

ō

KONGSI

dōTERRA® Secara Semula Jadi



Selamat datang ke Panduan Kongsi!

Apabila anda mengalami sesuatu yang indah yang memberi kesan dalam hidup anda, secara semula jadi anda ingin berkongsi dengan orang yang tersayang. Ianya sama menarik seperti idea untuk mendapatkan produk dōTERRA® secara semulajadi.

Sekarang adalah masa yang sesuai untuk mula berkongsi penyelesaian semula jadi pilihan anda dengan orang yang tersayang. Gunakan panduan ini untuk membantu anda berkongsi gaya hidup kesihatan dōTERRA dan produk-produk keluarannya dengan rakan dan keluarga anda.





Cara untuk Berkongsi

Berkongsi dōTERRA adalah mudah dan menyenangkan, sama ada dengan seseorang yang anda kenali atau seseorang yang baru! Ketahui lebih lanjut tentang tiga langkah perkongsian ini dalam halaman-halaman berikut dan mula ubah hidup anda ke arah keterjaminan.

Langkah 1: **Minat**

Gunakan produk dōTERRA dan membuka kuasa cerita anda.

Langkah 2: **Kongsi**

Kongsi dōTERRA dengan cara yang bermakna dan memberikan kesan kepada kehidupan mereka berdasarkan perkongsian anda.

Langkah 3: **Peroleh**

Alami ganjaran yang lumayan hanya dengan berkongsi.

Step 1: Minat

Ketahui sebab dan mengapa anda meminati produk yang secara semula jadinya membawa anda untuk berfikir dan berkongsi manfaat yang memberikan penyelesaian secara semula jadi.

Luangkan sedikit masa anda untuk memikirkan produk kegemaran anda dan siapakah yang boleh mendapat manfaat melalui produk tersebut.



Langkah pertama untuk berkongsi adalah dengan menumpukan perhatian kepada produk yang anda minati. Senaraikan tiga produk kegemaran anda yang utama.

1. _____
2. _____
3. _____

Sekarang, fikirkan lima individu terdekat yang berupaya menikmati manfaat daripada sumber semula jadi tersebut.

Individu	Keperluan	Produk
1. _____	1. _____	1. _____
2. _____	2. _____	2. _____
3. _____	3. _____	3. _____
4. _____	4. _____	4. _____
5. _____	5. _____	5. _____

Hasilkan Cerita Anda

Menceritakan kisah anda adalah cara paling berkesan untuk berkongsi. Kongsi jawapan anda berdasarkan soalan-soalan berikut menerusi pengalaman anda dengan produk dōTERRA®.

1. Sebelum dōTERRA menjadi sebahagian daripada hidup anda, apakah kebimbangan kesihatan yang anda atau orang yang anda sayangi hadapi?

2. Bagaimana anda memulakan menggunakan produk dōTERRA? Kongsi pengalaman positif pertama anda?

3. Bagaimana produk dōTERRA telah mengubah tabiat kesihatan dan rutin kesihatan di dalam rumah anda?

4. Kongsi gaya hidup baru anda dengan produk dōTERRA.

5. Gabungkan jawapan anda menjadi satu atau dua perenggan ringkas dan mudah untuk diingati. Letakkannya di tempat yang sering anda lihat—seperti cermin, pintu peti sejuk, atau hias latar telefon anda —untuk mengingatkan anda sebab mengapa anda suka berkongsi dan apa yang perlu anda katakan apabila anda membuat perkongsian.

Kisah Saya dengan Minyak Esensial dōTERRA.

- 1.
- 2.
- 3.
- 4.

Step 2: Kongsi

Peluang untuk berkongsi datang setiap hari, sama ada di perhimpunan sosial, acara sukan, atau bahkan di kedai runcit. Menceritakan kisah anda dan menawarkan pengalaman produk yang positif akan mendorong orang untuk berkata ya kepada jemputan untuk mengetahui lebih lanjut. Berikut adalah empat cara yang mudah dan berkesan untuk berkongsi.



Kongsi Kisah Anda

Orang ramai suka untuk mendengar maklum balas positif yang dialami seseorang pengguna. Rujuk pada cerita anda dari sebelum ini dan gunakan tips berikut semasa perkongsian kisah anda.

Tips perkongsian cerita:

Gunakan produk setiap hari. Semakin banyak anda menggunakan penyelesaian kegemaran anda, semakin banyak pengalaman yang boleh anda tawarkan kepada orang lain.

Gunakan produk di mana sahaja anda pergi. Gunakan produk kegemaran anda apabila anda berada di sekitar orang lain dan berikan mereka peluang untuk merasainya dan bertanyakan soalan.

Kongsi dengan kasih sayang dan belas ihsan. Tanyakan soalan, fokus untuk fahami apa yang mereka alami, ambil perhatian pada keperluan mereka, dan cari masa yang sesuai untuk berkongsi cerita dan penyelesaian anda.

Kongsi Pengalaman Produk

Pengalaman produk secara serta-merta menawarkan pandangan tentang manfaat produk dōTERRA®, membolehkan orang mengalami kesan positif mereka secara peribadi Bersama anda.

Tips perkongsian pengalaman:

Difuskan minyak esensial. Anda boleh memperkenalkan tetamu anda kepada manfaat minyak esensial hanya dengan mendifuskan mereka di rumah anda, mencipta pengalaman aromatik yang positif dan menimbulkan rasa ingin tahu dalam diri mereka.



Bawa produk bersama anda. Perhatikan keperluan orang lain dan hubungkan mereka dengan penyelesaian dōTERRA. Sebagai contoh, tawarkan Peppermint Beadlets selepas makan tengah hari untuk mengekalkan nafas yang segar.

Bina hubungan. Luangkan masa untuk mengenali masyarakat luar dan jalinkan hubungan yang sihat dan semula jadi. Apabila anda mencipta ikatan secara natural dan asli dengan orang lain, mereka akan lebih terbuka kepada apa yang anda kongsi.





Kongsi Sampel

Dengan memberikan sampel secara percuma, ia memberi peluang kepada orang lain untuk mencuba produk dōTERRA® dengan membekalkan mereka dengan jumlah yang mencukupi.

Tips perkongsian sampel:

Hasilkan sampel secara peribadi. Semudah dengan mengenal pasti keperluan kesihatan dan gabungkan ia dengan penyelesaian tertentu yang tersedia, seperti dōTERRA Easy Air Respiratory Drop untuk mempromosikan pernafasan yang lebih baik.

Sampelkan produk yang memberikan kesan cepat. Deep Blue®, dōTERRA Easy Air atau dōTERRA On Guard®, Wild Orange, dan Peppermint adalah pilihan yang bagus untuk pengalaman sampel yang mudah dan berkesan.

Gunakan sampel pra-pakej dōTERRA. Anda boleh mencipta saiz yang lebih kecil daripada minyak esensial anda sendiri untuk memudahkan perjalanan dan penggunaan yang cepat.



Kongsi Secara Maya

Luaskan jangkauan anda melebihi interaksi secara bersemuka. Gunakan pautan e-mel dan siaran media sosial untuk interaksi yang lebih berkesan.

Tips perkongsian maya:

Kongsi pautan. Menawarkan kandungan pendidikan, video, podcast, laman web, siaran media sosial, dan gambar yang mencetuskan minat.

Kongsi pengalaman anda. Siarkan tentang pengalaman produk anda dan minyak esensial kegemaran anda di media sosial atau blog. Gambar, testimoni, dan tips adalah cara yang paling berkesan untuk mencetuskan minat.

Berinteraksi dengan pengikut anda. Berinteraksi dengan pengikut secara berkala dan respons terhadap komen mereka. Membina hubungan dalam talian memperkuatkan kepercayaan, menjadikan pengalaman produk yang anda kongsi lebih berkesan.



Langkah 3: Peroleh

Berkongsi dōTERRA mampu mengubah hidup dan membolehkan untuk memberi ganjaran secara emosi dan juga dari segi kewangan. dōTERRA® memberi ganjaran kepada anda kerana berupaya memperkasakan orang lain dengan penyelesaian semula jadi.

Terdapat dua jenis keahlian: Pelanggan Borong dan Penasihat Kesihatan. Berikut adalah perbandingan ringkas tentang faedah mereka.

Faedah Keahlian	Pelanggan Borong	Penasihat Kesihatan
Menjimatkan 25% dari harga runcit	◆	◆
Mendapatkan 10–30% Mata Program Ganjaran Kesetiaan (LRP)	◆	◆
Layak mendapatkan produk percuma secara bulanan	◆	◆
Boleh mengakses pautan rujukan yang mudah digunakan	◆	◆
Layak mendapatkan bonus dan ganjaran terpilih		◆
Menerima laman web peribadi dōTERRA		◆
Membuka peluang pendapatan dan ganjaran sepenuhnya*		◆
Layak untuk lawatan insentif, riadah, dan sidang kemuncak		◆

Pertimbangkan jenis pampasan dan ganjaran yang anda ingin terima.

Penasihat Kesihatan

Layak untuk mendapatkan pelbagai peluang pampasan dan ganjaran:

Runcit: Keuntungan sebanyak 25% pada jualan runcit.

Permulaan Pantas: Dibayar mingguan berdasarkan jumlah ahli baru untuk 60 hari pertama mereka.

Kuasa tiga: Dibayar bulanan berdasarkan struktur.

Unilevel: Dibayar bulanan berdasarkan Jumlah Organisasi (OV).

Pendapatan Kepimpinan: Dibayar bulanan menerusi pangkat yang layak.

Pelanggan Borong

Runcit: Nikmati keuntungan sebanyak 25% pada jualan runcit.



Imbas kod QR untuk mengetahui lebih lanjut tentang pampasan dan ganjaran dōTERRA.

Perluas Perkongsian Anda

Ramai perkongsi memilih untuk memperluas usaha mereka dengan bekerjasama dengan Penasihat Kesihatan untuk menganjurkan kelas.

Mengapa Menganjurkan Kelas dōTERRA?

Menganjurkan kelas dōTERRA bermakna berkongsi dengan beberapa orang sekali gus. Ia adalah suasana yang mesra pendidikan, sokongan, dan pengalaman produk dōTERRA®, di mana orang tersayang menemui jawapan kepada keperluan kesihatan unik mereka.

Bagaimana Cara Menganjurkan Kelas?

Bekerjasama dengan Penasihat Kesihatan anda untuk menentukan format kelas dan peranan. Kebiasaannya mereka mengendalikan komponen pendidikan yang diperlukan, serta membantu dengan suasana yang menggalakkan pembelajaran. Bersama-sama, anda memastikan tetamu anda mempunyai pengalaman yang bermakna dan menemui penyelesaian kesihatan.

Komited untuk Penganjuran!

Tentukan tarikh dan masa kelas pertama anda dengan Penasihat Kesihatan anda. Catatkan harapan anda dan kongsikannya untuk sokongan tambahan.

Sokongan dan Sumber Tambahan



Perancang Kelas:

Lembaran kerja untuk membimbing Penasihat Kesihatan baru dalam persiapan untuk tiga kelas pertama mereka.



Minyak Esensial dengan dōTERRA™—Podcast

Episod mingguan PERCUMA yang mengajar anda tentang cara menggunakan dan mengaplikasikan minyak esensial ke dalam kehidupan harian anda.

Berkongsi adalah sesuatu yang
memberikan manfaat!
Apabila anda terus memperkasakan
orang lain dengan penyelesaian
semula jadi, anda juga
memperkasakan diri sendiri.



dōTERRA[®]
pursue what's pure[®]

© 2017 dōTERRA Holdings, LLC. All rights reserved. All words with trademarks or registered trademark symbols are trademarks or registered trademarks of dōTERRA Holdings, LLC.