

dōTERRA®

Silver Club



ซิลเวอร์ คลับ ประเทศไทย

เดือนมกราคม – เดือนพฤษภาคม 2568

สารบัญ

ยินดีต้อนรับสู่โปรแกรมซิลเวอร์ คลับ	3
กำหนดการโปรแกรมซิลเวอร์ คลับ	4
เดือนสำหรับการเตรียมตัว: เดือนกุมภาพันธ์ 2568	5
การทำคุณสมบัติของผู้เข้าร่วมแข่งขัน: เดือนมีนาคม – เดือนพฤษภาคม 2568	6
สิทธิประโยชน์สำหรับสมาชิกใหม่: โปรโมชั่นและสิทธิพิเศษของผู้สมัครใหม่	7
สิทธิประโยชน์สำหรับผู้เข้าร่วมแข่งขัน: การแข่งขันพิเศษสำหรับผู้เข้าร่วมแข่งขัน	8
ขั้นตอนในการจัดประชุม	9
ตารางวางแผนงาน	10
ตารางเพื่อเตรียมการประชุม	11



โปรแกรม ซิลเวอร์ คลับ

SilverClub

dōTERRA | THAILAND



ยินดีต้อนรับสู่โปรแกรมซิลเวอร์ คลับ วัตถุประสงค์ของโปรแกรม

1.



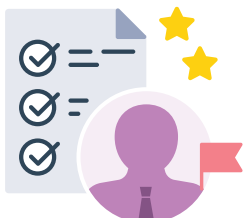
สนับสนุนให้ที่ปรึกษาด้านสุขภาพ
ขยายองค์กรให้เติบโต ด้วยวิธีการ
ทำธุรกิจที่ดีและมีประสิทธิภาพ

2.



ส่งเสริมการเลื่อนตำแหน่ง
ของผู้เข้าร่วมโปรแกรม

3.



เสริมสร้างทักษะและคุณลักษณะ
ความเป็นผู้นำของผู้เข้าร่วมโปรแกรม
และส่งเสริมการสอนงานให้กับ
สืตเตอร์ใหม่ๆ ในองค์กร

4.



ส่งเสริมและสนับสนุนให้ที่ปรึกษาด้าน-
สุขภาพได้เรียนรู้วิธีการสร้างธุรกิจ
โดยการจัดออยส์คลาส แชรท์ทักษะ
และทำงานร่วมกันเป็นทีม

5.



ได้รับรางวัลและประโยชน์
จากโปรแกรมซิลเวอร์ คลับ



กำหนดการ โปรแกรมซิลเวอร์ คลับ

เดือนมกราคม 2568

ช่วงเวลาที่คุณสมบัติ
เพื่อเข้าร่วมโปรแกรม

เดือนกุมภาพันธ์ 2568

ช่วงเวลาสำหรับการเตรียมตัว
เข้าร่วมโปรแกรม

เดือนมีนาคม -
เดือนพฤษภาคม 2568

ระยะเวลาการทำคุณสมบัติ
ในโปรแกรม

เดือนสำหรับการเตรียมตัว

เดือนกุมภาพันธ์ 2568

“หากคุณล้มเหลวในการวางแผนงาน
นั่นแปลว่าคุณวางแผนที่จะล้มเหลว”

หากท่านต้องการประสบความสำเร็จในโปรแกรมซิลเวอร์ คลับ ท่านจำเป็นต้องเตรียมตัววางแผนงานร่วมกับที่ปรึกษาของท่านก่อนจะจัดงานประชุมทุกครั้ง การวางแผนงาน การเชิญผู้มุ่งหวังเข้าร่วมประชุม และการติดตามผล คือเคล็ดลับในการวางแผนเพื่อให้ผู้มุ่งหวังเข้าร่วมการประชุมและจะส่งผลให้ท่านผ่านการทำคุณสมบัติในโปรแกรมซิลเวอร์ คลับ

1.



เตรียมตัวและวางแผนตารางการประชุมล่วงหน้า 1 เดือน

โดยกำหนดวันประชุมที่แน่นอนและนัดหมายกับที่ปรึกษาของท่านในการทำงานร่วมกัน และทำให้การประชุมที่ท่านกำลังจะจัดประสบความสำเร็จในการเชิญคนมาร่วมงาน

2.

นัดหมายกับทีมงานเพื่อเชิญผู้มุ่งหวัง
เข้าร่วมงานประชุมที่ท่านจัดขึ้น



3.



เตรียมตัวให้พร้อมโดยเคลียร์งานต่างๆ
ที่ท่านจำเป็นต้องทำให้เรียบร้อย

4.

เข้าร่วมการประชุม Kick off เพื่อรับฟังข้อมูลทั้งหมด
ของโปรแกรมซิลเวอร์ คลับ



หากท่านมีคำถามที่ต้องการสอบถามเพิ่มเติมเกี่ยวกับโปรแกรมซิลเวอร์ คลับ กรุณาติดต่อเราที่อีเมล

thailandsc@doterra.com

การทำคุณสมบัติของ ผู้เข้าร่วมแข่งขัน

เดือนมีนาคม – เดือนพฤษภาคม 2568

๑ จัดการประชุม 4 ครั้งต่อเดือน

รายละเอียดสำหรับการนับคุณสมบัติการประชุม

ลงตารางเวลาการจัดประชุมล่วงหน้าในเว็บไซต์ ซิลเวอร์ คลับให้ครบทั้ง 4 ครั้ง ในแต่ละเดือน ภายในวันที่ 25 ก่อนเดือนที่จะจัดประชุม โดยการจัดประชุมออนไลน์ไม่สามารถนับเพื่อทำคุณสมบัติในข้อนี้ได้

ส่งรูปภาพหรือคลิปวิดีโอ ที่มีรูปของท่านเป็นผู้บรรยายมาที่ **thailandsc@doterra.com** ภายใน 48 ชั่วโมงหลังจบการประชุมทุกครั้งเพื่อนับคุณสมบัติการจัดการประชุม

๑ การรับสมัครสมาชิกรายใหม่ 6 บัญชีรายชื่อต่อเดือน

โดยแนะนำสมาชิกใหม่ส่วนตัว (ที่ปรึกษาด้านสุขภาพหรือสมาชิกทั่วไป) อย่างน้อย 1 บัญชีรายชื่อ และสมาชิกใหม่อย่างน้อย 3 บัญชีรายชื่อ ต้องอยู่ภายใต้สายงานของท่าน

รายละเอียดสำหรับการนับคุณสมบัติสมาชิกใหม่

การรับสมัครสมาชิกใหม่ (ที่ปรึกษาด้านสุขภาพหรือสมาชิกทั่วไป) ต้องอยู่ภายใต้บัญชีโดเทอร์รา ประเทศไทย

สมาชิกใหม่ต้องมียอดขาย 100 คะแนนขึ้นไปในคำสั่งซื้อแรก (สมาชิกใหม่ที่เกิดจากการอัปเดตจากสมาชิกทั่วไปเป็นที่ปรึกษาด้านสุขภาพ และสมาชิกที่กลับมาดำรงสถานะทำการเปิดบัญชีขึ้นอีกครั้ง (Re-activation) ไม่สามารถนับในการทำคุณสมบัตินี้ได้)

ท่านต้องใส่รายชื่อผู้เข้าร่วมประชุมในเว็บไซต์ ซิลเวอร์ คลับภายใน 48 ชั่วโมงหลังจบการประชุมทุกครั้ง

ท่านต้องรับสมัครสมาชิกรายใหม่ผ่าน ซิลเวอร์ คลับ เว็บไซต์ ภายใน 3 วันทำการหลังจบการประชุม

สิทธิประโยชน์สำหรับสมาชิกใหม่

โปรโมชั่นและสิทธิพิเศษของผู้สมัครใหม่

บริษัทฯ สนับสนุนการจัดโปรโมชั่นพิเศษ สำหรับผู้สมัครใหม่ (ที่ปรึกษาด้านสุขภาพหรือสมาชิกทั่วไป) ที่สมัครสมาชิกในงานประชุมที่ผู้เข้าร่วมโปรแกรมซิลเวอร์ คลับ เป็นผู้จัดขึ้นและได้ลงทะเบียนตารางการประชุมไว้ใน ซิลเวอร์ คลับ เว็บไซต์ โปรโมชั่นพิเศษนี้สำหรับผู้เข้าร่วมโปรแกรมซิลเวอร์ คลับ ใช้นำเสนอให้กับผู้มุ่งหวังที่สมัครสมาชิกใหม่ในการจัดการประชุมที่ท่านเป็นผู้จัดและต้องทำตามเงื่อนไขในการจัดประชุมอย่างครบถ้วน โดยทางบริษัทฯ จะประกาศโปรโมชั่นพิเศษในวันที่ 1 ของเดือนที่มีการแข่งขันผ่านกลุ่มไลน์ของผู้เข้าร่วมโปรแกรม

สิทธิพิเศษสำหรับคะแนน ลออัลตี้ รีวอร์ด (LRP Points)

สมาชิกใหม่จะมีสิทธิได้รับคะแนนลออัลตี้ รีวอร์ด พิเศษ จำนวน 30 คะแนน หากมีการสั่งซื้อสินค้าผ่าน ลออัลตี้ รีวอร์ด โปรแกรม (LRP) ครบ 125 คะแนนขึ้นไปในครั้งแรก (ในใบเสร็จเดียวกัน) ภายในเดือนที่ 2 ของการเป็นสมาชิก

เดือนที่ 1

สมัครใหม่พร้อมสั่งซื้อ
100 คะแนนขึ้นไป รับโปรโมชั่น
ตามที่บริษัทฯ กำหนด



เดือนที่ 2

สั่งซื้อผ่านโปรแกรม
ลออัลตี้ รีวอร์ด 125 คะแนน
รับคะแนนสะสม (LRP points)
เพิ่ม 30 คะแนน



สิทธิประโยชน์สำหรับ ผู้เข้าร่วมแข่งขัน

หากท่านทำคุณสมบัติครบถ้วนในระยะเวลา
การแข่งขันในแต่ละเดือน

◎ ผู้ผ่านคุณสมบัติเดือนมีนาคม
จะได้รับ Product Point 25 คะแนน



◎ ผู้ผ่านคุณสมบัติเดือนเมษายน
จะได้รับ Product Point 75 คะแนน



◎ ผู้ผ่านคุณสมบัติเดือนพฤษภาคม
จะได้รับ Product Point 100 คะแนน



หมายเหตุ: หากท่านไม่ผ่านคุณสมบัติในเดือนใด เดือนถัดไปท่านจะไม่สามารถกลับมาเข้าร่วมในโปรแกรมซิลเวอร์ คลับได้

ขั้นตอนในการจัดประชุม

1. ส่งตารางเวลาการจัดประชุมล่วงหน้าให้ครบทั้ง 4 ครั้งในแต่ละเดือน ผ่านทาง ซิลเวอร์ คลับ เว็บไซต์ silverclub.doterra.com สำหรับตารางการประชุมในเดือนมีนาคม 2568 ท่านสามารถส่งตารางการประชุมทั้งหมด 4 ครั้ง ภายในเดือนมีนาคม 2568 สำหรับตารางการประชุมในเดือนเมษายน และ พฤษภาคม ท่านต้องส่งตารางการประชุมทั้งหมดในแต่ละเดือนภายในวันที่ 25 ก่อนเดือนที่จะจัดประชุม
2. จัดประชุมตามตารางของท่าน และเตรียมทีมงานเพื่อให้ความช่วยเหลือในการถ่ายคลิป ภาพถ่ายในการประชุม
3. ส่งคลิปวิดีโอ รูปภาพ ของผู้มุ่งหวังที่ท่านเชิญมา ส่งมาที่อีเมล thailandsc@doterra.com ภายใน 48 ชั่วโมง หลังจบการประชุม
4. ใส่รายชื่อผู้เข้าร่วมประชุมในเว็บไซต์ ซิลเวอร์ คลับ ภายใน 48 ชั่วโมง หลังจบการประชุมทุกครั้ง
5. รับสมัครสมาชิกใหม่ที่เข้าร่วมประชุมที่ท่านจัดขึ้น ภายใน 3 วันทำการ
6. ตั้งเป้าหมายและทำคุณสมบัติครบถ้วนทั้งการจัดประชุม 4 ครั้ง และรับสมัครสมาชิกใหม่ 6 บัญชีรายชื่อให้ครบทุกเดือนเพื่อเป็นสมาชิกซิลเวอร์ คลับ 2568



ตารางวางแผนงาน

เดือน _____

รายงานของงานประชุม

วัน/เดือน/ปี	เวลา	สถานที่	ผู้จัด	จำนวนคน	ส่งรายงานให้บริษัทฯ	
					✓	✗
		1.				
		2.				
		3.				
		4.				
		5.				
		6.				
		7.				
		8.				

ข้อมูลการสมัครสมาชิก

รายละเอียดผู้สมัครใหม่ (ชื่อและรหัส)	รายละเอียดผู้จัด (ชื่อและรหัส)	รายละเอียดผู้นำ (ชื่อและรหัส)	คะแนนใน การสั่งซื้อครั้งแรก	วันที่ สั่งซื้อ	สร้างแบบ LRP แล้วหรือไม่	
					✓	✗
1.						
2.						
3.						
4.						
5.						
6.						
7.						
8.						
9.						
10.						
11.						
12.						
13.						
14.						
15.						
16.						
17.						
18.						
19.						
20.						

ตารางเพื่อเตรียมการประชุม

ชื่อผู้จัด: _____

รหัสสมาชิกของผู้จัด #: _____

สถานที่: _____

วัน/เดือน/ปี: _____

รายชื่อ	อีเมล	เบอร์โทรศัพท์	รหัสสมาชิกของผู้สมัครใหม่	ติดต่อเพื่อยืนยันการเข้าอบรม	
				✓	✗
1.					
2.					
3.					
4.					
5.					
6.					
7.					
8.					
9.					
10.					
11.					
12.					
13.					
14.					
15.					
16.					
17.					
18.					
19.					
20.					

Silver's Plan

YOU create your own **SILVER's** journey

YOU create your own **SILVER**'s journey



โปรแกรม ซิลเวอร์ คลับ

SilverClub

dōTERRA® | THAILAND

บริษัท โดเทอร์รา เอ็นเตอร์ไพรส์ (ประเทศไทย) จำกัด 1788 อาคารสิงห์ คอมเพล็กซ์ ชั้น 17
ยูนิต 1709-1711 ถนนเพชรบุรีตัดใหม่ แขวงบางกะปิ เขตห้วยขวาง
กรุงเทพมหานคร 10310

☎ 02 180 5111 | ✉ thailand@doterra.com | 🌐 www.doterra.com/TH/th_TH

svc_booklet_122324

บริษัทฯ ขอสงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงเงื่อนไขโดยไม่ต้องแจ้งให้ทราบล่วงหน้า / ข้อมูลสำหรับใช้ภายในกิจกรรมของที่ปรึกษาด้านสุขภาพของโดเทอร์ราเท่านั้น / ข้อมูลทั้งหมดถือเป็นทรัพย์สินของบริษัทฯ ห้ามคัดลอกหรือดัดแปลงข้อมูลใดๆ โดยไม่ได้รับอนุญาต