

## 2017 鑽石俱樂部 強力募集

讓您的組織人數大幅成長、日益壯大以及位階高升並達成目標，更可學習到如何成為一位真正的領導人，來帶領團隊幫助更多人成功！



### 宗旨

鑽石俱樂部可協助美商多特瑞產品顧問：

- 晉升位階(增加收入)
- 增加全職經營的領導者
- 從小型會議中招募新人
- 招募新會員並加入dōTERRA忠誠顧客獎勵計畫 (LRP)
- 加強仍在發展的合格下線
- 擴展至新的區域及建立dōTERRA的忠誠及能力
- 學習領導人的技巧
- 開發穩建的互助團隊

### 一、2017鑽石俱樂部活動時間：

- 考核月 (2017年1月)：當月親自介紹3位新人加入成為產品顧問，且每位新人首購訂單為125 PV(含)以上。
- 準備月 (2017年2月)：鑽石俱樂部成員必須規劃鑽石俱樂部的事業計畫與活動時間表。
- 鑽石俱樂部月份 (2017年3~6月)：按活動時間表計畫舉行鑽石俱樂部活動，並達成所設立的目標。

一月	二月	三月	四月	五月	六月
考核月	準備月	鑽石俱樂部 第一個月	鑽石俱樂部 第二個月	鑽石俱樂部 第三個月	鑽石俱樂部 第四個月

### 二、參加活動考核資格：

申請者資格：

1. 2017年1月達到或維持尊爵以上位階；並且在2017年1月份當月親自介紹3位新人加入成為產品顧問，且每位新人首購訂單為125 PV(含)以上。
2. 符合上線贊助者推薦並願意輔助50%的費用。(需要至少1位贊助者，最多3位)
3. 當月份在下線組織當中，至少有10位(含)以上的產品顧問有100PV(含)以上的忠誠顧客獎勵計畫 LRP 訂單，且須於當月28日前付款成功並出貨。這10位產品顧問必須是鑽石俱樂部成員本人的下線組織，不可與其他鑽石俱樂部成員的「LRP 忠誠顧客獎勵計畫」訂單重複計算。
4. 上述所提的至少10位(含)以上的產品顧問中，須至少有5位是居住在外縣市。
5. 設立組織成長與晉升位階的明確目標。
6. 以上考核辦法公司保有最終審核與修改之權利。

→申請時間：2017年1月1日 ~ 2017年1月31日，同時向上線贊助者與公司遞交意向書(目標設定計畫書)。

→鑽石俱樂部申請者於考核完成後，必須出席參加2017年2月的訓練課程。

### 注意事項：

1. 鑽石級以上位階領導人不可參加。
2. 付款並成功出貨，意指若採現金或匯款付款者須於當月28日前入帳。若於當月29日以現金或匯款完成訂單，將不符合鑽石俱樂部的有效訂單資格。
3. 考核月與準備月個人必須有100PV的LRP忠誠顧客獎勵計畫訂單。
4. 新人意指「從未加入過 dōTERRA 美商多特瑞產品顧問的新人。」曾經終止會員資格再重新啟動，與轉讓承接帳戶的夥伴，不可計算為新人。