

RETNINGSLINJER FOR FOUNDERS CLUB I ULIKE LAND

Formålet med dōTERRA Founders Club-programmet er å identifisere og belønne selvstendige produktkonsulenter som på en bærekraftig måte spiller en viktig rolle i åpne, utvikle og bidra til jevn vekst i en region.

Følgende retningslinjer gjelder Founders Club i land og landkombinasjoner for dōTERRA EMEA (Europa, Midtøsten og Afrika):

- Når en selvstendig produktkonsulent oppfyller alle kvalifikasjonene i tre sammenhengende måneder, vil vedkommende bli ansett som en kvalifisert Founder i det spesifikke landet eller den spesifikke landkombinasjonen. En kvalifisert Founder må oppfylle alle kravene for Gold-nivået i ti av tolv måneder i kalenderåret for å kvalifisere til den landsspesifikke Founders club bonus-poolen. Kravet for Platinum- og Diamond-nivåene er å oppfylle alle kravene i ni av tolv måneder. Se retningslinjene for Founders Club nedenfor for eksempler knyttet til tidspunktet da man oppnår de tre sammenhengende månedene i et kalenderår.
- **KRAV TIL GOLD-NIVÅ** (se tabellen nedenfor per land eller landkombinasjoner)
En selvstendig produktkonsulent må oppnå Gold-nivå for å kvalifisere seg som Founder og ha minst tre personlig vervede Premier-legs (tre personlig vervede medlemmer på Premier-nivå) i landet eller landkombinasjonen med et volum på over 5000 OV i hver leg. En selvstendig produktkonsulent kan også ha andre legs som kvalifiserer ham eller henne som Gold, men tre av Premier-legsene må være personlig vervet i landet eller landkombinasjonen med over 5000 OV hver for at han eller hun skal kvalifisere seg. Volumet vil bli kontrollert på Executive-nivå.
- **KRAV TIL PLATINUM-NIVÅ** (se tabellen nedenfor per land eller landkombinasjoner)
En selvstendig produktkonsulent må oppnå Platinum-nivå for å kvalifisere seg som Founder og ha minst tre personlig vervede Silver-legs (tre personlig vervede medlemmer på Silver-nivå) i landet eller landkombinasjonen med et volum på over 9 000 OV i hver leg. En selvstendig produktkonsulent kan også ha andre legs som kvalifiserer ham eller henne som Platinum, men tre av legsene må være personlig vervet i landet eller landkombinasjonen med over 9 000 OV hver for at han eller hun skal kvalifisere seg. Volumet vil bli kontrollert på Elite-nivå.
- **KRAV TIL DIAMOND-NIVÅ** (se tabellen nedenfor per land eller landkombinasjoner)
En selvstendig produktkonsulent må oppnå Diamond-nivå for å kvalifisere seg som Founder og ha minst fire personlig vervede Silver-legs (fire personlig vervede medlemmer på Silver-nivå) i landet eller landkombinasjonen med et volum på over 9 000 OV i hver leg. En selvstendig produktkonsulent kan også ha andre legs som kvalifiserer ham eller henne som Diamond, men fire av legsene må være personlig vervet i landet eller landkombinasjonen med over 9 000 OV hver for at han eller hun skal kvalifisere seg. Volumet vil bli kontrollert på Elite-nivå.
- Founders vil motta en andel av Founders Club-poolen i landet eller landkombinasjonen. Poolen består av 0,5 % av det totale provisjonsvolumet fra det kvalifiserende kalenderåret, som deles blant antall Founders-posisjoner. Se tabellen nedenfor.
- Når alle Founders-posisjoner er fylt i hvert land eller hver landkombinasjon, vil Founders Club bli stengt for det området (se tabellen nedenfor for antall posisjoner per land eller landkombinasjon).

Land eller landkombinasjon	Antall Founder-posisjoner i land eller landkombinasjon	Krav til nivå i land	Åpningsdato
Litauen [STENGT] Estland [STENGT] Latvia [STENGT]	5	Gold	1. juni 2017
Bulgaria	5	Gold	1. januar 2023
Romania [STENGT] Moldova (GAC) [STENGT]	10	Platinum	1. september 2017
Hellas Kypros Malta	7	Gold	1. juni 2017
Tsjekkia Slovakia	10	Platinum	1. juni 2017
Ungarn [STENGT]	5	Platinum	1. juni 2017
Bosnia-Hercegovina (GAC) Kroatia Slovenia	5	Platinum	1. september 2017
Polen [STENGT]	10	Gold	1. juni 2017
Østerrike [STENGT]	5	Diamond	1. juni 2017
Belgia Luxembourg	7	Gold	1. juni 2017
Sveits Liechtenstein	5	Diamond	1. juni 2017
Frankrike Andorra Monaco	15	Gold	1. juni 2017
Tyskland [STENGT]	17	Diamond	1. juni 2017
Irland	5	Gold	1. juni 2017
Italia [STENGT]	15	Gold	1. juni 2017
Nederland	7	Platinum	1. juni 2017
Island Danmark Finland Norge Sverige	10	Platinum	1. juni 2017
Portugal [STENGT]	5	Gold	1. juni 2017
Spania	10	Gold	1. juni 2017
Storbritannia	10	Platinum	1. juni 2017
Israel [STENGT]	5	Gold	1. juni 2017
Russland [STENGT]	30	Gold	1. januar 2020
Sør-Afrika	20	Gold	1. oktober 2019

RETNINGSLINJER FOR FOUNDERS CLUB

- For alle land og landkombinasjoner kan dōTERRA når som helst og etter eget skjønn fastsette at andre Founders Club-krav skal gjelde for den som ønsker å kvalifisere seg som Founder. Disse kravene kan inneholde, men er ikke begrenset til, krav om kontinuerlig fremgang eller *prestasjonskrav* som å oppnå en Power of 3-bonus eller krav om at en Founder skal vise til aktivitet i det spesifikke landet eller den spesifikke landkombinasjonen. Aktiviteten kan være definert med krav knyttet til områder som veiledning, personlig verving og utvikling av enkeltpersoner i landet eller landkombinasjonen, møtevirksomhet i markedet eller deltakelse på arrangementer i markedet.
- Den personen som faktisk bygger den potensielt kvalifiserende selvstendig produktkonsulent-kontoen, må være en Founder. Selvstendig produktkonsulent-kontoer som bygges av en slektning eller venn i en annen persons navn, kvalifiserer ikke.
- En selvstendig produktkonsulent-konto kan bare kvalifisere til en Founders-posisjon hvis kvalifiseringen oppnås gjennom påviselig volum. Dersom betalingsmetoden til en selvstendig produktkonsulent benyttes på flere kontoer, må dette vises som kjøpsbestillinger av andre personer enn den selvstendige produktkonsulenten. Det må dokumenteres at mottakeren har betalt tilbake til den selvstendige produktkonsulenten.
- Ingen enkeltperson kan ha mer enn én Founders-posisjon innenfor hvert land eller hver landkombinasjon. Medlemskap i Founders Club er en belønning for *individuell og personlig innsats*. En selvstendig produktkonsulent kan imidlertid kvalifisere seg til å ha én Founders-posisjon i hvert enkelt land eller hver enkelt landkombinasjon der det finnes en Founders Club.
- Fordi en Founder må opprettholde kvalifikasjonen i ti av tolv måneder hvert kalenderår for Gold-nivået (ni av tolv måneder for Platinum- og Diamond-nivåene), gjelder også følgende:
 - For første års kvalifisering regnes de tre sammenhengende månedene som kvalifiserer en Founder, også med i Founders årlige krav til opprettholdelse i kalenderåret. Hvis de første tre månedene i et kvalifiseringsår er oktober, november og desember, vil Founder kvalifisere seg til Founders Club-bonusen det året. Se diagrammet «Totalt antall gjenværende unntaksmåneder» nedenfor.

TOTALT ANTALL GJENVÆRENDE UNNTAKSMÅNEDER

Kvalifiserende nivå	Kvalifisere* som Founder innen:			
	Mars	Juni	September	Desember
GOLD	2	1	0	0
PLATINUM	3	2	1	0
DIAMOND	3	2	1	0

* Den selvstendige produktkonsulenten må oppnå nivået i tre sammenhengende måneder for å kvalifisere seg

- Opprettholdelseskravene for en Founder-posisjon tilbakestilles på begynnelsen av hvert kalenderår.
- KRAV TIL KONTINUERLIG FREMGANG: Det forventes av en Founder fortsetter å utvikle dōTERRA-organisasjonen sin og hjelpe andre med å gjøre det samme. Etter hvert som et land eller en landkombinasjon ekspanderer og modnes, forventes medlemmene av den aktuelle Founders Club å gjøre det samme. Som oppgitt ovenfor kan krav om kontinuerlig fremgang bli kunngjort og gjort gjeldende når som helst for Founders Club i alle land og landkombinasjoner. Kravene kan variere etter land eller landkombinasjon.
- Selvstendig produktkonsulent-kontoen til en kvalifiserende Founder må tilfredsstillende alle kravene fra dōTERRA. Brudd på retningslinjer eller prosedyrer og uetisk forretningsatferd må løses på en måte som dōTERRA finner tilfredsstillende. I slike tilfeller forbeholder dōTERRA seg retten til etter eget skjønn og på ubestemt tid å utsette Founder Club-betalinger til en ellers kvalifiserende Founder til Founders-kontoen på ny tilfredsstillende alle krav.