

Lista de verificare Start Strong pentru Clienți

Nume: _____

Data: _____ / _____ / _____

Pachet cumpărat: _____

ÎN TIMP CE AȘTEAPTĂ SĂ SOSEASCĂ PACHETUL:

- Ureează bun venit noului tău Client și molipsește-l cu entuziasmul tău.
- Planifică o prezentare generală a stilului de viață.

LA 3-10 ZILE DUPĂ SOSIREA PACHETULUI

- Furnizează ghidul Empowered Success *Trăiește* noului Client sau Consultant. Recomandă un ghid de referință privind uleiurile esențiale la alegere.
- Realizează o prezentare generală a stilului de viață pentru susținerea obiectivelor și integrarea produselor dōTERRA în stilul lor de viață. Consultă ghidul *Lansează*, paginile 12 și 13, pentru a afla cum se realizează o prezentare generală a stilului de viață.
- Oferă susținere pentru înscrierea în Programul de Recompensare a Loialității (LRP) și planifică următoarele trei Comenzi de Loialitate.
- Îndrumă către principalele surse de susținere și către grupul(-urile) adecvat(e) de pe social media.
- Îndrumă către resursele disponibile, cum sunt platformele de social media ale dōTERRA Europe.

ÎN FIECARE LUNĂ

- Comunică ofertele speciale și promoțiile lunare.
- Oferă sfaturi.
- Promovează oportunitățile de educație continuă.

LA FIECARE 60-90 DE ZILE

- Oferă noi prezentări generale ale stilului de viață.
- Inițiază o interacțiune de bilanț și oferă susținere pentru atingerea obiectivelor.

DACĂ NU ESTE EFECTUATĂ NICIO COMANDĂ TIMP DE 60 DE ZILE

- Efectuează apeluri de susținere a clienților (probabil este necesară educație suplimentară privind produsele).

