者與公司遞交意向書(目標設定計畫書)。

## 注意事項

1. 鑽石級以上位階領導人不可參加。
2. 付款並成功出貨，意指若採現金或匯款付款者須於當月28日前入帳。若於當月29日以現金或匯款完成訂單，將不符合鑽石俱樂部的有效訂單資格。
3. 考核月與準備月個人必須有100PV的LRP忠誠顧客獎勵計畫訂單。
4. 新人意指「從未加入過dōTERRA美商多特瑞產品顧問的新人。」曾經終止會員資格再重新啟動，與轉讓承接帳戶的夥伴，不可計算為新人。