

dōTERRA®

Diamond
Club



ไดมอนด์ คลับ ประเทศไทย

เดือนมกราคม – เดือนมิถุนายน 2567

สารบัญ

โปรแกรมไดมอนด์ คลับ ช่วยสนับสนุนองค์กรเราได้อย่างไร	3
กำหนดการโปรแกรมไดมอนด์ คลับ	4
ช่วงเวลายำคุณสมบัตินี้เพื่อเข้าร่วมโปรแกรม	4
ช่วงเวลาสำหรับการเตรียมตัวเข้าร่วมโปรแกรม	5
ระยะเวลาการำคุณสมบัตินี้ในโปรแกรม	6
สิทธิประโยชน์สำหรับสมาชิกใหม่: โปรโมชันและสิทธิพิเศษของผู้สมัครใหม่	7
สิทธิประโยชน์สำหรับผู้เข้าร่วมโปรแกรม: การเบิกค่าใช้จ่ายในการประชุม	9
รางวัล: สำหรับผู้เข้าร่วมโปรแกรมและผู้ผ่านคุณสมบัตินี้ในแต่ละเดือน	10
รางวัล: สำหรับผู้ที่ผ่านคุณสมบัตินี้ทุกเดือน (Graduate) และรางวัลการแข่งขัน	11
ขั้นตอนในการจัดประชุม	12
ตารางวางแผนงาน	13
ตารางเพื่อเตรียมการประชุม	14



โปรแกรมไดมอนด์ คลับ

DiamondClub
dōTERRA | THAILAND

โปรแกรมไทมอนด์ คลับ

ช่วยสนับสนุนองค์กรเราได้อย่างไร

วัตถุประสงค์ของโปรแกรม

1.



สนับสนุนให้ที่ปรึกษาด้านสุขภาพ
ขยายองค์กรให้เติบโต ด้วยวิธีการ
ทำธุรกิจที่ดีและมีประสิทธิภาพ

2.



ส่งเสริมการเลื่อนตำแหน่ง
ของผู้เข้าร่วมโปรแกรม

3.



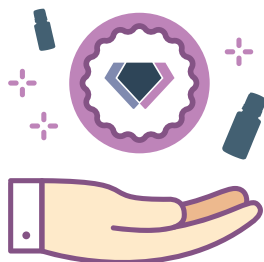
เสริมสร้างทักษะและคุณลักษณะ
ความเป็นผู้นำของผู้เข้าร่วมโปรแกรม
และส่งเสริมการสอนงานให้กับ
สืดเดอร์ใหม่ๆ ในองค์กร

4.



ขยายฐานธุรกิจในพื้นที่ใหม่ๆ

5.



ได้รับรางวัลและประโยชน์
จากโปรแกรมไทมอนด์ คลับ

กำหนดการ โปรแกรมโดมอนด์ คลับ

เดือนมกราคม 2567

ช่วงเวลาทำคุณสมบัติ
เพื่อเข้าร่วมโปรแกรม

เดือนกุมภาพันธ์ 2567

ช่วงเวลาสำหรับการเตรียมตัว
เข้าร่วมโปรแกรม

เดือนมีนาคม -
เดือนมิถุนายน 2567

ระยะเวลาการทำคุณสมบัติ
ในโปรแกรม

เดือนมกราคม 2567

ช่วงเวลาทำคุณสมบัติเพื่อเข้าร่วมโปรแกรม

ทำคุณสมบัติเพื่อเข้าร่วมโปรแกรมในระหว่างวันที่ 1-31 มกราคม 2567

สำหรับที่ปรึกษาด้านสุขภาพทุกตำแหน่ง ที่สามารถผ่านเงื่อนไขการทำคุณสมบัติในเดือนมกราคม 2567

เงื่อนไขการทำคุณสมบัติ

-  ดำรงตำแหน่งฟรีเมียร์ขึ้นไป ในเดือนมกราคม 2567
-  แนะนำสมาชิกใหม่ส่วนตัว ภายใต้บัญชีโดเทอร์รา ประเทศไทย อย่างน้อย 3 บัญชีรายชื่อ โดยสมาชิกใหม่ต้องมียอดสั่งซื้อ 100 คะแนนขึ้นไปในคำสั่งซื้อแรก ในเดือนมกราคม 2567
หมายเหตุ: สมาชิกใหม่ที่อัปเกรดจากสมาชิกทั่วไปเป็นที่ปรึกษาด้านสุขภาพ และสมาชิกที่ทำการเปิดบัญชีขึ้นอีกครั้ง (Reactivation) ไม่สามารถนับในการทำคุณสมบัตินี้ได้
-  มีสมาชิกภายใต้สายงานของท่านอย่างน้อย 10 บัญชี ที่มีการสั่งซื้อผ่าน ลอยัลตี้ รีวอร์ด โปรแกรม (LRP) 100 คะแนนขึ้นไปในแต่ละบัญชี ในเดือนมกราคม 2567 โดยทั้ง 10 บัญชีนั้น ต้องอยู่ภายใต้สายงานของท่าน และไม่สามารถนับบัญชีผู้มียอดสั่งซื้ออัตโนมัติ เข้ากับผู้ที่ทำคุณสมบัติเข้าร่วมโปรแกรม โดมอนด์ คลับ บัญชีอื่นๆ ได้
-  มีผู้สนับสนุนอย่างน้อย 1 ท่าน (แต่ไม่เกิน 3 ท่าน)
ผู้สนับสนุนจะเป็นผู้ออกค่าใช้จ่ายในการจัดการอบรมให้ท่าน 50% ท่านต้องใส่รายชื่อผู้สนับสนุนของท่าน ในระบบ ก่อนวันที่ 23 กุมภาพันธ์ 2567

เดือนกุมภาพันธ์ 2567

ช่วงเวลาสำหรับการเตรียมตัวเข้าร่วมโปรแกรม

1.



เตรียมตัวและวางแผนตารางการจัดประชุม ในแต่ละเดือน

กำหนดวันเดินทาง และวางแผนการทำงานกับสัปดาห์ของท่าน
เพื่อให้มั่นใจว่าท่านเตรียมตัวเชิญผู้มุ่งหวังตามวันและเวลาที่
วางแผนไว้เรียบร้อยแล้ว

2.

แจ้งทีมงานที่อยู่ในพื้นที่ที่ท่าน มีกำหนดการจัดประชุม

เพื่อวางแผนงานร่วมกัน และนัดหมายผู้มุ่งหวัง



3.



ร่วมประชุมความพร้อมในการเข้าร่วมโปรแกรม ผ่านการประชุมทางชุม zoom

(ทางบริษัทฯ จะเรียนเชิญ และส่งรายละเอียดการประชุม
ให้ท่านภายหลัง)

หากท่านมีคำถามเกี่ยวกับโปรแกรมโดมอนด์ คลับ กรุณาติดต่อที่: thailanddc@doterra.com

เดือนมีนาคม - เดือนมิถุนายน 2567

ระยะเวลาการทำความคุณสมบัติในโปรแกรม

ผู้เข้าร่วมโปรแกรมโดมอนด์ คลับ ต้องทำความคุณสมบัติตามเงื่อนไขอย่างต่อเนื่องทุกเดือนตลอดระยะเวลาการทำความคุณสมบัติ เพื่อรักษาสถานะการเป็นโดมอนด์ คลับ ของท่าน โดยเงื่อนไขการทำความคุณสมบัติมีดังนี้

1. จัดการประชุม 6 ครั้งต่อเดือน

- จัดประชุมในพื้นที่จังหวัดที่ท่านอาศัยอยู่จำนวน 3 ครั้ง และจัดประชุมในพื้นที่นอกจังหวัดที่ท่านอาศัยอยู่ (ระยะทางไม่ต่ำกว่า 50 ก.ม. ต่อเที่ยว ขาไป) จำนวน 3 ครั้ง โดยการจัดประชุมออนไลน์ไม่สามารถนับเพื่อทำความคุณสมบัติในข้อนี้ได้
- ในการนับคุณสมบัติการจัดประชุมให้ครบถ้วนทั้ง 6 ครั้ง ท่านจำเป็นต้องส่งคลิปวิดีโอ และ รูปภาพ ที่มีท่านเป็นผู้บรรยาย มาที่อีเมล thailanddc@doterra.com และ ใส่ข้อมูล ชื่อ นามสกุลจริง และอีเมล ของผู้มุ่งหวังที่ท่านเชิญมา ผ่านทาง diamondclub.doterra.com ภายใน 3 วันทำการ หลังจากจบประชุมทุกครั้ง

2. รับสมัครสมาชิกใหม่ 18 บัญชีรายชื่อ (สมาชิกใหม่อย่างน้อย 8 ท่าน ต้องอยู่ภายใต้รายงานของท่าน) โดยสมาชิกใหม่ต้องมียอดสั่งซื้อ 100 คะแนนขึ้นไปในการสั่งซื้อครั้งแรก

- ในการนับสมาชิกรายใหม่เพื่อให้ครบคุณสมบัติ 18 บัญชีรายชื่อ สมาชิกใหม่ต้องเป็นผู้ที่เข้าร่วมการประชุมที่ท่านจัดขึ้น และต้องสมัครภายใต้บัญชีโดเทอร์รา ประเทศไทย
- ท่านต้องรับสมัครสมาชิกรายใหม่ที่เข้าร่วมประชุมของท่านผ่านเว็บไซต์รับสมัครสมาชิกโดมอนด์ คลับ (ทางบริษัทฯ จะส่ง link url ให้ท่านภายหลัง) ภายใน 3 วันทำการ หลังจบการประชุม
- ผู้เข้าร่วมโปรแกรมโดมอนด์ คลับ ต้องเป็นผู้บรรยายในการประชุมต่างๆ ที่มี การรับสมัครสมาชิกใหม่

สิทธิประโยชน์สำหรับสมาชิกใหม่

โปรโมชั่นและสิทธิพิเศษของผู้สมัครใหม่

บริษัทฯ สนับสนุนการจัดโปรโมชั่นพิเศษ สำหรับผู้สมัครใหม่ (ที่ปรึกษาด้านสุขภาพหรือสมาชิกทั่วไป) ที่สมัครสมาชิกในงานประชุมที่ผู้เข้าร่วมโปรแกรมไดมอนด์ คลับ เป็นผู้จัดขึ้น รวมถึงได้ลงทะเบียนตารางการประชุมไว้ในไดมอนด์ คลับ เว็บไซต์ และสมัครผ่านเว็บไซต์ได้รับสมัครสมาชิกของโปรแกรมไดมอนด์ คลับเท่านั้น

โปรโมชั่นพิเศษนี้สำหรับผู้เข้าร่วมโปรแกรมไดมอนด์ คลับ ใช้นำเสนอให้กับผู้มุ่งหวังที่สมัครสมาชิกใหม่ในการจัดการประชุมที่ท่านเป็นผู้จัดและต้องทำตามเงื่อนไขในการจัดประชุมอย่างครบถ้วน

ทางบริษัทฯ จะประกาศโปรโมชั่นพิเศษในวันที่ 1 ของเดือนที่มีการแข่งขัน ผ่านกลุ่มไลน์ของผู้เข้าร่วมโปรแกรม

เดือน	สมัครสมาชิกใหม่โดยมียอดสั่งซื้อครั้งแรก	
	ครบ 100 คะแนนขึ้นไป รับฟรี	ครบ 250 คะแนนขึ้นไป รับฟรี
มีนาคม		
เมษายน		
พฤษภาคม		
มิถุนายน		

*บริษัทฯ ขอสงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงรายการโปรโมชั่นโดยไม่ต้องแจ้งให้ทราบล่วงหน้า

สิทธิพิเศษสำหรับคะแนน ลอยalti รีวอร์ด (LRP Point)

สมาชิกใหม่ที่สมัครภายใต้โปรแกรมโมเมนต์ คลับ จะมีสิทธิได้รับคะแนนลอยalti รีวอร์ด พิเศษ
จำนวน 25 คะแนน หากสมาชิกใหม่ท่านนั้น มีการสั่งซื้อสินค้าผ่าน ลอยalti รีวอร์ด โปรแกรม (LRP)
ครบ 125 คะแนนขึ้นไปครั้งแรก (ในใบเสร็จเดียวกัน) ภายในเดือนที่ 2 ของการเป็นสมาชิก

เดือนที่ 1

สมัครใหม่พร้อมสั่งซื้อ
100 คะแนนขึ้นไป รับโปรโมชั่น
ตามที่บริษัทฯ กำหนด



เดือนที่ 2

สั่งซื้อผ่านโปรแกรม
ลอยalti รีวอร์ด 125 คะแนน
รับคะแนนสะสม (LRP points)
เพิ่ม 25 คะแนน



สิทธิประโยชน์สำหรับผู้เข้าร่วมโปรแกรม

การเบิกค่าใช้จ่ายในการประชุม

1. ผู้เข้าร่วมโปรแกรมโดมอนด์ คลับ สามารถเบิกค่าใช้จ่ายในการจัดการประชุมได้สูงสุด 15,000 บาท ต่อเดือน และสูงสุด 5,000 บาทต่อครั้ง/ต่อวัน สำหรับการจัดประชุม 3 ครั้ง นอกจังหวัดที่ท่านอาศัยอยู่ (ระยะทางไม่ต่ำกว่า 50 ก.ม. ต่อเที่ยว)
2. ค่าใช้จ่ายที่เบิกได้ ประกอบไปด้วย ค่าเดินทาง ค่าที่พัก และค่าบริการเช่าห้องประชุม โดยการเบิกค่าใช้จ่ายเหล่านี้ ท่านต้องแสดงใบเสร็จตัวจริง และเบิกได้ตามมูลค่าในใบเสร็จ (ค่าน้ำมันสามารถเบิกได้ กิโลเมตรละ 7 บาท) แต่เมื่อรวมใบเสร็จทั้งหมดแล้ว ค่าใช้จ่ายต้องไม่เกิน 5,000 บาทต่อครั้ง/ต่อวัน โดยชื่อและที่อยู่ ใบเสร็จรับเงินหรือใบกำกับภาษีให้ระบุดังนี้

ที่อยู่ในการออกใบเสร็จรับเงิน/ใบกำกับภาษี

บริษัท โดทอร์รา เอ็นเตอร์ไพรส์ (ประเทศไทย) จำกัด
1788 อาคารสิงห์ คอมเพล็กซ์ ชั้น 17 ยูนิต 1709-1711 ถนนเพชรบุรีตัดใหม่
แขวงบางกะปิ เขตห้วยขวาง กรุงเทพฯ 10310
เลขประจำตัวผู้เสียภาษี: 010-556-016653-6 (สำนักงานใหญ่) โทร. 02-180-5111

3. ท่านสามารถส่งใบเสร็จตัวจริงได้ทันทีหลังจบประชุม และส่งใบเสร็จทั้งหมดที่ต้องการเบิกค่าใช้จ่ายได้ไม่เกินวันที่ 2 ของเดือนถัดไป หากเกินจากวันดังกล่าวจะถือว่าท่านละสิทธิในการเบิกค่าใช้จ่ายของเดือนนั้นๆ
4. ผู้สนับสนุนจะเป็นผู้สนับสนุนค่าใช้จ่ายในการจัดการอบรมให้ท่านในสัดส่วน 50% และทางบริษัทฯ จะสนับสนุนค่าใช้จ่ายในการจัดการอบรมให้ท่านในสัดส่วน 50% ตัวอย่างเช่น ค่าใช้จ่ายในการจัดอบรม กำหนดไว้ที่สูงสุด 5,000 บาทต่อครั้ง/ต่อวัน ผู้สนับสนุนจะสนับสนุนค่าใช้จ่ายให้ท่าน 2,500 บาท และบริษัทฯ จะสนับสนุนค่าใช้จ่ายให้ท่าน 2,500 บาท
5. ท่านสามารถรับสิทธิประโยชน์ทั้งหมดในโปรแกรมในเดือนที่ท่านทำคุณสมบัติอยู่ในโปรแกรมเท่านั้น หากท่านไม่สามารถทำคุณสมบัติครบในเดือนใดๆ เดือนถัดไปท่านจะไม่ได้รับสิทธิประโยชน์ทั้งหมดจากโปรแกรม และเมื่อขาดการทำคุณสมบัติต่อเนื่อง ท่านจะไม่สามารถกลับเข้ามาร่วมโปรแกรมได้

รางวัลสำหรับผู้เข้าร่วมโปรแกรม



รางวัลสำหรับผู้ที่ผ่านคุณสมบัติเข้าร่วมโปรแกรม

ผู้ผ่านคุณสมบัติเข้าร่วมการแข่งขันในเดือนมกราคม 2567 และเข้าร่วมการประชุม Kick-off meeting ในวันที่ **17 กุมภาพันธ์ 2567** ท่านจะได้รับ **“Diamond Club Starter Kit”** เครื่องมือที่จะช่วยให้คุณ เริ่มแชร์ยอดขายได้ทันที

Diamond Club Starter Kit



รางวัลสำหรับผู้ที่ผ่านคุณสมบัติในแต่ละเดือน

ผู้ผ่านคุณสมบัติ	Product Point ที่จะได้รับ
เดือนมีนาคม	50 คะแนน
เดือนเมษายน	100 คะแนน
เดือนพฤษภาคม	150 คะแนน
เดือนมิถุนายน (Graduate)	200 คะแนน และคะแนนพิเศษ 40 คะแนน สำหรับทริปท่องเที่ยวปี 2024 **คะแนนนี้จะถูกนับเฉพาะการแข่งขันเพื่อเข้าร่วมทริป แต่ไม่นับรวมในคะแนนการแข่งขันพิเศษ เพื่อชิงรางวัลที่ 1, 2 และ Grand prize** *บริษัทฯ จะแจ้งจำนวนคะแนนให้ทราบอีกครั้ง



รางวัลสำหรับผู้ผ่านคุณสมบัติทุกเดือน (Graduate)

สำหรับ Diamond Club Graduate ท่านจะได้รับประกาศนียบัตร เสื้อแจ็กเกต พร้อมการประกาศเกียรติคุณในงานเฉลิมฉลองประจำปีของบริษัทฯ



รางวัลการแข่งขันสำหรับผู้ผ่านคุณสมบัติทุกเดือน (Graduate) และมีคะแนนสูงสุด 3 ลำดับ

รางวัลที่ 1 – (จำนวน 1 รางวัล)*

รางวัลที่ 2 – (จำนวน 1 รางวัล)*

รางวัลที่ 3 – (จำนวน 1 รางวัล)*

*บริษัทฯ จะแจ้งของรางวัลให้ทราบอีกครั้ง และขอสงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงของรางวัลโดยไม่แจ้งให้ทราบล่วงหน้า

บริษัทฯ ได้จัดรางวัลเพื่อสร้างความตื่นเต้นสำหรับผู้ผ่านคุณสมบัติทุกเดือน (Graduate) ในโปรแกรมไดมอนด์ คลับ ที่มีคะแนนสูงสุด 3 ลำดับ โดยบริษัทฯ จะประกาศรายชื่อผู้ชนะที่มีคะแนนสะสมสูงสุดหลังจากโปรแกรมได้สิ้นสุดลง โดยรายละเอียดการสะสมคะแนนมีดังนี้

รายละเอียดการสะสมคะแนนมีดังนี้

คะแนนที่ได้รับ	รายละเอียด
2	สมาชิกใหม่มียอดสั่งซื้อ 100 - 249 คะแนนในการสั่งซื้อครั้งแรก
4	สมาชิกใหม่มียอดสั่งซื้อ 250 คะแนนขึ้นไปในการสั่งซื้อครั้งแรก
2	สมาชิกใหม่ที่สมัครภายใต้โปรแกรม ไดมอนด์ คลับ มีการสั่งซื้อสินค้าผ่าน ล้อยัลตี้ รีวอร์ด โปรแกรม (LRP) (125 คะแนนขึ้นไป / 1 ใบเสร็จ) เป็นครั้งแรก (ภายในเดือนที่ 2 ของการเป็นสมาชิก)

คะแนนที่ได้รับ	รายละเอียด
2	สมาชิกใหม่ที่สมัครภายใต้โปรแกรมโดมอนด์ คลับ มีการสั่งซื้อสินค้าผ่าน ล้อยาลดี รีเวิร์ด โปรแกรม (LRP) (125 คะแนนขึ้นไป / 1 ใบเสร็จ) เป็นครั้งที่สอง (ภายในเดือนที่ 3 ของการเป็นสมาชิก และท่านจะได้รับคะแนนเมื่อมีการสั่งซื้อผ่านโปรแกรม LRP ในครั้งแรกสำเร็จ)
10	ผู้เข้าร่วมโปรแกรม ขึ้นตำแหน่งเป็น โกลด์ ใหม่ ในระหว่างการเข้าร่วมโปรแกรมโดมอนด์ คลับ
20	ผู้เข้าร่วมโปรแกรม ขึ้นตำแหน่งเป็น แพลตินัม ใหม่ ในระหว่างการเข้าร่วมโปรแกรมโดมอนด์ คลับ
30	ผู้เข้าร่วมโปรแกรม ขึ้นตำแหน่งเป็น โดมอนด์ ใหม่ ในระหว่างการเข้าร่วมโปรแกรมโดมอนด์ คลับ

ขั้นตอนในการจัดประชุม

1. **ตั้งตารางการจัดประชุมล่วงหน้าก่อนวันประชุมให้ครบทั้ง 6 ครั้งภายในเดือนนั้นๆ** หากท่านต้องการปรับเปลี่ยนตารางการประชุม ท่านสามารถเปลี่ยนแปลงรายละเอียดได้ล่วงหน้าก่อนการประชุมนั้นๆ จะเริ่มขึ้น ผ่านช่องทางเว็บไซต์ **diamondclub.doterra.com**
2. จัดประชุมตามตารางของท่าน และเตรียมทีมงานเพื่อให้ช่วยเหลือในการถ่ายคลิป ภาพถ่ายในการประชุม และ ส่งคลิปวิดีโอ รูปภาพ ที่มีท่านเป็นผู้บรรยาย มาที่อีเมล **thailanddc@doterra.com** และใส่ข้อมูล ชื่อ นามสกุลจริง และอีเมล ของผู้มุ่งหวังที่ท่านเชิญมา ผ่านทาง **diamondclub.doterra.com** ภายใน 3 วันทำการนับจากวันที่ท่านจัดประชุม
 - เชิญผู้สนใจที่เข้าร่วมการประชุมที่ท่านจัดขึ้น ให้สมัครสมาชิกใหม่ภายใน 3 วันทำการนับจากวันที่ท่านจัดประชุม เพื่อนับเป็น 1 ใน 18 สมาชิกใหม่ในการทำคุณสมบัติ
 - สมัครสมาชิกใหม่ 18 บัญชีรายชื่อ และจัดการประชุมตามเงื่อนไขอย่างน้อย 6 ครั้งต่อเดือน
 - รวบรวมใบเสร็จค่าใช้จ่ายตัวจริงและส่งให้บริษัทฯ ภายในวันที่ 2 ของเดือนถัดไป

ตารางวางแผนงาน

เดือน _____

รายงานของงานประชุม

วัน/เดือน/ปี	เวลา	สถานที่	ผู้จัด	จำนวนคน	ส่งรายงานให้บริษัทฯ	
					✓	✗
		1.				
		2.				
		3.				
		4.				
		5.				
		6.				
		7.				
		8.				

ENROLLMENT INFORMATION

รายละเอียดผู้สมัครใหม่ (ชื่อและรหัส)	รายละเอียดผู้จัด (ชื่อและรหัส)	รายละเอียดผู้นำ (ชื่อและรหัส)	คะแนนใน การสั่งซื้อครั้งแรก	วันที่ สั่งซื้อ	สร้างแบบ LRP แล้วหรือไม่	
					✓	✗
1.						
2.						
3.						
4.						
5.						
6.						
7.						
8.						
9.						
10.						
11.						
12.						
13.						
14.						
15.						
16.						
17.						
18.						
19.						
20.						



โปรแกรมไดมอนด์คลับ
DiamondClub
dOTERRA|THAILAND

ตารางเพื่อเตรียมการประชุม

ชื่อผู้จัด: _____

รหัสสมาชิกของผู้จัด #: _____

สถานที่: _____

วัน/เดือน/ปี: _____

รายชื่อ	อีเมล	เบอร์โทรศัพท์	รหัสสมาชิกของผู้สมัครใหม่	ติดต่อเพื่อยืนยันการเข้าอบรม	
				✓	✗
1.					
2.					
3.					
4.					
5.					
6.					
7.					
8.					
9.					
10.					
11.					
12.					
13.					
14.					
15.					
16.					
17.					
18.					
19.					
20.					

Diamond's Plan

Planning with Action *makes* Diamond

Diamond's Plan

Planning with Action *makes* Diamond

โดมอนด์คลับจะสร้างพฤติกรรมใหม่ๆ
เพื่อยกระดับธุรกิจของคุณ
เพื่อให้ทีมของคุณเกิดโมเมนตัม
และคุณจะได้เห็นผลลัพธ์ของการเติบโต
อย่างมากมายในแบบที่ไม่เคยเป็น
- เอมีลี ไรท์

บริษัท โดเทอร์รา เอ็นเตอร์ไพรส์ (ประเทศไทย) จำกัด 1788 อาคารสิงห์ คอมเพล็กซ์ ชั้น 17
ยูนิต 1709-1711 ถนนเพชรบุรีตัดใหม่ แขวงบางกะปิ เขตห้วยขวาง
กรุงเทพมหานคร 10310

☎ 02 180 5111 | ✉ thailand@doterra.com | 🌐 www.doterra.com/TH/th_TH

dmc_booklet_010524

บริษัทฯ ขอสงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงเงื่อนไขโดยไม่ต้องแจ้งให้ทราบล่วงหน้า / ข้อมูลสำหรับใช้ภายในกิจกรรมของที่ปรึกษาด้านสุขภาพของโดเทอร์ราเท่านั้น / ข้อมูลทั้งหมดถือเป็นทรัพย์สินของบริษัทฯ ห้ามคัดลอกหรือดัดแปลงข้อมูลใดๆ โดยไม่ได้รับอนุญาต