

SELVSTENDIGPRODUKTKONSULENT REKRUTTERING OG VIDERESALG, **FAKTA**

S: Kan en selvstendig produktkonsulent selge dōTERRA-produkter online?

Svar: Selvstendige produktkonsulenter kan selge dōTERRA-produkter online, så lenge nettsiden samsvarer med retningslinjene som finnes i dōTERRA-regelverket for landet der salget finner sted. Ompakking av produkter er ikke tillatt. Produkter som har blitt skilt ut fra et sett eller en pakke kan ikke selges på nett.

S: Finnes det nettsteder der det er begrenset mulighet til å selge dōTERRA-produkter?

Svar: Selvstendige produktkonsulenter kan ikke selge dōTERRA-produkter gjennom elektroniske eller kjøpesenternettsteder eller andre tredjeparts merkevarebaserte nettplattformer, inkludert men ikke begrenset til Walmart.com, Taobao.com, Alibaba.com, Tmal.com, Tencent-plattformer, Yahoo!, eBay eller Amazon.

S: Krever dōTERRA at selvstendige produktkonsulenter selger produkter til en «minimum annonsert pris» (MAP) i europeiske land?

Svar: Det finnes ingen «minimum annonsert pris» (MAP) ved videresalg av dōTERRA-produkter i europeiske land.

S: Kan en selvstendig produktkonsulent i dōTERRA kjøre sine egne kampanjer, så som «kjøp én, få én gratis»-kampanjer?

Svar: En selvstendig produktkonsulent kan kjøre kampanjer så lenge kunden ikke feilinformeres om den faktiske prisen på det promoterte produktet. dōTERRA forbyr villedende eller bedragende oppførsel hos sine selvstendige produktkonsulenter. For eksempel er den samlede prisen for «kjøp én, få én gratis» kanskje ikke den samme eller lik den som kunden ville ha betalt ved kjøp av de to produktene separat.

S: Kan en selvstendig produktkonsulent hos dōTERRA kjøre et lotteri, en trekning eller premiering?

Svar: Lover om lotterier og trekninger er strenge og komplekse. Av denne grunn kan ikke selvstendige produktkonsulenter sette i gang lotterier eller trekninger. Trekninger om gratispremier kan tillates dersom det gjøres i henhold til lovene i landet der dette foregår. Blant annet krever slike lover at premietrekningene er gratis. Dette betyr mulighet til å delta i premietrekningen uten noen tilleggskostnad for å melde seg på eller hente ut premie dersom man vinner. For eksempel, hvis deltagelse i premietrekningen er for alle som har kjøpt et produkt, kan ikke kostnaden for kjøp av produktet være høyere enn hvis det ikke var noen mulighet til å vinne noe i en trekning.

S: Kan en selvstendig produktkonsulent for dōTERRA tilby vervepremier slik som en diffuser eller bok, for å friste en ny rekrutt til å melde seg inn som selvstendig produktkonsulent eller engroskunde?

Svar: Incentiver er tillatt med forbehold om at den selvstendige produktkonsulenten ikke villeder eller bruker ulovlige rekrutteringsmetoder sammen med vervepremien. dōTERRA-regelverket forbyr villedende eller ulovlig praksis og handling. Det følgende er et eksempel på et ikke tillatt vervepremie: hvis innmelding pluss en flaske sitron ellers koster den nye rekrutten € 20 for innmelding og € 10 for sitronoljen, totalt € 30, er det ikke lov å reklamere med «gratis sitronolje» ved innmelding ved å betale € 30 i innmeldingsavgift. I dette settingen er ikke sitronoljen gratis.