

dōTERRA®

# Comparte

Guía del anfitrión  
El Salvador



# Compartir

ES ALGO NATURAL  
Y ES PARTE DE LA CULTURA dōTERRA®

Cuando experimentas algo maravilloso que ha hecho la diferencia en tu vida, ¡naturalmente deseas compartirlo de inmediato con tus seres queridos!



## ¿Por qué compartir dōTERRA®?

### EMPODERAMIENTO

Da una clase para presentar dōTERRA con tus amigos y familiares, para ayudarles a encontrar soluciones naturales.

### GANAR PREMIOS

Cuando tus contactos se inscriban, podrás ganar productos gratis o comisiones. Puedes pedir más detalles a tu Líder de línea ascendente (*Upline*)

### CREAR INGRESOS

Obtén ingresos y desarrolla una "tubería financiera" a medida que compartes dōTERRA y cambias vidas.

## HACER CLASES O REUNIONES UNO A UNO

Puedes tener clases o reuniones Uno a Uno en persona o en línea. Programa un evento con tu Líder de línea ascendente para apoyar tu presentación. Haz una lista de las personas que deseas invitar a tu evento.

¿Qué vidas deseas cambiar? (Marca la mejor opción)

NOMBRE	1 A 1	CLASE	NOMBRE	1 A 1	CLASE
1			11		
2			12		
3			13		
4			14		
5			15		
6			16		
7			17		
8			18		
9			19		
10			20		

# Invitar EN 3 PASOS

Seguir estos sencillos pasos para invitar a tus amigos y familiares a una presentación de productos o negocios es la forma más eficaz para ayudarles a aprender más acerca de dōTERRA®.



## 1 Comparte UNA EXPERIENCIA ¿Estás dispuesto a probar algo natural?

- Haz preguntas dando relevancia a tus palabras para descubrir las prioridades de bienestar durante una conversación ordinaria con las personas.
- Comparte siempre una experiencia personal explicando la manera en que los productos te han ayudado:  
*Hemos estado usando aceites esenciales dōTERRA y ¡nos encanta cómo nos han ayudado en nuestro bienestar!*
- Al compartir una muestra; pregunta su opinión y solicita el compromiso de que la persona usará la muestra.  
*Me pregunto si estarías dispuesto a usar algo natural para eso. Si te diera una muestra, ¿la usarías?*
- Obtén permiso para hacer seguimiento dentro de 48 horas y pregunta la información de contacto.  
*¿Te parece bien si me comunico contigo en un par de días para ver qué resultados tuviste? ¿Podrías darme un número para llamarte o textarte?*

## 2 Invita A APRENDER MÁS ¿Te gustaría saber más?

- Invita a tus conocidos a una reunión, presentación en vivo o en línea, con tu Líder de línea ascendente.
- Dá-le un toque humano (usa nombres de pila; invita personalmente, por teléfono o por texto con tu estilo).  
*¿Te gustaría aprender más acerca de los aceites esenciales y métodos naturales para cuidarte y cuidar a tu familia? (Espera y escucha) Voy a tener una clase el \_\_\_\_\_ (fecha), a las \_\_\_\_\_ (horario) o podemos reunirnos la próxima semana. ¿Qué te conviene más?*
- Obtén el permiso para enviar un recordatorio:  
*Si eres como yo, te gustará que te envíe un aviso. ¿Puedo enviarte un mensaje rápido antes de la clase?*
- Procura evitar hacer invitaciones a través de textos masivos por correo electrónico y/o Facebook.

## 3 Llama PARA CONFIRMAR ASISTENCIA ¿Listo para aprender? ¿Que gusto verte!

- Llama o textea a tus invitados 48 horas antes de la presentación para recordarles el evento y compartir tu emoción y los beneficios que recibirán al asistir. (Esto es sólo un recordatorio; ellos ya se comprometieron a venir.)  
*¡Será un placer verte! ¡Te encantará aprender algunas maneras excelentes de cuidar a tu familia de forma natural! Siéntete en libertad de traer a un amigo ¡y recibirás un regalo!*
- Textea de 2-4 horas antes de la reunión. Reitera tu entusiasmo y comparte información nueva.  
*Siéntete en libertad de estacionar frente a mi casa o al lado, en la calle. ¡Estoy emocionada por la diversión y aprendizaje que experimentaremos juntas!*

## COMPARTE EL NEGOCIO

- Para nutrir relaciones, comienza a comunicarte en persona, en línea o por teléfono.
- Pregunta en el momento correcto:  
*¿Estás interesado en nuevas maneras de generar ingresos?*
- Comparte tu visión y tu experiencia.
- Expresa la razón por la que te encantaría colaborar con ellos.

- Invítalos a aprender más acerca de dōTERRA.  
*¿Te gustaría saber cómo puedes crear ingresos adicionales con dōTERRA? Ofrece opciones: ¿Cuál es la mejor hora para comunicarnos, podemos acordar un horario?*
- Programa una cita y obtén un compromiso: *Entonces, ¿nos vemos el (fecha)\_\_\_\_\_ a las (hora)\_\_\_\_\_?*

- Recuérdales con una llamada o mensaje de texto de 4-24 horas antes de la presentación.

*¡Estoy emocionada por conectarnos y explorar las posibilidades contigo!*

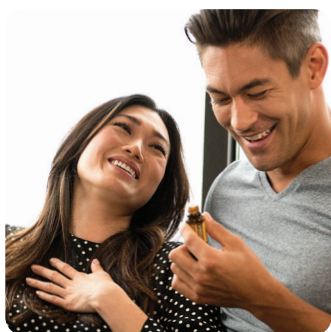
Siempre que sea posible, programa una presentación (en persona, en línea o por teléfono) con tu Líder de línea ascendente (upline) y tus candidatos Constructores. Cuando involucras a tu Líder agregas credibilidad y certeza a la oportunidad y a tu invitación.

# Comparte EN CUALQUIER MOMENTO Y EN CUALQUIER LUGAR

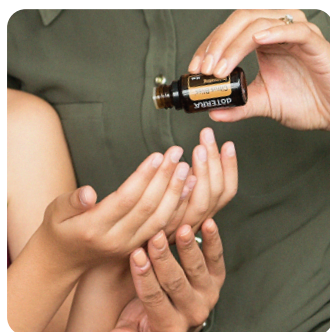
El uso e integración de los productos dōTERRA® en tu vida puede ayudarte a compartir tu experiencia personal con otros y estar mejor equipado para ayudarles a encontrar sus propias soluciones naturales.

dōTERRA es un negocio de relaciones, para crearlas y nutrirlas es importante compartir e invertir tiempo para fortalecerlas. Cuando el momento sea oportuno, pregunta a las personas cómo se sienten en sus vidas y compárteles muestras de los aceites esenciales. Procura ayudar, y entonces los demás naturalmente desearán lo que tú tienes para ofrecer.

## Comparte tu historia



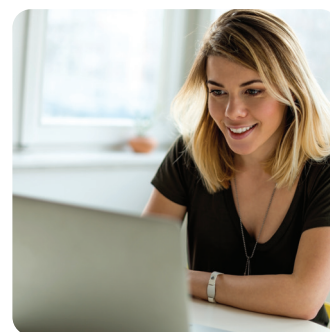
## Comparte una experiencia



## Comparte una muestra



## Comparte en línea



## DÓNDE Y CUÁNDO COMPARTIR

La mejor manera de ayudar a otros a desear aprender más es compartiendo experiencias. Escoge el método que más te convenga. Muchas oportunidades de compartir se presentan naturalmente durante actividades de la vida diaria (en reuniones sociales, eventos deportivos, redes sociales, al hacer fila en la tienda, etc.) Comparte rápidamente una experiencia con los aceites esenciales siempre y cuando lo sientas natural. Entre más experiencias tenga una persona con los aceites y contigo; más deseará aprender e inscribirse. Aprovecha cada oportunidad que se te presente para compartir.

## LLEVA MUESTRAS CONTIGO

### IDEAS DE MUESTRAS

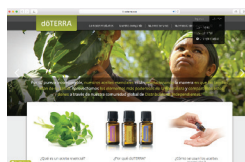
Comparte una gota de aceite esencial de los más populares: Naranja Silvestre, dōTERRA Balance®, Menta, Lavanda, Limón o PastTense™.

Llévalos siempre en tu bolsa o llavero para compartir en cualquier momento.



Prepara tus propias muestras: Agrega 10-15 gotas de aceite esencial a un vial o frasco roll on de 10 mL y rellena con Aceite Fraccionado de Coco. (La finalidad es compartir lo suficiente para generar una experiencia positiva en la otra persona).

## COMPARTE EN LÍNEA



Puedes compartir información oficial y experiencias de uso, a través de nuestros sitios oficiales. Recuerda cuidar la información que compartas en línea, te sugerimos no hacer declaraciones sobre enfermedades o afirmaciones médicas.

[www.doterra.com/SV/es\\_SV](http://www.doterra.com/SV/es_SV)

# Éxito CON MUESTRAS

## SUGERENCIAS PARA DAR MUESTRAS:

- Personaliza tus muestras para atender necesidades específicas de bienestar (por ejemplo: estrés, tensión en la cabeza, malestar estructural). De esa forma podrás ayudar fácilmente
- Regala muestras de aceites que causen un impacto rápido (por ejemplo: On Guard®, Deep Blue®, dōTERRA Breathe™, Lavanda o Menta)
- Usa de 10 a 15 gotas de aceite por cada botellas de muestra que compartas y regala de 1 a 2 botellas de muestra por persona
- Provee instrucciones de uso a cada persona con quien compartas una muestra
- Muestra interés y dale seguimiento dentro de las próximas 48 horas para preguntarle cuál fue su experiencia de uso

## APOYA SU EXPERIENCIA

### Experiencia positiva:

- Invita a las personas a aprender más en una clase (sigue las instrucciones y el guión de la página 3).

### Experiencia negativa/ningún resultado:

- Invita a la persona a probar una muestra diferente
- Sé paciente y mantente dispuesto a invertir tiempo en ayudarlo a encontrar una solución que le permita desarrollar su propia creencia en el producto para que desee aprender más

### No probó la muestra:

- Investiga la razón por la cual no la probó
- Invita a la persona a probarla
- Pide permiso de hacer seguimiento en un par de días

## Comparte tu historia

Prepárate para compartir tu propia experiencia con dōTERRA®. Mantén esta plática de forma breve para que tengas tiempo para conocer más sobre las necesidades de la otra persona.

¿Cómo llegaste a dōTERRA? Menciona qué problemas tenían tú o tus seres queridos en ese momento. Y cómo te sentías respecto a ellos.

¿Qué experiencias positivas has tenido con los aceites? Enuncia qué productos dōTERRA son los que más te ayudaron.

¿Cómo han cambiado tu vida los productos dōTERRA? Recuerda cómo era tu vida antes de vivir con dōTERRA, y cómo es hoy.

# Haz PRESENTACIONES

Invita a tus amigos a una presentación de productos o negocio. Escoge el formato que sea mejor para ellos.

**Uno a Uno:** en persona, en una llamada o en línea (vía Zoom o Skype)

- Si vive fuera de tu área (envía una muestra por correo para que experimente los aceites)
- Si está muy ocupado; necesitas ajustarte a su horario
- Si es un posible Constructor
- Si es una persona que prefiere el contacto personal

## Preámbulo:

- Invita al candidato a reunirse contigo a la hora y en el lugar que más le convenga
- Conoce al presentador para que puedas hablar de él o ella, de dónde viene, y por qué vale la pena escuchar su presentación
- Haz el ejercicio “Comparte tu historia” de la página 5 para compartir tu experiencia personal
- Pregúntale a tu invitado qué es lo que más le interesa saber
- Informa al presentador acerca de los intereses y necesidades de tu invitado para que pueda prepararse y atender esas necesidades en la presentación



**Clase:** En vivo o en línea



## Preparación:

- Aunque cualquier hora es perfecta para tener una clase, típicamente la asistencia mejora los martes, miércoles y jueves.
- Invita a 12 personas para tener una clase. El número ideal es de 4 a 6 personas. No todas las personas que invites asistirán
- Conoce la historia del presentador para que puedas hablar de él o ella, y puedas transmitir el por qué vale la pena escuchar su presentación
- La mejor opción para el aprendizaje es crear un ambiente donde la temperatura sea adecuada, los asientos cómodos, libre de distracciones y limpio. De preferencia sin niños
- Prepárate para compartir tu historia de forma natural
- Reserva un espacio para que el presentador ponga sus materiales y exhiba los productos
- Aromatiza con aceites esenciales edificantes como Naranja Silvestre o doTERRA Citrus Bliss®
- Calcula tener lápices y plumas disponibles
- Prepara agua y refrescos sencillos para que los invitados puedan conversar al final de la clase mientras el presentador contesta preguntas y ayuda con las inscripciones

## Línea de tiempo ideal



# Participar HAZ TU PARTE

¡Hacer que tus amigos y familiares lleguen a una presentación es tu prioridad! Si sigues los “3 pasos para invitar” de la página 3, lograrás mayor asistencia a tu reunión.

## TU PARTICIPACIÓN EN LA PRESENTACIÓN



### Presentaciones de productos

#### EDIFICAR Y COMPARTIR

- Introduce al presentador\* (de 1 a 2 minutos)
  - Comparte una experiencia personal sobre un aceite o producto (2 minutos)
- \*Si tú eres el presentador, aprende a enseñar a otros sobre los productos dōTERRA®

#### INVITARLOS A INSCRIBIRSE

- Apoya a los invitados en el proceso de inscripción sugiriéndoles un Kit que les de grandes beneficios con un mayor descuento
- Puedes inscribir a tus invitados desde [www.mydoterra.com](http://www.mydoterra.com) Entra a tu Oficina Virtual y haz clic en “Inscribir a un DI”

#### HACER SEGUIMIENTO PARA APOYAR

- Haz seguimiento con quienes no se inscribieron (dentro de 48 horas). Recuérdales las ofertas especiales. *¡Gracias por haber venido a la reunión!, ¿Qué fue lo que más te gustó?, ¿Cómo crees que los aceites podrían ayudarte a ti y a tu familia?, ¿Cuál de los kits te serviría mejor?, ¿Tienes alguna pregunta?, ¿Te gustaría que te muestre cómo iniciar?*
- Programa una Consulta de Bienestar después de que reciba su kit. Habla con tu Líder de línea ascendente para obtener su apoyo

### Presentaciones de negocios

- Introduce al presentador\* (de 1 a 2 minutos)
  - Comparte una experiencia personal sobre un aceite o producto (2 minutos)
- \*Si tú eres el presentador, aprende a enseñar a otros sobre los productos dōTERRA

- Platica con tus invitados sobre las ventajas de asociarse contigo
- Compromételos a seguir los “3 pasos de lanzamiento”
- Invítalos a inscribirse como Consultores Independientes con un kit de Constructor (Kit Soluciones Naturales o el más grande para que puedan compartir y tener para uso personal)

- Haz seguimiento con los invitados que no se inscribieron (dentro de 48 horas)
- Aliéntalos a inscribirse y ofréceles apoyo para lograr sus metas de bienestar físico emocional o financiero
- Compromételos a seguir los “3 pasos de lanzamiento” de la Guía Construye

# Cambia MÁS VIDAS

¡Compartir es satisfactorio! Con el auténtico modelo de venta directa y compensación dōTERRA®, continuarás empoderando a otros con Soluciones Naturales, te empoderas a ti mismo. Con el tiempo podrás aprovechar los beneficios de compartir y obtener productos gratis al hacer tus órdenes mensuales en LRP, también construirás tu propia "tubería financiera" y ¡empezarás a generar ingresos!

## ADQUIERE TUS PRODUCTOS GRATIS

### COMISIÓN DE INICIO

¡Gana comisiones inmediatamente!

**Pagado semanalmente** sobre el volumen de las órdenes de tus nuevos inscritos en sus primeros 60 días.

Tú como Patrocinador de Inscripción, debes tener una plantilla en LRP de 100 PV o más y procesar tu orden para recibir este bono.



Gana 20% de las compras que hagan tus inscritos

20%



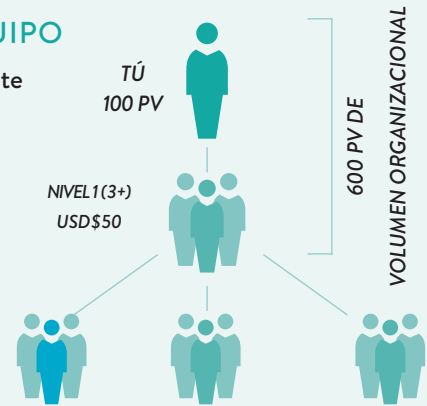
KIT ESENCIALES DEL HOGAR

## CONSTRUYE TU INGRESO RESIDUAL MENSUAL

### PODER DE 3 BONO DE EQUIPO

**Pagado mensualmente** según la estructura. Cada equipo debe sumar **600 PV** como Volumen Organizacional (VO) para recibir el bono de patrocinador de colocación.

NIVEL 2 (3x3=9+) USD\$250



Para recibir este bono debes tener una plantilla LRP de 100 PV o más y procesar tu orden.

¡Gana productos GRATIS y más!

Incentiva a tus nuevos inscritos para que vivan, compartan y construyan dōTERRA® y para obtener estos beneficios. Para aprender más sobre comisiones y beneficios, visita el sitio oficial de dōTERRA. [www.doterra.com/SV/es\\_SV](http://www.doterra.com/SV/es_SV)

## CAMBIA TU FUTURO

Organiza el desarrollo de tu negocio

- Crea ingresos residuales en tu tiempo libre
- Logra una mayor libertad y prosperidad en tu vida
- Inicia tu negocio siguiendo los pasos del entrenamiento dōTERRA ya comprobados

\*Los resultados son variables y dependen de cada persona. Consulta el Plan de Compensación en [www.doterra.com/SV/es\\_SV](http://www.doterra.com/SV/es_SV)

## CONSTRUYE UN INGRESO Y TEN UN IMPACTO POSITIVO

¡CAMBIA TU FUTURO!

Inicia tu negocio dōTERRA® compartiendo y empoderando con soluciones naturales y enseñando a otros a hacer lo mismo.

