

LEADERSHIP

A photograph of four people sitting on a grassy hill, looking out over a city skyline at sunset. The sun is low on the horizon, creating a warm, golden glow. The people are seen from behind, and their silhouettes are softened by the light. The city skyline is visible in the distance, with buildings and a body of water. The overall mood is peaceful and contemplative.

2021

신규 더블 다이아몬드

서훈&장미숙

신규 프레지덴셜 다이아몬드

이은아 전춘화

신규 블루 다이아몬드

김영 모선미 백서연
양지연 오상미 임부경



창립이사 메시지

4 도테라코리아 가족 여러분들을 위한 메시지
에밀리 라이트(Emily Wright) / 도테라 창립이사, President

신규 직급자 성공 스토리

6 더블 다이아몬드
서훈 & 장미숙

8 프레지덴셜 다이아몬드
이은아 전춘화

신규 직급자 성공 스토리

12 블루 다이아몬드
김 영 모선미 백서연
양지연 오상미 임부경

18 다이아몬드
강현주 김미성 박가을 박미진 박수희
박신영 서혜운 성향미 우수미 이다금
이수정 이지민 이진향 이한아 인윤경
전지혜 정지영 허정인 홍지호



다이아몬드 클럽

- 38 프로그램 소개
- 39 Top 멘토 & 1,2,3위 수료자 소감

레커니션

- 40 더블 다이아몬드
프레지덴셜 다이아몬드
블루 다이아몬드
- 41 다이아몬드
- 42 플래티넘
골드
- 43 실버



“지금 이 순간에도
여러분은 많은
사람들의 삶을
변화시키고
있다는 것을
기억해주세요”

에밀리 라이트(Emily Wright)
도테라 창립이사, *President*

훌륭하신 한국 리더분들께,

성공적인 한 해를 시작하신 모든 분들께 축하 인사를 전합니다. 우리가 도테라에서 성취한 모든 것은, 희망과 건강한 삶을 되찾고 싶어 하는 사람들을 위해 여러분이 끊임없이 노력한 결과물입니다. 여러분의 노고에 진심으로 감사드립니다. 우리는 여러분이 필요하고, 여러분을 사랑하고, 지금도, 앞으로도 언제나 여러분과 함께할 것이라는 것을 기억해주세요. 여러분을 직접 만나 뵈 수 있는 날을 손꼽아 기다리고 있고, 드디어 그 날이 온다면 정말 기쁠 것 같습니다.

코로나19가 전 세계적으로 대유행이 된 이후, 우리의 삶은 많은 타격을 받았습니다. 하지만, 우리는 변화된 삶에 적응해 냈고, 기술을 도모하여 우리가 진정으로 살아있음을 느끼고 서로와 소통할 수 있는 창구를 구축했습니다. 고된 상황의 연속에도 불구하고 여러분이 서로에게 보여준 응원과 지지에 저는 여러분에 대한 굉장한 자부심과 감사함을 느꼈습니다. 도테라가 놀랄 만한 성장을 지속해서 경험할 수 있는 것 역시 여러분 덕분입니다.

새로운 한 해를 맞이하신 여러분, 팬데믹 현상을 겪는 동안 새롭게 배운 점들을 되돌아보십시오. 끊임없이 변화하는 세상에 어떻게 적응할 수 있었나요? 그 과정 속에서 어떤 새로운 지식, 수단, 영감을 얻었고, 그것들을 어떻게 자신만의 재산으로 만들었는지도 생각해 보세요. 도테라의 사명과 회사가 추구하는 가치의 실현을 위하여 진실된 마음으로 함께 해 주셔서 감사드립니다. 여러분, 도테라의 목표를 잊지 마세요. 다른 사람들을 환하게 비춰줄 수 있는 빛이 되어주세요. 지금 이 순간에도 여러분은 에센셜 오일을 통하여 사람들의 삶을 변화시키고 있다는 것도 기억해주시기 바랍니다.

저는 최근에 다이아몬드 이상의 리더분들에게 하루에 최소 1시간 동안 매일 새로운 사람들에게 도테라에 대해 알리고, 한 달에 신규등록 3명을 달성하는 미션을 주었습니다. 여러분에게 동일한 미션을 드리하고자 합니다. 미션을 통하여 여러분의 비즈니스가 더욱 신선하고 새로운 방향으로 활성화될 것이며, 여러분의 도움이 필요한 사람들을 더욱 효율적으로 도울 수 있는 기회가 될 것을 약속드립니다.

여러분, 도테라 가족의 일원이 되어 주셔서 감사합니다. 세상은 지금 여러분의 힘과, 위로, 그리고 여러분이 비춰주는 불빛이 필요합니다. 여러분과 함께 더 나은 세상을 위하여 일할 수 있다는 것이 저희에게는 큰 영광입니다. 앞으로 우리 모두 함께 더 많은 것을 성취하는 순간들을 기대하며, 항상 여러분을 응원하겠습니다.

감사합니다.



Congratulations on Reaching Double Diamond

서훈&장미숙



“하루가 모여 평생이 된다,
처음처럼 한결같이”

장미숙 : 모두 함께한 시간이었고 항상 좋은 일만 있지는 않았던 길에 힘들고 지치고 외로운 시간들도 있었습니다. 하지만 열정, 책임감, 성실함, 리더십, 헌신, 보살핌, 믿음, 그리고 희망이 있었기에 우리 모두가 서로의 길을 밝히며 여기까지 왔습니다. 오늘의 자리가 모두의 자리라는 것을 잘 알기에 함께 하시는 모든 분들이 이 자리에 같이 서실 때까지 끌고 밀고 함께 할 것입니다. 다시 한번 함께 해 주신 모든 분들께 감사드립니다.

2021년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

서훈 : 모든 사람이 예외 없이 고통을 받았던 팬데믹이 당분간 계속될 수 밖에 없다는 판단이 들었을 때 사실 좀 암담했었습니다. 나이가 60이 다 되어가는 상황에서 아닐로그 세대인데 한 번도 겪어본 적이 없는 비대면 사회에 맞는 새로운 시스템과 로직을 개발해야 한다는 중압감이 있었습니다. 다행히 그룹 내의 젊은 리더들이 정성껏 도와주시고 또 회사의 많은 조연과 가이드가 있어서 그룹의 모든 시스템을 현재 사회 속에서 잘 작동하는 온라인 시스템으로 전환한 것이 큰 성과로 느껴집니다.

장미숙 : 파트너님들의 성장입니다. 직급을 달성하며 자신들의 꿈에 다가가고 또 새로운 리더를 키워가는 모습이 21년의 결실이었습니다. 특히 SNS의 활용이 활발해지면서 젊은 리더들의 눈부신 성장이 놀라웠습니다.

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

서훈 : 아무래도 캐쉬플로우 측면에서 경제적인 면에 여유가 있으니 일상생활에서 선택의 범위가 훨씬 넓어졌습니다. 저는 항상 “부”를 “선택의 자유”로 보는 견해를 가지고 있습니다. 하루에 세끼 먹는 것은 항상 똑같습니다. 저녁에 정찬을 먹지 못하고 간단히 라면을 끓여 먹더라도 그것이 내가 좋아서 택한 나의 선택이라면 너무 행복한 저녁일 텐데 내가 그럴 수밖에 없는 상황이라면 슬플 것입니다.

그리고 도테라 에센셜 오일과 제품을 일상에서 언제나 함께하다 보니 더욱 건강해졌을 뿐 아니라 심리적으로도 훨씬 더 긍정적으로 변화했습니다. 어떤 어려운 일이 일어나도 그 중에서 오히려 긍정적인 측면을 찾아내어 그렇게 해석하는 습관이 무의식중에 형성되었습니다. 한마디로 훨씬 더 행복해졌다고 할 수 있겠습니다.

더블 다이아몬드 직급을 달성하는데 가장 큰 동기부여가 있다면 무엇인가요? 직급까지의 여정은 어땠나요?

서훈 : 파트너들에게 좋은 모범을 보여주어야 한다는 마음이 가장 큰 출발이 된 것 같습니다. 네트워크 비즈니스의 특성상 그 여정이 아무리 힘들어도 연어처럼 끊임 없이 물길을 거슬러 올라가야만 죽지 않고 결국은 성공을 거둘 수 있습니다. 직급이 올라갈수록 다음 성취가 더 힘들어지는 것은 당연하고, 따라서 어떨 때는 엄두가 안나기도 합니다. 하지만 따라오시는 파트너들을 위해 앞장서서 아무도 가보지 못한 길을 개척하고 장애물도 치우고 땅도 평평하게 다듬는 등 다음에 오시는 분들이 조금이라도 더 편안하게 이 길을 걸을 수 있도록 해 놓아야 한다는 사명감이 강하게 있었기에 가능했습니다.

장미숙 : 가장 달라진 점은 내 건강을 내 스스로 돌보며 챙길수 있다는 것입니다. 없어도 살았지만 이제는 없으면 살 수 없다는 것이 진실이 되었습니다. 그리고 알하는 엄마의 모습을 보여준 것입니다. 아이 넷을 키우며 전업주부로 살았는데 아이들에게 멋진 중년의 삶을 보여주고 있습니다.

2021년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간은? 그 이유는 무엇인가요?

서훈 : 도테라 감정오일을 통해서 누구도 알아주지 못하던 나의 마음을 도테라 에센셜 오일이 알아주었다고 눈물을 글썽이시던 분의 모습이 항상 떠오릅니다. 진심으로 순수한 의도를 가지고 다른 사람들에게도 그런 경험을 전해 주시겠다고 하셨습니다. 원래도 체형이 마른 분이 살이 더욱 훌쩍해지실 때까지 뛰어다니시는 것을 보고 에센셜 오일이 갖는 진정한 힘을 다시 확인할 수 있었습니다. 저는 제가 하는 일이 선한 일이라는 강한 확신을 가지게 되는 그 순간이 가장 행복하게 느껴집니다.

장미숙 : 도테라를 만나 삶의 희망을 갖게 된 이야기를 종종 듣습니다. 단지 오일을 잘 쓰고 전했을 뿐인데 육아를 하며 갖는 어려움, 자신의 건강 및 재정적 문제를 조금씩 함께 풀어갈 때 가장 행복감을 느낍니다. 파트너들의 직급 성장도 큰 행복 중의 하나입니다.

도테라를 전업으로 시작하기에 망설이는 사람들에게 해 주실 말씀이 있다면?

서훈 : 에센셜 오일은 반드시 일상용품이 됩니다. 비즈니스의 성공에 있어서 가장 중요한 요소는 트렌드를 타는 것이고 트렌드 중에서 가장 부가가치가 큰 빅 트렌드는 일상용품이 하나 만들어지는 것입니다. 저는 치약, 샴푸, 영양제 및 휴대폰 정도의 일상용품 시장이 형성되는 것을 보았습니다. 다음 순서가 에센셜 오일입니다. 하루라도 늦지 않게 시작해 보시기를 권유해 드리고 작지 않고 엄청나게 큰 기회이니 자신의 시간과 심지어는 약간의 자본마저도 투자한다는 개념으로 시작해보셔도 절대 후회가 없을 것이라고 말씀드리고 싶습니다.

장미숙 : 성공한 사람들의 스토리에는 항상 자기확신과 몰입이 있습니다. 좋은 것이 주어진다고 모든 사람이 선택하지는 않습니다. 도테라와 인연이 닿았다면 가까이에 성공한 사람들의 스토리에 잠깐 귀를 기울여 보십시오. 그리고 자신의 성공 스토리를 만들어 보시라고 말씀드리고 싶습니다. 성공한 리더들이 성공의 길로 인도할 것입니다. 단지 필요한 것은 자기 확신일 뿐입니다.

도테라 라이프 스타일을 시작하시려는 분들께 해 주실 말이 있다면?

서훈 : 어떻게 보면 도테라에서 성공한 분들은 근본적으로는 도테라 에센셜 오일에 대한 깊은 신앙적인 믿음을 가지고 있다고 해도 지나친 과장이 아닐 듯 싶습니다. 도테라를 주변에 전하면서 무수하게 많은 감사하다는 말을 들었습니다. 많은 분들이 더욱 행복해하고 삶의 질을 높이며 정신적, 건강적, 재정적인 도전들을 극복해나가시는 것을 보았습니다. 그래서 이 일이 정말 선한 일이라는 확고한 신념을 지니게 되었습니다.

하지만 에센셜 오일에 대해 잘 모르면 출발조차 되지 않습니다. 무엇보다도 꾸준히 배우고 체험하시기를 권해드리고 싶습니다. 자신이 직접 사용하지도 않고 모르는 것을 어떻게 다른 사람에게 전할 수 있겠습니까? 너무도 단순합니다. 에센셜 오일을 배우고 체험해 보시기를 권해 드립니다.

장미숙 : 일을 하다 보면 “고생했다”, “고맙다”라는 말을 종종 듣는데 그럴 때마다 저는 “저는 좋은 일을 하고 있습니다. 그래서 기쁘고 행복합니다” 라고 대답하면서 괜스레 어깨가 으쓱해집니다. 이 일은 “좋은 일”입니다. “행복한 일”입니다. 힘들 때도 물론 있겠지만 에센셜 오일 한 방울의 기억이 다리가 되어 힘듦의 강을 건너게 해줍니다. 얼마나 많이 감사의 인사를 들었는지 하늘나라 가서 받을 복이 없어질까 걱정될 지경입니다. “한 방울의 기적”을 경험해 보세요. 여러분이 꾸는 꿈이 실현될 것입니다. 지금까지 함께해 주신 또 앞으로 함께해 주실 모든 파트너 분들께 기쁨과 찬사를 드리면서 마무리 드립니다.



※ 소독, 건강상태, 체중감량, 피부 변화 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다릅니다. 본 제품은 의학적 진단, 치료 또는 질병을 예방하기 위한 의약품이 아닙니다.

Congratulations on Reaching Presidential Diamond

이은아

프레지덴셜 다이아몬드 직급을 달성하기까지의 여정은 어땠나요? 해당 직급을 목표로 하는 사람들에게 특별히 해줄 말씀이 있다면 무엇인가요?

프레지덴셜 다이아몬드 직급까지 보고 시작한 사업은 아니었는데, 달성하고 보니 너무 기쁘기도 하고 얼떨결한 기분도 듭니다. 3년 반 정도의 시간 동안 무엇을 제일 잘했을까, 스스로 칭찬해주고 싶은 것들을 생각해 봤어요. 첫 번째는 도테라 라이프를 알리고 비즈니스를 트레이닝하는 시간들을 정해진 시간에 꾸준히 반복해서 해왔던 것, 두 번째는 파트너 사장님들에게 복제와 독립의 길로 가이드해서 서로가 집중할 수 있는 시간을 맞물리게 쓰면서 시너지를 내었던 것입니다. 이 일은 저 혼자 100명, 1,000명을 대하는 일이 아니라, 제가 하는 이야기들이 1대 파트너분들을 통해 또 그분의 1대, 그분의 1대에게 계속 내림 전달되어야 한다는 것을 잊지 않았어요. 스폰서의 이야기에 귀 기울이시고, 그 이야기를 파트너분께 전달하고 복제하는 일이 빠른 성공의 키입니다. 기본에 성실하게 충실했을 때 변화와 성과가 보였습니다.

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

도테라를 만나고 달라진 점은 너무 많습니다. 저는 도테라를 만나기 전에 디자이너로서의 사회생활이 단절되면서 우울감이 컸습니다. 그러면서, 아이에 대한 집착이 좀 심해지게 되고, 편협한 생각과 좁은 활동 범위로 매일이 지루하다, 나는 행복한가? 에 대한 생각을 가지고 있었습니다. 그러다 뜻하지 않게 만난 레몬오일 몇 방울로 도테라 라이프가 시작되고, 그 라이프에 빠져 있다 보니 어느새 사업을 하고 있었습니다. 이 안에서 해야 할 사명이 있는 듯 미친 듯이 비즈니스에 집중하게 되었죠. 집중하고 행동으로 옮기는 시간들이 꾸준히지면서, 무료했던 하루들이 재밌고 설레는 시간들로 바뀌었고 사업도 점점 잘 되었습니다. 처음 시작했을 때 어깨가 무거웠던 일들이 갈수록 여유로운 형태로 변화했고 시간적, 경제적 자유도 얻게 되었죠. 모든 일에 당당해졌고 자신감 넘치는 예전의 저를 다시 만났습니다. 도테라를 만나지 않았다면 저는 아이만 따라다니는 시간으로 하루를 보냈을 거예요. 그리고 가장 중요한 것은 도테라를 통해 내추럴 솔루션이 일상이 되었다는 것입니다. 무지했던 저와 저희 가족에게 건강을 선물해 준 도테라. 제가 많은 분들에게 도테라를 알리는 이유이기도 합니다. 자연의 향기를 곁에 두는 것만으로도 너무 행복할 수 있고, 보이지 않았고 알아차릴 수 없었던 저의 마음까지도 달랠 수 있어서 아주 든든하답니다. 예전의 저는 예민하고 신경질적 이었으며 다혈질의 아주 부정적인 사람이었다면, 도테라를 만난 후에는 감정을 배제할 줄 알고 상대를 배려하고 이해할 줄 아는 사람이 되어가고 있네요.

2021년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간은?

너무 신기하게 21년도에는 생각하는 대로, 말하는 대로, 모든 일이 이루어졌습니다. 온 우주가 저를 중심으로 도는 것 같은 기분을 느꼈던 한 해였어요. 그만큼 마음이 컸기에 모든 것들을 다 잡을 수 있지 않았나 싶습니다. 그리고 온라인, 오프라인 미팅을 통해 만나는 파트너 사장님들, 저를 봐주시는 반짝이는 눈을 보며, 저분들의 Why에 내가 도울 수 있는 것들이 있구나, 너무 행복하다는 생각을 매번 합니다. 이분들에게 제가 이룰 수 있었던 생각들과 행동들을 이야기해 드리면 똑같이 닳아가려고 노력하시는 모습들, 그 가운데 목표 달성하시는 분들을 보면 너무 행복합니다. 정말 이런 행복감을 주는 비즈니스가 또 있을까 싶어요.

“**긍정적인 생각은 좋은 결과를 만들어냅니다**”



온라인을 활용한 비즈니스 팁이 있다면? 온라인이 어려운 사람들이 어떻게 처음 접근하면 좋을지?

지금 시대에는 온라인 비즈니스가 필수죠. 다른 분들이 하시는 툴을 그대로 따라 하시려고 하지 마시고 내가 잘 할 수 있는 방법, 꾸준히 할 수 있는 것을 찾아야 합니다. 예를 들면, 글을 잘 쓰시는 분들은 블로그로, 사진이나 콘텐츠에 포커스를 맞출 수 있으면 인스타그램을, 영상에 특화된 분들은 유튜브를 하시는 등, 잘 못 다루는 것들도 몇 번 해보면 또 능숙해질 수 있어요. 가장 중요한 것은 툴이 아니라 꾸준함입니다. 꾸준히 할 수 있게 하나씩 노력해 보시면 좋겠습니다.

도테라를 하면서 육아를 병행할 때 어려운 점은 없었는지? 있었다면 극복은 어떻게 했는지?

도테라를 시작할 때 아이가 6살이었을 거예요. 그전까지 제가 항상 함께 있었기 때문에 애착관계 형성이 원활했는지 저를 찾는 일이 많지 않았네요. 게다가 저는 온라인 시스템을 많이 활용하는 편이기 때문에 시간 조율이 원활했던 것 같아요. 일하지 않는 시간에는 아이와 함께하는 시간을 많이 보내려고 노력했어요. 도테라는 아이와 함께하는 엄마들도 충분히 할 수 있는 비즈니스 모델이라 걱정하지 마시고 내 상황에 맞게 진행하면 됩니다. 이 부분이 처음 시작할 때 부담 없이 해볼까? 라는 생각을 만들어준 것 같습니다.

2021년 도테라를 하면서 미숙했던 부분들이 있다면 무엇인가요? 극복한 방법은?

많은 분들의 성장을 함께 하다 보니 기쁘기도 하지만, 어깨가 더 무거워지고 큰 책임감이 동반되었는데, 그럴 때마다 더 열심히 일하는 시간으로 보내는 것이 가장 마음이 편했습니다. 성과가 나는 파트너분들은 운이 좋기 때문 만이 아닙니다. 그만큼 될 때까지 움직이고 무수히 노력했다는 것을 알고 있기 때문에 그분들의 성장을 더 돕고 싶었습니다. 무리한 스케줄이 있을 때가 잦았지만, 저를 돌보는 것이 이기적이라고 생각했던 것 같아요. 그러다 보니 제 건강관리가 조금 미흡했습니다. 22년도에는 운동하고, LLV 평생활력과 프로테라 쉐이크 잘 챙겨 먹고 아로마 터치도 꾸준히 할 계획입니다. 건강관리까지도 최고가 될 수 있는 이연아가 되어볼게요!

2022년을 위한 나만의 목표가 있다면?

2022년도 저의 Why와 목표는 무조건 저의 파트너분들이 다이아몬드 이상 직급을 안정적으로 달성하시는 것입니다. 물리적인 부분을 해 드리는 것은 아무 도움이 될 수 없기에 스스로 비전을 전하고 도테라 라이프를 복제할 수 있는 다이아몬드 리더로, 그 가이드와 방향성을 잡아드리는 일을 열심히, 더 열심히 해 드릴 생각입니다. 제 이야기에 집중하시고, 행동으로 보여주시는 분들은 꼭 다이아몬드 직급을 달성하시리라 믿습니다. 꼭 이루어내 보아요!



도테라 라이프 스타일을 시작하시려는 분들께 해 주실 말이 있다면?

에센셜 오일은 많은 사람들에게 쉽게 감동을 줄 수 있는 매력적인 카테고리라고 생각합니다. 뚜껑을 열어 후각을 자극시키는 그 짧은 순간에도 오일 러버를 만들기도 하고, 비즈니스를 하고 싶게 만들기도 합니다. 어떤 아이템보다 빠른 반응을 얻을 수 있는 강력한 무기이기 때문에 사업 확산에 큰 도움이 될 수 있죠. 이러한 에센셜 오일 시장의 중심에 도테라가 있고, 가장 순수한 품질의 도움을 얻을 수 있으니 탄탄한 유저들도 쉽게 구축됩니다. 유저가 생기고 매니아가 되면서 셰어링 하는 분들도 자연스럽게 생기게 되죠. 그러다 보면 셰어하는 과정에서 사업자로 전환하시는 분들도 생깁니다. 자연스럽게 흘러가는 사업의 그림에 주인공은 누구나 될 수 있어요. 매년 성장하고 있는 오일 시장, 그 안에서 저처럼, 우리처럼 도테라를 좋아하게 되는 분들을 구축하는 시간들로 즐겨보시기 바랍니다. 매일이 설레는 이야기들을 만들어보세요!

※ 소독, 건강상태, 체중감량, 피부 변화 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다릅니다. 본 제품은 의학적 진단, 치료 또는 질병을 예방하기 위한 약품이 아닙니다.

Congratulations on Reaching Presidential Diamond

전춘화

“팀과 함께하는 성장, 공동의 목표”

현재 직급을 달성하기까지의 여정과 가장 큰 동기부여는 무엇이었나요?

강한 신념으로 위기를 극복하고 새로운 기회를 창출 하겠다는 불굴의 의지를 목표로 설정하였습니다. 꾸준한 노력으로 파트너 사장님들의 성장과 누구라도 노력하면 자신만의 목표를 이룰 수 있다는 것을 보여주고 싶었습니다. 쉽지만은 않은 여정이었지만, 항상 함께해 주는 파트너 사장님들이 있었기에 지치는 순간에도 포기하지 않을 수 있었고, 한 팀의 리더로서 팀을 이끌 수 있는 모범사례가 되어주고 싶었던 것이 아마도 가장 큰 동기부여였던 것 같습니다.

2021년을 통해서 이루었던 가장 큰 결실은 무엇인가요?

지난 한 해를 통해서 가장 크게 이룬 것은 생각하는 의식의 변화였습니다. 팀과 함께하는 공동의 목표 의식을 중심으로 무엇이든 “함께”라는 것을 잊지 않았습니다. 혼자라고 생각했더라면 할 수 없었을 것들을 ‘나는 혼자가 아니다, ‘나와 함께해 주는 내 팀원들이 있다’ 라고 생각하니, 항상 든든한 마음이었다고, 무엇이든 할 수 있을 것 같은 자신감이 생겼습니다. 이런 생각의 흐름의 변화는 곧 ‘행동’으로 옮겨졌습니다. 팀 빌딩을 위한 주기적 미팅은 무슨 일이 있어도 직접 참석했습니다. DIY 클래스, 제품 체험 클래스, 특강 클래스 등 현장에는 언제나 얼굴을 직접 비추고 팀원들에게 소속감을 심어주었습니다. 클래스가 끝난 후에는 보완할 점이 있는지 체크해 주었고, 지속적인 소통을 통하여 클래스의 질이 향상할 수 있도록 노력했습니다.

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때, 가장 크게 변화한 점은 무엇인가요?

우선, 대외관계가 훨씬 향상했습니다. 도테라 사업을 시작하면서, 다양한 배경의 많은 사람들을 만나게 되었습니다. 진정한 소통을 통하여 그들의 마음을 읽는 방법을 배워가게 되었고, 도테라를 통하여 그들에게 어떤 도움을 줄 수 있는지 찾아갔습니다. 도움이 필요한 사람들에게 도움을 주면서 자존감과 자신감이 높아졌습니다. 도테라 라이프 스타일을 통하여 생활 또한 규칙적이고 안정적이게 되다 보니 삶의 질도 높아졌습니다.



2021년 한 해 도테라를 하면서 미숙했던 부분과 극복한 방법은 무엇인가요?

언택트 시대와 함께 빠르게 변화하는 새로운 문화에 적응하는 것이 미숙했습니다. 블로그, 유튜브, 인스타그램 등 다양한 SNS 시스템의 활용도가 적었기 때문에, 요즘 시대에 필수라고 하면 필수로 여겨지는 SNS 문화를 따라가는 것이 처음에는 벅했습니다. 하지만, 다양한 전문직에 종사하는 빌더 사장님들을 발굴하면서 그들의 능력을 펼칠 수 있도록 노력하였습니다.

2021년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간은 언제였나요?

제가 좋아하는 일을 즐김과 동시에 나눔을 할 수 있다는 것이 가장 행복했습니다. 그와 동시에 파트너 사장님들과 함께 동반성장을 할 수 있었기에 기쁨은 배가 되었습니다. 제가 생각하는 이상적인 팀 빌딩이란, 파트너 사장님들의 성장에 포커스를 맞추는 것인데요, 개인마다의 성장 속도가 다르기 때문입니다. 같은 목표를 설정하더라도, 누구는 빨리 갈 수 있는 과정이지만, 다른 누군가에게는 그 속도가 벅할 수 있습니다. 리더의 역할은, 팀원들이 잘 따라올 수 있도록 앞에서 이끌어주고, 뒤처진 팀원들에게는 뒤에서 받쳐주는 것이라고 생각합니다. 모든 리그가 동일한 속도로 성장하지는 않습니다. 항상 각 리그에 부족한 점을 잘 파악하여 필요한 부분에 집중적인 후원활동을 해야 합니다. 이런 과정이 꾸준하게 이어진다면, 균형 있는 팀 빌딩과 리그의 성장이 가능할 것입니다. 도테라에서 직급 달성을 하는 것은 나 혼자만의 성장이 아닌, 파트너 사장님들의 성장도 의미하기 때문에 행복해하는 파트너 사장님들을 볼 때 저 또한 더 큰 행복을 느꼈고, 도테라 사업이 주는 의미를 다시 한번 생각하게 되는 한 해였습니다.

팬데믹을 극복하기 위해 가장 노력했던 부분은 무엇인가요?

전제품 체험과 사용을 주된 방안으로 삼고 환경 변화에 중점을 두면서 위기 속에서 기회를 잡기 위해 노력했습니다. 이전에 세웠던 목표들도 재 점검하여 현재의 상황에 맞도록 맞춤 설정하였습니다. 비대면 이더라도 최대한 많은 파트너 사장님들과 소통하여, 클래스 진행과 상담 현황을 팔로우업 하였으며, 신규 회원에게 어떻게 하면 제품을 실용적으로 전달할 수 있을지 방법을 고민했습니다.

도테라 라이프 스타일을 시작하시려는 분들께 해 주실 말이 있다면?

가장 중요한 것은 도테라 에센셜 오일과 회사에 대한 문화를 이해하는 것입니다. 점점 증가하는 아로마 시장에 대한 비전과 도테라에 대한 가치성을 인지하고, 이에 대한 확신을 가진다면, 누구든지 사업을

시작하실 수 있습니다. 도테라 사업은 향기를 즐기면서 많은 체험을 통해 나눔을 하는 비즈니스라고 생각합니다. 많은 분들이 나눔을 통하여 건강한 라이프스타일을 즐기셨으면 좋겠습니다.

2022년을 위한 나만의 목표가 있다면?

22년 계획으로는 무엇보다 저희 팀 회원분들이 각자의 위치에서 두 단계씩 성장하는 것이 제 개인적인 목표이자 팀의 공통 목표입니다. 실버 클럽에서 클래스를 통해 에센셜 오일 우수성과 도테라의 비전, 도테라의 문화를 전달함으로써 신규 회원 창출 증대를 위해 노력할 계획입니다. 실버 클럽에 참가한 분들은, 최대한 실버로 직급 상승을 통해 다이아몬드 클럽에 적극 동참하여 두 단계 성장시키고, 특히 제 1대 다운라인들을 다이아몬드 이상으로 직급 상승시키는 것이 저의 목표입니다.



※ 소독, 건강상태, 체중감량, 피부 변화 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다릅니다. 본 제품은 의학적 진단, 치료 또는 질병을 예방하기 위한 의약품이 아닙니다.

김영

“우리가 변할 때 우리 삶도 변화할 수 있습니다. 도테라와 함께 성장하는 모습을 꿈꿔보세요”

2021년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

2021년은 제가 개인적으로 블루 다이아몬드라는 직급을 가기도 했지만, 함께 하는 파트너 사장님들이 모두 다이아몬드 등 여러 직급을 가게 되었고, 무엇보다 파트너 사장님들께서 여러모로 리더십이나 볼륨, 그리고 사업파트너 사장님들이 더 풍성해졌습니다.

불과 2-3년 전까지 직대 위주로만 리더 미팅을 했다면, 작년에는 많은 리더분들과 온라인으로 매주 한 번씩 리더 미팅을 통해 탄탄하게 다질 수 있는 시간을 가졌습니다. 재작년에 이어진 팬데믹 상황으로 대면 수업이나 대면 미팅도 적절히 여건에 맞도록 진행하면서 온라인상에서도 계속 소통하면서 진행했습니다.

이제는 모든 리더분들이 SNS 채널과 블로그 등을 통해 활발히 활동하게 되었고, 또 함께 온라인 공간을 통해 서로 도전도 받고, 도움도 받고, 서로 근황도 알 수 있게 되었다는 점이 큰 성과지요.

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

도테라를 만나기 전에는 영어강사로 오랫동안 아이들과 함께 했다면, 도테라를 만나고 난 후는 정말 다양한 분들과의 만남을 가지게 되었습니다. 내향적이었던 저로서는 처음에는 잘 못 느꼈지만 지금은 새로운 분을 만나는 기쁨이 있습니다. 아로마가 다양한 부분에 적용이 되기에 다양한 분야에서 아로마를 접목한 강의를 할 수 있었던 것도 저에게는 새로운 도전이었고 성장할 수 있는 새로운 기회였습니다. 경제적으로도 이전 영어강사를 할 때보다 풍성해져서 더 자유롭게 나눔도 할 수 있는 행복함이 생기게 되었지요.

2021년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간은? 그 이유는 무엇인가요?

도테라 사업을 하면서 가장 행복한 순간은 에센셜 오일을 전달해 드리고, 가이드를 해드린 후, 받게 되는 피드백이지요. 어떤 분은 어떻게 보면 생활하면서 경험하게 되는 사소한 체험부터 시작해서 여러가지 다양한



부분에서 도움을 받으셨다는 소식을 들었을 때 '정말 내가 이 사업을 잘 했구나'라는 생각이 듭니다.

늘 에센셜 오일을 전달하고 가이드를 해드릴 때는 상대방의 니즈와 불편함에 초점을 맞추려고 하고 진심으로 에센셜 오일의 가치를 전달하려고 합니다. 그리고 잘 활용할 수 있도록 도와드리고 늦은 시간에도 도움이 필요하실 때는 언제나 최선을 다해 가이드를 해드릴 때 진심은 통하게 되고, 더욱 신뢰하시고, 도움을 받게 되시는 것 같습니다.

가족과 함께하는 시간과 도테라 비즈니스에 투자하는 시간의 균형을 어떻게 조절했나요?

감사하게도 남편이 도테라 비즈니스를 적극 지지해 주고 내가 미처 챙기지 못하는 가정일을 많이 감당해 주고 있어서 더 집중할 수 있었습니다. 지난 몇 년간은 아무래도 도테라 비즈니스에 집중하다 보니 가정에서 있는 시간에도 가족들을 잘 배려하지 못하는 부분도 있었고, 한창 사춘기를 지나고 있는 두 자녀에게 집중하지 못하는 미안함도 있었지만, 오히려 그런 엄마가 더 편했다고 말해주는 딸아이였습니다. 열심히 일하는 엄마의 뒷모습을 지금은 자랑스러워하는 아이들을 보면서 요즘은 일하면서 시간이 가능한 한에서 아이들의 필요를 채워주려고 노력하고 있습니다.

도테라 라이프 스타일을 시작하시려는 분들께 해 주실 말이 있다면?

도테라와 함께 한 지난 7년이라는 시간을 되돌아볼 때 사업가로서, 또 리더로서 성장해 있는 제 모습을 보게 되는데요. 도테라 비즈니스를 하면 할수록 드는 생각은 도테라는 사람을 진정으로 성장시키는 사업이라는 생각이 들어요. 경제적인 성장은 당연하지만 여러가지 면에서 성장이 가능한 곳인 것 같습니다.

에센셜 오일을 사랑하고 그 가치를 기꺼이 전달할 마음이 있는 분이라면 누구든지 도테라 사업에 도전해 보세요. 우리에게는 분명 더 나은 삶이 기다리고 있고, 우리가 변할 때 우리의 삶도 변화할 수 있습니다.

NEW BLUE DIAMOND

미 선 모

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

도테라를 만나기 전에는 혼자 샵을 운영하는 개인 사업자였습니다. 하루하루 손님을 기다리고 작은 규모의 사업장이었기에 큰 비전을 보기보다는 매 달 매출에 맞추는 삶이었어요. 매일 사업장에 묶여 있어야 했기에 가족과 여유 있게 여행도 못 갔고 시간적, 경제적 여유도 부족했어요. 매일이 똑같은 일상이었습니다. 도테라를 만난 후, 혼자 하는 비즈니스가 아닌 많은 사람들과 함께하는 비즈니스를 하게 되었습니다. 가장 큰 변화는, 제가 시간을 조절할 수 있다는 것과 일하는 양은 오히려 줄었는데 경제적 여유는 더 커졌다는 것입니다.

2021년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간은? 그 이유는 무엇인가요?

많은 순간들이 행복했지만, 많은 파트너 사장님들이 도테라를 만나서 행복하다고 활짝 웃으실 때 진심으로 행복했습니다. 내가 좋아하는 일을 하는 것도 행복한데, 누군가에게 좋은 영향을 줄 수 있는 통로가 된 것 같아 행복하고, 그분들의 직급이 상승할 때에는, 이루 말할 수 없이 감격스러웠습니다. 파트너 사장님들 중에 60대 사장님이 계시는데, 특히 열심히 사업을 하십니다. 도테라와 저를 만나 제2의 인생을 사신다며 정말 행복하게 일하시고, 골드 직급을 달성하신 뒤에는 다이아몬드 직급에 꼭 가신다고 열정을 내시는 모습이 너무 행복했습니다. 개인적으로는 고3이었던 딸에게 신경 써주지 못해 미안한 마음이 컸는데, 열심히 일하는 엄마가 자랑스럽다고 말해주었을 때가 너무 행복했어요.

2022년을 위한 나만의 목표가 있다면?

올해 저만의 목표는 '내면의 사이즈를 키우자'입니다. 그러기 위해 운동을 시작했습니다. 새벽에 일어나 맑은 정신으로 독서를 하고 매일의 나 자신을 돌아켜보며 감사한 일들과 반성할 일들을 매일 기록해 나가는 것이 올 한 해 개인적인 목표입니다. 스폰서 사장님들께서 직급이 올라갈수록 조심해야 한다는 말씀을 많이 해 주셨는데, 교만하면 그룹이 무너지는 것은 쉽다고 하셨습니다. 사람은 누구나 자리가 올라가면 교만해지기 쉽죠. 내면의 힘을 기르고 나를 보는 눈을 키워야 할 때라고 생각해서 올 한 해 나만의 목표를 세웠어요.

현재 직급을 달성하는데 가장 큰 동기부여가 있다면 무엇인가요?

가장 큰 동기부여는 저의 리더 사장님들이었습니다. 초창기 때부터 같이 시작한 사장님들, 나중에 함께하게 된 사장님들에게는 제가 비전이 되어 드리는 것이 맞다고 생각합니다. 제가 다음 직급을 달성하는 것을 보여주는 것이 리더 사장님들의 성장에 도움이 될 것이라는 생각을 했고, 그 분들도 저와 같은 직급이 될 수 있도록 돕고 싶습니다. 저는 사람들을 만날 때 에너지를 받는 외향적 성향이라서 사람들을 만나는 것을

“내면의 힘을 기르고 나를 보는 눈을 키우자”

좋아하는데, 미팅을 다니다 보면 몇몇의 사장님들이 제가 롤 모델이라고 말씀 하시는데, 그런 말을 들을 때 저 스스로에게 동기부여가 됩니다.

도테라 제품을 사용하면서 본인과 주변 사람들의 삶이 어떻게 바뀌었나요?

도테라 제품을 사용하기 시작하면서부터 가장 큰 변화는 건강해졌다는 것입니다. 뻘한 이야기 같지만 실제로 도테라를 만난 이후 병원 가는 일이 많이 줄었고, 가족들 또한 건강해졌습니다. 마음 또한 건강해지니 가족끼리 모였을 때 많이 웃고 대화도 많아졌습니다. 경제적으로도 여유가 생겨 친정 부모님이나 시부모님을 섬길 수 있게 되었습니다. 지금은 도테라 없는 세상은 살기 힘들 것 같아요 (웃음).



※ 소득, 건강상태, 체중감량, 피부 변화 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다릅니다. 본 제품은 의학적 진단, 치료 또는 질병을 예방하기 위한 약품이 아닙니다.

백서연

“변화의 시작은 한걸음부터”



2021년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

작년 한 해 도테라를 기반으로 다양한 비즈니스 모델을 창출했습니다. 이완과 휴식을 돕는 필라테스, 요가와 같은 운동 영역, 향신료와 허브를 사용하는 요리 영역, 현재 시기에 가장 필요한 마음 챙김과 힐링이 필요한 심리 영역에 도테라를 핵심 교구 및 재료로 활용하여 콘텐츠를 확장하게 되었습니다. 이를 통해, 2021년 한 해 다양한 영역의 마스터 분들을 만나 뵙게 되었고, 그들이 사업자와 소비자로 활약하며 저 또한 아이디어와 영감을 얻은 것이 가장 큰 결실이라고 생각합니다.

2021년 도테라를 하면서 미숙했던 부분들과 극복했던 방법은 무엇인가요?

사업자와 소비자 간 경계를 명확히 구분하지 못했던 것입니다. 제가 관리하는 모든 분들은 도테라를 애정 한다는 공통분모를 지니고 있지만, 다른 카테고리로 접근해야 하는 분들이었습니다. 공통점 때문에 그 경계가 모호해져 차별화된 교육과 안내를 진행하지 못했습니다. 이를 극복하기 위해 비즈니스 페르소나를 재정립하고 인적 인프라 내에서 노하우를 쌓으며 사업자와 소비자 간 별도의 클래스와 미팅을 진행함으로써 이러한 간극을 극복할 수 있었습니다.

2021년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간은 언제였나요?

함께 일하는 파트너 사장님들이 비즈니스를 하면서 “도테라 하길 정말 잘했다” 라고 말씀해 주실 때가 가장 뿌듯하기도 하고 행복한 순간입니다. 또한 소비자 고객들 중에서도 도테라 제품을 사용하며 평소 지냈던 고민들과 걱정거리가 조금씩 해소된다는 느낌이 든다고 말씀하실 때에도 보람을 느낍니다. 2022년에도 저와 함께 일하는 모든 사업자들이 도테라 비즈니스를 통하여 많은 성취감을 느끼고 또 삶의 질을 개선하실 수 있도록 노력할 것입니다.

원거리에 있는 팀원들과 효율적으로 소통하기 위해 어떤 노력을 했나요?

멀리 떨어진 지역에 사는 팀원들과 소통을 위해 주 3회 이상 줌 미팅을 실행하고, 오프라인 미팅은 주 1회 이상으로 정해서 실천하고 있습니다. 트렌드의 흐름을 반영한 새로운 콘텐츠로 줌 미팅을 진행하고 팀원 교육 및 피드백 교환을 합니다. 정확하고 올바른 정보 전달이라는 전제 하에 영향력 있는 콘텐츠를 전달하는 것이 성공적인 비즈니스를 위한 길이라고 생각합니다. 진정성의 시대가 도래한 만큼 올바른 정보를 활용한 진실된 스토리가 없다면 디지털 영역에서 영향력을 장악하기는 힘들다고 생각합니다. 지속적으로 학습하고 콘텐츠를 개발하여 꾸준하고 효율적인 소통에 힘쓰는 팀 만이 비즈니스를 확장시킬 수 있을 것입니다.

도테라 라이프 스타일을 시작하시려는 분들께 해 주실 말이 있다면?

저도 처음에는 도테라 비즈니스를 막연하게 시작했습니다. 이 사업이 과연 잘 될까? 내가 할 수 있을까? 하는 생각도 들었지만, 일단 움직였습니다. 주변에 보면 너무 많은 고민을 하시는 분들을 봅니다. 많은 고민과 망설임은 적극적인 행동을 방해하는 요소일 뿐입니다. 생각만 하고 행동하지 않으면 아무것도 할 수 없습니다. 우리가 어떤 것을 이루는 단 하나의 방법은, 우선 결정하고, 그리고 행하는 것입니다. 할 수 있다는 자신감을 갖고 포기하지 않는다면 원하는 시점에, 원하는 레벨에 도달할 수는 없을지라도, 그 레벨에 지금보다는 가까이 갈 수 있다는 것은 의심의 요소가 없습니다. 모 스포츠 브랜드의 광고 문구가 떠오르네요. Just Do It!

NEW BLUE DIAMOND



양지연

“누군가의 삶에 영향을 미치고 변화를 일으키는 일”

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

삶의 여러 측면에서 전반적으로 자신감을 갖게 된 점인 것 같아요. 도테라 에센셜 오일을 알고 난 후, 스스로 할 수 있는 건강관리에 대해 알아가면서 이에 대한 자신감도 늘었어요. 에센셜 오일 라이프스타일을 살면서 생활독소에서 자유로워졌다는 점도 가정을 돌보면서 자부심을 느끼고 있는 점 중 하나인 것 같습니다. 그리고 도테라 사업을 통해서 얻게 되는 성취의 과정을 통해 삶에 대한 열정과 자신감을 찾게 된 점도 달라진 점 중 하나입니다.

2021년 도테라를 하면서 미숙했던 부분들이 있다면 무엇인가요? 극복한 방법은?

2021년은 대면으로 사람들을 만나기 힘든 시기였으니 이전과는 다른 여러 가지 방법들을 시도하는 과정에서 미숙했던 것 같아요. 비대면으로 하는 DIY 수업을 준비하면서 파트너 사장님들께 부담을 드린다는 생각에 혼자 힘으로 새로운 것들을 만들어내고 끌어안고 가려고 했었어요. 이런 부분에서 쓰지 않았어도 될 에너지와 시간을 소비한 것 같아 아쉬움이 남아요. 무언가 잘못 가고 있었다는 것을 눈치를 챈 것이 극복한 방법이 아니었을까 싶어요. 이런 미숙했던 경험들을 통해 선택과 집중해야 하는 것들을 선별하고, 복제될 수 있는 일들에 집중해야 된다는 것을 알아갔던 좋은 계기가 되었습니다.

본인만의 일을 해 본 적이 없기 때문에 도테라 사업 시작을 망설이시는 분들께 해주실 말씀이 있다면?

“그냥 마음을 먹고 시작해 보세요” 라고 말씀드리고 싶어요. 도테라 비즈니스는 분명 누군가의 삶을 바꿔 놓을 수 있는 일이예요. 천연과 에센셜 오일이라는 키워드가 인생에 혹 들어오면 예전의 삶으로 돌아갈 수가 없거든요. 오일 한 방울을 누군가에게 나눠보세요. 도테라 비즈니스는 그 순간부터 시작됩니다. 걱정을 내려놓으시고 자신감을 가지고 전달하셔도 돼요. 그래도 시작이 막막하시다면, 본사에서 제공하는 다양한 지원 프로그램 교육, 웹사이트, 유튜브, 테라 클래스도 적극 활용해 보세요. 분명 시작하시는 데에 도움이 되실 거예요. 마음만 먹는다면, 찾아보는 노력을 하신다면, 도테라 비즈니스의 기회는 누구에게나 열려 있습니다.

2021년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

2022년은 신규직급을 달성한 해로서도 의미가 큰 해였지만, 제 개인적인 것들을 되돌아볼 수 있었던 해였던 것 같아요. 그동안 눈으로 보이는 성과에 집중했었다면, 2021년은 숨 고르기를 했죠. 도테라 사업을 시작하고 몇 년 동안 정신없이 앞만 보고 달려온 것 같은 기분이었어요. 달리면서 경치도 보고 물도 마시고 해야 했었는데 말이죠. 그래서 어떻게 하면 더 행복하게 이 도테라 사업을 오래 할 수 있을지 고민하고, 나에게 맞는 색깔과 웃은 어떤 것일지를 생각해 보고 나름 결론도 도출했던 것 같아요. 이 과정을 발판 삼아 2022년은 흔들리지 않고 더 단단하게 나아갈 수 있을 것 같아요.

현재 직급을 달성하는데 가장 큰 동기부여가 있다면 무엇인가요?

에센셜 오일이 가족과 지인들의 삶에 엄청난 변화를 만들어 내고 있다는 거예요. 더 나아가, 회원분들이 에센셜 오일에 빠져들고, 쉬어러에서 사업자가 되어서 소득창출을 이뤄가는 과정을 지켜보다 보면 도테라를 나누는 것은 정말 누군가의 삶을 바꾸어 놓는 대단한 일이구나라는 걸 느껴요. 물론 그에 따른 책임감도 있지만, 그렇기 때문에 제 파트너 사장님들이 선택을 후회하지 않게끔, 도테라를 선택한 것을 후회하지 않고, 더 사랑할 수 있게끔 만들고 싶다는 마음이 되새기는 것에 늘 동기부여가 되는 것 같습니다.

※ 소독, 건강상태, 체중감량, 피부 변화 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다릅니다. 도테라 제품은 의학적 진단, 치료 또는 질병을 예방하기 위한 의약품이 아닙니다.

오 상 미

“비즈니스 마인드와 상대방을 위한 진심을 균형 있게 가져야 합니다”



도테라를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

서훈&장미숙 사장님을 통해 도테라 오일을 소개받은 그 순간 첫눈에 반했습니다. 이마에 페퍼민트를 발라 주시고 탄산음료에 레몬을 떨어뜨려 주셨는데 너무 매력적이었고, 그 순간 직관적으로 마음속에 “이 아이템으로 나도 사업을 해보고 싶다” 라는 생각이 들었습니다. 어떤 근거를 가지고 결정을 한 것이 아니라 정말 에센셜 오일이 저한테 말을 걸었고, 그렇게 사업을 시작하게 되었습니다. 물론 제가 좋아하고 신뢰하는 분들께서 전해주셨기 때문에 더 좋은 인상으로 다가왔겠지요. 그래서 그 날 이후 바로 오일을 사용해 보고, 직장을 다니고 있었지만 틈틈이 공부하고 주변에 알리기도 하면서 도테라를 시작했습니다.

2021년 도테라를 하면서 미숙했던 부분들이 있다면 무엇인가요? 극복한 방법은?

아직 미숙한 점들이 많이 있습니다. 업무적, 관계적, 지식적인 부분 모두 완벽하지 못한 면들이 많이 있지만 매일 도테라를 어떻게 하면 더 잘 할 수 있을까, 고민하며 최선을 다하려고 하기 때문에 조금씩 나아질 거라고 생각합니다. 물론 미숙함을 커버하기 위한 가장 기본적인 방법은 스폰서에게 상담을 하고 조언을 구하고 내가 아직 부족한 부분에 대해서 도움을 받는 것이죠.

여러 미숙함 속에서 반짝이는 새로운 아이디어나 프레쉬한 전환이 필요할 때에는 나만의 고요한 시간을 가지려고 합니다. 요가나 걷기를 하면 운동도 하면서 영감을 얻을 수 있어서 1석 2조의 효과로 너무 좋은데요, 미숙함 극복을 위한 방법이기보다는 비즈니스 일상 핵심 조언이라고 할 수 있겠습니다.

효율적인 온라인 활용으로 어떻게 사업에 도움을 줄 수 있나요?

먼저 SNS를 꾸준히 하다 보면 신규 회원 창출 효과가 있습니다. 내가 모르는 사람들이 내가 올리는 정보와 나라는 사람을 지켜보면서 오일에 대해 알게 되고, 신규 회원이 되는 경우가 많습니다. 그리고 유튜브나 인스타그램 라이브 방송 같은 경우는 저장이 되기 때문에 수많은 팀원들이 원하는 시간에 원하는 장소에서 오일이나 제품에 대한 정보든 사업에 대한 정보든 원하는 내용을 자유롭게 공부하고 알아볼 수 있다는 장점이 있지요. 줌 미팅을 가장 많이 활용하실 텐데요, 정기적인 팀 미팅을 통해 다양한 정보를 전달하고 비즈니스 마인드를 긍정적으로 유지하도록 하는데 아주 효율적입니다. 인원 제한이 없고 교통비, 대관료 등 별도의 추가 비용이 들지 않는다는 당연한 장점도 있지요.

2022년을 위한 나만의 목표가 있다면?

개인적으로는 프레지덴셜 다이아몬드 성취가 목표입니다. 그 과정에서 1월에 함께 공유한 파트너 사장님들의 목표를 모두 함께 달성하고 싶습니다. 작년 1월에 좀 버거울 수 있겠다 싶게 잡은 목표들을 연말에 점검해 보니 모두 달성을 하셨더라고요! 나만의 목표이기보다는 함께 이루어 나가는 목표라고 생각합니다. 직급 목표 이외에 특별히 큰 목표로 내걸고 있는 부분은 각 리더 별 조직 볼륨 2배 성장, 즉 저의 조직 볼륨의 2배 성장입니다. 비즈니스와 별개로 건강한 다이어트에 재도전해서 라이프스타일 체인지 1기 준우승자로서 더 멋진 모습으로 발전하고 싶은 목표도 있습니다.

도테라 라이프 스타일을 시작하시려는 분들께 해 주실 말이 있다면?

건강하고 매력적인 아이템인 에센셜 오일을 사랑하는 사람들과 함께 서로 돕고 격려하고 응원하며 나아가는 이 일이 너무 보람되고 좋습니다. 건강한 회사의 보상플랜을 통해 경제적 자유와 시간의 자유, 마음의 여유를 얻을 수 있는 경험을 많은 사람들과 함께 할 수 있으면 좋겠습니다. 제가 8년 동안 꾸준히 사업을 해 온 결과 블루 다이아몬드가 되었다는 것은 도테라 비즈니스는 되는 비즈니스라는 것을 보여주는 성공적인 결과라고 생각합니다. 물론 지금은 속도가 2배로 빨라졌지만요. 에센셜 오일은 우리 일상에 생필품이 될 것입니다. 특히 트렌드를 타고 있는 지금의 시점에 안목을 가지고 도테라 비즈니스를 시작해 보시면 좋겠습니다.

NEW BLUE DIAMOND

임부경

“도테라를 통해 힐링을 찾자”

2021년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

많은 분들의 도움으로 2021년에 오랫동안 꿈에 그리던 독특하고 멋진 힐링 장소를 오픈하게 되었습니다. 편안함과 안정감을 주고, 사람들이 도테라 에센셜 오일을 자유롭게 느끼고 제대로 체험할 수 있는 곳인데요, 제가 도테라를 처음 시작하면서 꿈꿨던 모습 중 하나였습니다. 아마 전 세계에서 유일한 곳일 거예요. 다양한 식물과 맛있는 조경과 함께 에센셜 오일을 맘껏 체험하실 수 있습니다. 방문해주시는 분들이 식물과 에센셜 오일이 조화롭게 어우러진 곳에서 많은 힐링을 하고 가신다는 말씀을 해 주실 때 큰 보람을 느낍니다. 이렇게 많은 분들의 건강한 에너지 덕분에 블루 다이아몬드 직급을 달성할 수 있었다는 생각이 드네요.

2021년 도테라를 하면서 미숙했던 부분들이 있다면 무엇인가요? 극복한 방법은?

대체로 오프라인 강의로 사업을 진행해왔는데, 코로나로 인해 사람들을 만날 수 없게 되면서 모든 것이 멈춰버렸습니다. 강의도 미팅도 아예 진행을 할 수 없어 말 그대로 손발이 묶어버렸습니다. 온라인을 통해 일을 하는 것은 젊은 사람들이나 할 수 있다고 생각했고, 컴퓨터나 기계를 잘 다루지 못하는 저에겐 불가능하다고 생각했습니다. 하지만, 저로 인해 팀원들의 비즈니스까지 영향을 받게 될 거라고 생각하니 움직일 수밖에 없었죠. 팀원들과 온라인 자료들에 대해 의견을 나누고, 온라인 미팅과 강의를 진행하며 비대면 시대에 맞추어 새로운 방향을 모색했습니다. 특히 외국에서 사업에 대해 문의하시는 분들도 zoom을 통해 상담을 해드릴 수 있다는 점이 참 이색적이었고, 흥미롭게 일에 임할 수 있었습니다.

도테라 제품의 교육/학습을 위해 가장 필요한 부분은 무엇이라고 생각하나요?

제품 교육은 심플하고 실용적이어야 합니다. 그래야 도테라 오일의 진정한 매력을 느낄 수 있기 때문이죠. 멋있고 어려운 제품 설명이나 남들은 할 수 없고 나만 할 수 있는 오일 사용법은 겉으로는 있어 보일 수 있지만, 모두를 위한 에센셜 오일 사용법은 아니기 때문에 지양해야 합니다. 교육을 받는 사람들이 도테라 제품들을 실생활에 직접 적용할 수 있도록 심플한 사용법을 전달하는 것이 도테라 제품 교육에 가장 중요한 목표가 되어야 합니다.

온라인 플랫폼을 어떻게 사업에 잘 활용할 수 있을까요?

글을 잘 쓴다면 블로그나 카페를 활용하는 것이 좋고, 간단하지만 영상 제작이 가능하면 유튜브에 도전해 보시라고 말씀드리고 싶습니다. 많은 선배들이 이미 만들어 놓은 자료들이 있기 때문에 기존 자료들을 많이 보고 적극적으로 활용해 보신다면, 본인의 것으로 만드실 수 있습니다. 온라인 플랫폼을 활용한 사업에서 특히 중요한 점은 온라인에서 만난 인맥을 오프라인으로 이어 나갈 수 있는 능력입니다. 온라인에서 팔로워가 많거나, 업로드한 동영상의 조회수가 많아도 보고 지나치는 정도라면 전혀 성과가 없기 때문에 전화 통화나 zoom 화상 통화를 해서 직접 목소리를 듣고 대화 나누는 것을 적극 실천해 보시라고 권해드리고 싶습니다.

현재 직급을 달성하기까지 가장 큰 동기부여가 있었다면 무엇인가요?

다이아몬드 직급을 유지하는 것도 중요하지만, 팀원들에게 동기부여가 되기 위해 리더로서 더 큰 목표를 세우고 성공하는 모습을 보여주고 싶었습니다. 다들 사업적으로, 그리고 심적으로 지쳐 있고, 힘이 빠져 있는 상황이고 저도 여러 가지 핑계를 댈 수도 있었지만 어려운 시기에도 해낼 수 있다는 희망과 용기를 사람들에게 주고 싶었던 것 같아요. 올바른 방법으로 사업의 기초를 탄탄하게 다져 놓았기 때문에, 필요시에는 공격적인 사업활동을 통해 위기의 순간에 기회를 쟁취할 수 있었습니다. 말로만 성공하는 리더가 아니라, 행동으로 보여주는 리더가 되기 위해서 저는 계속해서 달릴 것입니다.



※ 소득, 건강상태, 체중감량, 피부 변화 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다릅니다. 본 제품은 의학적 진단, 치료 또는 질병을 예방하기 위한 의약품이 아닙니다.

강현주

“맛있게, 멋있게”

2021년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

2021년 2월 다이아몬드가 되었습니다. 도테라 사업을 시작한 후 4년만에 이룬 성과인데요. 빠르지도 늦지도 않은, 저만의 걸음으로 걷다 보니 얻은 결과입니다. 그리고 같은 마음으로 도테라 사업을 하시는 파트너님들을 만나 그분들의 성공을 위해 함께 일하고 있습니다. 훌륭한 분들을 만나고, 즐거운 마음으로 함께 할 수 있는 것이 가장 큰 성과입니다.

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

도테라 에센셜 오일을 사용하면서 가족들과 지인들의 건강에 더 관심을 갖게 되었고, 권해드린 에센셜 오일을 사용하시고 난 후 ‘좋아졌다, 너무 좋다’ 라는 이야기를 들을 때 가장 좋습니다. 그리고 사람들과의 대인관계가 넓어지고, 파트너님들과 사업의 방향성, 발전 가능성, 목표 등을 설정하면서 발전된 미래를 함께 꿈꾸는 것이 가장 달라진 점입니다. 요즘엔 아침에 일어나서 도테라 건강기능식품을 먹는 것을 시작으로 잠자기 전 에센셜 오일을 발향하고 바르는 것으로 마무리하는 올데이 도테라 제품입니다(웃음).

사업 초기와 비교했을 때, 스스로에게 가장 큰 변화가 있다면 무엇인가요?

사업 초기에는 다른 분들에게 ‘왜 도테라 사업을 하느냐?’는 질문을 받은 적이 많았습니다. 그래서인지 적극적으로 에센셜 오일을 권하거나 도테라 사업에 대해 이야기를 할 때 망설임이 있었던 것이 사실입니다. 하지만 지금은 제품의 우수성과 함께 차별화된 사업구조를 알고 있기 때문에 적극적으로 도테라 에센셜 오일 사용과 더불어 사업을 권유하고 있습니다.

2021년 도테라를 하면서 미숙했던 부분들이 있다면 무엇인가요? 극복한 방법은?

조직도, 회사의 규정 (LRP, 파워오브쓰리 등)을 완전히 습득하고 파트너님들께 전달할 수 있을 때까지 시간과 공부가 많이 필요했습니다. 또한 파트너님들과 사업적인 관계 형성을 어떻게 해야 할지가 가장 큰 문제였으나 시간적인 여유를 갖고 한가지씩 문제를 해결했습니다.



2022년을 위한 나만의 목표가 있다면?

2022년에는 새로운 곳에서 삶을 시작합니다. 서울에서 부산으로 이사를 했거든요. 새로운 시작과 더불어 한 단계 위로 발전하기 위해서 파트너님들과 열심히 노력해 그분들이 다이아몬드 직급을 달성하도록 하는 것이 목표입니다.

소비자로서는 오일을 잘 사용하지만 사업을 시작할지 망설이시는 분들에게 해줄 말이 있다면?

‘직접 경험해 보세요, 해치지 않아요’ 라는 말을 시작으로 에센셜 오일을 사용하도록 권하고, 그 이후 사업의 좋은 점과 함께 타사와는 다른 사업의 방향성을 설명해서 함께 사업할 수 있도록 합니다. 확신에 찬 제 모습에 지인들이나 고객들이 저를 믿고 함께 하는 것 같습니다.

도테라 라이프 스타일을 시작하시려는 분들께 해 주실 말이 있다면?

‘맛있게, 멋있게’가 좌우명입니다. 도테라 에센셜 오일을 삶속에서 사용하고, 사업을 통해 대인관계와 경제적인 만족을 달성할 수 있다면 내 삶을 ‘맛있게, 멋있게’ 살기 위한 훌륭한 방법이 될 것입니다. 도테라 사업은 건강과 경제적 만족을 모두 이룰 수 있는 좋은 사업입니다. 망설임 시간에 시작해보세요!!

김미성

“**긍정적인 마음과 균형감이 있다면 꾸준함을 유지할 수 있습니다**”

2021년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

다이아몬드 클럽에 4번째 도전을 하면서, 매번 다른 경험을 했습니다. 그동안은 파트너들과 함께하는 방법을 모르기도 했고, 아는 부분일지라도 어려워했습니다. 2021년에는 드디어 파트너와 함께 달릴 수 있는 시스템을 구축했고, 함께 성장하는 경험을 했습니다. 그래서 도전 기간 동안 파트너들과 함께했던 순간들이 가장 기억에 남습니다. 조용한 리더인 저에게 과분한 분들이었기 때문에 높은 목표 설정도 가능했고, 9월에는 다이아몬드 직급까지 도달할 수 있었습니다. 저의 성장을 도와주면서, 이런 스폰서가 다이아몬드가 되는 것을 경험해 보고 싶다고 이야기해 준 파트너가 있어서, 진심으로 감사했고 행복했습니다.

도테라를 만나면서 가장 크게 변화한 부분이 있다면 무엇인가요?

아이들이 많이 건강해졌는데, 본인들이 원하는 삶을 꾸려 나가는 내적인 힘이 생겼어요. 저도 라이프스타일 체인지를 4년째 참여하면서, 이전에는 결코 쉽지 않았던 체중 감량도 경험했습니다. 그래서인지 성격도 좋아지고, 사람들과의 관계도 나아지면서 일도 더붙어 더 잘 되더라고요. 아마도 생각을 바꾸는 일이 가장 힘들었던 것 같아요. 긍정적으로, 적극적으로 생각을 하고 펼치는 힘이 생긴 것이 가장 큰 기적인 것 같습니다. 지금의 나를 구성하는 것은 나의 생각과 감정 패턴, 그리고 생활습관입니다. 에센셜 오일은 밝은 생각을 할 수 있는 힘을 주고, 그 향기는 감정을 순화시켜줍니다. 여러 습관들이 함께 더해져 제 사고를 크게 바꾼 계기가 되어주었습니다.

2021년 도테라 사업을 하면서 미숙했던 부분이 있다면 무엇인가요? 극복한 방법은?

갑자기 제 산하의 그룹이 커지니, 예전처럼 한 분 한 분 정성을 다할 시간이 부족해졌습니다. 그래서 온라인 활동을 열심히 하기 시작했습니다. 우선 인스타그램 교육을 받고, 이미지 작업을 시작했습니다. 그리고 산하의 회원들이 온라인으로 소통할 수 있도록 다양한 이벤트를 진행했습니다. 도테라 라이프스타일 공유하기, 밴드로 친구 소개하기 등등 매일 다른 한 번의 이벤트를 통하여 함께 소통하고 연결될 수 있도록 꾸준히 노력했습니다.



가족과 함께하는 시간과 도테라 사업을 하는 시간의 균형을 어떻게 맞추었나요?

직장에 다닐 때 보다는 시간의 주도성을 갖게 되었기 때문에, 가족과 함께해야 하는 소중한 시간은 가족을 무엇보다 우선으로 두고 꼭 가족과 함께 보냈습니다. 물론 팀의 규모가 커지면서 더 바빠지긴 했지만 직장에 다닐 때는 불가능했던 시간을 주도적으로 사용하면서 분명히 중요한 시간은 함께 할 수 있습니다. 시간의 주도성을 회복했기 때문이죠.

2022년을 위한 나만의 목표가 있다면?

30명의 강사를 배출하여 지속가능하고 탄탄한 그룹을 구축하는 것입니다. 그룹의 모토는 균형감 있는 성장입니다. 긍정적인 마음으로 균형감을 가지고 가야, 꾸준함을 유지할 수 있다고 생각합니다. 2022년은 긍정적인 마인드 훈련을 통해 균형감을 키워 나갈 예정입니다. 그 속에서, 저의 파트너 20분 이상이 뉴 직급을 달성할 수 있도록 최선을 다할 것 입니다.

박가을

“**콩 심은 데 콩 나고
팥 심은 데 팥 난다.
뿌린 대로 거두리!**”

2021년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

여러 가지 다양하고 큰 성과들이 많았지만 오랫동안 꿈꿔왔던 다이아몬드 직급을 달성한 것이 기억에 남아요. 2019년 3월 도테라에 가입하여 2년 3개월이라는 시간을 고군분투하며 보냈는데요. 직급소감을 발표할 때 울고 웃고, 좋았던 기억, 힘들었던 기억이 주마등처럼 지나가더라고요. 저 혼자서는 못했을 일이고, 한마음 한 뜻으로 움직여 주신 덕분에 제 직급 달성+프론트 라인 파트너 사장님들 네 분 모두 다이아몬드, 플래티넘, 골드, 실버 직급을 달성하게 되었습니다. 앞으로는 제 프론트 라인 사장님들 모두가 다이아몬드 직급을 달성하시는 날까지 더 많은 지원을 해드리고 싶어요.

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

도테라를 만나고 작은 성공을 반복해서 경험하면서 자존감이 올라갔습니다. 예전 직장을 다닐 때는 늘 외로웠는데 요즘은 마음이 든든합니다. 마음과 경제력이 같이 풍요로워진 요즘 감사하다는 이야기를 입에 달고 사는 제가 되었는데요. 일단 우리 파트너 사장님들 식사를 좀 더 맛있고 좋은 것으로 대접해 드릴 수 있어 행복하고요. 수입이 늘어나면서 저축의 양도 자연스럽게 늘어나게 되어 더 나은 미래를 꿈 꿀 수 있게 되었습니다. 학교나 기관에 아로마 교육강사로 출강 나간지도 이제 2년째 되는데요, 조금 더 먼저 시작했고 꾸준히 했다는 것, 특별한 아이템인 에센셜 오일의 특수성으로 인해 전문가로 인정받는 요즘, 누군가에게 롤 모델이라는 이야기를 듣게 되어 몸둘 바를 모르겠더라고요. 누군가의 희망이 된다는 것은 여개가 무거우면서도 정말 감사한 일인 것 같아요.

온라인 플랫폼을 활용하여 비즈니스에 도움이 되는 나만의 노하우가 있다면 무엇인가요?

틱톡, 유튜브, 인스타그램, 블로그 등 어떤 것을 선택해도 좋습니다. 선택의 기준은 나의 장점이 잘 드러나는 플랫폼을 선택해야 해요. 정보나 자료를 수집하고 글 쓰는 걸 좋아하는 분은 블로그, 흥이 넘치는 분은 틱톡, 빠르고 간편한 걸 좋아하는 분은 인스타그램, 이런 식으로 내가 잘 할 수



있는 플랫폼을 생각합니다. 그리고 정했다면 정말 꾸준히 하셔야 합니다. 저는 전화와 카톡은 매일매일 하는데 그룹별로 단체 카톡방을 나눠서 각 상황에 맞게 커뮤니케이션을 했었어요. 그리고 코로나 19 바이러스로 인해 모두 다 함께 모일 수가 없어서 줌으로 모두 만나서 교육을 했습니다.

도테라 비즈니스에 있어서 가장 중요한 것은 무엇이라고 생각하나요?

약속을 지키는 것과 경청하는 태도라고 생각합니다. 우리 사업은 신뢰를 기반으로 하기 때문에 약속을 지키는 것이 너무 너무 중요합니다. 이번 달에 직급을 가졌다가 아닌 도테라 미팅을 3번 열겠다 하면 진짜 그 3번을 지키는 모습이 필요해요. 그리고 상대방의 이야기를 경청하는 태도도 너무 중요합니다. 도테라 사업은 내가 신나서 떠드는 사업이 아니라 들어주는 일이어거든요. 그 이야기 속에서 상대방의 니즈가 자연스레 파악됩니다. 그래서 저는 도테라 회사와 제품을 사랑하고, 약속을 잘 지키고 경청하는 태도를 지닌 분은 반드시 도테라로 성공한다고 말씀드리고요!

도테라 라이프 스타일을 시작하시려는 분들께 해 주실 말이 있다면?

사람에게는 3번의 기회가 온다는 이야기가 있잖아요. 짧은 인생을 살면서 가장 잘한 일이 저를 인정해 주고 믿어주는 남편을 만난 일이고, 그 다음이 도테라를 만난 거예요. 저는 자존감이 낮고 뭐하나 특출나게 잘하는 게 없는 사람이었거든요. 가만 보면 이것저것 못하는 건 없는데 저라는 사람을 보여줄 임팩트 있는 한가지가 불분명 했던거죠. 그런데 우리 도테라 사업에서는 저같은 사람이 빛을 발하는 것 같아요. 이렇게 도테라를 만나 저는 너무나 큰 사랑과 인정, 지지, 격려, 경제적 보상을 받고 있어요. 평범한 사람도 시작할 수 있는 체계적인 도테라의 시스템을 믿고 실천해보세요. 제가 느끼는 이 행복감을 저희 파트너사장님들도 반드시 느낄 수 있게 해 드릴 거예요. 더 큰 꿈을 꿀 수 있게 해주신 도테라 코리아, 감사하고 사랑합니다.

NEW DIAMOND

2021년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

2021년은 도테라 비즈니스의 참의미를 알게 된 해라고 이야기하고 싶어요. 어느 정도 직급을 달성하고 나니 파트너 사장님들과의 관계가 가장 힘든 부분이었어요. 저는 걱정이나 염려가 없는 스타일인데 파트너 사장님들 중에는 걱정이 많은 분도 계시고 마음이 여린 분들도 계시더라고요. 시각을 다른 방향으로 바꾸어 바라보니 파트너 사장님들도 힘을 내시고 일에 속도가 붙기 시작했던 것 같아요. 그리하여 실버 클럽에서도 파트너 사장님들이 스스로 실버 직급을 달성하게 되면서 제가 해야 할 일은 지시하거나 가르치는 역할이 아닌 부족한 부분을 채우는 역할이구나 하는 부분을 깨닫게 되었죠. 도테라는 관계 사업이라는 말을 스스로 알고 익히고 실행하게 된 것이 올해의 가장 큰 소득이 아니었나 생각을 해요. 2021년은 '나처럼 해 봐'가 아닌 '나와 함께 해보자'고 말하는 사람이 되고자 노력했던 한 해였다!

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

사실 도테라를 하기 전에 개인적인 사정으로 마음이 너무 좋지 않은 시기가 있었어요. 스트레스가 많고 자주 화가 나고 아이들에게도 욱하며 소리를 지르기도 하는 사람이었죠. 감정 아로마를 공부하다 보니 확실히 아로마가 내 감정을 편안하게 만드는 데 도움을 줬구나 하는 확신을 가지게 되었어요. 그전에는 화나면 화내고 또 뒤끝 없다는 소리에 난 화내도 뒤 끝없는 사람이라는 말로 스스로를 치장하고 다닌 게 아니었나 싫어요. 이제는 내 감정을 솔직하게 받아들이고

박미진

“작은 성공이 큰 나를 만든다. 작은 것을 소중하게”

왜 그런 마음이 들었는지 스스로 찾아보고 이해하려는 노력을 해요. 많은 사람들과 관계하면서 생기는 많은 감정들을 이해하고 받아들이는데 감정 아로마가 큰 도움을 주었지요.

클래스와 미팅을 진행할 때 가장 중요하게 여기는 것이 있다면 무엇인가요?

얼마나 즐겁게 들으셨는지 가장 중요한 포인트예요! 즐겁고 재미난 곳이어야 다음에도 또 오실 테니까요. 처음부터 많은 구매를 권하기보다는, 이런 아이템이 있고 생활에 활용도가 있다는 것을 알려 드림을 목표로 하고 클래스 내내 즐거운 분위기 유지가 중요한 포인트라고 생각해요. 너무 진지하거나 어려운 일로 기억된다면 선뜻 시작을 하기 힘들어하시는 분들이 많으시기 때문에 쉽고 간결하게 설명하되 꼭 필요한 제품이라는 점을 어필해 드리고 재미있어하실 수 있도록 농담을 많이 섞는 편이에요. 분위기도 부드럽고 재미있어하시니 저도 늘 즐겁게 수업하고 있답니다.

가족과 함께 보내는 시간과 도테라 비즈니스에 투자하는 시간의 균형을 어떻게 맞추나요?

아이들과 함께 있는 시간을 최대한 집중도 있게 지내려고 노력합니다. 현재의 상황을 가족과 공유하고 이해를 얻으려고 노력하는 편입니다. 두 마리 토끼를 잡으면 금상첨화이겠지만 두 마리 토끼를 잡으려 하다가 어느 하나도 잡지 못하는 일도 많은 듯해요. 현재의 상황이나 나의 목표를 가족과 함께 공유하고 이해를 받는 것이 중요해요. 저는 함께하는 시간이 많지는 않지만 가끔씩 엄마 표 음식으로 엄마의 부족한 시간을 위해 표현하려 노력하는 편이에요. 할 수 없는 일에 집중하기보다는 내가 할 수 있는 부분에 최선을 다하는 것. 그것이 중요하다고 생각해요. 아이들도 분명 그 부분을 알아줄 것입니다.

2022년을 위한 나만의 목표가 있다면?

2021년 목표 설정보다 큰 성과를 이루어 내다보니 그동안 너무 작은 목표를 설정했나 하는 생각도 들었어요. 목표는 작지만 저는 확신해요. 특별한 목표가 없더라도 지금까지처럼 한다면 2022년 12월 제 모습은 제가 상상하는 그 이상이 될 거라고. 안일 해지지 않기, 매일 새로운 미팅을 위해 노력하기, 하루 루틴을 잘 지켜 건강 챙기기. 2022년 가장 중요하게 생각하는 일은 이 3가지예요. 동기부여는 행동했을 때 생기는 거다! 지금 시대에는 그 어떤 제품보다 트렌디 하기도 한 도테라, 도테라 비즈니스, 지금이 그 적기입니다! 함께 모두가 도테라를 아는 날까지 열심히 달려봅시다.



※ 소득, 건강상태, 체중감량, 피부 변화 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다릅니다. 본 제품은 의학적 진단, 치료 또는 질병을 예방하기 위한 의약품이 아닙니다.

박수희

“당신의 삶이 꽃처럼 피어나기를,
모든 일을 사랑으로”

2021년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간은? 그 이유는 무엇인가요?

‘후천적 선한 인격 만들기’ 라는 표현을 들어 보셨나요? 내 수익의 일부를 지원해 선한 영향력을 주기적으로 전달하는 행동을 뜻하는 표현인데요. 도테라 에센셜 오일을 사용하는 모든 사람들이 오일 구매 금액의 일부로 오일 원산지의 사람들을 돕는 도테라 코임팩트 소싱과 힐링 핸드 재단에 동참하고 있는 것처럼 말이죠. 이런 도테라의 훌륭한 문화와 개인적인 바람이 만나며 도테라 비즈니스로 얻게 된 수익으로 누군가를 돕고 싶다는 생각을 하게 되었고, 그 결과 지구 반대편에 있는 4명의 아이의 엄마가 되어 성인이 되고 자립할 때까지 마음과 재정의 후원 결연을 맺게 되었어요. 이 순간이 2021년을 돌아볼 때 가장 행복하고 감격스러운 순간이었습니다.

도테라를 처음 시작할 때의 주변의 걱정이 있었나요? 현재는 어떻게 달라졌나요?

도테라 라는 회사가 어떤 회사인지, 무엇을 추구하며 어떤 방향성을 가지고 무슨 가치를 추구하는지를 충분히 찾아보고 고민하는 시간을 가졌죠. 그 결과 알게 된 도테라는 단순한 오일 판매 회사가 아닌, 오일을 통한 삶의 개선을 추구하며 오일을 만드는 사람들의 삶까지도 생각하는 알면 알수록 매력적인 회사였습니다.

그렇게 충분한 고민의 시간이 있었기에 분명히 일상용품이 될 에센셜 오일 비즈니스를 20대에 일찍 시작한 것이 행운이라는 생각을 가지게 되었습니다.

온라인을 활용하여 사업에 도움이 되기 위한 나만의 노하우가 있다면?

‘감성 가득 아로마 테라피’. 제가 온라인상에서 추구하는 방향입니다. 예쁘고 감성적인 컨셉을 가지고 에센셜 오일을 일상생활 속에서 가장 효과적으로 사용할 수 있는 방법을 소개한 거죠.

무엇보다 해시태그(#)로 검색과 관심도에 의한 결과를 보여주는 SNS에 관심이 있던 저는 ‘#도테라’라는 키워드가 1,000단위였음을 발견했고, 이를 활용해 보기로 결심했습니다. SNS 상의 수많은 브랜드가 보여주는 짧은 순간의 캐치 포인트, 바이럴 마케팅, 제작 이미지나 영상의 트렌드를 연구했고, 주변의 사장님들과 제가 속한 그룹의 구성원분들께도 도움을 드리며 SNS 상의 영향력을 넓혀가고 있습니다. 이제는 많은 분들이 함께 해 주셔서 #도테라 키워드가 11.7만 회까지 올라갔더라고요!

마이오피스를 잘 활용한다면 사업에 어떤 도움이 되나요? 나예겐 어떤 도움이 되었나요?

마이오피스 활용은 도테라 비즈니스의 첫 시작이라 생각합니다. 도테라 홈페이지 상단 메뉴에 마이오피스 가이드라인이 있는 사실을 알고 계시죠? 정말 상세하고 자세히 설명되어 있어 저는 비즈니스를 처음 시작하시는 사장님들께 꼭 알려드리는 자료예요. 마이오피스를 잘 활용하시면 내가 일하는 만큼 더 풍족한 보상을 해주는 회사의 보상플랜 시스템을 더 잘 활용할 수 있으세요. 계보도를 여러 차례 보다 보니 머릿속에 그려져서, 파트너 사장님들과 이야기할 때도 세밀하고 디테일한 도움을 드릴 수 있었어요.

도테라 라이프 스타일을 시작하시려는 분들께 해 주실 말이 있다면?

저희 파트너 사장님들께 요즘 항상 드리는 말씀이에요. “잘 될 일만 남았습니다.” 시작은 어떤 것이던 상관없어요. 앞서 먼저 시작한 스폰서 사장님들의 장점을 따라서 복제해 보세요. 그리고 거기에 나의 장점을 더하시면 됩니다. 혹여 어떤 시도들 중에 두려움과 어려움이 있다면 주저하지 말고 스폰서 사장님께 전화해 보세요. 저 또한 저희 파트너 사장님들 모두 다이아몬드가 되시는 그 날까지 ‘패션’과 ‘모티베이트’가 되어 ‘치어’해드리고 있습니다! 도테라 비즈니스는 온전히 당신의 것이지만, 외롭게 혼자가 아니라는 사실을 잊지 마세요. 함께하는 팀과 스폰서 사장님 그리고 실버 클럽, 다이아몬드 클럽의 지원으로 더욱 파워풀하게 끌어 올릴 수 있습니다. 식물의 힘을 전하는 향기로운 사람이 되어 보시는 것 어떨까요? 여러분, 도테라 비즈니스는 어느 누구에게나 열려 있습니다. 꼭 그 기회를 잡는 사람이 되어보세요!



박 신 영

“노케미라이프 제로웨이스트,
늘 진심을 전하는
진.정.성. 로지!”



수 있는 일은 빨리 다이아몬드 직급이 되는 일이었습니다. 저의 많은 다운 파트너분들께 부끄럽지 않은 리더가 되기 위해 오늘도 전 열심히 도테라 비즈니스를 전달하고 있습니다.

도테라를 처음 시작할 때 주변의 반응과 현재는 어떻게 달라졌나요? 내가 특별히 노력한 부분이 있나요?

처음 주변 반응은 대부분 부정적이었습니다. 하지만 저는 향기가 너무 좋았고, 에센셜 오일이 언젠가 꼭 생필품이 될 것이라는 확신이 있었어요. 적절한 타이밍에 선택과 집중을 한 것 같아요. 많은 분들이 도테라 비즈니스를 시작하시고 1~2달 만에 많이 지지시고 그만 두시는 분들이 생기세요. 각자 여러 가지 이유들이 있겠지만, 많은 분들이 남들의 시선과 남들에게 보여지는 본인의 모습에 집착하고 계세요. 저 또한 그랬습니다. 그런데 그 시선으로부터 자유로워질 때 비즈니스가 급속도로 성장할 것입니다. 생각보다 남들은 남의 일에 관심이 없어요. 여러분이 하고 싶은 일에 집중하시면 꼭 노력한 결과가 보일 것입니다.

2021년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간은? 그 이유는 무엇인가요?

제가 도테라 비즈니스를 처음 시작했을 때 제 스폰서분들이 제 롤 모델이었어요. 그분들처럼 될 것이라고 다짐하고 앞만 보며 달려왔는데, 마침내 제가 그 자리에 서게 되었네요. 어느 순간부터 제가 제 다운 파트너분들의 롤 모델이 되어있었어요. 저에게 “꼭 박신영 사장님처럼 되고 싶어요!”라고 말해주신 파트너 사장님들이 많이 생기면서 더 책임감도 생기고 더 열심히 해야겠다, 싶었고 가장 뿌듯한 순간이었습니다.

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

도테라를 시작하면서 저의 삶이 여러 가지 면에서 업그레이드되었습니다. 무엇보다 누구의 엄마가 아닌 제 본인의 모습과 이름을 되찾게 되어서 너무 기쁘고, 어떤 일이든 다 해결할 수 있을 것 같은 자신감과 자존감이 높아졌어요. 그리고 무엇보다 경제적 독립이 되어서 가장 뿌듯합니다. 저는 늘 경제적 독립을 꿈꿔왔어요. 남편에게 의지하지 않고 내가 번 돈! 그런 돈을 벌고 싶었어요. 우리 가족을 위해 열심히 일한 남편을 위해 내가 번돈으로 뜻깊은 선물을 하고 싶었는데 도테라를 통해 이루게 되어서 너무 기쁩니다.

현재 직급을 달성하는데 가장 큰 동기부여가 있다면 무엇인가요?

다이아몬드 직급을 달성하는데 가장 큰 동기부여는 바로 제 다운 파트너 분들이셨어요. 저를 롤 모델로 앞만 보고 달리는 분들께 제가 도와드릴

도테라 라이프 스타일을 시작하시려는 분들께 해 주실 말이 있다면?

이제 막 도테라 비즈니스를 시작하는 분들께 실버 클럽과 다이아몬드 클럽을 꼭 도전하시라고 말씀드리고 싶어요. 제가 1년 만에 다이아몬드가 될 수 있었던 특별한 노하우는 바로 실버 클럽과 다이아몬드 클럽을 최대한 잘 활용한 것입니다. 2021년 1월 엘리트였던 제가 3기 실버클럽 위너가 되면서 3월 실버, 5월 골드로 마감을 하며 하와이 소싱 트립 티켓을 획득하게 되었습니다. 그후 바로 다이아몬드 클럽에 도전하면서 11월 플래티넘을 넘어 다이아몬드 직급을 달성하게 되었습니다. 이 드라마 같은 1년 안에는 실버 클럽, 다이아몬드 클럽에 집중한 저와 제 다운 파트너 분들이 있었습니다. 이제 2022년에는 실버 클럽과 다이아몬드 클럽을 통해 새로운 스타가 탄생할 것이라고 생각합니다. 도테라 코리아의 새로운 주인공은 바로 여러분입니다. 여러분이 앞으로 도테라의 얼굴이며 도테라의 미래입니다.

※ 소독, 건강상태, 체중감량, 피부 변화 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다릅니다. 본 제품은 의학적 진단, 치료 또는 질병을 예방하기 위한 약품이 아닙니다.

서혜윤

“향기를 통해
나를 찾아가는 여행”

용기와 꾸준함이었습니다. 꾸준한 도테라 사업은 안개에 옷이 젖듯이 자연스럽게 리더로 나아갈 수 있게 만들어주었습니다.

현재 직급을 달성하는데 가장 큰 동기부여가 있다면 무엇인가요?

사람들의 감정 소모에 휘말리지 않고 저의 사업에 집중한 것이었습니다. 저의 파트너 사장님들이 진심으로 자신들이 노력한 결과와 보상이 있기를 바라며 시스템을 만들어왔습니다. 그리고 저와 멀리 떨어져 있어도 온전한 시스템을 이용할 수 있기를 바랐습니다. 나와 함께 하는 사람들이 행복해지는 것, 그것이 가장 큰 동기부여인 것 같습니다. 2022년에는 꾸준한 동기부여를 통하여 블루 다이아몬드 직급을 달성하고 싶습니다.

주부/엄마로서의 삶과 도테라 비즈니스를 병행하면서 어떻게 시간적 투자의 균형을 맞추었나요? 나만의 노하우가 있다면?

저는 저의 상황에 충실해야 한다고 생각했습니다. 초반에는 오전 1시간씩 요가 강사 수업을 하면서, 12시부터 4시까지 저만의 시간이었습니다. 도테라를 하고 나서는 그 여가 시간을 도테라에 투자하자고 생각했습니다. 남들보다 투자한 1시간 2시간이 저의 10년, 20년 후의 미래를 바꿔줄 것이라 확신했습니다.

하루에 내가 낼 수 있는 시간, 일주일에 내가 낼 수 있는 시간, 한 달에 내가 낼 수 있는 시간을 스스로 속도와 목표에 맞게 정해 보시고, 남편과 아이들에게 이야기를 해서 합의를 하시는 것이 가장 중요합니다.

본업에 도테라 라이프를 어떻게 접목했나요? 특별한 계기가 있었나요?

원래 요가 강사였기 때문에 에센셜 오일의 향기를 맡고, 에센셜 오일이 사람들의 호흡과 마음 테라피에 더 시너지 효과를 줄 것이라는 것을 직감적으로 느꼈습니다. 그리고 스폰서를 통해 요가원에서의 아로마 워크샵 기회가 주어졌습니다. 아로마 요가라는 타이틀로 강사들 대상으로 워크샵을 진행하였고, 아로마가 좋으니 ‘도테라 수입으로 에센셜 오일을 지속적으로 구입만 할 수 있어도 좋겠다’ 라는 생각으로 워크샵을 했습니다. 워크샵 진행만 하더라도 요가강사의 수입보다 훨씬 컸고, 그곳에서 가입하시는 원장님들과 강사님들이 계시다면 그 수당으로 에센셜 오일을 또 구매할 수 있음이 재미있었습니다.

도테라 라이프 스타일을 시작하시려는 분들께 해 주실 말이 있다면?

저는 오직 에센셜 오일이 좋았고, 사람들의 몸과 마음에 영향을 주는 일이 저에겐 기뻐서 때문에 요가와 결합한 아로마의 효과는 더 클 것이라 생각했습니다. 그 비전 하나로 순수한 마음으로 에센셜 오일을 사랑했기 때문에 에센셜 오일에 대한 이야기, 교육을 많이 해주었습니다. 그러면서 저의 꾸준함은 정말 사업이 막막했을 때의 모든 장애물을 넘게 해주었고, 그 장애물을 넘고 나니 제 안에 저만의 확신이 생겼습니다. 제 주변의 상황은 하나도 변하지 않아도 저의 마음이 편안하니 행복한 삶이 되었습니다. 이 수많은 깨달음으로 저는 이제 도테라 사업을 자신 있게 권하게 되었습니다. 진정한 나 자신을 알게 되고, 진심으로 나 자신을 신뢰하며 사랑할 수 있음을 통해 나의 인생이 행복해짐을 알게 되었습니다. 여러분들도 두려워하지 말고, 편견을 깨 보시고 지금 도전해 보시는 건 어떨까요?

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

도테라를 만나고 마음이 너무나 편해졌습니다. 원래도 요가와 명상을 주로 했지만 갈 곳을 잃은 마음을 다시 잡기가 너무 힘들었습니다. 하지만 향기는 저의 몸과 마음의 긴장을 내려놓게 해주었고, 그로 인해 너무나 활력 있는 사람이 되었습니다. 나라는 사람도 무엇인가 도전한다면 되는구나. 자존감도 크게 회복되며 자신감이 차오르게 되었습니다. 이제는 긍정적인 시각으로 모든 것들을 바라보게 되었습니다.

2021년 도테라를 하면서 미숙했던 부분들이 있다면 무엇인가요? 극복한 방법은?

도테라 비즈니스를 하면서 제가 삶에서 진정한 인간관계 부분을 많이 경험하지 못했다는 점과, 저의 부족한 면도 많이 알게 되었습니다. 사람들과의 관계에서도 두려움이 많았었고, 제가 누군가를 이끌어갈 수 있다고 생각한 적이 없었습니다. 그렇게 제가 다른 사람한테 비즈니스적인 영감을 줄 수 있을까 항상 고민했습니다. 그것을 극복한 것은 정말로

성향미

“당신의 생애주기의 적절한 타이밍에 제가 함께하겠습니다”



2021년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

도테라 사업을 시작하면서 여러 번의 성공경험을 통한 나 자신에 대한 신뢰가 높아지고, 긍정적인 생각을 하는 삶의 방식이 점점 늘어났습니다. 함께하는 파트너 사장님들을 만나게 되고, 같이 성장하면서 경제적 수익은 물론 삶에 대해 진하게 공유하는 사이가 되었습니다. 지난 1년 동안 팀이 400% 이상 성장하였고, 그에 따라 소득도 늘어나게 되었습니다. 도테라 사업의 그 성장속도가 실로 엄청나다라는 것을 몸소 느끼는 중입니다.

도테라를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

건강상 문제로 수술 이후 식이 개선을 하던 중 도테라를 만나게 되었습니다. 먹는 것이 제한적이어서 피곤함과 우울감을 가지고 있었습니다. 일단 도테라는 순수한 품질의 에센셜 오일이라는 점에서 믿음이 가고, 쓰면 쓸수록 신기하고 재미난 오일 이야기에 더욱 매력에 푹 빠지게 되었습니다. 아침저녁으로 프랑킨센스를 활용하고, 마음에 드는 향과 함께 하루를 보내면 편안함을 느낄 수 있었습니다.

현재 직급을 달성하는데 가장 큰 동기부여가 있다면 무엇인가요?

사업 특성상 성장의 결과가 곧 직급 달성과 큰 연관이 있는 것 같아요. 그래서 직급을 달성해야겠다는 목표는 언제나 큰 동기부여가 됩니다. 그리고 지금 먼저 걸어본 다이아몬드의 길을 파트너 사장님들과 함께 걷고 싶다는 생각이 더욱 저를 독려했습니다. 파트너 사장님과 회원님들의 칭찬과 격려로 앞으로 더 발전하는 모습 보여드리겠습니다.

도테라 사업을 처음 시작할 때의 가족/지인 등 주변 반응은 어땠나요? 현재 달라진 점이 있다면 무엇인가요?

처음에는 오일 러버로만 사용하다가 사업을 뒤통게 시작을 한 케이스여서, 가족들은 걱정이 많았습니다. 그러나 다행히도 지인들은 긍정적인 반응이

더 많았던 것 같습니다. 이미 저를 통해 한 번쯤 도테라 제품을 다 사용해 보셨기에 제품력이 좋다는 것은 알고 계셨던 것 같아요. 그런데 제가 사업을 이렇게 오랫동안 할 줄 몰랐다, 다이아몬드에 갈 줄은 몰랐다 라는 이야기는 많이들 하십니다. 도테라 오일을 써 보신 분들은 다 아시겠지만, 한번 써본 사람은 도테라 오일 못 참죠. 재구매력이 높은 제품이다 보니 아마도 이런 거짓말 같은 일들이 일어나는 것 같아요. 지금은 가족들과 지인들도 모두 자랑스러워하는 도테라 사업자입니다. 도테라 사업을 해서 참 다행이다, 정말 좋다, 대단하다 하면서 종종 도테라 비즈니스를 문의해 오기도 합니다.

2022년을 위한 나만의 목표가 있다면?

여러 가지 목표가 있지만 일단 도테라 비즈니스의 22년 목표는 앞을 보고 전진하는 것입니다. 에센셜 오일에 대해서 아는 분들이 점점 늘고 있습니다. 건강과 웰니스의 관심이 많아진 요즘 그에 걸맞는 웰니스 컨설턴트로서 고객님들의 생애주기의 적절한 타이밍에 웰니스 컨설팅을 해드리고자 합니다. 더 많은 사람들을 만나고 더 건강한 영향력을 널리 퍼뜨리고 싶습니다.

도테라 라이프 스타일을 시작하시려는 분들께 해 주실 말이 있다면?

얼마 전 테라클래스에 스피커로 섰던 적이 있습니다. 마지막 이야기는 ‘진정한 자유와 여유를 원하신다면 지금 진짜 도테라 사업을 시작하세요.’ 라는 이야기로 갈무리를 지었습니다. 네트워크 사업에 대한 막연한 두려움이나, 생각만큼 되지 않는 사업으로 걱정하고 계신가요?

도테라 회사의 사명을 살펴보세요. 모든 가정에 에센셜 오일을 나눔으로 우리 자신과 주변을 건강하게 하고, 단순히 향이 나는 물질이 아니라 가치 있는 소비와 공정무역 및 기부활동에 동참하는 기회를 동시에 가지는 몇 안 되는 가치있는 비즈니스가 바로 도테라입니다. 저는 마음이 움직이지 않으면 행동으로 옮길 수 없는 사람 중에 한 명이기도 한데요. 도테라 비즈니스는 저의 마음을 움직이게 하고 가슴 뛰게 하고, 그리고 우리를 행복하게 해주는 비즈니스인 것을 확신합니다. 그리고 본인이 노력한 만큼의 권리 수익이 지속해서 들어올 수 있는 수입적으로도 확실한 비즈니스입니다.

우수미

“모든 것은
나로부터 나아간다”

2021년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

당연히 그토록 바라고 바라왔던 다이아몬드가 되었다는 것이죠. 다이아몬드라는 직급 달성은 큰 상징이 있잖아요. 그래서 직급 체계가 생소한 분들도 다이아몬드 직급은 다 아는 것 같아요. 2021년 그 큰 목표를 이뤄냈으니 저에겐 정말 의미 있는 한 해였다고 할 수 있어요. 물론 그 과정은 녹록치 않았죠. 예상했던 목표 달에 생각지도 못했던 변수들로 직급 달성이 좌절되기도 했어요. 그렇지만 간절히 바라면 이루어진다죠? 한 두 달이 지나서 결국 다이아몬드 직급 달성을 이루어 냈어요.

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

저는 늘 저의 존재를 확인하고 제가 가장 잘 할 수 있는 일인 동시에 확실한 보상이 따라오는 일을 찾았었는데 그 일을 찾은 것 같다는 생각이 들어요. 저는 저의 전공인 심리상담사를 거쳐 교육 강사, 부동산 중개인, 요리 공방 운영 등 많은 직업들을 경험하며 일과 보상의 균형이 맞는 일을 오랜 시간 찾아 헤맸는데요. 그전의 직업들은 노력과 과정에 비해 제가 원하는 보상은 충분히 주지 못했던 반면 도테라는 그 두 가지를 모두 충족시켜주는 일이었어요. 그래서 급속도로 빠져들었고 비전을 느끼게 되었죠. 그리고 그 충분한 보상으로 예전보다 경제적으로 훨씬 풍요로운 삶과 자유를 누리게 되었습니다. 이 점이 정말 감사해요.

원거리에 있는 팀원들과 소통하기 위해서 어떤 노력을 했나요?

초반에 아무리 멀어도 일정 횟수 이상은 직접 가서 얼굴을 보고 미팅을 해요. 그리고 사업의 방향성이나 목표 설정 등 동기부여와 팀워크를 다지는 일을 꼭 해요. 원거리 팀원들은 근거리 팀원들보다 팀 세미나나 오프라인 미팅을 참여할 수 있는 기회가 적기 때문에 알게 모르게 소외감과 심리적 거리감을 갖기 쉽거든요. 그러다 보면 소속감으로부터 멀어지게 되고 사업의 동기부여도 떨어질 수 있으니 누구보다 잘 챙겨야 한다는 생각이 들었어요. 그리고 직접 얼굴을 못 보는 때는 정기적으로 온라인 미팅을 통해 직접 미팅을 갖는 것과 같은 효과를 얻으려 노력해요.

주부/엄마로서 보내는 시간과 도테라 비즈니스를 하는 시간의 균형을 어떻게 맞추었나요? 나만의 노하우는?

가장 어려웠던 부분인 것 같아요. 저는 임신과 출산 그리고 육아까지 모두 도테라와 함께 했기 때문에 더욱 그랬던 것 같아요. 아기를 낳자마자 조리원에서부터 아이패드를 들고 팀원들을 위해 홍보물을 만들고 도테라 프로모션의 플라워 오일 캐리어를 받기 위해 신규 등록을 하곤 했으니 말이죠. 우선 주부, 엄마로서의 일은 일하는 시간을 잘 정해두고 그 이후의 시간에는 방해금지 모드로 휴대폰을 설정해 놓고 집안일과 아이들을 보살피는 일에 집중하려 해요. 또 집안 일은 일정 규칙을 정해 놓고 항상 정리 정돈에 신경 쓰려 노력하고 지속적으로 손이 많이 가야 하는 집안일은 비용을 내고 그 분야 전문가의 도움을 받아요.

2022년을 위한 나만의 목표가 있다면?

저의 블루 다이아몬드 직급 달성과 팀원들의 직급 달성을 동시에 이루는 것이요. 물론 제가 블루 다이아몬드가 된다는 것 자체가 팀원들의 성장이 함께 한다는 것이긴 한데, 이것이 단지 저의 직대 추천인 사장님들의 직급 달성뿐만 아니라 제가 얼굴을 아는 모든 팀원 분들의 직급 달성이 이루어졌으면 해요. 제가 누리는 이 경제적 자유와 일로써 얻어지는 성취감을 함께 누리고 싶어요. 우스갯소리로 제가 “얼른 함께 성공해서 수당이 들어오는 날 다 함께 모여 맛있는 밥을 먹고 그 밥값을 누가 낼지 랜덤으로 뽑아보자” 라고 팀원들에게 이야기하곤 해요. 정말 하루빨리 다 같이 그날을 보냈으면 좋겠어요.



NEW DIAMOND

이 다 금

“1년만 도테라 사업에 시간과 열정을 투자해보세요! 더 큰 보상이 기다리고 있습니다!”

2021년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

다이아몬드 직급을 달성하고, 저희 그룹과 파트너분들이 많이 성장한 것이 큰 성과였어요! 도테라를 처음 시작할 때 다이아몬드는 너무 멀리 있는 직급이라는 생각을 많이 했는데요. 목표를 세우고, 파트너분들과 협력하면서 다이아몬드 직급을 달성하고, 파트너분들이 다음 직급을 달성하면서, 도테라는 정말 하면 되는 사업이라는 것을 함께 경험한 한 해였어요. 뿐만 아니라, 연수원, 연구소, 교육센터 및 지역 문화센터 등등 여러 단체에서 진행한 감정오일 강의를 통해 많은 분들에게 도테라 에센셜 오일의 향기를 전할 수 있었던 것이 큰 보람이고 결실이었어요!

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

큰 아이가 도테라를 통해 감정 조절, 자기 조절이 훨씬 더 잘 되면서 삶의 질이 높아졌어요. 전에는 큰 아이가 감정 조절에 어려움이 컸고, 아이가 힘들어할 때마다 가족들이 영향을 받을 때가 많았는데요. 도테라와 함께 하면서 아이가 정서적으로 많이 안정이 되고 편안해지면서 저를 포함해서 가족들 모두 훨씬 더 평온한 시간을 보내고 있어요. 심리 상담과 기업 힐링 강의 등을 통해 사람들의 삶을 더 나아지게 하는 것이 저에게는 큰 보람이었는데요. 지금은 제가 직접 심리상담을 하거나 기업 강의를 통해 만나는 한정된 사람이 아닌, 더 많은 사람들이 도테라를 통해서 몸과 마음의 힐링, 거기에 경제적 힐링까지 얻을 수 있어서 더 감사해요. (웃음)

도테라 클래스를 진행할 때 가장 중요하게 생각하는 부분은 무엇인가요? 본인만의 노하우는?

수업을 할 때 가장 중요하게 생각하는 부분은, 참여하는 분이 에센셜 오일의 가치를 알고, 일상에서 쉽고 즐겁게 활용할 수 있게 도와드리는 거예요. 에센셜 오일의 가치가 무엇인지, 아로마 테라피를 통해 얻을 수 있는 것이 무엇인지, 왜 도테라여야 하는지, 일상에서 에센셜 오일을 어떻게 활용할 수 있는지에 초점을 두는 편입니다. 이렇게 하면 한 번의 클래스로 끝나기보다는 지속적으로 활용하고 싶어하는 마음이 생기게 되고, 회원가입을 해서 활용하게 되는 경우도 많아지는 것 같아요. 저는 클래스를 진행하거나 회원가입을 진행하는 과정에서 질문을 많이 하는 편이에요. 어떤 부분에서 변화를 원하는지, 도움을 받고 싶은 부분이 무엇인지 등에 대해 질문을 하고 얘기를 듣다 보면 수업에 참여하시는 분들이 자연스럽게 에센셜 오일에 대해서도 마음을 열고 더 잘 받아들이는 것 같아요.



사업 도중 힘든 시기를 겪고 있는 분들에게 해 주실 말이 있다면 무엇인가요?

생각보다 사업이 잘 풀리지 않을 때가 누구나 있을 수 있는데요. 아무것도 하고 싶지 않고 포기하고 싶고 좌절하실 수도 있어요. 그럴 때 제가 하는 방법을 소개해 드리고 싶어요. 첫째, 감정 오일을 통해 내 마음을 먼저 살펴보고 회복하는 시간을 가져보세요. 둘째, 나만의 Why를 다시 생각해 보세요. 내가 왜 도테라 사업을 시작했는지, 도테라 사업이 나에게 어떤 의미인지, 도테라 사업의 비전이 무엇인지에 대해 다시금 생각해 보세요. 또한 도테라를 통해 좋아진 나와 가족들의 삶, 도테라 오일을 통해 좋아진 분들, 그분들의 반응을 생각하면 힘들고 사업이 잘 안되는 마음이 들 때 다시 용기를 내고 힘을 내서 다시 도전할 수 있을 것입니다.

2022년을 위한 나만의 목표가 있다면?

1,000번의 나눔을 통해서 도테라로 힐링 전하기입니다. 올해는 더 많은 분들께 나눔을 통해서 도테라를 전하고 싶어요. 그래서 올 해 1,000번의 나눔을 통해 도테라로 힐링을 전하는 것이 목표예요. 또한, 2022년에는 발달에 어려움이 있는 많은 아이들과 그 가족들이 도테라 에센셜 오일을 통해 힐링을 경험했으면 하는 마음이 큼니다. 그래서 발달에 어려움이 있는 아이를 키우는 부모님들께도 적극적으로 도테라 샘플 나눔을 할 계획이에요. 그리고, 다이아몬드가 되고 나니 전보다 더 넓은 관점으로 사업을 보게 되고, 경제적으로도 더 여유가 생기게 되고, 더 사업에 몰입할 수 있는 상황이 되어서 좋은데요. 제 파트너 사장님들이 다이아몬드 이상의 직급을 가실 수 있었으면 하는 마음이 크고, 2022년에는 파트너 사장님들의 직급 상승이 저의 목표이기도 해요!

※ 소독, 건강상태, 체중감량, 피부 변화 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다릅니다. 본 제품은 의학적 진단, 치료 또는 질병을 예방하기 위한 의약품이 아닙니다.

이수정

“도테라는 나눔이다”

2021년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

아무래도 12월 다이아몬드 직급을 달성한 거예요. 다이아몬드 직급을 달성하면서 저의 귀한 파트너 사장님들께서도 실버를 함께 달성하신 것이 무엇보다 기쁘고 짜릿한 성과였습니다. 또한 그 함께하는 과정에서 전우애 같은 진실되고 견고한 파트너십과 신뢰성을 쌓아 나가는 과정 또한 소중한 결실이었던 것 같아요.

2021년 도테라를 하면서 미숙했던 부분들이 있다면 무엇인가요? 극복한 방법은?

비즈니스 마인드, 서비스 마인드가 부족했어요. 사람을 대하는 태도도 많이 미숙했고요. 도테라 사업을 시작하기 전까지는 전 고객의 입장에서만 있어왔고, 인간관계도 제가 좋아하고 편한 분들만 만났지요. 하지만 도테라를 하게 되면서 그런 좁은 인간관계를 벗어나게 되고 고객입장이 아닌 서비스 제공자 영업인의 입장에 당연히 서게 되더라고요. 그 과정에서 여러 가지 미숙함과 그로인한 불협화음으로 마음 아픔이 있었어요. 그만두고 싶을 때도 많았어요. 그럴 때 마다 떠오르는 다운 파트너분들의 얼굴들이 있었지요. 그만 두려고 하니 걱정되고 죄송한 마음이 들었어요. 그래서 다시 마음을 다잡고 사업에 임했어요. 그런데, 지나고 보니 결국은 제 자신에게도 너무나 좋은 결과로 이어졌어요. 그만두지 않고 참고 하길 정말 잘했지요. 감사할 따름입니다.

도테라 비즈니스를 본격적인 전업으로 시작하면서 가장 노력했던 부분은 무엇인가요?

시간관리, 사람을 대하는 태도와 상황을 폭넓게 이해하려는 노력입니다. 관련된 유튜브 동영상도 많이 보았고, 올빼미 체질이어서 아침 오전미팅에는 맨날 지각했어요. 그걸 고치려고 무수히 노력했던 것 같아요. 지금도 힘들 때가 있지만, 상당히 많이 개선되었어요. 도테라 제품공부는 당연히 기본입니다.

생각보다 사업이 잘 풀리지 않아 힘들어하는 분들에게 해 주실 말이 있다면 무엇인가요?

혼자 고민하지 마세요. 당신은 이미 훌륭한 사업가이자 리더입니다. 그런 고민을 하는 것이 그 증거예요. 당신은 이미 훌륭하니 하루하루 견디시며



끝까지 해보세요. 견디세요. 자신의 가치와 가능성을 인정하는 분과 만나 힐링 하시고 또 하루를 견디세요. 부정적인 생각은 하지 마시고 성공한 나를 그리며 또 하루 견디세요. 그럼 되실 거예요.

도테라 라이프 스타일을 시작하시려는 분들께 해 주실 말이 있다면?

도테라를 시작하고 나서 안으로 밖으로 180도 변화가 생겼어요. 도테라 라이프 스타일은 저에게 친화적인 건강한 생활환경, 건강에 대한 지식과 관리방법 등을 가르쳐 주었고, 그 결과 도테라를 나누기만 할 뿐이었는데 저와 제 가족, 주위에 있는 분들이 좋은 경험을 하게 되었어요. 그러니 망설이지 말고 이 좋은 도테라를 즐기시고 할 수만 있다면 비즈니스로도 시작하세요.

소비자에서 사업자로 변화한 저에게 있어서 앞으로의 비전은 저와 저의 다운 파트너분들의 경제적 자유를 성취하는 것이예요. 이걸 미국 리더분의 비전에 영감 받은 것이예요. 처음엔 건강과 생활의 변화를 추구하여 아로마를, 도테라를 나눔 하였지만, 지금은 이것이 도테라에서의 저의 비전이고, 이를 위해 아로마만이 아닌 비즈니스 기회도 적극적으로 알리고 나눔 하고 있어요. 좋아하는 것을 사랑하고 존경하는 이들과 평생 할 수 있는 건 축복인 것 같아요(웃음). 그러한 기회를 준 도테라에 감사합니다.

NEW DIAMOND

이 지 민

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

먼저는 바빠졌다는 점과 자신의 일을 하는 아내, 엄마로서의 인정인 것 같아요. 제가 원래는 성실하고 활동적이고 외향적인 성격인데 도테라를 만날 때 즈음 갱년기 증상이었는지 약간의 무기력증으로 모임에도 나가지 않고 집에서 지내는 시간이 늘게 되었어요. 도테라를 만난 후, 재밌는 오일 수업과 상담, 관심 가져야 할 사람들이 생기다 보니 다시 밝아지고 활기 있는 모습을 되찾았어요. 제품과 회사에 대한 신뢰와 자부심이 생기면서 점차 사업이 커진 만큼 수입이 늘어난 것은 기대 이상의 즐거움이죠(웃음).

도테라 제품 교육을 진행하면서 가장 중요한 부분은 무엇인가요? 나만의 노하우는?

저는 수업에 대한 부담을 갖고 있었기 때문에 여러가지 생각을 하던 중, '내가 좋아하고 잘하는 것으로 하자'는 생각을 했어요. 제가 좋아하는 것은 모여서 맛있는 거 먹고 수다 떠는 것이기 때문에 수업 때 식사 준비를 했어요. 그리고 수다의 내용을 오일로 정했어요. 저희 수업엔 맛있는 식사와 유익한 에센셜 오일 수업이 있도록 하고 싶었어요. 주변에서 우스개 소리로 밥 해주고 다이아몬드 갔다고 해요(웃음). 또한 제가 조금 잘 하는게 있다면 '왜?'라는 자세로 낯설게 대하고 원리나 근거를 이해하려고 하는 것에서 수업 내용을 찾았어요. 내가 궁금했던 것을 중심으로 찾고 듣고 공부했고 수업에 참여해주신 분들에게도 같은 방향으로 진행했어요.

팀과의 원활한 소통을 위해서 가장 노력하는 부분이 있다면 무엇인가요?

매달 첫 주에 모이는 리더모임에 개인적으로 많은 준비를 해요. 그 달의 프로모션, 회사의 규정이나 보상플랜, 제품 교육, 서로의 경험담을 통한 벤치마킹 등 귀한 시간을 내서 참석한 만큼 유익한 시간이 되었으면 하는 마음으로 이런저런 준비를 많이 해요.

매달 가능한 범위 내에서 각 리더들 별로 계보 조직도도 만들어서 나눠주고, 또한 맛있는 식사도 준비합니다(웃음).

가족과 함께하는 시간과 사업에 투자하는 시간의 균형을 어떻게 맞추었나요?

저는 도테라 사업이 일과 가족과의 시간을 균형적으로 할 수 있는 것을 최고의 장점이라고 생각하고 있었는데, 지난 다이아몬드 클럽 기간 동안엔 정말 많이 바빴어요. 다이아몬드 클럽 시작 전 미리 가족들에게 4개월 동안의 양해를 구해 놓았음에도 좀 미안한 상황들이 있었어요. 특히 저희 딸이 고3이었기에 심적, 육체적 부담감이 더 컸었어요. 하지만, 제가 바쁘게 일을 하는 모습을 저희 가족은 이해해 주었고 함께 기뻐해 주었습니다. 그렇기 때문에 더 열심히 할 수 있던 것 같아요. 저는 규칙적으로 집에서의 수업과 외부수업을 하고 있는데, 일과 가정의 균형을 위해 시간조절이 가능한 도테라 사업은 저 같은 주부도 충분히 잘 할 수 있는 일이라고 확신합니다.

“**검이불루 화이불치 (儉而不陋 華而不侈)**
=검소하지만 누추하지 않고,
화려하지만 사치스럽지 않다”

도테라 라이프 스타일을 시작하시려는 분들께 해 주실 말이 있다면?

'문화는 전략을 이긴다' 이 말은 얼마 전 있었던 저희 그룹 팸리에서 나온 제가 기록한 말인데요, 저는 이 말이 너무나 좋아요. 누구나 하나쯤은 자신이 가진 장점이 있을 텐데 그것을 사업으로 확장해서 자신의 사업 문화를 만들 수 있다고 생각하니 가슴이 뛰었어요. 내가 가진 것으로, 내가 좋아하고 잘하는 것으로 시작해서 문화가 되고 성장, 보람을 느낄 수 있는 일이 도테라 이기에 가능하다고 생각하고 제가 조금씩 그 일을 경험하고 있기에 여러분과 이 경험을 함께 하고 싶습니다. 또한 이 사업은 함께 하는 사업입니다. 제가 도움을 받았듯이 여러분 곁에도 도움을 주고자 하는 사람들이 많습니다, 함께 이 '땅의 선물'을 받아 누리시길 응원합니다.



※ 소독, 건강상태, 체중감량, 피부 변화 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다릅니다. 본 제품은 의학적 진단, 치료 또는 질병을 예방하기 위한 의약품이 아닙니다.

이진향

“현재의 이 시간이 너에게 선물이 되게 하라. 가장 효율적인 성공은 현재의 내가 미래의 나를 돕는 것이다”

2021년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

21년도는 선물 같은 도테라 사업을 시작하면서, 소중한 고객, 파트너들을 만나고 좋은 성과를 이룬 의미 있는 시간이었습니다. 팬데믹 상황에 직면하면서, 어린아이를 키우는 엄마들이 아이와 함께 집에 있으면서 어떻게 일을 해 나갈 수 있을지 많은 고민을 했습니다. 운이 좋아서, 어쩌다 도테라의 다이아몬드라는 직급을 달성한 것이 아닌, 매일 밤 아이들을 재우고 머리를 맞대고 한 아이디어 회의, 시행착오들이 쌓여 현재는 도테라 팀 전체 1,500명이 넘는 회원 수와 셀 수 없이 많은 사업자들이 함께 하고 있습니다.

현재 외국에 잠시 거주하고 있는데, 어떻게 효율적으로 팀원들과 소통하나요? 나만의 노하우는?

인생에 전혀 계획에 없던 해외 생활을 잠시 하게 되었어요. 사실 처음에는 이렇게 해외를 와서 도테라 일을 할 수 있을까? 많은 고민이 있었죠. 하지만 전혀 문제가 되지 않았어요. 팀원들과 카카오톡, 전화로 매일 아침 저녁 전화 통화를 하며 업무 이야기를 하고, 저는 멕시코에서 아이 등교 후, 한국은 밤 10시 줌미팅 하는 시간과 맞추어 한국에서 했던 비즈니스 방법과 다르지 않게 할 수 있었습니다. 그게 가능할까? 라는 우려와는 달리 파트너들도 더 독립적으로 성장해 나가고 시간이 정해진 소통을 하다 보니 에너지의 효율성 차원에서 가장 효율적인 비즈니스를 하고 있다고 생각합니다. 우리가 사업을 하면서 가장 힘든 것이 감정소비잖아요. 그 부분에서 우리 팀은 업무적으로 서로 배려하며 중요한 부분을 이야기하며, 감정소비 없이 많은 부분을 해결해 나갈 수 있다는 점에서 장점인 것 같아요. 물론 어려운 점도 많아요. 하지만 어떤 상황에서도 긍정적으로 생각하니 안될 일이 없었습니다(웃음).

본업과 도테라를 접목시킨 부분이 있나요?

10년 넘게 대기업에서 영양사 생활을 했어요. 입으로 들어가는 모든 것이 중요하다고 믿고 간간하게 구는 엄마였어요. 요리를 좋아하고 잘했기 때문에 푸드 스튜디오를 차릴 만큼 건강한 요리를 전하는 것이 삶의 목표이자 나아가 방향이라고 생각했어요. 그러다가 만난 도테라 오일, 입으로 들어가는 것 못지않게 피부에 흡수되는 것이 중요하다는 사실을 알게 되었고, 도테라에는



식품첨가물이라는 요리에 쓸 수 있는 수많은 오일이 있었어요? 그걸 제가 하는 건강한 요리와 접목하기 시작했어요.

멕시코에 와서도 주 1회씩 요리를 알려주며 오일을 쓸 수 있는 클래스를 진행하면서 요리를 배우고 싶어서 오일을 구매하시며 진심으로 오일을 사랑하는 오일 러버로 변하시는 분들이 많이 생기기 시작했어요. 에센셜 오일은 어떤 분야이던 본인이 하고 있는 일과 적용하기에 좋은 아이템이라고 생각해요. 정답은 없습니다.

육아와 도테라 비즈니스를 병행하기 위해 노력했던 부분이 있나요?

저에게 이제 8살이 된 아들이 있어요. 교육에 유달리 신경 쓰는 엄마였기에, 아이를 키우는 것에 굉장히 많은 에너지를 쏟는 엄마였죠. 그런 제가 도테라 사업을 시작하면서 누구의 손에도 아이를 맡기지 않고 제 힘으로 아이 육아를 하고 사업을 진행했는데, 도테라 라서 충분히 가능했던 일이라고 생각해요. 시간과 장소의 제약이 없다는 것, 나의 일할 시간을 내가 정할 수 있다는 것. 얼마나 많은 시간 일하느냐가 성과를 좌우하는 것은 아니라고 생각해요. 얼마나 효율적으로 똑똑한 방법으로 비즈니스를 하는지, 그것이 핵심입니다.

도테라 라이프를 시작하시려는 분들께 해 주실 말이 있다면?

우리는 세일즈를 ‘사람들이 원하지 않는 어떤 것을 하도록 납득시키는 일’로 간주합니다. 그러나 세일즈는 사람들이 진정으로 원하는 것이 무엇인지 파악해서 실천하도록 돕는 일입니다. 우리는 사람들에게서 이득을 취하는 일로 생각할 수 있지만, 사실 세일즈는 다른 사람들에게 이득을 안겨주는 일입니다. 결국 가장 큰 오해는 ‘다른 사람에게서 뭔가를 얻어내는 노력’으로 보지만, 도테라 비즈니스는 ‘기꺼이 베푸는 노력’입니다. 도테라 비즈니스는 곧 ‘베풀’입니다 시간, 관심, 조언, 교육, 공감, 가치를 베푸는 행위, ‘sell=팔다’ 라는 단어는 고대 영어 “sellan”에서 온 것인데 뜻은 바로 “to give” 입니다. 도테라를 베푸는 삶을 통해 비즈니스 또한 연결되고 좋은 성과가 온다는 것을 꼭 기억하시고 임하신다면, 성공하는 도테라 비즈니스를 경험하실 것입니다.

NEW DIAMOND

이 한 아

“결국은 포기하지 않는 사람이 방법을 찾고 성공의 길로 갑니다”

2021년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

2021년은 저에게 정말 특별했습니다. 1월 도테라 사업을 시작하고 3월 실버, 5월 골드, 10월 플래티넘, 11월 다이아몬드를 이룬 한 해이고, 함께 시작한 파트너 사장님들도 같이 성장했기 때문에 기쁨이 두 배입니다. 상반기 진행했던 실버 클럽과 하반기 진행한 다이아몬드 클럽에 도전했던 것이 늘 저를 계속 목표를 향해 달릴 수 있도록 해준 큰 원동력이었으며 이런 비즈니스 지원 덕분에 2021년을 행복하게 마무리할 수 있었던 것 같습니다.

현재 직급을 달성하는데 가장 큰 동기부여가 있다면 무엇인가요?

멈추고 싶을 때 마다, 내가 멈추면 파트너 사장님들도 멈추고, 내가 뛰어야 파트너 사장님들도 열심히 뛰실 것이라는 생각을 늘 하고 있습니다. 그래서 저에게 파트너 사장님들의 존재 자체가 큰 원동력이 되고 그분들의 성장을 지켜보는 것이 이 일을 계속할 수 있는 동기부여가 되는 것 같습니다. 파트너 사장님의 성장이 저에게 큰 동기부여가 되는 만큼, 계속 이런 긍정적인 소통이 이루어진다면 원들 못할까 싶습니다.

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

가족들의 생활 패턴의 대부분이 노케미 라이프르 바뀌었다고 말하고 싶어요. 평소 환경호르몬에 대해 심각성을 인지하고 있었고 가장 연약하여 큰 피해를 보는 아이들이 도테라를 만난 뒤 노케미 라이프르 지낼 수 있게 되었습니다.



또 가장 큰 변화는 경제적 독립입니다. 늘 남편의 벌이에 의지해 뭔가를 위한 소비는 큰 사치인 것만 같았는데, 지금은 자유롭게 나를 위한 소비를 할 수 있는 경제력을 스스로 일군 점을 칭찬하고 싶습니다. 아마 도테라를 만나지 못했다면 불가능했겠죠.

육아와 사업을 병행할 수 있는 나만의 노하우는 무엇인가요?

사업을 끝까지 해내려면 결국 내가 해야 할 일들을 모두 균형적으로 유지할 때 지속 가능하다고 생각하고 있어요. 좀더 욕심 내서 사업에 더 큰 비중을 두고 싶지만 그렇게 된다면 분명 눈에 띄게 놓치는 부분이 발생해서 라이프 자체가 휘청거릴 거라고 생각해요. 아이들이 등원한 시간에는 무조건 집중해서 도테라 비즈니스를 하고, 아이들이 하원하면 최대한 아이들에게 집중해서 아쉬움이 남지 않게 하려고 하고 있어요. 그리고 다시 아이들이 잠 잘 때 제 비즈니스와 제가 해야 할 일들을 하고 있고요. 하루를 마감할 때 '그래, 오늘도 참 열심히 살았다' 라고 스스로를 칭찬해 줄 수 있는 것에 또 큰 가치를 두고 있습니다.

2022년을 위한 나만의 목표가 있다면?

2022년은 제 생각에 아마 아주 큰 성장세가 있을 한 해라고 생각하고 있어요. 21년보다 도테라가 더 많이 알려질 것이고, 자연면역이라는 건강 트렌드의 성장으로 아로마 테라피 시장까지 더 급격하게 성장할 거라고 예측하고 있어서, 이 흐름을 정확히 타고 하루도 남김없이 도테라 비즈니스를 할 예정입니다. 특히 파트너 사장님들께서 2022년에 다이아몬드로 많이 올라가실 수 있도록 많은 것들을 알려드리고 힘이 되어드리고 싶어요. 그런데 만약 이 질문이 2022년 저를 꼭 집어 말하는 목표라면, 2022년 저는 블루 다이아몬드를 목표로 움직이고 있습니다.

도테라 비즈니스를 시작하고 싶지만 완벽하지 않기 때문에 망설이는 분들에게 해 주실 말이 있다면 무엇인가요?

세상에 완벽한 사람은 단 한 사람도 없다고 생각해요. 그리고 그 완벽이라는 건 경험치가 썩어야 드디어 비로소 완벽에 가까워지는 것이기도 하고요. 완벽에 집중하기보다는 자기 자신을 더 믿는 것이 생산성 있는 일이라고 생각하고 있어요. 완벽하지 않기에 저도 늘 자기최면을 사용하는데 “나는 할 수 있어/나는 이룰 수 있어/나는 나를 믿어” 이런 생각을 자주 하고 있습니다. 꼭 스스로를 믿고, 하고 싶은 것을 통해 이루고 싶은 것을 이루시라고 말씀드리고 싶습니다.

※ 소독, 건강상태, 체중감량, 피부 변화 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다릅니다. 본 제품은 의학적 진단, 치료 또는 질병을 예방하기 위한 의약품이 아닙니다.

인 윤 경

“못해서 안 하는 게 아니라 안 해서 못하는 것입니다”

도테라를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

처음에 도테라의 감정오일을 샵에서 상담하는데 사용하면 너무 좋겠다는 생각과 8종 아로마를 활용하면 케어에도 도움이 될 것 같다는 생각에 이 제품을 조금 더 알아봤어요. 혼자서 이것저것 알아보는 과정에서 네트워크 마케팅 제품이라는 것을 알았고, 그래서 더 매력적이다 라는 생각을 했던 것 같아요. 에스테틱 업계에서는 원장님들끼리 좋은 제품들을 주변 원장님들에게 물어보고 추천해 주고 하는 일들이 비밀비재하게 일어나요. 그 과정에서 소개로 인해 수익을 받는거나 하는 일들은 거의 드물었죠. 주변 원장님들에게 추천을 해주고, 수익도 생기고, 샵 운영 외에 추가 수익이 될 수도 있을 것이라는 기대감에 시작하게 되었어요.



현재 직급을 달성하는데 가장 큰 동기부여가 있다면 무엇인가요?

무엇보다 나를 믿고 나의 결정을 따라와 준 내 사람들을 가장 안전하게 지키는 방법, 이 사람들도 돈을 벌고 이 사람들도 발전하게 만드는 방법이 무엇일까? 생각하고, 그 답은 제가 다이아몬드가 되어서 보여줘야 된다고 생각을 했습니다. 사실 주업이 있는 사람에게 또 다른 일을 한다는 건 쉬운 일은 아닙니다. 저 역시도 에스테틱 샵을 운영하고 있고, 이 샵을 통해서 그래도 잘 벌어 나가고 있는데 또 다른 일을 위해 열정을 쏟는 것은 쉽지만은 않았어요. 그렇지만 도테라는 에스테틱과는 너무 잘 어울리는 아이템이었습니다. 그 비전을 어렵듯이 생각만 하는 게 아니라 실제로 이룬 사람을 주변 사람들에게 만나게 해 주고 싶었고, 그게 제가 되기로 했습니다.

2021년 도테라를 하면서 미숙했던 부분들이 있다면 무엇인가요? 극복한 방법은?

‘나는 에스테틱의 원장이지, 도테라 사업자가 아니다’ 라는 생각으로 혼자서만 샵에서 도테라 제품을 사용하고, 주변에서 물어오는 분들에게만 도테라를 알렸어요. 당연히 도테라로 이렇게까지 활동을 할 줄 몰랐기 때문이죠. 주업과 병행해서 할 수 있는 일이라고는 생각하지 않았던 것 같아요.

하지만 꾸준한 나눔을 통해 실버 직급을 달성했고, 그 과정속에서 꾸준함을 유지한다면 도테라는 실패할 일은 없겠다는 확신이 들었고, 그렇다면 그 과정을 조금 더 활성화시켜야 한다는 생각이 들었어요. 그때부터는 단지 문의를 기다리는 게 아닌 스스로 이번 달 목표한 직급을 위해 계획을 세웠습니다. 직접적으로 알려야 할 사람들의 리스트를 만들고 움직이기 시작했고 움직이자마자 결과들이 나오기 시작했습니다. 그동안 내가 못 할 거라고 지레 짐작하고 안한거구나! 안하니까 못하지 라는 당연한 이치를 다시금 깨닫게 되는 일이었네요.

팀원, 고객들과 원활한 소통을 위해 가장 중요하게 생각하는 부분은 무엇인가요?

진심이라고 생각해요. 나보다는 그들을 먼저 위하고자 하는 진심으로 저는 저희 팀을 이끌어 나가고 있습니다. 저 고객에게 이것을 팔아서 남기는 이윤을 먼저 생각하기보다는 그 사람의 건강에, 생활에, 인생에 도테라 에센셜 오일이 좀 더 도움이 될 수 있도록 해 주는 것이 중요하다고 생각합니다. 그리고 내 팀원이 나의 트리에 도움이 되기 위한 방향보다는 그 팀원의 개인 생활이나 상황에 맞는 방향성과 그 팀원의 최대 이익을 먼저 생각하고 그에 맞는 방법을 서로 찾아 가는 것 또한 중요합니다.

2021년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간은? 그 이유는 무엇인가요?

도테라에 더 집중하기 위해서 제 라인을 대대적으로 정비해야 하는 사건이 있었고, 그 시간들이 사실 쉬운 일들은 아니었어요. 그렇지만 꼭 해야 하는 일이었기에 결정을 내렸고, 쉬운 결정은 아니었지만 제 결정을 믿고 지지해 주는 사람들이 있었습니다.

그분들을 위해서라도 저는 꼭 다이아몬드를 달성해야겠다는 생각을 했고, 목표를 달성했습니다. 다이아몬드가 확정되던 순간 주마등처럼 지나가던 한 분 한 분, 힘들었던 나의 결정을 지지해 주던 모든 분들이 떠올라졌고, 그분들의 아낌없는 축하를 받을 수 있어 참 행복했습니다.

NEW DIAMOND

전지혜

“저를 만나면 행복해져요~^^”

2021년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

제가 사는 지역인 울산에서 도테라 제품에 관심 있는 분들이 많이 생기고 있는데요. 꼭 서울 본사를 방문하지 않아도 도테라 전 제품을 체험할 수 있는 샵을 오픈한 것과 저희 팀이 함께 열심히 도테라 비즈니스를 하면서 팀의 성장과 더불어 제가 다이아몬드 직급을 달성한 부분이 가장 큰 성과입니다.

도테라를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

남편을 도와 일했던 헤어샵 안에서 고객분들께 블렌딩 에센셜 오일로 관리를 하고 있었어요. 더 안전하고 더 좋은 것이 없을까 하고 찾고 있던 중에 독서 테라피 선생님을 통해 현재 스폰서 사장님을 만나게 되었어요. 페퍼민트 향에 머리가 맑아지는 듯한 느낌이 들었고, 감정 아로마로 내면의 감정을 돌아볼 수 있게 되면서 헤어샵 고객분들께 직접 전해드리고 싶었어요.

2021년 도테라를 하면서 미숙했던 부분들이 있다면 무엇인가요? 극복한 방법은?

도테라 비즈니스의 방향성에 대한 고민을 무수히 하면서 맞을까? 아닐까? 를 늘 생각하고 고민하고 있었어요. 하지만 그 고민을 짧게 하고 맞든 안 맞든 행동으로 우선 옮겼던 나의 행동이 맞았음을 결과적으로 보았어요. 그 속에서 실패를 경험으로 계속 쌓아가게 되었고, 저와 같은 고민을 하시는 분들에게는, 회사에 대한 확신을 갖고 자신 있고 심플하게 행동하시라고 말씀드려요. 내가 아는 지식안에서 더 꾸미지 말고 하나하나 알리면서 그것이 쌓여나갔을때 나만의 사업 방향성을 찾게됨을 알게되는거죠. 움직이는 자에게 기회도 주어져요.

가족과 함께하는 시간과 도테라 사업에 투자하는 시간의 균형을 어떻게 맞추나요?

다이아몬드 클럽 기간 동안 가족들에게 부탁을 하였어요. 아내, 엄마의 역할을 당분간 예전처럼 할 수 없음을 양해를 구한 거죠. 제가 그렇게 말을 했지만, 돌아보면 사춘기 딸들은 더 좋아했던 것 같아요. 수시로 딸들에게 어디인지 체크하는 제가 다이아몬드 클럽 기간 동안에는 도테라 비즈니스 미팅이 많아져서 딸들에게 전화로 체크하는 시간이 줄어들었으니까요(웃음). 간간히 소통하니 오히려 관계가 더 좋아졌어요. 저도 제 비즈니스에 집중해야 하는 시간이 늘면서 집착하는 엄마에서 믿어주는 엄마로 바뀐 것 같아요. 도테라를 시작하면서 긍정적으로 바뀐 부분이기도 합니다.

팀원, 고객과의 원활한 소통을 위해 가장 중요하게 생각하는 부분이 있다면 무엇인가요?

친구가 되는 것입니다. 친구가 되고 믿음이 바탕이 되어서 신뢰가 쌓이면 제가 말씀드리는 대로 고객님이 LRP 주문을 하시고, 도테라 라이프를 즐기시게 되더라고요. 팀원들과 신랑보다 더 서로를 잘 아는 사이가 될 때, 이 사업은 성장될 것이라 믿어요. 싸우고 울고 하더라도 소통을 하세요. 서로 참고 한쪽만 이해하면 이 사업은 나중이라도 무너질 것입니다. 관계 사업인 만큼 소통과 믿음이 바탕이 되어야 합니다.

도테라 라이프를 시작하시려는 분들께 해 주실 말이 있다면?

도테라 비즈니스를 시작하셨다면 주저하지 마시고 앞만 보고 달려보세요. 경주마처럼 눈가리개를 하고 옆 보지 말고 눈치 보지 말고 본인의 소신껏 한번 달려나가 보세요. 그런 시간도 아깝다고 생각 습니다. 앞으로 달려 나가다 보면 부딪치기도, 넘어지기도, 목마르기도, 숨 넘치기도 하겠지만 누구보다 많은 경험으로 본인만의 자료를 만드시기 바랍니다. 비즈니스를 하다가 모르는 부분이 있으시면, 주저하지 말고 스폰서와 소통하세요. 활발한 소통으로 본인 만의 비즈니스를 구축하여 시작해 보세요.



※ 소독, 건강상태, 체중감량, 피부 변화 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다릅니다. 본 제품은 의학적 진단, 치료 또는 질병을 예방하기 위한 약품이 아닙니다.

정지영

“항상 긍정적으로 생각하고 행복하게 성취하며 변화하고 성장하자”

2021년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

2021년은 저에게 많은 의미가 있는 한 해였어요. 대외적으로도 큰 변화의 물결이 온 한 해였고, 제 안에서 큰 변화의 물결을 맞이하게 된 한 해였습니다. 감정요일 테라피 방송 이후 잔잔하던 저희 팀이 활기를 띠고 도약을 하게 되는 전환점을 맞이하게 되었어요. 이 계기를 통해 파트너 사장님들을 결속하게 되고 새로운 사업자 분들도 많이 만나게 되면서 제 안에서 드디어 사업자 마인드를 새로이 장착하게 된 한 해였다고 생각합니다.

도테라를 시작할 때 주변의 반응은 어땠나요? 현재 달라진 점이 있다면 무엇인가요?

저희 가족은 일이 잘 풀리지 않아서 우울한 시간을 보내던 제가 생산적인 일을 하길 원했고, 도테라에 대해서도 지지를 아끼지 않았답니다. 단, 주변 지인들은 그렇지만은 않았어요. 하지만 전 그들이 제 인생을 살아가는 것도 아니고, 제가 좋아하는 일로 수익까지 낼 수 있는 직업으로 생각을 했기에 그 사람들을 이해시킬 필요는 없다고 생각했어요. '내 위치에서 건강하게 일을 한다면 주변에 시선도 달라질 것이다' 라고 생각했죠. 다이아몬드가 되고 현 시점에서는 아로마 테라피 사업에 대해서 긍정적인 시선이 많이 생겼고 예전에 반응이 없던 주변 지인들도 도테라 비즈니스를 시작하시는 분들도 계세요. 이런 변화가 참 신기하답니다.

2021년 도테라를 하면서 미숙했던 부분들이 있다면 무엇인가요? 극복한 방법은?

지금 돌아서 생각해 보면 무수한 분들이 도테라 비즈니스에 관심이 있으셨는데 제가 그분들에게 동기부여나 동력을 드리는 방법에 미숙했던 것 같아요. A부터 Z까지 방법을 알려드려야 되는 초기 사업자들에게 제가 갖고 있는 방법들을 꺼내고 정리해서 알려드리는 것을 더 체계적으로 했다면, 저희 팀의 파트너분들이나 혹은 새로운 사업자들이 좀 더 적극적으로 비즈니스에 용기를 내지는 않았을까 생각이 들었어요. 현재는 사업 시스템을 체계적으로 구축하여 더 많은 분들의 사업 시작을 도울 수 있을 거란 생각이 드네요.

2022년을 위한 나만의 목표가 있다면?

2022년 파트너 사장님들의 성장과 성공을 도와드리는데 저의 목표이고, 저 또한 블루 다이아몬드를 달성하는 것이 2022년의 목표입니다. 저 혼자만의 성공이 아닌 파트너 사장님들에게 건강한 목표를 드리고 삶의 기쁨을 성취하실 수 있게 도와드리고 성장하실 수 있는 디딤돌이 되고 싶어요.

그리고 하나 더, 저희 팀이 막강한 팀이 되었으면 하는 기본 좋은 목표가 있습니다. 혼자였다가 둘이 되고 셋이 되고 지금은 파트너 사장님들이 많이 생겨서 정말 팀의 분위기가 달라졌어요. 이런 변화가 올 줄이야 정말 몇 달 전에는 상상도 할 수 없었습니다. 파트너 사장님들이 잘 되시고 성장하시고 우리 모두 행복한 연말을 보내는 것이 2022년의 가장 큰 목표입니다.

생각대로 사업이 풀리지 않아서 힘들어하는 분들에게 해줄 말이 있다면 무엇인가요? 이런 경우에 나의 경험은 어땠나요?

가장 중요한 것은 긍정적인 마음 이에요. 빛이 보이지 않는 순간에도 좋아하는 일에 집중하시고, 작은 성취에 기뻐하시고, 일상의 행복의 순간에 집중하시면서 자신이 할 수 있는 일을 해 보세요. 저도 큰 목표를 보다 보니 소소한 기쁨을 느끼지 못하고, 자꾸 안되는 부분에만 집중하고 자책하고 자신감이 떨어졌던 때가 있었어요. 제가 극복할 수 있었던 건 멘탈을 붙잡고 곳곳하게 난관을 이겨냈던 거였어요. 명상이나 좋은 글들도 읽고 아로마의 심리적인 부분을 더 들여다보는 과정을 통하여 잘 이겨낼 수 있었습니다. 급할 때일수록 돌아가라고 스트레스 받는 부분에서 좀 떨어져 나와서 환기하는 시간을 조금이나마 가지고 소소한 행복도 좀 느끼고 나를 위해서 투자하고 관리하고 그러면서 나를 아껴주었던 것 같아요.

도테라 라이프를 시작하시려는 분들께 해 주실 말이 있다면?

큰 것을 보고 도테라를 시작하신다면 처음에는 너무 미약해서 시시하게 느껴 지실 수도 있어요. 하지만 전 노력한 만큼의 보상이 없던 일을 해왔던 터라, 미약함 마저도 기쁘고 즐거웠답니다. 아로마를 전파했을 뿐인데 보상이 있으니 너무 재밌었어요. 그리고 조금만 보상플랜을 알고 똑똑하게 잘 관리하면 더 나은 보상도 있다는 것도 알아가게 되었습니다. 세상에 쉬운 일이 있을까요? 정직하게 내가 일한 만큼 버는 일, 그리고 내가 알고 있는 지식을 전파한 노력에 대한 보상을 받는 일. 전 큰 욕심 없이 우선 가벼운 마음으로 시작해 보시라고 말씀드리고 싶어요. 그러다 보면 스스로 깨닫게 되실 거고, 눈에도 보이실 거예요. 모두 자신만의 성취의 기쁨과 성공에 한 발짝 다가갈 수 있는 2022년 되시길 응원합니다.



“**하고자 하는 사람은 방법을 찾고, 하기 싫은 사람은 핑계를 찾는다!**”

허 정 인



2021년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

평범한 엄마이자 주부로 특별한 재주가 없는데 어떻게 하면 도테라 비즈니스를 잘 할 수 있을까 이리저리 방법을 찾아보고 여러 시도를 해보기도 했습니다. 그런던 중에 이웃 동생이 “언니~ 나도 언니처럼 아이도 키우면서 도테라 비즈니스 해보고 싶어!”라며 도테라 비즈니스를 시작했고 그녀의 손을 잡고 열심히 한 달을 뛰어 실버 직급 마감을 도우며 다이아몬드 직급을 달성할 수 있었습니다. 엄마이자 주부인 나의 자리에서 내가 잘 할 수 있는 것을 꾸준히 했는데 그 모습이 누군가에게는 도테라 비즈니스를 하고 싶게 만들었구나!라며 더욱 자신감을 가지며 사업에 집중할 수 있었던 큰 계기가 되었습니다.

2021년 도테라를 하면서 미숙했던 부분들이 있다면 무엇인가요? 극복한 방법은?

처음에는 거절을 받아들이는 것이 가장 어려웠습니다. 하지만 ‘이 거절은 도테라가 생소해서 도테라 에센셜 오일을 거절한 것이지 나를 거절한 것은 아니다, 속도를 늦추어 꾸준히 도테라의 매력을 느끼게 할 수 있는 방법을 찾자’라고 생각하며 다양한 활용법을 찾고 그대로 따라 해보며 경험을 쌓았습니다. 고객에 따라 다른 제안을 해드릴 수 있게 되고 성공 확률이 높아지면서 더 어깨에 힘이 실렸던 것 같습니다.

2021년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간은? 그 이유는 무엇인가요?

아무래도 감정 아로마로 향기를 나누며 같이 울고 웃었던 모든 순간이 늘 좋았습니다. 편안해 보이는 모습 뒤에 숨겨뒀던 상처들을 풀어내며 서로에게 기대 위로받고 스스로를 챙기는 시간들이 쌓일수록 도테라 향기의 힘이 더 크게 다가왔습니다. 좋은 직장에 다니는 이웃언니와 감정 아로마를 나누며 지금까지도 잘 지내왔지만, 언니는 뭔가 답답함이 있다고 ‘나도 내가 진짜 하고 싶은 일을 하고 싶다’고 말을 했습니다. 언니가 고른 향기가 모티베이트와 치어였는데 향기를 담아 건네주며 이 향기가 가지고 있는 메시지를 전달해 주었습니다. 그리고 한참이 지난 뒤 그 감정 아로마가 너무 위로가 되었다며 그동안 직장 생활을 하며 도전하지 못했던 플로리스트에 도전을 하기로 결심했다고 했습니다. 향기의 힘은 정말 대단하구나! 라고 느끼며 누군가에게 에센셜오일 한방울이 큰힘이 되어주리라 믿고 오늘도 부지런히 향기를 나눕니다.

스스로 노력하는 것만큼 사업이 잘 풀리지 않아 힘들어하는 분들에게 해 주실 말이 있다면 무엇인가요?

내가 할 수 있는 것과 없는 것을 빠르게 구분하고 지금 이 자리에서 당장 할 수 있는 일을 바로 시작하시라는 말씀을 드리고 싶습니다. 도테라가

너무 좋은데 사업이 안되는 많은 이유를 얘기하시더라고요. 저마다의 상황이 다르기 때문에 제약이 따를 수 있지요. 하지만, 제가 생각하기엔 비즈니스의 기본은 있지만 모두에게 맞춤형 사업방식은 없는 것 같습니다. 여러 성공 스토리를 찾아보시고 다양한 방법 중 내가 할 수 있는 것을 찾아 실천해 보시고 꾸준히 반복해 보시길 추천드립니다. 그리고 모두 꽃 피는 시기가 다르기에 다른 이의 성공 속도와 나를 너무 비교하지 마시라는 말도 드리고 싶습니다.

2022년을 위한 나만의 목표가 있다면?

저의 손을 잡고 도테라 비즈니스를 하는 6명의 사업자들을 플래티넘으로 성장할 수 있도록 도와 프레지덴셜 다이아몬드를 달성하고 싶습니다. 아이를 키우느라 다니던 직장을 그만두었는데 아이를 키우다 보니 ‘허정인’이라는 이름은 온데간데없고 누구 엄마로 살아가다 보니 울적한 생각이 들 때가 많았습니다. 도테라가 참 고맙습니다. 제가 아이를 키우며 어디에 가서 이렇게 제 이름으로 살아갈 수 있었을까요? 아이들도 저를 보며 스스로 자기의 일을 찾아서 하는 것을 보고 아이들은 배우는 대로 자라는 것이 아니라 보는 대로 자라는구나를 새삼 깨달았습니다. 아이들에게 프레지덴셜 다이아몬드로 목표를 이뤄낸 성공한 리더의 모습을 보여주고 싶습니다.

※ 소독, 건강상태, 체중감량, 피부 변화 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다릅니다. 본 제품은 의학적 진단, 치료 또는 질병을 예방하기 위한 의약품이 아닙니다.

홍지효

“파트너들의 성장이 곧 나의 성장, 일관성과 책임감 장착으로 꾸준히 함께 하는 한 동반 성장은 당연하다”



도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

저는 패션디자이너를 전공하고 패션업에 종사하던 직장인이었습니다. 옷 만드는 것을 평생 직업으로 여기며 살아왔는데 도테라를 만나면서 직업도 바뀌게 되었네요. 생활 속에서 제일 먼저 달라진 점은 에센셜 오일로 하루를 시작하는 것입니다. 주변에 만나는 모든 분들에게 기증전 도테라를 알릴 정도로 생활 속 아로마를 전달하는 일상생활, 이런 부분이 가장 많이 달라진 점이지요. 꾸준히 하다 보니 소득도 늘고 다이아몬드 직급이 되면서 삶이 조금 편안 해졌어요. 도테라는 저에게 삶의 일부예요. 직업이라고 하기보다는 꼭 알리고 나눠야 할 사명감 같은 것이죠. 예전 직장을 퇴사하고 도테라를 선택했을 때 모두 의아한 눈으로 쳐다보셨던 분들이 이제는 제 카카오톡 프로필만 바뀌도 연락이 올 정도로 바라보는 관점이 달라진 것 같아요.

원거리 팀원들과 소통하기 위해 노력하는 부분이 있다면 무엇인가요?

우선 원거리 팀원들과의 소통은 주변에 계신 분들과 하는 소통과는 좀 많이 다른 것 같아요. 자주 볼 수도 없고 생각하는 사고방식도, 지역색이 있고 하다 보니 아무래도 어려운 부분이 있습니다. 처음에는 저도 어떻게 하는게 잘 하는 것인지 모르니까 어려모로 어려움이 있었지요. 아마 그것은 파트너 사장님들도 그러셨을 것 같아요. 거의 3~4년여 동안 한 달에 2~4번 정도 출장 미팅, 강의 등을 진행하면서 무엇이 필요한지, 어떻게 도와줘야 하는지를 눈여겨보고 하나하나 찾아가기 시작했어요. 지금은 온라인 클래스를 통해 많이 다가가려고 노력하고 있습니다.

노력하는 것 만큼 성과가 없는 것 같아서 힘들어하는 분들에게 해 주실 말이 있다면 무엇인가요?

저는 일단 맛있는 걸 같이 먹으며 기분을 좀 풀어줍니다. 그러면서 이런 저런 이야기를 주고받아요. 그러면서 제가 연장자로 만날 때는 이런 이야기를 하는 편이에요. 세상 일이 내 맘대로 되면 얼마나 좋을까요? 그런데 내 맘대로 되면 또 얼마나 재미없을까요? 라고 하며 생각하기 나름이라고 말해 주고 잘 풀리지 않을 때는 분명히 이유가 있을 거라고, 내 건강부터 챙기자고 말해 주고 있습니다. 저는 일이 잘 안될 때, 제품도, 에센셜 오일도 더 많이 사용하고 자료 만들기도 더 열심히 합니다. 그리고 하루 정도는 방해받지 않고 풀로 잠을 잡니다. 그러면 조금 가벼워지더라고요. 나에게 에너지가 있을 때는 어려움에 부딪쳐도 잘 견디는데 체력적으로 에너지가 약할 때에는 더 힘든 것 같거든요. 세상사 새옹지마라고 좋을 때도 힘들 때도 분명히 있잖아요. 그걸 뛰어넘는 것이 도테라 비즈니스를 잘 하는 길인 것 같아요.

도테라 비즈니스를 본격적인 전업으로 시작하면서 가장 노력했던 부분은 무엇인가요?

저희 팀의 시스템 구축과 공동체 문화 만들거였어요. 제가 부업자 개념으로 도테라를 진행했던 터라 대부분의 클래스를 상위 스폰서님이 도와주셨고, 저는 퇴근 이후와 쉬는 날에만 사업을 했으니 전업으로 하게 되었을 때 저 만의 노하우나 컨셉이 없었어요. 클래스 의뢰가 참 많이 들어오는데 혼자 할 수가 없어서 함께 진행할 핵심 파트너 사장님들께 클래스를 할 수 있도록 복제시키는 것에 많이 노력하였습니다. 혼자서는 역부족이었어요. 오랫동안 제가 소비자 and 부업자로 거쳐오는 동안 많은 다른 그룹보다 자료가 없다 보니 생활 속에 쉽게 활용할 수 있는 방법들을 공유하는 쪽에 많은 노력을 했습니다. 지금도 도테라 제품을 활용하여 쉽게 만들 수 있는 DIY 제품을 많이 만들어서 활용하고 있습니다.

2022년을 위한 나만의 목표가 있다면?

2022년 제 목표는 우리 가족의 건강과 행복이 제일 우선이에요. 그리고 제 목표는 블루 다이아몬드로의 직급 상승입니다. 함께 해야 할 파트너 사장님들의 직급 상승이 곧 나의 성장이지요. 저희 그룹의 목표는 동반 성장입니다. 기적이라는 것을 체험해 볼 수 있도록 회사에서 진행해 주는 프로모션에 적극 참여하게 하는 것과, 온라인&오프라인의 적절한 클래스 및 미팅을 스스로 할 수 있는 리더 만들기에 집중할 것입니다. 많은 사장님들이 도테라를 통하여 에센셜 오일의 풍요로움을 느끼실 수 있도록 2022년에도 노력할 것입니다.

“

그 누구도 가보지
못했던 길을 가 보려고
합니다.

불가능하다고 생각
하실 수도 있습니다.

하지만 도테라는
누군가 쉽게 하지
않을 일들을 해 내기
때문에 가능할
것입니다.

- 데이비드 힐 박사(Dr. David Hill),
도테라 창립이사, 과학&헬스케어

”



다이아몬드 클럽은 리더 여러분의 리더십 육성을 목적으로 만들어진 전문 프로그램입니다.

다이아몬드 클럽을 통해 리더로서의 자질과 리더십을 배양하여 성공적인 비즈니스를 만들어 낼 수 있기를 바랍니다. 다이아몬드 클럽은 적절한 행동과 리더십 스킬을 펼치는 방법을 알려줄 뿐 아니라, 커뮤니케이션 능력 역시 키울 수 있습니다. 단지 활동지원금과 직급을 키우기 위함이 아니라, 그 이상의 기술을 익히는 것을 목적으로 하는 프로그램입니다.

2021년 11기 다이아몬드 클럽 현황

시행시기
(2021년 9월~12월)



다이아몬드 클럽 참가인원

126명

다이아몬드 클럽을 통해 가입한 신규회원

10,193명

다이아몬드 클럽을 통한
신규 직급 달성자 (실버 이상)

37명

다이아몬드 클럽 참가자들의
시행 전후 볼륨 성장률

51 %



2021년 다이아몬드 클럽 TOP 멘토 | Presidential Diamond 황근영

다이아몬드 클럽은 모래알 속의 진주를 캐는 것

도테라 코리아에서 첫 번째 다이아몬드 클럽에 도전하는 경험을 통하여, 다이아몬드 클럽이 주는 성장을 피부로 경험할 수 있었습니다. 다이아몬드 클럽은 참가하는 도전자들, 스폰서의 지원, 그리고 회사의 도움으로 이루어지는 100% 종합 예술입니다. 모든 사람들의 협력이 없다면 결코 마무리 지을 수 없기 때문입니다. 회사의 방향성과 프로모션을 잘 이해하고 그에 맞게 단계적인 계획들을 세운다면, 순풍과 함께 도전해 나갈 수 있습니다.

또한, 직접 도전해 보는 과정을 통하여 이후 다이아몬드 클럽에 도전하는 팀원들의 스폰서 역할을 효율적으로 할 수 있을 것입니다. 내가 직접 경험해 본 어려움과 성장통을 바탕으로 팀원들을 적극적으로 도울 수 있기 때문입니다. 다이아몬드 클럽은 본인의 성장을 넘어 팀의 성장을 이루어 낼 수 있고, 다이아몬드 클럽 동안 일궈낸 습관을 유지한다면 그 모멘텀을 이어갈 수 있습니다.

여러분, 고민 말고 도전해 보세요.



Congratulations to the 1,2,3 Graduates of 2021 Diamond Club



2021 다이아몬드 클럽 1위 수료자 Diamond 홍지효

전업으로 도테라 비즈니스를 하기로 결심한 뒤, 그 첫 시작이 다이아몬드 클럽이었어요. 몇 차례 도전 경험이 있던 터라 이번은 꼭 다이아몬드를 달성하여 마지막 다이아몬드 클럽이 되리라 목표했습니다. 가장 중요하게 여겼던 것은 회사로부터 주어진 시스템들을 잘 따르는 것이었어요. 그러면서 그룹 내의 시스템을 정착화 시키고 팀원들 과의 단합으로 4개월을 잘 이겨내 보자 결심했습니다. 도전을 하면서 스스로 부족한 부분을 많이 느꼈는데, 부족함을 이겨낼 수 있도록 도와준 스폰서 사장님과 끝까지 혼신의 힘을 다해준 팀원들이 있었기에 잘 마무리할 수 있었습니다. 저 또한 상생의 구도를 생각하고 초심을 잃지 않으려고 노력했습니다. 다이아몬드 클럽은 무조건 도전해야 하는 프로그램입니다. 그 과정에 함께하는 모든 사람들, 회사와의 협심을 통하여 다른 차원의 에너지를 경험해 볼 수 있는 최고의 프로그램입니다.

2021 다이아몬드 클럽 2위 수료자 Diamond 전지혜

다이아몬드 클럽은 나 혼자 힘의 힘이 아닌, 1대 파트너 사장님들과 전체 팀원들의 덕이라고 생각합니다. 지치고 힘들 땐 스폰서 사장님이 꾸준한 믿음을 보여주셨기에 앞으로 나갈 수 있었습니다. 실버 클럽을 도전하고, 다이아몬드 클럽에 이어 도전하면서 과연 가능할까, 의심도 했지만 꾸준한 노력만이 답이었습니다. 비즈니스를 잘 하는 사람은 수도 없이 많습니다. 하지만, 즐기면서 하는 자를 따라갈 수는 없다고 생각했기에, 즐기자는 마음으로 임했습니다. 힘든 순간이 닥치면 이겨내려고 노력하였고, 더 큰 시련이 와도 이겨낼 수 있을 거란 자신감이 생겼습니다. 목표가 너무 크면 도전하는 중에 빨리 지칠 수도 있습니다. 도달할 수 있는 현실적인 목표를 세우고 한 단계씩 차근차근 이뤄낸다는 마음가짐으로 도전하셔야 합니다.



2021 다이아몬드 클럽 3위 수료자 Diamond 박미진

다이아몬드 클럽 동안 가장 크게 느낀 부분이 있다면 파트너 사장님들의 신뢰였습니다. 단지 먼저 도테라 비즈니스를 시작했다는 이유로 전폭적인 신뢰와 지지를 보여준 파트너 사장님들, 처음엔 부담감이 컸던 도전이었지만 덕분에 잘 마무리할 수 있었습니다. 다이아몬드 클럽이 끝난 현 시점, 실버 클럽에 도전하는 파트너 사장님들을 위해서 열심히 준비 중입니다. 4개월 동안 제가 받았던 응원과 지지를 갚아드리고 싶습니다. 다이아몬드 클럽을 통해 팀의 성장뿐만 아니라, 팀원들과 신뢰 관계와 앞으로 더 열심히 해서 팀원들의 성장을 잘 보필해 내겠다는 결심과 동기부여를 형성해 준 프로그램입니다.

※ 소독, 건강상태, 체중감량, 피부 변화 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다릅니다. 본 제품은 의학적 진단, 치료 또는 질병을 예방하기 위한 의약품이 아닙니다.

dōTERRA®
WELLNESS ADVOCATE
Recognition

DOUBLE DIAMOND



서훈&장미숙

PRESIDENTIAL DIAMONDS



이은아



전춘화

BLUE DIAMONDS



김영



모선미



백서연



양지연



오상미



임부경

DIAMONDS



강현주



김가민



김미성



박가을



박미진



박수희



박신영



서혜운



성향미



우수미



이다금



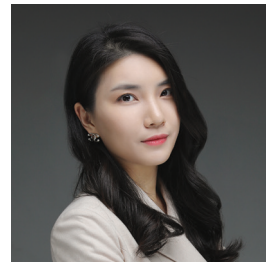
이수정



이지민



이진향



이한아



인윤경



전지혜



정지영



허정인



홍지호

PLATINUMS

강윤정	김경애	김보경	김소현	김영숙	김윤정
김향숙	김혜정	나연숙	배기영	유지수	윤혜현
이계환	이길재&전영희	이숙기	이정화	이학병	임경숙
장서령	최윤아				

GOLDS

강민지	고민지	김가영	김경미	김나인	김명순
김민선	김민우	김민정	김민정	김순영	김유선
김정은	김지영	문선희	민현진	박민영	박순덕
박연주	박우성	박헌미	배아영	배정락	배채영
서민형	송미림	송지윤	오옥희	유정근	윤은아
이명신	이숙진	이애경	이정미	이준의	이진옥
이해숙	임채웅	장용	전혜정	정다희	주정숙
주혜명	지태순	천세인	최영인	한희원	홍유리
황연희					

SILVERS

강혜연	공숙희	김경선	김경중	김경희	김난형
김남영	김남원	김도연	김명주	김미서	김미성
김미자	김미향	김보람	김서영	김선영	김선희
김소록	김순복	김순호	김애란	김애리	김연옥
김영순	김영옥	김용숙	김은정	김일경	김잠암
김지미	김지안	김지은	김진우	김초희	김해인
김현정	김현량	김희경	남정아	노은정	노지영

SILVERS

도현희	라기명	류수진	마조혜	민경은	박미옥
박선미	박성숙	박성엽	박순자	박신영	박영미
박은옥	박인선	박인희	박재연	박재운	박정선
박정숙	박정형	박종선	박지안	박지은	박한샘
박혜라	박혜정	방선이	백미혜	변지현	변한나
서선희	서준희	설홍란	손영아	송미나	송수경
송은하	송이섭	수기하라가오리	신상윤	신영숙	신호정
신희수	안말희	안현경	양송희	양희정	엄문선
여지은	오경복	오명희	오상희	오영선	오영은
유미경	유정민	유호진	윤경혜	윤순옥	윤영실
이귀희	이금희	이도경	이배연	이선민	이소영
이수빈	이순도	이순정	이승미	이아름	이유담
이유진	이은영	이정민	이정현	이정희	이지운
이진옥	이춘희	이혜림	이훈	인익식	임선
임주아	임혜영	장서영	장원영	장윤미	장정순
장지원	장현숙	장현주	전상래	전선희	전은미
정경애	정덕균	정성윤	정수경	정숙자	정우림
정은경	정은숙	정제은	정지혜	정혜연	제은경
조선이	조수연	조유정	조은희	조자영	조주영
주혜정	진민영	진영예	차경순	천명옥	천유진
최연순	최영희	최유림	최윤	최윤희	최종안
하혜진	한서현	한소리	한정숙	허선희	허성희
허지희	허진	홍다연	홍지윤	황인성	황인자

dōTERRA®
pursue what's pure



06621 서울특별시 서초구 강남대로 369, (A+에셋빌딩) 8층
www.doTERRA.co.kr 대표번호 1600-5105
dōTERRA © 2022. All Rights Reserved.