

Ghid de formare lunară

CADRE TEMPORALE
ÎN PERSOANĂ: 2-3 ORE
ONLINE: 1,5 ORE

Oferă educație continuă/formare în materie de produse și privind afacerea pentru Clienții și Builderii tăi, în persoană sau online. Dezvoltă-ți competențele de leadership și prezentare, implicându-ți Builderii în planificare și participând la formarea de echipă. Deleagă cât mai mult posibil din activitățile de formare, pentru a-ți ajuta Builderii să-și dezvolte competențele de prezentare și leadership. Acolo unde este posibil, practică și colaborarea încrucișată cu Liderii.

UREAZĂ BUN VENIT (5-10 MIN.)

- Urează bun venit participanților, prezintă ordinea de zi și promovează fiecare prezentator (în timp ce treci prin ordinea de zi).
- **Opțional:** Oferă bilete cadou la intrare celor care sosesc la timp.

FORMARE ÎN MATERIE DE PRODUSE (30-60 MIN.)

- Personalizează subiectele pentru a satisface nevoile specifice din zona ta și/sau în funcție de promoțiile la produse curente.

Ideii de teme lunare posibile:

Ian. Detoxifiere sau menținerea unei greutate sănătoase

Feb. Emoții, dragoste, intimitate sau relații

Mar. Construirea afacerii

Apr. Curățenie de primăvară pentru organismul și/sau casa noastră

Mai Convention sau recapitulare privind produsele noi

Iun. Grădinarit, îngrijirea pielii sau sănătatea bărbaților

Iul. Distracție de vară, gătit sau activitate fizică

Aug. Reîncepe școala/Pregătire în caz de urgențe

Sep. Lifelong Vitality/Immunity

Oct. Sarcină, naștere sau sănătate hormonală

Nov. Arată-ți recunoștința cu AromaTouch Technique™ sau cadouri de sezon

Dec. Îngrijirea sănătății în perioada sărbătorilor, darul uleiului de Tămâie sau gestionarea dispoziției

Testimonial(e) privind produsele: Invită una sau mai multe persoane pentru a oferi testimoniale legate de tema sau produsul despre care se discută.

PAUZĂ (10-15 MIN.)

- Clipuri video/Întrebări & Răspunsuri
- Gustări și răcoritoare (opțional)
- Prepară și ia acasă (opțional) – săruri de baie, igienizant pentru mâini, produs de curățat salteaua de yoga sau orice alte rețete care îți plac

FORMARE PRIVIND AFACEREA (30-60 MIN.)

- **De ce dōTERRA, de ce acum:** Ghidul Construiește și/sau actualizări despre companie (5-10 min.)
- Prezentare generală Succesul simplificat
- Activitate de aplicare – **Joc de rol:** Exemplifică în fața tuturor sau spune: „Acum, întoarceți-vă spre vecinul vostru și exersați/împărtășiți ceea ce tocmai ați învățat.”
- Focus pe Planul de Recompensare (5-10 min.)
- Focus pe P.I.P.E.S: Prepare (Pregătește-te), Invite (Invită), Present (Prezintă), Enrol (Înscrie), Support (Susține)

RECUNOAȘTERI (10-20 MIN.)

Roagă membrii echipei să se ridice în picioare pentru a li se recunoaște avansarea în rang și realizările:

- Avansare în rang luna aceasta
- Avansare Power of 3
- A înscris pe cineva luna aceasta
- Cel mai bun Enroller luna trecută
- Realizări speciale (stimulente, volum etc.)
- Testimonial(e) de succes

APEL LA ACȚIUNE (5-15 MIN.)

- Lansează un apel la acțiune sau o provocare
- **Opțional:** Tragere la sorți cu premii (de ex., produse sau instrumente de susținere)
- Promovează cursurile de formare și evenimentele viitoare
- **Opțional:** Unii aleg să ofere resurse cheie spre cumpărare pentru a ajuta Builderii

De adus:

- Bilete de tombolă și mici cadouri (opțional)
- Legitimații și markere
- Stilouri și fișe

Opțiuni de cumpărat:

- Ghidurile de referință ale uleiurilor
- Instrumente Empowered Success
- Living Magazine