

Equipo Corporativo y Presentadores

CORPORATIVO



Murray Smith
Presidente Ejecutivo



Juan Gómez
Director Sr. de Ventas
y Programas de
Liderazgo, LATAM



Rolando Salazar
Gerente General de
Centro y Sur, Director Sr. de
Operaciones, LATAM



Alex Dabell
Vicepresidente,
Global R&D



Priamo Morillas
Director de Desarrollo
de Negocios, NAL



Robinson Ortiz
Gerente de Ventas,
Sudamérica



Anielka Ramirez
Gerente de Eventos,
LATAM



Maricarmen Villegas
Gerente de Marketing,
LATAM



Mariana Feres
Supervisora de Diseño,
LATAM



Mariangely Paz
Supervisora, Gerencia
de Cuentas, LATAM



Jessica Fernández
Especialista
de Eventos, CA



Ryan Winterton
Videógrafo



Beatriz Valencia
Gerente de Cuentas,
LATAM



Leticia Pacheco
Gerente de Cuentas,
LATAM

PRESENTADORES



Boyd Truman
Doble Diamante Presidencial
y Fundador de EE. UU.



Juanma Quelle
Conferencista
Internacional



Dayana Alonso
Lider Diamante, NAL



Daniella Salort
Lider Diamante
y Fundadora Chile



Ory González
Lider Diamante Azul
y Fundadora NAL



Erick González
Lider Diamante Azul
y Fundador México



Daniella Guitart
Lider Diamante Azul
y Fundadora Chile

Camino ^{al} Éxito

dōTERRA | LATAM 2026

AGENDA

JUEVES, 14 DE MAYO

11:00 AM - 4:00 PM
1:00 PM - 5:00 PM
6:00 PM - 8:00 PM

Registro **Escritorio de Registro - Crystal Ballroom**
Sinfonía de las Células (con Boyd Truman)
Cena Formal (para ganadores de Incentivo)

Crystal Ballroom E
Crystal Ballroom D

VIERNES, 15 DE MAYO

9:00 AM - 1:00 PM
12:00 PM
1:00 PM - 6:00 PM

Registro **Escritorio de Registro - Crystal Ballroom**
Puertas se abren
Sesión General 1 **Crystal Ballroom ABC**

- PositivArte — *Juanma Quelle*
- De influencer a constructor
- Redes sociales como herramienta, comunidad para conversión
- La verdad sobre LATAM

8:00 PM - 10:00 PM

Fiesta "Luau Hawaiano" **Crystal Ballroom DE**

SÁBADO, 16 DE MAYO

8:00 AM - 10:00 AM
8:30 AM
9:00 AM - 12:00 PM
1:00 PM
2:00 PM - 4:00 PM

Registro **Escritorio de Registro - Crystal Ballroom**
Puertas se abren
Mastermind **Crystal Ballroom DE**

Puertas se abren
Sesión General 2 **Crystal Ballroom ABC**

- El ciclo de ventas
- Alineación es aceleración
- Cuando el crecimiento se detiene: Liderazgo bajo presión
- De Cliente a Constructor en 30 días
- Diamante no se logra. Se sostiene
- Disciplina o estancamiento

MESA 1
Disciplina en
Redes Sociales



Daniella Salort

MESA 2
Fundamentos
de IA



Massai Torres

MESA 3
Cómo Cerrar
Inscripciones



Alejandra González

MESA 4
Estrategia
de Ventas



Priamo Morillas

MESA 1
Disciplina en
Redes Sociales



Dayana Alonso

MESA 2
Fundamentos
de IA



Massai Torres

MESA 3
Cómo Cerrar
Inscripciones



Mafer Gualdrón

MESA 4
Estrategia
de Ventas



Priamo Morillas

MESA 5
Desarrollo de
Constructores



Daniela Guitart

MESA 6
Estructura de
Clase Introdutoria



Perla Baldemar

MESA 7
Disciplina
Personal



Rebeca Contreras

MESA 8
Estrategia
de Suministro



Rolando Salazar

MESA 5
Desarrollo de
Constructores



Erick González

MESA 6
Estructura de
Clase Introdutoria



Perla Baldemar

MESA 7
Disciplina
Personal



Suhail Rentas

MESA 8
Estrategia de
Suministro



Rolando Salazar

MESA 9
Estrategia de
Ventas



Robinson Ortiz

MESA 10
Herramientas de Marketing
y Cómo Usarlas



Maricarmen Villegas

MESA 11
Liderazgo
Verdadero



Karol Barquero

MESA 12
Futuro de
LATAM



Juan Gómez

MESA 9
Estrategia de
Ventas



Robinson Ortiz

MESA 10
Herramientas de Marketing
y Cómo Usarlas



Maricarmen Villegas

MESA 11
Maximizando
mis Comisiones



Mariangely Paz

MESA 12
Futuro de
LATAM



Juan Gómez

MESA 13
Estructura de
Clase Introdutoria



Verónica Zárate

MESA 14
LIBRE

MESA 15
LIBRE

MESA 16
LIBRE

MESA 13
LIBRE

MESA 14
LIBRE

MESA 15
LIBRE

MESA 16
LIBRE