



Política de Ventas y Promociones en Internet para Latinoamérica

Estimado Distribuidor Independiente:

El gran financiero Warren Buffet, alguna vez dijo: "Sí alguien está sentado hoy a la sombra, es porque alguien plantó un árbol hace mucho tiempo". Hoy, tú estás plantando semillas que están estableciendo un mercado Latinoamericano fuerte. Las semillas que se han sembrado, se están convirtiendo en raíces y están fortaleciendo a dōTERRA[®] en América Latina. Así como los árboles proveen sombra y sustento, dōTERRA ofrece oportunidades y bienestar. Gracias a tu dedicado y reflexivo liderazgo, dōTERRA continúa siendo desde 2008 el líder mundial de aceites esenciales en éste camino de bienestar individual y familiar. Sembremos semillas hoy, para cosechar mañana.

Para continuar preparándonos para el crecimiento futuro, hemos actualizado la Política Latinoamericana de Promociones y Ventas en internet de dōTERRA. Esta política se adoptó a principios de 2018; entre otras cosas, para proteger los precios de los productos, disminuir la competencia desleal y ayudar a mejorar y nivelar el campo de juego para todos los Distribuidores Independientes.

Política de promociones y ventas en internet

A partir del **1 de noviembre del 2018**, el precio mínimo de promoción y venta en internet, en el que un Distribuidor Independiente puede promocionar los productos dōTERRA en internet, es **veinticinco por ciento (25%)** superior al precio de Distribuidor Independiente (mayoreo). **Todas las ventas y promociones hechas en plataformas digitales en internet, deben cumplir esta política.** Esta política se aplica a todos los productos dōTERRA, y a cualquier accesorio o producto que no sean de la compañía y sea combinado con los productos de dōTERRA.

REGLAS GENERALES

Ventas por internet (en línea)

- Todas las ventas y promociones a través de los medios digitales o internet, deben mantener un precio del 25% sobre el precio que paga un Distribuidor Independiente (mayoreo)
- Cualquier producto dōTERRA que se venda o promueva a través de medios digitales o internet, debe incrementar su precio un 25%
- Para obtener una copia de la Lista de Precios para venta en los medios digitales o internet, se puede enviar un correo al Equipo de Protección al Distribuidor a memberprotection@doterra.com
- Los descuentos adicionales NO están autorizados. El precio mínimo autorizado para las ventas y promociones por medios digitales o internet es 25% sobre el precio de Distribuidor o Cliente (mayorista o minorista)

Los Distribuidores Independientes NO deben ofrecer de forma gratuita o con descuento, envíos, impuestos o sistemas de pago; como un incentivo para vender productos u ofrecer algún tipo de descuento de valor.

IDENTIFÍCATE

Las ventas y promociones en medios digitales, siempre deben incluir el logotipo de Distribuidor Independiente dōTERRA y un enlace al sitio web de mydoterra.com. El logotipo para Distribuidor Independiente está disponible en la siguiente liga: <https://media.doterra.com/mx/es/images/logo-di.pdf>

KITS DE INSCRIPCIÓN

Los Kits de Inscripción NO se pueden dividir y vender individualmente como artículos separados. Los Kits que sean creados y vendidos por un Distribuidor Independiente de forma particular, no pueden venderse por debajo del precio de Distribuidor Independiente (mayorista), tampoco podrán combinarse con ninguna otra oferta o producto de la compañía. Los Kits de Inscripción se pueden vender en los medios digitales o internet al por mayor, si las ventas se canalizan por un sitio de mydoterra.com y dan como resultado la inscripción de un nuevo Cliente Mayorista o Distribuidor Independiente a través del sistema de dōTERRA.



COMPARTIR PROMOCIONES

Las ventas y promociones en los medios digitales o internet enviadas por email, sólo deberán ser enviadas por medios digitales a los miembros de tu equipo. Cualquier promoción no solicitada debe ofrecer la opción para “darse de baja” o no recibirlas; tales solicitudes deben ser ejecutadas inmediatamente.

PROMOCIONES DE LA COMPAÑÍA

Todos los Distribuidores Independientes tienen la opción de compartir las promociones de la compañía, pero no pueden alterar o agregar productos adicionales para mejorarla y crear una ventaja o competencia desleal o injusta entre Distribuidores Independientes y la compañía.

PRODUCTOS GRATUITOS (REGALOS)

Ofrecer productos gratuitos, reduce el valor de los productos dōTERRA, crea una ventaja desleal en las prácticas comerciales. Se puede promocionar u ofrecer un regalo pequeño de forma esporádica, por única ocasión o para participar en una promoción abierta y promover actividad, seguidores y “Likes” en una página de Facebook. Estas ofertas deben estar disponibles para todas las personas que participen y califiquen en la promoción, esto aplica igual si es actualmente o no un Cliente Mayorista o Distribuidor Independiente de dōTERRA o de tu equipo. Para obtener más información o aclarar dudas, puedes ponerte en contacto con el Equipo de Normas y Cumplimiento Internacional de dōTERRA (ver al final).

SITIOS

Páginas de Redes Sociales (Facebook, Twitter, Pinterest e Instagram) o sitios web (páginas web y blogs) están autorizados como medios digitales. Los Distribuidores Independientes, sólo pueden vender productos a través de estas plataformas autorizadas. Esto incluye tu sitio de negocios personal en la Oficina Virtual en mydoterra.com, redes sociales o a través de los sitios web aprobados por la compañía. El resto de los sitios para venta de producto en internet, están prohibidos. Para que un sitio web sea revisado y aprobado, comunícate con nuestro Equipo Internacional de Normas y Cumplimiento escribiendo a: compliance@doterra.com

SITIOS DE SUBASTAS

Los Distribuidores Independientes NO pueden vender los productos dōTERRA en sitios de subastas como Amazon, eBay, Mercado Libre o cualquier sitio web que no se encuentre en las plataformas autorizadas mencionadas anteriormente. La Compañía se reserva el derecho de agregar otros sitios a esta lista.

PRODUCTOS DE REENVASADO

Los Distribuidores Independientes NO tienen permitido vender muestras o re-empaquetar los productos dōTERRA para su reventa. Todos los productos dōTERRA deben venderse en su empaque y presentación original. Las muestras se pueden obsequiar en una clase o reunión personal. Los Distribuidores Independientes no pueden vender mezclas propias en empaques de productos dōTERRA.

Seguir estas pautas te ayudará a asegurarte de que las raíces de dōTERRA sean fuertes y sólidas. El fortalecimiento de las prácticas comerciales nos ayuda a garantizar que dōTERRA seguirá siendo una fuerza vital para el bienestar en Latinoamérica. Para obtener más información, puedes comunicarte con el Equipo Internacional de Normas y Conducta de dōTERRA enviando un correo electrónico a: memberprotection@doterra.com, compliancemexico@doterra.com para México y compliance@doterra.com para el resto de los mercados.

**Recibe un cordial saludo,
Equipo Internacional de Normas y Conducta dōTERRA®**

Apéndice

1 Ver la Sección 12:9B, 12:B del Manual de Políticas en la sección Compliance de nuestro sitio web para México, Costa Rica y Guatemala:

www.doterra.com/MX/es_MX/compliance-mexico

V3 Octubre 1, 2018