

The background of the entire page is a close-up photograph of several bright blue flowers with five petals each, set against a blurred green background. The flowers are the primary visual element, filling most of the frame.

dōTERRA™  
*Share*

Pristatymų  
organizavimo apžvalga

# noras dalytis

KYLA NATŪRALIAI

Atradus kažką nuostabaus, kas pakeičia jūsų pačių gyvenimą, natūraliai kyla noras dalytis šiuo atradimu su jums svarbiais žmonėmis!



## Kodėl verta dalytis dōTERRA produktais?

### ĮGALINATE KITUS

Surenkite paskaitą, kurios metu galėsite pristatyti savo draugams ir šeimai dōTERRA produktus ir padėti jiems atrasti natūralius jų gyvenime pritaikomus sprendimus.

### UŽDIRBATE ATLYGĮ

Jūsų kontaktams užsiregistravus, galite gauti nemokamų produktų arba komisinių. (Išsamesnės informacijos gali suteikti aukštesnio lygio vadovas.)

### KURIATE PAJAMAS

Dalydamiesi dōTERRA produktais gaunate pajamų, kuriate savo finansų tiekimo vamzdį ir keičiate gyvenimus.

## RENKITE PASKAITAS ARBA ASMENINIUS SUSITIKIMUS

Galite surengti paskaitą arba suorganizuoti asmeninį susitikimą akis į akį arba internetu. Prireikus pagalbos rengiant pristatymą, planuokite savo renginį kartu su aukštesnio lygio vadovu arba naudokitės dōTERRA™ Class kit. Sudarykite žmonių, kuriuos norite pakviesti į savo renginį, sąrašą.

**Kieno gyvenimus norite pakeisti?** (Pažymėkite tinkamiausią variantą.)

KAS	ASMENINIS SUSITIKIMAS	PASKAITA	KAS	ASMENINIS SUSITIKIMAS	PASKAITA
1			11		
2			12		
3			13		
4			14		
5			15		
6			16		
7			17		
8			18		
9			19		
10			20		

# 3 ŽINGSNIAI, KAIP *pakviesti*

Vadovaukitės šiais paprastais žingsniais, kurie padės veiksmingai pakviesti draugus ir šeimą į produktų ar verslo pristatymus, kuriuose jie galės daugiau sužinoti apie dōTERRA.



## 1 *Dalykitės* PATIRTIMI *Ar norėtum išmėginti šį tą natūralaus?*

- Jei įprasto pokalbio metu užduosite klausimus apie tai, kas svarbu pašnekovui, jūsų pasidalijimas patirtimi taps aktualesnis.
- Dalykitės savo patirtimi. Papasakokite, kaip šie produktai padėjo jums:  
*Kurį laiką naudojame dōTERRA eterinius aliejus – jie padėjo mums išspręsti daugybę problemų!*
- Paprašykite sutikimo pasidalyti mėginiu ir pasizadėjimo jį išbandyti.  
*Galbūt tave sudomintų natūralus šios problemos sprendimo būdas? Jei duociau tau mėginuką, ar jį išbandytum?*
- Paprašykite sutikimo susisiekti su žmogumi per 48 valandas ir gaukite jo kontaktinius duomenis.  
*Ar galėčiau susisiekti su tavimi po kelių dienų ir paklausti, ar tai buvo veiksminga? Kokiu numeriu galėčiau tau paskambinti arba atsiųsti žinutę?*

## 2 *Kvieskite* SUŽINOTI DAUGIAU *Ar tau būtų įdomu sužinoti daugiau?*

- Pakvieskite į „gyvą“ arba internetinę paskaitą arba asmeninį pokalbį kartu su savo aukštesnio lygio vadovu.
- Bendraukite asmeniškai (kreipkitės vardu, kvieskite asmeniškai – telefonu arba suasmeninta žinute).  
*Ar tau būtų įdomu daugiau sužinoti apie eterinius aliejus ir natūralius būdus rūpintis savimi ir savo šeima? (Sustokite ir išklaušykite) Organizuoju paskaitą \_\_\_\_\_ (data) \_\_\_\_\_ (laikas) arba galėtume susitikti kitą savaitę. Kaip tau būtų patogiaus?*
- Gaukite sutikimą priminti apie renginį:  
*Jei esame panašūs, tau praverstų priminimas. Ar prieš paskaitą galiu tau trumpai paskambinti?*
- Venkite kviesiti siųsdami masinius laiškus, žinutes ar kvietimus „Facebook“ socialiniame tinkle.

## 3 *Priminkite* ATVYKTI *Nekantrauju susitikti! Atvyk nusiteikęs (-usi) išmokti naujų dalykų.*

- Likus 48 valandoms iki pristatymo paskambinkite potencialiems nariams arba išsiųskite jiems žinutę ir priminkite apie renginį. Pasidalykite savo džiugesiu ir nauda, kurią jie gaus. *(Tai tik priminimas – šie žmonės jau įsipareigojo atvykti.) Nekantrauju tave pamatyti! Tau tikrai patiks sužinoti puikių būdų, kaip natūraliai rūpintis savo šeima! Gali atsivesti draugą ir gauti nemokamą dovaną!*
- Likus 2–4 valandoms iki pristatymo išsiųskite jiems žinutę. Pakartokite, kaip džiaugiatės. Pateikite kokios nors informacijos.  
*Gali statyti automobilį kieme arba prie gatvės. Tau tikrai patiks eteriniais aliejais praturtinti gaivieji gėrimai!*

### DALIJIMASIS VERSLO GALIMYBĖMIS

- Kurkite ryšį bendraudami akis į akį, internetu arba telefonu, taip puoselėdami savo santykį.
- Tinkamu laiku užduokite klausimą:  
*Ar tave domintų papildomos pajamų galimybės?*
- Pasidalykite savo vizija.
- Papasakokite, kodėl pagalvojote apie šiuos žmones ir kodėl jums patiktų su jais dirbti.

- Pakvieskite juos daugiau sužinoti apie dōTERRA suteikiamas galimybes.  
*Ar norėtum sužinoti, kaip gali gauti papildomų pajamų su dōTERRA?* Pasiūlykite galimybę pasirinkti: *Kada tau būtų patogiausia susisiekti? Pirmadienį ar trečiadienį? Ryte ar vakare?*
- Suplanuokite susitikimą ir gaukite įsipareigojimą: *Susitiksime (data) \_\_\_\_\_ (laikas) \_\_\_\_\_?*

- Likus 4–24 valandoms iki pristatymo, priminkite – paskambinkite arba nusiųskite žinutę: *Nekantrauju su tavimi susitikti ir aptarti visas galimybes!*

Kai tik įmanoma, pakvieskite pristatyme potencialiems verslo kūrėjams (vykstančiame asmeniškai, internetu ar telefonu) dalyvauti savo aukštesnio lygio vadovą. Aukštesnio lygio vadovo dalyvavimas suteikia jums ir kvietimui tapti jūsų partneriu patikimumo ir užtikrinimo.

# dalykitės

VISADA IR VISUR

Naudodami dōTERRA™ produktus ir įtraukdami juos į kasdienį gyvenimą galite lengviau dalytis savo patirtimi su kitais ir esate geriau pasiruošę padėti rasti kitiems žmonėms tinkamus natūralius sprendimus.

dōTERRA yra santykiu pagrįstas verslas. Pradėdami dalytis, raskite laiko kurti ir puoselėti santykius. Tinkamu metu pasidomėkite kitų žmonių sveikatingumo prioritetais ir pasiūlykite mėginių. Stenkitės būti naudingi – tada kiti žmonės natūraliai domėsisi tuo, ką jūs galite pasiūlyti.

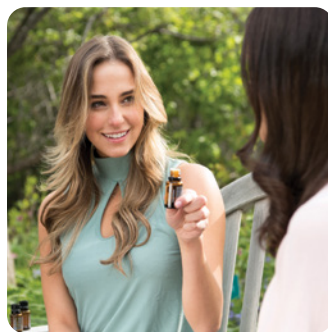
## Dalykitės savo istorija



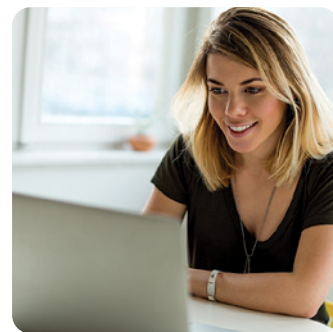
## Dalykitės aliejų naudojimo patirtimi



## Dalykitės mėginiu



## Dalykitės internete



## KUR IR KADA DALYTIS

Geriausias būdas sukelti kitiems norą daugiau sužinoti apie eterinius aliejus yra dalijantis savo patirtimi. Pasirinkite jums tinkamiausią būdą. Užsiimdami įprasta kasdiene veikla (socialiniuose susibūrimuose, sporto renginiuose, socialinėje žiniasklaidoje, laukdami eilėje parduotuvėje ir pan.) galite rasti daugybę natūraliai kylančių galimybių dalytis. Pasidalykite trumpa aliejų naudojimo patirtimi visada ir visur, kai tai atrodo natūralu. Kuo daugiau patirties su aliejais ir artimesnį santykį su jumis asmuo turi, tuo labiau jis norės mokytis ir užsiregistruoti. Pasinaudokite atsirandančiomis galimybėmis dalytis.

## NEŠIOKITĖS MĖGINIUS SU SAVIMI

### MĖGINIŲ IDĖJOS



Pasidalykite lašeliu krepšyje ar raktinėje turimo aliejaus.

Populiarūs aliejų mėginiai: laukinių apelsinų, dōTERRA Balance™, pipirmėčių, levandų, PastTense™



Naudokite paruoštus dōTERRA mėginukus arba paruoškite juos patys: 1 ml buteliuką arba 5 ml frakcionuoto kokosų aliejaus buteliuką su rutuliniu aplikatoriumi įlašinkite 10–15 lašų eterinio aliejaus. (Žmogui duokite tokį kiekį, kurio pakanka teigiamai patirčiai sukurti.)

## DALYKITĖS INTERNETE



Naudokitės aliejų informaciniu vadovu arba mobiliąja programėle – tai vertingi įrankiai, išmėginant eterinius aliejus. Užrašykite mėginio naudojimo instrukcijas. Paprašykite sutikimo susisiekti su žmogumi po kelių dienų ir pasidomėti jo patirtimi.



Dalydamiesi informacija internete, pateikite informaciją apie organizmo sistemas, o ne sveikatos problemas ar teiginius apie ligas.

SourceToYou.com

# sėkmingas DALIJIMASIS MĖGINIAIS

## PATARIMAI, KAIP DALYTIS MĖGINIAIS:

- Dalykitės asmeniškai pritaikytais konkrečias sveikatingumo problemas padedančiais spręsti mėginiais.
- Siūlykite greitu poveikiu pasižyminčių aliejų mėginius (pvz., dōTERRA On Guard™, Deep Blue™, dōTERRA Air™, levandų, pipirmėčių).
- Vienam žmogui duokite ne daugiau kaip 1–2 mėginius. Į vieną mėginio buteliuką įlašinkite 10–15 aliejaus lašų.
- Pateikite naudojimo instrukcijas.
- Paprašykite sutikimo susisiekti dar kartą ir per 72 valandas paskambinkite mėginį gavusiam žmogui pasiteirauti apie jo patirtį.

## PRIIMKITE JŲ PATIRTIS

### Teigiama patirtis:

- Pakvieskite į paskaitą sužinoti daugiau informacijos (remkitės 3 puslapyje pateiktomis instrukcijomis ir kvietimo pavyzdžiais).

### Neigiama patirtis / nepastebėjo rezultato:

- Pasiūlykite išbandyti kitą mėginį.
- Būkite kantrūs ir skirkite laiko padėti jiems rasti sprendimą, kuris sustiprintų jų tikėjimą produktu, kad jiems kiltų noras apsilankyti pristatyme ir sužinoti daugiau.

### Neišbandė mėginio:

- Paskatinkite išbandyti.
- Paprašykite sutikimo susisiekti po kelių dienų.

## Dalykitės savo istorija

Būkite pasiruošę papasakoti savo istoriją apie tai, kodėl eteriniai aliejai yra tokie svarbūs jums. Jūsų istorija turėtų būti neilga, kad turėtumėte laiko sužinoti apie kitus žmones.

Kas jus atvedė į bendrovę dōTERRA? Su kokiais rūpesčiais susidūrėte jūs ar jūsų artimieji? Kokių nepatogumų šie rūpesčiai sukėlė?

Kokios teigiamos aliejų naudojimo patirties įgijote? Kokius produktus naudojote?

Kaip dōTERRA produktai pakeitė jūsų gyvenimą? Kaip gyvenote anksčiau? Kaip gyvenate dabar?

# renkite PRISTATYMUS

Pakvieskite draugus į produktų ar verslo pristatymus. Pasirinkite jiems tinkamiausią formatą.

**Asmeninis susitikimas:** akis į akį, skambučio metu (geriausia – trijų dalyvių) arba internetu (pvz., naudojant programą „Zoom“).

- Gyvenantiems ne jūsų vietovėje; išsiųskite jiems mėginį, kad galėtų išbandyti aliejų
- Turintiems mažiau laiko; svarbu prisiderinti prie jų darbotvarkės
- Linkusiems bendrauti privačiau ir asmeniškai
- Potencialiems verslo kūrėjams

## Pasiruošimas:

- Pakvieskite į susitikimą jiems tinkamu laiku tinkamoje vietoje.
- Susipažinkite su pranešėju, kad galėtumėte papasakoti apie jį, jo gyvenimą ir kodėl verta jo klausytis.
- Atlikite 5 puslapyje pateiktą pratimą „Dalykitės savo istorija“, kad būtumėte pasiruošę pasidalyti savo asmenine patirtimi.
- Pasidomėkite, apie ką jiems būtų įdomiausia sužinoti.
- Prieš pristatymą perduokite dominančias temas ar kylančius poreikius pranešėjui, kad jis galėtų pasiruošti atliepti klausytojų poreikius.



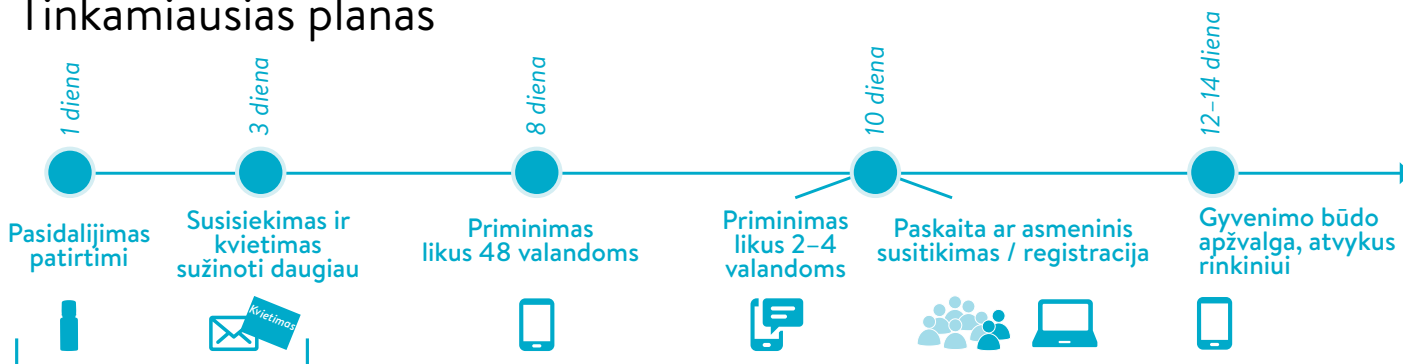
## Paskaita: „gyvai“ arba internetu



## Pasiruošimas:

- Nors bet kuris laikas yra puikiai tinkamas paskaitai surengti, antradieniais, trečiadieniais ir ketvirtadieniais dalyvių skaičius įprastai būna didžiausias.
- Norėdami surinkti geriausiai tinkamo 4–6 asmenų dydžio paskaitą, pakvieskite 12 žmonių. Ne kiekvienas pakviestas dalyvis galės atvykti į paskaitą.
- Susipažinkite su pranešėju, kad galėtumėte papasakoti apie jį, jo gyvenimą ir kodėl verta jo klausytis.
- Sukurkite mokymuisi tinkamą atmosferą, paruošdami patogias sėdėjimo vietas ir pasirūpinę tinkama temperatūra. Pašalinkite trikdžius. Mokytis labiausiai tinkama švari aplinka, kurioje nėra vaikų.
- Atlikite 5 puslapyje pateiktą pratimą „Dalykitės savo istorija“.
- Paruoškite vietą, kurioje pranešėjas galėtų pasidėti reikalingas priemones ir pavyzdinius produktus.
- Paruoškite rašiklių ar pieštukų.
- Paskaitos pabaigoje pasiūlykite pasivaišinti vandeniu ir paprastais gaiviaisiais gėrimais, kad pranešėjui atsakant į klausimus ir padedant užsiregistruoti svečiai jaustųsi patogiai. Idėjų ir receptų galite rasti dōTERRA™ tinklaraštyje.

## Tinkamiausias planas



# KOKS YRA *jūsų vaidmuo?*

Jūsų pagrindinis tikslas – sukviesti draugus ir šeimą į pristatymą! Sėkmingą dalyvių atvykimą galite užtikrinti vadovaudamiesi 3 puslapyje pateiktais „3 žingsniais, kaip pakviesti“.

## JŪSŲ VAIDMUO PRISTATYMO METU



### MOKYKITE IR DALYKITĖS

### PASIŪLYKITE UŽSIREGISTRUOTI

### SUSISIEKITE DAR KARTĄ IR PASIŪLYKITE PAGALBOS

#### Produktų pristatymai

- Pristatykite pranešėją\* ir 1–2 minutes papasakokite apie jį.
- Pasidalykite 2 minučių trukmės asmeninę patirtimi apie aliejų ar produktų naudojimą.

*\*Jei paskaitą vedate patys, sužinokite, kaip mokyti žmones apie dōTERRA produktus.*

- Paskatinkite svečius užsiregistruoti įsigyjant rinkinį ir pasinaudoti didele nuolaida bei gauti geriausią įmanomą vertę.
- Užregistruokite svečius svetainėje [mydoterra.com/Application/index.cfm](https://mydoterra.com/Application/index.cfm), pasirinkdami kalbą ir šalį, tada pasirinkdami „Didmeninis klientas“.

- Per 48 valandas dar kartą susisiekite su neužsiregistravusiais svečiais. Priminkite jiems apie ypatingus pasiūlymus. *Labai džiaugiuosi, kad turėjai galimybę prie mūsų prisijungti! Kas tau patiko labiausiai? Kaip, tavo nuomone, aliejai gali padėti tau ir tavo šeimai? Kuris rinkinys geriausiai patenkintų tavo poreikius? Ar turi klausimų? Ar galėčiau tau papasakoti, kaip pradėti?*
- Suplanuokite gyvenimo būdą apžvalgą, kurią atliksite svečiui gavus rinkinį. Jums padėti gali aukštesnio lygio narys arba vaizdo įrašai, pateikti svetainėje [doterra.com](https://doterra.com) > **Empowered Success**.

#### Verslo pristatymai

- Pristatykite pranešėją\* ir 1–2 minutes papasakokite apie jį.
- Pasidalykite 2–3 minučių trukmės patirtimi apie produktų naudojimą ir papasakokite, kodėl nusprendėte dalytis dōTERRA produktais.

*\*Jei paskaitą vedate patys, sužinokite, kaip mokyti žmones apie dōTERRA produktus ir verslo galimybes.*

- Pakvieskite potencialius narius tapti jūsų partneriais.
- Gaukite jų pasižadėjimą atlikti „3 žingsnius verslui pradėti“.
- Pakvieskite juos užsiregistruoti kaip sveikatingumo advokatus, įsigyjant verslo kūrėjui skirtą rinkinį. (Natural Solutions rinkinį ar didesnį rinkinį, skirtą asmeniniam naudojimui ir dalijimuisi.)

- Per 48 valandas susisiekite su svečiais, kurie nepasiryžo kurti verslo.
- Paskatinkite juos tapti jūsų partneriais ir pasiūlykite pagalbą, siekiant finansinių tikslų.
- Gaukite jų pasižadėjimą atlikti „3 žingsnius verslui pradėti“, kurie pateikti *Build* vadove.

# pakeiskite DAUGIAU GYVENIMŲ

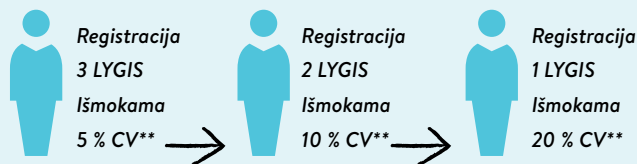
Dalytis naudinga! Įgalindami kitus naudotis natūraliais sprendimais, jūs įgalinate patys save. Bėgant laikui, uždirbsite nemokamų produktų, susikursite savo finansų tiekimo vamzdį ir gausite pajamas!

## UŽDIRBKITE NEMOKAMŲ PRODUKTŲ

### FAST START PREMIJA

Mokama nuo per pirmąsias 60 dienų naujo nario pasiektos komisinių vertės (CV). Kad galėtų dalyvauti, kiekvienas narys per mėnesį turi pateikti 100 PV vertės lojalumo programos (LRP) užsakymą ir visada turėti bent 100 PV vertės lojalumo užsakymo (LRP) šabloną.

**Uždirbkite komisinius iš karto!**



Uždirbkite 20 % iš per jus perkančių asmenų.

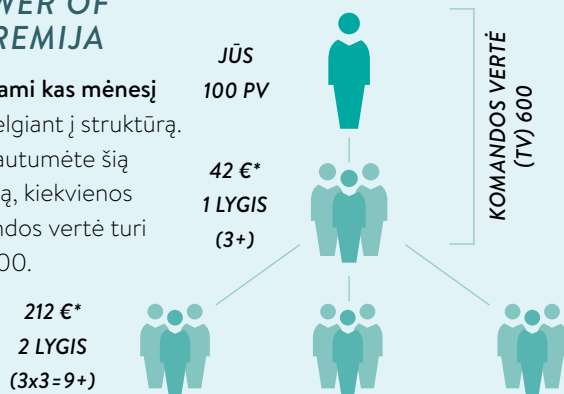
20 %



## LAIKUI BĖGANT, GAUKITE LIKUTINIŲ PAJAMŲ, NAUDODAMIESI POWER OF 3 PREMIJA.

### POWER OF 3 PREMIJA

**Išmokami kas mėnesį** atsižvelgiant į struktūrą. Kad gautumėte šią premiją, kiekvienos komandos vertė turi būti 600.



Uždirbkite nemokamų produktų ir dar daugiau, padėdami naujiems nariams gyventi, dalytis ir kurti verslą su dōTERRA.

Apie visas dōTERRA siūlomas finansines galimybes galite sužinoti interneto svetainėje [doterra.com](http://doterra.com) > Empowered Success.

### PAKEISKITE SAVO ATEITĮ

#### Suplanuokite savo verslo apžvalgą

- Laisvalaikiu gaukite papildomų pajamų\*
- Pasiekite didesnę laisvę ir gerovę\*
- Pradėkite savo dōTERRA verslą su patikrintais mokymais ir efektyvia pagalba

\*Rezultatai nėra standartiniai. Asmeninis uždarbis gali būti mažesnis.

\*\*Komisiniai išmokami atsižvelgiant į kiekvieno produkto komisinių vertę (CV). Ją galite rasti verslo kūrėjo kainų sąrašė.

