

ō

DEL

dōTERRA™ på den naturlige måten



Velkommen til guiden om deling!

Når du opplever noe positivt som betyr noe for deg, ønsker du naturlig nok å dele det med dem du bryr deg om.

Hvorfor ikke begynne å dele de naturlige løsningene du har blitt så glad i, nå? Bruk denne guiden som en hjelp til å dele dōTERRAs velværelivsstil og -produkter med venner og familie.





Slik deler du

Å dele dōTERRA er enkelt og gøy! På de neste sidene kan du lese mer om de tre trinnene som du kan følge når du vil dele og begynne å endre folks liv.

Trinn 1: **Lik**

Bruk dōTERRAs produkter og utnytt kraften i din egen historie.

Trinn 2: **Del**

Del dōTERRA på meningsfulle måter og påvirk livet til dem du deler med.

Trinn 3: **Tjen**

Nyt godt av belønningene¹ du får gjennom å dele.

¹Personlig inntjening kan variere avhengig av faktorer som hvor mye tid du legger ned, teamstruktur og hvor mange du verver i downline.



Trinn 1: Lik

Hvis du vet hvorfor du er glad i produktene selv, vil du naturlig nok tro at andre kan ha glede av lignende naturlige løsninger. Ta deg tid til å tenke på favorittproduktene dine og hvem som kan ha nytte av dem.

Det første trinnet går ut på å rette oppmerksomheten mot de produktene du liker selv. Lag en liste over de tre favorittproduktene dine.

1. _____
2. _____
3. _____

Tenk på fem personer som ville ha nytte av disse naturlige løsningene.

Person	Behov	Produkt
1. _____	1. _____	1. _____
2. _____	2. _____	2. _____
3. _____	3. _____	3. _____
4. _____	4. _____	4. _____
5. _____	5. _____	5. _____

Fortell din egen historie

Å fortelle sin egen historie er den mest virkningsfulle måten å dele på. Skriv ned svarene på følgende spørsmål mens du reflekterer rundt dine egne erfaringer med dōTERRAs produkter.

Hvilke bekymringer eller problemer hadde du eller en av dine kjære før dōTERRA ble en del av livet ditt?

Hva var det som gjorde at du begynte å bruke dōTERRAs produkter? Kan du nevne noen av de første positive erfaringene dine?

Hvordan har dōTERRAs produkter endret vanene og rutinene dine?

Sett sammen svarene dine i et enkelt, minneverdig avsnitt for å fortelle historien din. Fest den et sted der den er lett synlig — på et speil, på kjøleskapsdøren eller som bakgrunnsbilde på telefonen — for å minne deg selv på hvorfor du vil dele dōTERRA med andre, og hva du skal si når du gjør det.

Trinn 2: Del

Muligheten til å dele oppstår hver dag, overalt. Ved å dele historien din med andre og fortelle dem om positive produkterfaringer kan du gi dem lyst til å lære mer. Her er fire enkle og effektive måter å dele på.



Del historien din

Folk liker å høre om andres positive erfaringer. Ta utgangspunkt i din egen historie og bruk følgende tips når du deler den.

Tips om å dele historie:

Bruk produktene daglig. Jo mer du bruker favorittløsningene dine, desto flere erfaringer har du å fortelle andre om.

Bruk produktene uansett hvor du er. Hvis du bruker favorittproduktene dine når du er sammen med andre, får de mulighet til å legge merke til dem og stille spørsmål.

Del med kjærlighet og lidenskap. Still spørsmål, pass på at du forstår hva tilhørerne dine får med seg, vis interesse for deres behov, og finn det rette tidspunktet til å dele historien din og fortelle om ulike løsninger.

Del en produkterfaring

Hvis du deler dine egne erfaringer med andre, får de innsikt i fordelene ved dōTERRA™-produktene og anledning til å se den positive effekten produktene har hatt på deg, med egne øyne.

Tips om å dele erfaringer:

Bruk eteriske oljer hjemme. Når du har gjester, kan du introdusere dem for oljene ved å bruke oljene på en diskret måte, skape en imøtekommende atmosfære og vekke nysgjerrighet.

Ta produktene med deg. Vær oppmerksom på andres behov og knytt dem til dōTERRAs løsninger. Hvis solen skinner og noen du er sammen med, har glemt å ta med solkrem, kan du for eksempel dele dōTERRA sun spray.

Bygg relasjoner. Ta deg tid til å bli kjent med folk og knytt genuine bånd. Når du knytter genuine bånd med andre, er de mer åpne for det du deler.





Del en prøve

Med vareprøver, som rekker til én eller et par påføringer, kan du gi andre en anledning til å prøve dōTERRAs produkter.

Tips om å dele prøver:

Gjør prøvene personlige. Du trenger bare å identifisere et behov og matche det med en bestemt løsning som du liker og har for hånden.

Sats på prøver av produkter som gir raske resultater. Deep Blue™, dōTERRA Air™, On Guard™, MetaPWR™, Wild Orange og Peppermint er flotte alternativer hvis du vil dele ut enkle, men virkningsfulle prøver.

Bruk dōTERRAs ferdigpakkede prøver. Prøvepakkene med Deep Blue Rub er veldig enkle å dele. Du kan også lage mindre prøver som inneholder eteriske oljer, og som er enkle å ta med og raske å bruke.

Del virtuelt

Utvid rekkevidden og nå ut til flere uten å treffe dem personlig. Folk er mottakelige for og ser ofte på innhold fra e-postlenker og innlegg i sosiale media.

Tips om å dele virtuelt:

Del lenker. Opplæringinnhold, videoer, podkaster, nettsider, innlegg i sosiale medier og bilder vekker interesse.

Del reisen din. Legg ut innlegg om produkterfaringene og favorittoljene dine i sosiale medier eller en blogg. Bilder, vitnesbyrd og gode tips er utmerkede måter å skape engasjement på.

Involver deg med publikummet ditt. Ha jevnlig kontakt med følgere og svar på kommentarer. Når du knytter bånd på nettet, skaper du tillit, noe som gjør at produkterfaringene du deler, gjør mer inntrykk.



Trinn 3: Tjen

Når du deler dōTERRA, kan du bidra til å forandre andres liv, men det kan også være meningsfullt for deg personlig og gi deg ekstra inntekt¹.

dōTERRA™ kompensasjonsmodell belønner deg for å gi andre styrke med naturlige løsninger.

Finn ut hvordan du kan oppnå fortjeneste med dōTERRA gjennom bonuser som disse:

Fast Start

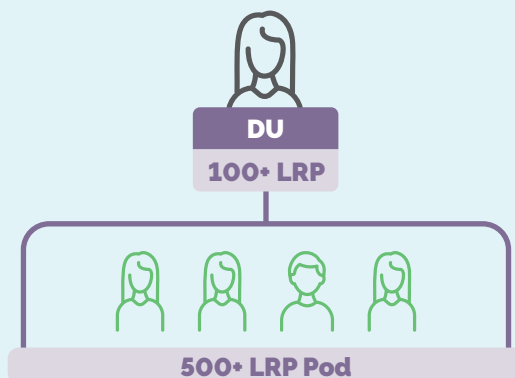
Denne bonusen belønner deg ukentlig for å verve. Fast Start kan tjenes på nye medlemmers vervebestilling og andre bestillinger de legger inn i løpet av de første 60 dagene. For å kvalifisere deg må du opprettholde en LRP-mal på 100 PV og legge inn en lojalitetsbestilling på 100 PV hver måned.



Power of 3

Denne bonusen belønner deg månedlig for å hjelpe teamet med å utvikle og opprettholde velværevaner gjennom lojalitetsbestillinger. For å kvalifisere deg til å motta nivå 1-bonus (45 euro) må du gjøre følgende:

1. legge inn en lojalitetsbestilling på 100+ PV
2. hjelpe kundene med å legge inn lojalitetsbestillinger
3. ha en LRP Pod i frontlinjen med minimum 500 PV



Hvis du vil vite mer, kan du spørre din upline eller se kompensasjonsplanen på www.doterra.com/ME/en_ME/compensation-plan. Der kan du vise eller laste ned utgaven med ønsket språk.

¹Personlig inntjening kan variere avhengig av faktorer som hvor mye tid du legger ned, teamstruktur og hvor mange du verver i downline.

Styrk delingen

Mange delere velger å forsterke innsatsen ved å samarbeide med en selvstendig produktkonsulent om å holde kurs.

Hvorfor holde et dōTERRA-kurs?

Når du holder dōTERRA-kurs, når du ut til flere personer samtidig. Du kan tilby opplæring og støtte og dele dine egne erfaringer med dōTERRA-produkter i en vennlig atmosfære, der deltakerne trygt kan stille spørsmål og få svar på ting de lurer på.

Hvordan er det å holde kurs?

Samarbeid med den andre selvstendige produktkonsulenten og bli enige om format og roller. Da kan dere hjelpe hverandre med å sende ut invitasjoner, selve opplæringen og andre nødvendige komponenter i tillegg til at begge bidrar til å skape god stemning. Sammen kan dere tilby gjestene velværeløsninger og gi dem en meningsfull opplevelse.

Sett deg som mål å holde kurs!

Bli enig med den andre selvstendige produktkonsulenten om dato og klokkeslett for det første kurset. Noter ned og utveksle forventninger for å gi hverandre ekstra støtte.



Det er givende å dele! Når du gir
andre styrke med naturlige løsninger,
styrker du samtidig deg selv.



dōTERRA™
pursue what's **pure**

Merk at produktene og informasjonen i denne brosjyrene kan endres og avvike fra det som vises. Besøk shop.doterra.com og få siste nytt.

Med mindre noe annet er oppgitt, er alle ord med varemerke eller symboler for registrerte varemerker eller registrerte varemerker for dōTERRA Holdings, LLC.

dōTERRA UK Office, Altius House, 1 North Fourth Street, Milton Keynes, MK9 1DG, Storbritannia | doterra.eu
dōTERRA Global Limited, 32 Molesworth Street, Dublin 2, Irland
© 2025 dōTERRA Holdings, LLC, 389 S 1300 W St. Pleasant Grove, UT 84062 USA