

Pregătește-te să recrutezi cu succes



O afacere de succes cu dōTERRA necesită un parteneriat cu persoane cu idei similare, care vor ceea ce dōTERRA are de oferit. Utilizează aceste sfaturi pentru a găsi și a recruta cu succes parteneri de business capabili și implicați.

- 1 Pictază o imagine.** Creează o viziune pentru echipa ta și potențialii Builderi. Tu ești căpitanul vasului și îi inviți pe alții să urce la bord. Oamenii au nevoie să știe încotro te îndrepti înainte de a îți se alătura.
- 2 Fă un cadou.** Când îi inviți pe alții să îți se alătore în cadrul afacerii, le faci un cadou. Pentru a-ți crește echipa către rangul Presidential Diamond, vei avea nevoie de cel puțin 6 parteneri cu care să muncești împreună pentru posibilitățile oferite de libertatea financiară.
- 3 Păstrează-ți concentrarea.** Succesul sau eșecul tău depinde de tine. Nicio persoană individuală nu are o influență decisivă asupra afacerii tale – în afară de tine.
- 4 Vei ajunge unde îți-ai propus, cu sau fără ei.** Când inviți pe cineva să îți se alătore în cadrul afacerii, ajută-i să înțeleagă că intenționezi să ai sau ai deja succes și cauți persoane care vor să îți se alătore. Dacă oamenii simt că succesul tău depinde de ei, vor tinde să spună „nu”. În schimb, molipsește-i cu entuziasmul pentru succesul tău viitor și deseori vor alege să îți se alătore în călătoria ta.
- 5 Stăpânește prezentarea generală a afacerii.** Trebuie să cunoști ghidul *Construiește* la fel de bine cum cunoști prezentarea *Soluții Naturale*. Perfecționează-te în ceea ce privește împărtășirea oportunității de afaceri și a Planului de Recompensare. Prezintă des, pentru a căpăta încredere și experiență la înscrierea Builderilor. Învață să recrutezi cu plăcere.
- 6 Invită-i la evenimentele corporative/cu echipa.** Oamenii iau decizii la evenimente. (Consultă pagina 19 din ghidul „Condu”, Creează dinamică prin evenimente)
- 7 Prezintă-i Liniei tale Ascendente.** Folosește apelurile în 3 cu Linia ta Ascendentă pentru a da un plus de credibilitate oportunității dōTERRA și încurajează-i să-și împărtășească experiențele potențialilor tăi clienți.
- 8 Oamenii intră în afaceri alături de oameni care le plac.** Cauți parteneri de business cu care să împărtășești succesul. Fii tipul de persoană cu care oamenii vor să își construiască o afacere. Vorbește despre cât de mult îți place afacerea ta și în ce fel îți-a schimbat viața. Cunoaște oameni și împrietenește-te cu ei. Dacă te va interesa viața lor, și ei vor deveni interesați de viața și afacerea ta.
- 9 Crede în ei.** Noii Builderi vor depinde de încrederea ta până vor putea să-și construiască una proprie. La început, crezi în ei mai mult decât cred ei înșiși. Insuflă-le încredere. Mentoratul tău poate avea o contribuție importantă la succesul lor.