

Essential

LEADERSHIP

MAGAZINE

2023년을 빛낸
도테라 코리아 신규 리더들의
성공 스토리를 만나보세요.

dōTERRA®
RECOGNITION MAGAZINE 2023

LEADER SHIP MAGAZINE

창립이사 메시지

- 4 **도테라코리아 가족 여러분들을 위한 메시지**
에밀리 라이트(Emily Wright) /
도테라 창립이사, President

신규 직급자 성공 스토리



- 6 **더블 다이아몬드**
이은아



- 8 **프레지덴셜 다이아몬드**
김미성 모선미
오상미 이다금

※ 직급별 가나다순 표기



16 **블루 다이아몬드**
김미자 김정현
박미진 우수미
장서령 홍지효

다이아몬드

- 22 김규미 김명주 김민진 김보경 김성은
김순영 김연옥 김은경 김향숙 김희경
나연숙 배아영 배정락 배채영 성효주
송민수 송지윤 양희정 윤혜영 윤혜현
이길재&전영희 이동수 이지선 이진희
이현숙 이화영 임경숙 장현주 전해정
정민주 정종범 정지영 조지영 주혜명
지소영 천유진 최지연

다이아몬드 클럽

- 62 프로그램 소개 & TOP 멘토
63 1, 2, 3위 수료회원 소감
64 수료회원 리스트

레커니션

- 66 더블 다이아몬드
프레지덴셜 다이아몬드
블루 다이아몬드
67 다이아몬드
69 플래티넘
골드
70 실버



도테라 창립이사, President

에밀리 라이트

“도테라의 비전은 **웅장**하며 **아름**답습니다.
그리고 이 모든 것은 바로
여러분들로부터 시작됩니다.”

사랑하는 도테라코리아 리더 여러분,

도테라코리아 창립 10주년을 기념하며 2023년을 성공적으로 마무리하신 것을 진심으로 축하드립니다! 여러분의 노력과 리더십 덕분에 10년의 가치보다 더욱 훌륭한 업적을 성취할 수 있었습니다. 그 성과의 하나로 2023년 코리아 컨벤션에서 무려 3천여 명의 도테라 가족들과 함께 모여서 서로에게 선한 영향력과 긍정적인 경험을 나눠주는 감동적인 시간을 보냈습니다.

또한 작년 성장 목표로 제안 드렸던 도테라코리아 다이아몬드 직급자 100명이라는 목표를 훌륭 하게 달성하셨습니다. 작년 한 해 동안 신규 직급을 달성하신 모든 도테라 가족 분들께 축하의 마음을 전달 드립니다. 여러분 모두가 너무나 자랑스럽고, 저는 여러분들이 분명 멋지게 성장하실 것을 잘 알고 있었습니다. 여러분들께서 마음먹은 것은 무엇이든지 이룰 수 있다는 사실을 항상 기억하시기 바랍니다.

우리는 2030년까지 도테라의 영향력을 세 배로 늘리겠다는(Triple our Impact by 2030) 목표를 위해 부단히 노력하고 있습니다. 올해는 이 목표를 이루는 데 있어서 매우 중요한 한 해가 될 것입니다. 도테라코리아는 강력한 리더십과 성장의 기반을 가지고 있으며, 선한 영향력과 긍정적인 힘을 널리 나누기 위한 준비가 되어있습니다. 바로 여러분들이 전 세계 수백만 가정에 긍정적인 성장의 변화를 가져다줄 수 있는 영향력의 가장 중심에 있다는 것을 잊지 마십시오.

새해를 맞이하여 여러분의 더 큰 성장을 위해 2024년 목표를 세워보시기 바랍니다. 무엇을 이루고 싶으신가요? 도테라 비즈니스를 통해 어떤 것을 성취하길 원하시나요? 세상에 어떤 변화를 가져다주길 바라시나요? 성장을 위한 목표를 정하실 때 항상 여러분의 'Why'를 기억하시고 이 리더십 매거진을 통해서 본인의 목표에 대한 명확한 비전과 확고한 의지를 지닌 도테라 리더분들의 이야기를 참고하시기 바랍니다.

도테라는 단순히 비즈니스를 위한 수단이 아닙니다. 도테라는 여러분들이 꿈과 비전에 닿을 수 있도록 돕는 매개체입니다. 올해는 모두가 더욱 큰 꿈과 높은 비전을 세울 수 있기를 바랍니다.

따뜻한 사랑과 소망을 담아,
에밀리 라이트



Congratulations on Reaching Double Diamond

이은아



“작은 목표를 달성하며 오늘의 자신감을 키워보세요. 성공은 작은 도전의 연속으로 이루어집니다.”

더 단단한 레그를 구축해가며 성장하는 파트너 분들을 볼 수 있었던 것이 2023년의 가장 큰 성과가 아닐까 생각합니다. 그 길을 저와 같은 마음으로 함께해 주신 파트너 분들께 너무 감사할 따름입니다. 저는 파트너 분들의 성공을 항상 응원하며 돕고 있고, 그 과정 속에서 제 자신도 성장하고 성공이란 문 앞에 설 수 있었습니다.

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

도테라를 만나고 가장 중요한 제 인생의 목표와 방향성을 찾았습니다. 도테라를 통해 내추럴 솔루션을 일상에 녹여내며 제 자신과 가족의 건강을 챙길 수 있게 되었고, 또한 이를 다른 사람들에게도 전파하며 행복과 성취감을 느꼈습니다.

도테라를 만나기 전의 저는 디자이너로서의 경력과 사회생활이 단절되면서 우울감이 컸던 시기가 있었습니다. 그러면서 아이에 대한 집착이 날로 심해지고, 편협한 생각과 좁은 활동 범위로 하루하루가 지겹게만 느껴졌습니다. ‘과연 나는 행복한가?’에 대한 고민에 빠져 생활을 하고 있던 도중 우연히 만난 레몬 오일 몇 방울로 도테라 라이프가 시작되었습니다. 도테라는 저도 느끼지 못한 사이 제 삶에 자연스럽게 스며들었고 정신을 차리고 보니 어느새 저는 도테라 비즈니스를 하고 있었습니다. 도테라 비즈니스를 통해 달성해야만 하는 사명이라도 있는 것처럼 미친 듯이 비즈니스에 집중했습니다. 집중하고 행동으로 옮기는 꾸준한 시간들이 늘어갈수록 무료했던 하루들이 점점 재미있고 설레는 시간들로 바뀌어 갔습니다. 이제 막 도테라 비즈니스를 시작했을 때에는 어깨가 무거웠던 일들도 시간이 갈수록 여유로워졌고 시간적, 경제적 자유도 얻게 되었습니다. 도테라 비즈니스를 하면서 모든 일에 당연한 자신감 넘치는 예전의 저를 다시 만나게 되었습니다. 아마 도테라를 만나지 못했다면 저는 여전히 아이만 졸졸 따라다니는 시간으로 하루를 보냈을 겁니다.

도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

레몬 오일과 일량일량 그리고 그 외의 다른 몇 가지의 에센셜 오일들을 처음 접했을 때 단순히 ‘향이 좋다’가 아니라, 그동안의 삶을 위로받고 마음이 편안해지는 것을 느꼈습니다. 제품을

2023년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

도테라 비즈니스를 진행한 후 꾸준한 성장을 해왔다고 자부하고 있었던 저에게도 정체기가 왔었습니다. 지금까지는 나 자신의 성장에 많은 관심을 가졌었는데, 이 정체기를 계기로 파트너 분들의 성장과 발전을 메인 목표로 설정하게 되었습니다.

2023년의 확고한 목표 중 하나는 저의 1대 파트너 분들의 시간적, 경제적 자유의 삶을 누릴 수 있도록 돕는 것이었습니다.

그러다 보니 자연스럽게 그분들의 2대, 3대 파트너 분들의 활동까지도 디테일하게 들여다보는 시간을 갖게 되었습니다.

지금까지는 저희 팀 전체의 목표와 방향성을 설정하고 실천하는 방식으로 비즈니스를 진행해왔다면, 2023년은 오로지 가까운 파트너 분들의 성장을 목표로 지내온 한 해였습니다. 그로 인해

경험하는 것만으로도 비즈니스로 이어질 수 있을 만큼 도테라의 뛰어난 제품력이 뒷받침되었기에 시작이 가능했고, 도테라 비즈니스 시작과 동시에 폭 빠지게 되었습니다. 점점 도테라라는 회사가 공급해졌고, 도테라를 알게 되니 나를 위한 회사, 나를 위한 비즈니스로 자연스럽게 받아들여지게 되었습니다. 시간이 갈수록 에센셜 오일이 빠르게 가정마다 생활 아이템으로 자리 잡아가고 있고, 그 현실을 마주하면서 도테라에 대한 확신은 더욱 커지게 되었습니다.

2023년 도테라를 하면서 미숙했던 부분들과 극복하기 위해 어떤 노력을 했나요?

2023년에는 큰 목표를 앞에 두고 여러 파트너 분들의 성장을 돕는 과정에서 저의 건강 관리에 조금 소홀했던 것 같습니다. 자신의 건강과 웰빙을 중요시 여기고 관리해야 도테라 비즈니스도 더 크고 꾸준히 성장할 수 있다고 생각합니다. 이를 극복하기 위해 2024년에는 계획적인 운동과 적절한 영양 보충을 통해 건강 관리에 집중할 계획입니다. 좋아하는 운동을 찾는 것부터 시작해서 LLV 평생 활력과 프로테라 셰이크 잘 챙겨 먹고 주기적인 아로마 터치 또한 놓치지 않고 실천할 것입니다. 건강 관리도 더블 다이아몬드답게!

도테라 비즈니스를 하면서 가장 힘들었던 순간과 극복하기 위해 어떤 노력을 했나요?

도테라 비즈니스를 하면서 가장 힘들었던 순간은 다양한 파트너 분들과의 커뮤니케이션이었습니다. 저의 생각과 의견을 그대로 상대방에게 전달하기 위해서는 말하는 기술보다는 마음이 먼저 통하는 것이 중요하다는 것을 깨닫게 되었습니다. 비즈니스 컨설팅을 해드리고 가이드 해드리는 시간을 줄이고, 공감과 이해로 소통하며 남들보다 느리게 오는 사람도 빠르게 오는 사람도 기다리고 함께 할 수 있어야 합니다. 다양한 사람들과 익숙해지고 그들을 이해해가면서 오늘보다 내일이 더 밝은 리더로서 성장하기 위해 오늘도 파트너 분들을 위해 열심히 노력하고 있습니다.

2024년을 위한 나만의 목표가 있다면?

도테라 비즈니스 진행에 있어서 '리더십'은 정말 중요합니다. 리더의 목표와 방향이 그 팀원들의 성장과 성공에 얼마나 큰 영향을 줄 수 있는지 이미 저는 경험을 했습니다. 저의 경험을 바탕으로 올해의 목표는 2023년의 목표였던 1대 파트너 분들의 지속적이고 단단한 성장을 유지하면서, 저의 팀원 전원이 다이아몬드 직급 달성을 꿈꾸고 도전해 볼 수 있는 자신감 넘치는 리더로 성장하는데 발돋움이 되어드리는 것입니다. 그 많은 파트너들이 모두 다 다이아몬드를 달성한다는 목표가 말도 안되고 허황된 꿈이라고 생각하는 분들이 계시지도 모르겠습니다. 하지만 다이아몬드로 가는 길은 정확한 방향만 안다면 1년 안에도 충분히 도달할 수 있습니다. 잠잘 때 누구나 꾸는 그런 꿈이 아닌, 저의 팀원들의 꿈을 깨어있는 현실에서 실현시킬 수 있도록 발판을 만들어 드릴 것입니다. 모든 IPC분들 화이팅 하시고 항상 응원합니다!



도테라 라이프 스타일을 시작하시려는 분들께 해 주실 말씀이 있다면 무엇인가요?

도테라를 처음 접하시는 분들께 이 기회를 놓치지 마시라는 말을 꼭 전하고 싶습니다. 도테라를 권하는 이유는 여러 가지입니다. 도테라는 단순한 비즈니스가 아닌 그 이상의 가치를 제공합니다. 건강한 생활습관을 선물하고, 자신의 삶을 더 나은 방향으로 변화시킬 수 있는 힘을 가진 도구입니다. 도테라와 함께 함으로써 이러한 가치를 경험할 수 있고, 도테라 비즈니스는 그 행복을 나누는 플랫폼을 기반으로 하고 있습니다. 또한 도테라의 주력 제품인 에센셜 오일은 많은 사람들에게 손쉽게 감동을 줄 수 있는 아주 매력적인 아이템이라고 소개하고 싶습니다. 오일 뚜껑을 열어서 향기로 후각을 자극하는 그 찰나의 순간에도 오일 러버는 생겨나고, 거기서 그치지 않고 더 나아가 도테라 비즈니스에 관심을 갖게 만들어주기도 합니다. 그 어떤 아이템보다도 빠른 반응을 얻을 수 있는 비즈니스의 강력한 무기이기 때문에 사업 확산에 큰 도움이 될 것입니다. 이미 세상은 에센셜 오일이라는 트렌드에 젖어들기 시작했고, 이러한 에센셜 오일 시장의 중심에는 언제나 도테라가 있습니다. 이렇게 물 흐르듯 자연스럽게 흘러가는 도테라 비즈니스의 주인공은 누구나 될 수 있습니다. 매년 성장하고 있는 에센셜 오일 시장, 그리고 그 안에서 도테라 에센셜 오일을 사랑하는 분들을 구축하는 시간으로 즐거움을 찾아보시길 바랍니다. 탄탄한 도테라 비즈니스에 주인공이 되어 매일 설레고 향기로운 도테라 이야기들을 만들어보세요! 💧

Congratulations on Reaching Presidential Diamond

김미성



“향기를 전하는 일은 자신뿐만 아니라 남에게도 이롭고 신나는 일입니다.”

그 도전을 통해 골드, 플래티넘, 다이아몬드 직급을 달성할 수 있었습니다. 그리고 대망의 2022년, 저는 블루 다이아몬드 달성 후 1년 만에 프레지덴셜 다이아몬드까지 도달했습니다. 평균적으로 중소기업에 입사하여 부장 직급까지 승진하는데 걸리는 기간은 약 17년이라고 합니다. 저는 도테라 비즈니스 이전에 23년간의 영어 강사로서의 이력이 있습니다. 제 인생의 반을 투자한 일이었지만, 끝나고 난 뒤에 남은 것이 없는 것을 느끼고 꽤나 허탈하기도 했습니다. 영어 강사를 그만두고 선택한 도테라 비즈니스를 진행하며 저는 5년 동안 1년에 한 번씩 승급을 했습니다. 도테라 비즈니스는 진행하면 할수록 눈덩이처럼 점점 뭉쳐져서 커지는 일입니다. 또한 그 안에서 자기 발전과 성장 그리고 파트너 분들의 성장까지도 함께 할 수 있는 최고의 비즈니스입니다.

도테라 비즈니스에 대해 알리고 빌더를 발굴할 때 가장 집중하는 부분과 나만의 노하우가 있다면 무엇인가요?

훌륭한 문화와 시스템을 가지고 있는 그룹으로 사람들을 초대합니다. 각각의 그룹들은 저마다의 문화와 시스템을 가지고 있습니다. 저희 그룹 같은 경우는 에센셜 오일에 대한 백과가 있고, 그룹이 운영하는 홈페이지를 통해 각종 자격증을 취득할 수 있도록 10년 경력의 강사님들의 특강이 가득 준비되어 있습니다. 이렇듯 내가 속한 그룹에 대한 자긍심을 갖고 최고라고 자부하는 곳으로 초대하는 것은 상대방으로 하여금 함께 일하고 싶은 욕구를 만들어 냅니다.

또한 도테라의 비전에 대해 누구나 다가오기 쉽고 이해하기 쉽게 설명하여 상대방의 관심을 끌어냅니다.

특히 도테라는 코임팩트소싱과 힐링앤즈라는 훌륭한 프로그램을 기반으로 하고 있는 회사입니다. 도테라 제품의 구매가 자연을 살리고 더 나아가서 인류를 살리는 일임을 안내합니다. 도테라의 제품 사용은 단순히 제품을 소비하는 것에 끝나지 않고 세상을 이롭게 하는 일임을 강조하여 설명합니다. 마지막으로, 회사의 프로모션에 집중하여 신규 회원분들이 최대한 혜택을 받을 수 있도록 노력합니다.

빌더 발굴도 비슷합니다. 우선 도테라 제품과 에센셜 오일의 체험이 최우선적으로 실행되어야 합니다. 제품 경험 없이 말로만 실행할 수 있는 비즈니스가 아니기 때문입니다.

프레지덴셜 다이아몬드 직급을 달성하기까지의 여정은 어땠나요? 현재 해당 직급을 목표로 하는 사람들에게 특별히 해줄 말씀이 있다면 무엇인가요?

아픈 저의 아이에게 도움이 된다고 하여 지인에게 에센셜 오일을 소개받은 것이 저의 도테라 삶의 시작이었습니다. 에센셜 오일을 처음 접한 바로 그날, 저는 아주 놀라운 효과를 보게 되었고, 첫 순간부터 도테라 오일에 빠질 수밖에 없었습니다. 에센셜 오일이란 저에게 아주 새롭고 흥미로운 세상이었기 때문에 에센셜 오일에 대해서 공부하고 이것저것 습득해가는 일들이 너무 재밌었습니다. 어느 날 문득 혼자 생각해 보았습니다. ‘나는 이제 도테라 에센셜 오일 없이 살 수 있을까?’ 이 질문에 대한 답을 하면서, 저는 비로소 도테라 인의 삶을 살리라는 확신이 생겼습니다. 그 결심 뒤로 4번의 다이아몬드 클럽을 도전했고,

후각이라는 즉각적인 반응으로 제품에 대한 관심이 생기고 도테라 비즈니스에 대한 궁금증이 생기게 되면, 회사의 시스템에 참여시켜 그들을 고취하고 성장할 수 있도록 합니다. 엘리트 트레이닝, 실버 클럽, 다이아몬드 클럽 등 회사에서 잘 구축해둔 시스템을 적극 이용하는 것입니다. 또한 그룹 내에서는 매주 월요일 줌 미팅을 통해서 공간 제약 없이 비즈니스 회의를 진행하고 서로의 경험과 노하우를 공유하는 시간을 통해 함께 성장하는 계기를 다지고 있습니다.

프레지덴셜 다이아몬드 직급을 목표로 하면서 가장 힘들었던 부분과 극복한 방법은 무엇인가요?

가장 힘들었던 시기는 저의 파트너 분들이 지쳐서 그 자리에 멈추어야만 했을 때였습니다. 그때마다 저는 파트너 분들을 위로하고 독려했습니다. 우리는 도달할 수 있고, 성공할 수 있고, 해낼 수 있다고 끊임없이 멈춰있는 파트너 분들께 되뇌고 또 되뇌었습니다.

저와 같은 상황을 이미 경험해 보신 스폰서님들의 지혜를 물어 도움을 받을 때도 많았습니다. 중간중간 나 자신에 대한 믿음이 희미해질 때가 있었지만, 저를 무조건적으로 믿고 응원해 주시는 분들이 계셨기에 버티고 나아갈 수 있었습니다. 응원해 주시는 분들, 저를 믿어주시는 분들의 응원과 기대에 힘입어 다시 일어나고, 다시 더 열심히 하는 것만이 제가 그분들에게 할 수 있는 보답이고 최고의 해답이었습니다. 프레지덴셜 다이아몬드까지 오는 길이 순탄했다고만 은 할 수 없지만, 이런 우여곡절을 겪으며 깨달은 것이 있습니다. 어떤 일도 일어날 수는 있지만, 그 어떤 일에도 결국 해결책은 있습니다. 파트너 분들도 앞으로 지나가야 하는 이 길을 제가 먼저 걷고 있다는 것을 알기 때문에, 경험을 바탕으로 파트너 분들이 최대한 어려움을 겪지 않도록 잘 안내하는 길잡이가 되어야겠다는 마음으로 힘들 때마다 마음가짐을 새로이 했습니다.

이후 도테라 비즈니스를 통하여 이루고자 하는 궁극적인 목표가 있다면 무엇인가요?

저의 모든 파트너 분들이 안정적으로 프레지덴셜 다이아몬드가 되는 그날까지 꾸준히 지금의 루틴을 지켜가고자 합니다. 그리고 초대 손님들, 신규 회원들이 충분히 에센셜 오일을 경험할 수 있는 공간을 만들고 싶습니다. 지친 회원들이 잠시 쉬어 갈 수 있고, 강아지나 아이와 함께 와도 부담 없는 그런 공간을 꿈꾸고 있습니다. 아로마터치 테크닉을 서로 나누고, 도테라 제품이 가득한 욕실과 주방, 몸에 활력을 주는 LLV와 다양한 소프트 젤들을 부담 없이 섭취할 수 있도록 할 것입니다. 도테라 에센셜 오일이 가득한 거실에서는 서로의 이야기를 나누고 웃고 떠들 수 있는, 편하게는 비즈니스 센터 혹은 힐링센터라고 불릴 수 있는 곳 말입니다. 누구든 이곳을 다녀가면 도테라의 비전을 느낄 수 있고, 자연스럽게 도테라의 삶을 선택하고 싶은 공간을 만드는 것이 저의 최종 목표입니다.

도테라 라이프 스타일을 시작하시려는 분들께 해 주실 말씀이 있다면 무엇인가요?

도테라를 통해 몸도 마음도 건강하고, 경제적인 여유로움도 생기고, 에센셜 오일이 삶을 긍정적으로 바꾸어줬다고 감사한 마음을 표현하실 때 참 많은 보람을 느낍니다. 도테라 비즈니스는 오로지 경제적인 자유만을 생각하고 목표로 하는 사업이 아닙니다. 도테라 비즈니스는 감사가 감사로 이어지고, 향기로운 일들이 쌓여 향기로운 삶을 살게 해주는 일입니다.

생각해 보면 참 단순한 일입니다. '이렇게 단순한 일이 기적을 만들 수 있을까?'하는 생각이 들 수도 있습니다. 매 순간 숨을 쉬고 있는 우리는 너무나 단순한 호흡으로 살아가고 있습니다.

도테라의 에센셜 오일은 매 호흡마다 그 향기로 여러분들의 몸과 마음을 채워줍니다. 너무 단순합니다. 뚜껑을 열고, 깊이 호흡을 하는 것만으로도 여러분의 삶에는 벌써 긍정적인 변화가 시작되었습니다. 저의 시작도 그랬으니깐요. 단순하게 순수한 최고의 품질인 도테라 에센셜 오일로 여러분의 삶도 긍정적으로 변화시켜 보세요! 💧



※ 도테라 제품은 질병의 예방 및 치료를 위한 의약품이 아닙니다. 도테라로 인한 소득, 건강 상태 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다를 수 있습니다.

Congratulations on Reaching Presidential Diamond

모선미



“도테라는 모든 사람들에게
기회의 선물이다.”

사람으로 성장해 나가실 거라고 생각합니다. 직급 달성하는 과정에서 경험하는 많은 것들이 노하우가 된다고 생각합니다. 훗날 그 노하우는 도테라 비즈니스를 진행함에 있어서 자신만의 큰 장점이자 무기가 될 수 있기 때문에 많은 경험을 쌓으시라고 말씀드리고 싶네요.

도테라 비즈니스에 대해 알리고 빌더를 발굴할 때 가장 집중하는 부분과 나만의 노하우가 있다면 무엇인가요?

도테라 비즈니스를 알리기 위해서 감정 오일을 많이 사용하는 편입니다. 한 사람이 변하면 한 가정이 변하고 한 사회가 변할 수 있다는 것에 대한 공감을 감정 오일을 통해 나눕니다. 도테라 에센셜 오일 한 방울만으로도 한 사람을 변화시키기에 충분히 훌륭한 제품이라고 생각하기 때문입니다. 그래서 저는 감정 오일을 통해 먼저 자신의 감정을 알게 하는 것을 시작으로 가족들 그리고 지인들에게 감정오일을 해줄 수 있도록 가르쳐 주는 것에 집중합니다. 배우고자 하는 의지가 있고, 배운 그대로 활용하며 향기 나눔을 좋아하고 즐길 수 있는 사람들을 빌더로 생각하고 집중 케어 하는 편입니다.

리더로서의 역량을 강화하기 위해 노력하는 부분이 있다면 무엇인가요?

리더 역량 강화를 위하여 내 생각 파헤치기를 자주 하는 편입니다. 내 생각 파헤치기란 내가 지금 하고 있는 생각에 대해 다시 면밀히 생각해 보는 것이고, 그걸 통해서 현재의 나를 조금 더 객관적인 눈으로 보려 하는 것입니다. 사람은 생각하는 대로 마음에 새겨지고, 마음에 새겨진 것이 입 밖으로 나오기 때문에 항상 내가 지금 무슨 생각을 하고 있는지 살피려고 노력합니다. 문제는 늘 내 안에 있는 것인지 주변 환경에 있는 것이 아니라고 생각하기에, 특히나 문제가 생길 때마다 저는 제일 먼저 내 생각 들여다보기를 합니다. 이런 훈련이 반복되다 보면 내 생각뿐만 아니라 다른 사람들이 하는 생각을 읽어내고 이해하는 것에도 도움을 주는 효과가 있는 것 같습니다. 또한 부정적인 생각은 대부분 확장성이 크고, 파괴력이 크기 때문에 내 안에서 부정적인 생각이 올라올 때는 뿌리까지 뽑아 없애려고 부단히 노력하는 편입니다.

프레지덴셜 다이아몬드 직급을 달성하기까지의 여정은 어땠나요? 현재 해당 직급을 목표로 하는 사람들에게 특별히 해줄 말씀이 있다면 무엇인가요?

도테라 비즈니스를 선택한 순간부터 간절하게 일했습니다. 도테라 비즈니스를 시작할 당시의 상황이 제 인생에서 가장 어려운 시기였고, 처음 경험해 보는 생소한 일을 하려니 쉽지만은 않았습니다. 하지만 단언컨대 지금껏 제가 경험했던 그 어떠한 일보다 재미있고 매력적인 일이었습니다. 도테라 비즈니스를 진행하면서 저는 항상 한 직급 위를 목표로 삼고 일했기 때문에, 다이아몬드 직급일 때도 프레지덴셜 다이아몬드라는 직급은 꿈에도 생각하지 못하던 직급이었습니다. 하지만 한 단계 한 단계 성실하고 꾸준히 달성하다 보면 어느 순간 프레지덴셜 다이아몬드라는 직급에 도달해 있을 것이고, 그 직급에 맞는



팀과 함께 하는 성장, 팀워크를 위해 집중하는 부분이 있다면 무엇인가요?

리더들과 오프라인 미팅이나 온라인으로는 전화, 줌 미팅 등을 통해 자주 소통하려 노력합니다. 도테라 비즈니스의 특성상 많은 사람들과 관계를 맺으며 진행하는 일이기 때문에 그 어떤 것보다 소통이 가장 중요하다고 생각합니다. 왜냐하면 소통이 어려운 파트너 분들 중에는 간혹 성장이 더디거나 서로 간의 관계에 문제가 생기는 일들이 종종 발생하기도 하거든요. 특히 리더들과의 소통은 무엇보다도 중요합니다. 각자의 파트너들을 이끌어야 하는 리더들이 같은 곳을 바라보고 힘을 합쳐야 꾸준히 성장할 수 있는 일이고 모두 함께해야 더 멀리, 더 크게 성장할 수 있는 비즈니스이기 때문입니다. 지치지 않고 꾸준히 나아가기 위해 소통을 통하여 문제점을 파악하고, 같이 해결하고자 노력합니다. 궁극적으로는 각 직급의 비전과 방향성을 함께 집중하고, 리더들의 장점을 파악해 장점 강화에 포커스를 두고 있습니다.

프레지덴셜 다이아몬드 직급을 목표로 하면서 가장 힘들었던 부분과 극복한 방법은 무엇인가요?

프레지덴셜 다이아몬드를 목표로 삼고 집중할 때, 갑작스럽게 직대 파트너 분의 건강이 안 좋아지면서 저는 목표한 그다음 달에 직급 달성을 하게 되었습니다. 아무도 예상하지 못한 일이었고, 당연히 직급 달성 보다 병의 원인과 치료가 우선이기 때문에 모든 계획을 뒤로해야만 했습니다. 안타깝게도 다음 달이 되어도 제 직대 파트너 분의 건강에는 큰 호전이 없었지만, 그 힘든 와중에도 본인의 파트너 분들과 소통하며 스스로 목표한 직급에 달성하는 기적 같은 일을 경험했고, 저의 목표까지도 이뤄낼 수 있었습니다. 그분은 지금도 여전히 치료 중이지만, 도테라 비즈니스는 어떠한 상황에서도 포기하지 않는다면 해낼 수 있다는 것을 보여주는 좋은 사례가 된 것 같습니다. 파트너들 간에 서로 용기를 북돋아 주며, 각 그룹의 리더 분들과의 긴밀한 소통으로 이뤄낸 성과라고 생각합니다.

도테라 비즈니스를 하면서 항상 유지하고자 하는 나만의 사업 신념이 있다면 무엇인가요?

도테라 비즈니스는 누구나 할 수 있는 일이지만 결코 쉽지는 않은 일이기 때문에 그 흐름을 잘 타야 했습니다. 비즈니스가 잘 풀릴 때도 있고 잘 안될 때도 있습니다. 언제 변수가 일어날지 모르기 때문에 집중하고 또 집중해야 하는 비즈니스라고 생각합니다. 직접 부딪히며 해보니, 파도를 잘 타는 법은 매일 성실히 할 일을 해나가는 것입니다. 그게 저의 신념이에요. 잘 될 때도, 그렇지 않을 때도 그냥 매일 하던 일을 꾸준히 미루지 않고 하다 보면 시간이 지나면서 해결이 되기도 하고, 비즈니스가 잘 풀릴 때는 빠르게 속력을 내기도 했습니다. 저는 '오늘을 잘 살아내자'라는 신념으로 도테라 비즈니스에 임하고 있습니다.

이후 도테라 비즈니스를 통하여 이루고자 하는 궁극적인 목표가 있다면 무엇인가요?

저의 목표는 저와 같은 직급자가 제 그룹에서 많이 배출되는 것입니다. 저는 먼저 와봤기 때문에 누구든 목표를 가지고 열심히 하면 달성할 수 있다고 생각합니다. 저를 잘 이끌어 준 스폰서님이 계신 것처럼 저도 앞으로 저의 그룹에서 프레지덴셜 다이아몬드가 나오길 기대하면서 파트너 분들의 꿈을 이룰 수 있도록 도움이 되고 싶습니다.

도테라 라이프 스타일을 시작하시려는 분들께 해 주실 말씀이 있다면 무엇인가요?

네트워크 마케팅 흔히 다단계라고 말하는 비즈니스 방식의 이미지 때문에 비즈니스를 할지 말지에 대한 고민을 하느라 3년이라는 시간을 허비했습니다. 지금 생각하면 너무나 바보 같고 아까운 시간이네요. 혹시라도 예전의 저와 같은 고민 때문에 비즈니스 시작을 망설이고 있는 분이 계시다면, 다른 시각으로 도테라 비즈니스를 보시고 생각의 변화를 주시기를 권해드리고 싶습니다. 도테라 비즈니스는 평생 멋진 일을 할 수 있게 하고 여러분들이 나누는 향기로 지구와 인류를 살리는데 기여할 수 있도록 합니다. 그러다 보면 자연스럽게 성공이란 단어가 여러분들을 따라다닐 것입니다. 땅의 선물인 도테라를 시작하신다면 여러분들도 머지않아 저처럼 리더십 매거진에 성공 스토리를 쓰고 계실 것이라고 확신합니다.💧

※ 도테라 제품은 질병의 예방 및 치료를 위한 의약품이 아닙니다. 도테라로 인한 소득, 건강 상태 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다를 수 있습니다.

Congratulations on Reaching Presidential Diamond

오상미



“꾸준함과 집중, 무엇보다 긍정 마인드가 가장 중요합니다”

리더로서의 역량을 강화시키기 위해 노력하는 부분이 있다면 무엇인가요?

리더라는 말을 참 좋아하는데요. 진정한 리더로 나아가는 길은 쉽지 않다는 것은 누구나 알고 있으리라 생각합니다. 저도 리더가 되고자 노력하는 과정에 있는 사람으로서 제 자신의 리더십 역량 강화를 위해서는 스폰서님들의 리더십 강의를 꾸준히 듣고, 관련 서적도 많이 읽고, 메모하는 습관을 들이며, 부족한 부분을 고치고 실천하려는 노력을 하고 있습니다. 제 자신이 리더로서 아직 부족하지만 산하의 파트너분들의 리더십 역량 강화를 위해서는 마인드셋과 리더십에 관련된 챌린지를 하기도 하고, 제 나름의 리더십에 대한 강의를 하기도 하는 등의 다양한 노력들을 하고 있습니다.

팀과 함께 하는 성장, 팀워크를 위해 집중하는 부분이 있다면 무엇인가요?

매월 진행하는 리더 미팅을 통해서 팀 내의 리더분들과 함께 향후 방향성에 대한 의견을 나누고 무엇을 함께 하면 좋을지, 어떤 지원이 필요할지 등을 논의합니다. 산하의 리더분들은 또 그 산하 리더분들과 매달 미팅을 합니다. 복제되는 리더 미팅을 통해 팀워크가 강화될 수 있다고 생각하기 때문에 이 부분을 강조하고 집중하고 있습니다. 또한 식사 자리를 함께 하며 자연스럽게 팀원분들을 관찰하고 친목을 다지는 것도 팀워크를 단단하게 하는데 있어서 중요한 부분이기 때문에 다 같이 밥 먹는 시간을 좋아합니다. 맛있는 것 먹으러 가자고 제안을 많이 하는 편이고, 그 시간을 최대한 즐기고 활용합니다.

도테라 비즈니스에 대해 알리고 빌더를 발굴할 때 가장 집중하는 부분과 나만의 노하우가 있다면 무엇인가요?

자연스럽고 편하게 있는 그대로의 제 모습을 보여주는 게 가장 좋다고 생각합니다. 제 자신이 도테라는 꾸준히 포기하지 않고 열심히 한다면 이렇게 프레지덴셜 다이아몬드라는 자리까지 도달할 수 있다는 것을 보여주는 모델이기 때문입니다. 상대방을 잘 관찰하고 눈높이를 맞추어 소통하면서 도테라 비즈니스에 대해 차근차근 알려주면 그분이 빌더가 되고 싶어 하는지, 자질이 있는지를 어느 정도 알 수 있습니다. 그런 분들께 적절한 타이밍에 적절한 방식으로 자기도 모르는 사이에 빌더가 될 수 있도록 가이드 하는 것이 노하우라고 하면 할 수 있겠습니다.

프레지덴셜 다이아몬드 직급을 목표로 하면서 가장 힘들었던 부분과 극복한 방법은 무엇인가요?

모든 비즈니스가 그렇지만 도테라 비즈니스는 더더욱 사람과 사람 간의 협력을 통해 나아가야 하는 비즈니스입니다. 하지만 평화롭고 아름다운 관계만 있을 수는 없기 때문에 저 같은 경우는 다른 것들보다 사람 간의 감정이나 관계를 제 스스로 컨트롤할 수 있기까지가 가장 힘들었습니다. 높은 직급을 달성할수록 도테라는 ‘비즈니스’라는 마인드를 가지고 감정을 배제하며 관계를 맺는 연습을 꾸준히 했습니다. ‘쿨하면서 따뜻한 관계’라고 하면 이해가 안 되는 분들도 계시겠지만, 도테라 비즈니스에서의 ‘관계’를 잘 표현하는 말이지 않을까 싶습니다.

프레지덴셜 다이아몬드의 위치에서 바라볼때, 도테라비즈니스를 시작한 것에 대해 가장 보람찼던 순간은 언제인가요?

저를 통해 도테라를 접한 분들의 몸이 건강해지고, 비즈니스를 진행하면서 성장하고, 도테라를 알기 전과는 다른 삶을 살게 되는 모습을 보게 되는 순간들이 행복이자 보람이고 감동입니다. 낡은 소형차로 전국을 누비며 비즈니스를 하시던 파트너 분이 도테라 비즈니스의 성장으로 여유가 생겨서 더 좋은 차를 살 수 있게 되었고 그로 인해 안전하게 비즈니스를 하는 된 모습, 절대로 남 앞에 나서는 일을 못할 것 같은 분이 이제는 너무나 능숙하게 많은 사람들 앞에서 강의를 하고 계시는 모습, 도테라 비즈니스는 전혀 관심이 없다고 하시던 분들이 매일매일 사업 설명을 하며 파트너를 지원하고 열심히 비즈니스를 하시는 모습 등 여러 가지의 기적 같은 일들이 참 많았습니다. 진심으로 한 사람의 삶을 바꾸는 일이라는 것을 실제로 체험하고 있는 요즘입니다.

프레지덴셜 다이아몬드 직급 달성을 결심한 특별한 계기가 있었나요?

도테라 비즈니스는 리더가 보여주는 모습 그대로를 파트너 분들이 복제하는 방식으로 진행되는 사업입니다. 그렇기 때문에 내가 아끼고 사랑하는 파트너 분들이 성장하기 위해서는 내가 먼저 모범을 보여야 합니다. 바로 그 부분이 현재 프레지덴셜 다이아몬드 직급을 달성하는 원동력이 되었던 것 같습니다. 직급 달성 후에 파트너 분들이 제 모습을 보고 확신을 갖고 용기를 갖는 모습을 볼 때 '아, 내가 결심을 하고 성취해 내길 잘했다'라는 생각이 가장 많이 듭니다.

도테라 비즈니스를 하면서 항상 유지하고자 하는 나만의 사업 신념이 있다면 무엇 인가요?

초심을 잃지 않는 것입니다. 비즈니스가 마음처럼 잘 풀리지 않을 때에도 처음 시작할 때 힘들었던 시기들을 떠올리며 더 열심히 헤쳐 나가고, 잘 풀릴 때에도 자만하거나 잘난 척하지 않고 처음의 마음을 생각하며 사업에 임해야 합니다. 결론은 늘 변함없이 항상 제가 있어야 할 자리에 있고, 해야 할 일을 하고, 흔들림 없이 정확한 방향을 제시하며 함께 비즈니스 하는 파트너 분들에게 안정감을 느낄 수 있게 해야 한다 것입니다. 리더가 조금이라도 흐트러지거나 방향을 잘 못 잡는 순간 그 여파는 상상 이상으로 크게 영향을 미칠 수 있기 때문입니다.

이후 도테라 비즈니스를 통하여 이루고자 하는 궁극적인 목표가 있다면 무엇인가요?

도테라 비즈니스를 하면서 저의 꿈과 목표가 하나로 고정되지 않고 점점 변화하고 진화하는 것을 느꼈습니다. 비즈니스 초반에는 개인적으로 경제적인 여유가 생기기를 바랐는데 그 부분이 해결되니 이제는 도테라와 함께하면서 선물 같은 경험들을 많은 사람들과 함께 하고 싶다는 마음과 목표가 생겨났습니다. 어느 책에서 사업가에게 가장 큰 명예는 가족의 미래를 완벽하게 책임지고 그 책임을 끝까지 유지하는 것이라는 글을 보았습니다. 제 마음과 너무 똑같아서 소름이 돋았습니다.

저게 있어 가족이란 실제 우리 가족뿐만 아니라 도테라 비즈니스를 함께 하는 파트너 분들까지로 확장되어 있어서 그분들의 성장을 돕고 함께 성공하고자 하는 것이 현재의 저의 목표입니다. 지금의 목표를 해낸 후에 더욱 진화될 다음 목표가 저 역시도 기대됩니다.

도테라 라이프 스타일을 시작하시려는 분들께 해 주실 말씀이 있다면 무엇인가요?

저는 매력적인 아이템인 도테라 오일을 사랑하는 공통점을 가진 사람들과 함께 서로 돕고 격려하고 응원하며 나아가는 도테라 비즈니스가 너무 보람되고 좋습니다. 건강한 도테라 비즈니스를 통해 경제적 자유와 시간의 자유, 마음의 여유를 얻을 수 있는 경험을 많은 사람들이 함께 할 수 있으면 좋겠습니다. 제가 10년 동안 꾸준히 도테라 비즈니스를 해 온 결과, 프레지덴셜 다이아몬드가 되었다는 것은 도테라 비즈니스는 될 수밖에 없는 비즈니스라는 것을 보여주는 성공적인 사례라고 생각합니다. 물론 지금은 속도가 2배로 빨라졌지만요. 앞으로 도테라 오일은 우리 일상에 생필품이 될 것입니다. 특히 트렌드의 물결을 타고 있는 지금의 시점에서 안목을 가지고 도테라 비즈니스를 시작해 보시면 좋겠습니다. ♡



※ 도테라 제품은 질병의 예방 및 치료를 위한 의약품이 아닙니다. 도테라로 인한 소득, 건강 상태 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다를 수 있습니다.

Congratulations on Reaching Presidential Diamond

이다금

“도테라 비즈니스로 시간적, 경제적 자유뿐만 아니라 나 자신과 파트너분들의 성장까지 이루어보세요!”

도테라 비즈니스에 대해 알리고 빌더를 발굴할 때 가장 집중하는 부분과 나만의 노하우가 있다면 무엇인가요?

도테라 비즈니스를 알릴 때는 도테라의 유일성, 확장성과 성장성에 대해 어필하는 편입니다. 즉, 도테라 오일과 제품의 대체 불가능성, 그리고 도테라는 어떤 일에도 시너지를 낼 수 있다는 점과 도테라를 통해서 자신의 비즈니스뿐만 아니라 더 나은 사람, 더 나은 리더로 성장해 나가는 스스로를 느낄 수 있다는 점도 도테라 비즈니스의 장점입니다. 도테라 비즈니스 이전에 하고 있던 일이나 개개인의 장점 등과 도테라 비즈니스를 결합할 수 있는 방법이 무엇인지 찾으면서 빌더를 발굴합니다.

리더로서의 역량을 강화시키기 위해 노력하는 부분이 있다면 무엇인가요?

저는 리더 역량 강화를 위해 관련 서적을 꾸준히 찾아 읽는 편입니다. 마인드셋, 동기부여, 리더십, 마케팅 등에 대한 책을 읽으면서 그것을 통해 제가 성장하고 도테라 비즈니스에 활용할 수 있는 방법을 찾기도 합니다. 그중에 괜찮은 책들은 파트너 분들께도 공유해 드리고 제가 그 책을 통해 얻은 것들과 도테라 비즈니스에 어떻게 적용하면 좋을지에 대한 노하우도 함께 전달합니다. 그리고 다양한 세미나도 최대한 빠지지 않고 참여해서 많은 정보도 얻고 참석하신 분들과 네트워크를 형성해서 도테라를 알리기도 합니다.

프레지덴셜 다이아몬드의 위치에서 바라볼때, 도테라비즈니스를 시작한 것에 대해 가장 보람찼던 순간은 언제인가요?

많은 분들께 도테라로 건강과 행복을 전할 수 있게 된 점이 정말 큰 보람입니다. 제가 전달한 도테라 덕분에 몸과 마음이 건강해졌다, 삶이 행복해졌다고 말씀해 주시는데 그 이야기들을 들 때마다 감동이고 벅찬 행복입니다. 앞으로도 더 열심히 도테라를 전파하고 향기를 나눔 해야겠다는 결심을 하게 합니다.



프레지덴셜 다이아몬드 직급을 달성하기까지의 여정은 어땠나요? 현재 해당 직급을 목표로 하는 사람들에게 특별히 해줄 말씀이 있다면 무엇인가요?

도테라 비즈니스를 하면서 내가 성장하게 되고, 나의 성장만큼 그룹이 성장하고, 파트너 분들이 성장하면서 직급을 가게 되는 것 같습니다. 처음부터 너무 높은 직급을 목표로 하고 가다 보면 금방 지칠 수 있기 때문에 한 단계씩 차례로 목표를 세우는 것이 중요합니다. 현재 다이아몬드나 블루 다이아몬드 직급인 분들께는 꼭 프레지덴셜 다이아몬드를 목표로 도전하시라고 권하고 싶습니다. 당장 머릿속에 그림이 그려지지 않는다고 해도 목표를 구체적으로 설정하고, 파트너 분들께 동기 부여를 해서 함께 그림을 그려보세요. 구체적으로 전략을 짜는 것이 중요한 포인트이고, 그것을 꾸준히 실행에 옮기다 보면 프레지덴셜 다이아몬드 직급에 도달하게 될 것입니다.

팀과 함께 하는 성장, 팀워크를 위해 집중하는 부분이 있다면 무엇인가요?

팀과 함께 성장하기 위해서는 같이 자주 만나서 하는 것이 중요하다고 생각합니다. 그렇기 때문에 회사에서 진행되는 엘리트 트레이닝, 실버 리트릿, 코리아 컨벤션 같은 여러 이벤트에서 무조건 참여를 독려하고 저의 그룹에서 진행되는 다양한 모임 역시 빠지지 않고 참석할 수 있도록 권유하고 초대합니다. 특히 저의 1대 파트너 분들과는 잦은 미팅을 통해서 함께 전략을 짜고 그룹의 방향성이나 목표 등을 정하는 논의를 합니다. 공간, 위치 등 여러 제약으로 모두 한자리에 모이기 어려운 사업자들을 대상으로는 온라인 비즈니스 미팅으로 각자 자신의 강점과 노하우를 공유하고 의견을 나눕니다.

전체 쉐리를 통해서 사업자들만 아니라 소비자분들도 함께 참여하여 도테라에 대해 좀 더 깊이 이해하는 시간을 만들고 도테라 오일과 제품 활용에 대한 정보도 나누는 시간을 갖고 있습니다.

프레지덴셜 다이아몬드 직급 달성을 결심한 특별한 계기가 있었나요? (구체적인 일화가 있다면 함께 작성해주세요)

2023년 불가리아 소싱 트립이 프레지덴셜 다이아몬드 직급을 목표로 하게 된 가장 큰 계기였습니다. 2022년 12월부터 2023년 5월까지 신규 다이아몬드 2번을 달성하는 조건이었었는데, 그때는 저와 저의 1대의 파트너 한 분만 조건이 달성된 상황이었습니다. 다들 아쉬웠지만 코로나 기간이 길어지면서 소싱 트립 프로모션 진행이 몇 년 동안 어려웠습니다. 불가리아 소싱 트립은 코로나를 지나고 진행되는 첫 소싱 트립 프로모션이었기 때문에 많은 파트너 분들이 참석하고 싶어 했습니다. 많은 파트너 분들과 함께 소싱 트립에 참여하기 위해서는 제가 프레지덴셜 다이아몬드를 목표로 하는 것이 그 당시에 제가 생각할 수 있는 가장 최선의 방법이었습니다. 그 목표를 저의 파트너 분들과 공유했고, 모든 파트너 분들이 힘써주셨습니다. 그 결과로 4명의 파트너 분들과 함께 의미 있는 불가리아 소싱 트립에 참여할 수 있었고 도테라 비즈니스에 큰 도움이 되었습니다.

도테라 비즈니스를 하면서 힘들 때에도, 일이 잘 될 때에도 항상 유지하고자 하는 나만의 사업 신념이 있다면 무엇인가요?

열정과 꾸준함을 유지하는 것이 저만의 사업 신념이라면 신념입니다. 열정과 꾸준함을 유지하기 위해서는 우선 몸과 마음이 건강해야 합니다. 그래서 저 역시 도테라 비즈니스를 하고 있지만 도테라 소비자로서 도테라 오일과 제품을 정말 많이 활용하고 있습니다. 덕분에 도테라 비즈니스로 바쁜 나날 중에도 몸과 마음이 지치지 않고 항상 건강하고 행복합니다. 아이러니하게도 그러한 이유 덕분에 도테라 비즈니스에 대한 열정도 꾸준함도 지금껏 잘 유지할 수 있는 것 같습니다.



이후 도테라 비즈니스를 통하여 이루고자 하는 궁극적인 목표가 있다면 무엇인가요?

저는 발달에 어려움이 있는 아이를 키우고 있습니다. 저의 아이도 도테라 제품을 통해 많은 도움을 받았고 현재까지도 도테라 제품이 아이에게 미치는 영향은 상당하다고 생각합니다. 그렇기 때문에 저의 경험을 바탕으로 발달에 어려움이 있는 아이를 키우고 계시는 분들, 특히 그중에서도 경제적으로 힘든 사람들에게 도움을 드리고자 아로마터치를 드리고 사용 방법을 안내하고 있습니다. 도테라도 힐링한즈 프로그램을 통해서 많은 선행을 하고 있지만 저 역시도 앞으로는 이런 자체적인 선행 활동을 통해서 발달에 어려움이나 정신적인 어려움이 있는 아이를 키우고 계신 분들을 위해 조금 더 체계적인 도움을 드릴 수 있는 사회 공헌 시스템을 만들고 싶습니다.

도테라 라이프 스타일을 시작하시려는 분들께 해 주실 말씀이 있다면 무엇인가요?

나와 내가 사랑하는 가족을 위해 도테라 오일과 제품 사용을 생활화하고 각 제품마다의 사용법을 잘 숙지해서 활용해 보세요. 도테라 제품이 도움이 되셨다면, 그 좋은 제품을 만드는 회사인 도테라에 대해 알아보세요. 인류 더 나아가 지구에 선한 영향력을 끼치는 도테라라는 회사의 문화가 마음에 든다면, 혼자만 쓰시지 마시고 주변 분들에게 나눔을 해보세요. 또는 자신이 하고 있는 일에 도테라를 접목해 볼 수도 있습니다. 도테라 비즈니스에 대한 비전을 보고 확신을 갖게 된다면 작은 목표도 괜찮으니 정확한 목표를 세우고 집중해서 열심히 해보세요! 물론 처음에는 쉽지 않지만, '열정'을 가지고 '꾸준히' 하다 보면 투자한 시간과 노력의 10배, 100배 아니 1000배 이상의 결실을 맺게 될 것이 확실합니다! 망설이고 계시다면 지금 바로 도테라를 검색해 보시고 도테라를 시작하세요. 💧

※ 도테라 제품은 질병의 예방 및 치료를 위한 의약품이 아닙니다. 도테라로 인한 소득, 건강 상태 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다를 수 있습니다.

김미자

“고인 물인 아닌 흐르는 물처럼 변화를 두려워하지 말고 언제나 영감이 되는 리더가 되자.”

블루 다이아몬드 직급을 달성하기까지 가장 큰 동기부여가 있었다면 무엇인가요?

직급 달성을 위한 그동안의 노력을 헛되게 만들고 싶지 않았던 저의 굳은 결심과 이런 저를 믿고 함께 하겠다는 팀원들의 성장이 저에게 있어서 가장 큰 동기부여가 됐습니다. 10년 전 도테라를 처음 만나서 여러모로 많은 도움을 받았습니다. 그때 도테라 비즈니스에 대한 비전을 보았고, ‘꼭 도테라 비즈니스를 해야겠다’라는 마음으로 시작해서 지금까지 쉬지 않고 달려왔습니다. 하지만 많은 시행착오와 비즈니스의 방향성을 스스로 만들어가야 했던 하루하루 그리고 도테라 비즈니스를 처음 접해보는 주부들이 주축이 되어 비즈니스를 진행해가는 과정엔 난항도 많았습니다. 그럼에도 불구하고 도테라 비즈니스를 포기하지 않은 이유는 너무나도 뚜렷했습니다. 10년 동안 제가 느끼고 경험한 도테라 비즈니스는 나를 살리고, 사람을 살리고 더 나아가서는 지구까지도 살리는 너무나도 훌륭한, 할만한 가치가 있는 비즈니스였습니다. 이런 멋진 도테라에서 저와 저희 팀원들이 더욱더 성장하고 함께 꿈을 이루어 나가기를 응원하고 기대합니다.

블루 다이아몬드 직급을 도전하는 과정에서 가장 크게 얻은 교훈 혹은 느낀점이 있다면 무엇인가요?

특별한 재능이 없어도 신념을 가지고 꾸준히 노력한다면, 언젠가는 원하는 결과를 얻을 수 있다는 것을 알게 되었습니다. 전 내세울 만한 특별한 재능도 타고난 재능도 딱히 없습니다. 주변 인맥도 많이 없었고 말재주가 좋거나 머리가 뛰어나게 똑똑하지도 않았고요. 심지어는 무대 공포증에 건강도 좋지 않은 상태였습니다. 그랬던 제가 블루 다이아몬드가 되기 위해 노력했던 것은 두 가지입니다. 매일매일 성실하게 그날의 목표와 해야 하는 것들을 꾸준히 반복해서 실천했던 것과 도테라 비즈니스를 위한 새로운 가능성의 방향성을 연구하고 실행해 보는 것입니다. 이렇게 제가 포기하지 않고 계속 움직일 수 있게 했던 힘의 원천은 도테라 회사의 비전과 최고의 품질만을 고집하는 제품에 대한 강한 신뢰입니다.

블루 다이아몬드 직급을 도전하면서 가장 힘들었던 부분과 극복한 방법은 무엇인가요?

도테라는 무엇보다 팀워크가 가장 중요한 비즈니스입니다. 서로 도우면서 함께 가지 않으면 그 누구도 갈 수 없는 비즈니스입니다. 이런 면을 보면 스포츠의 단체 경기 와도 같다는 생각이 듭니다.



팀에는 무리를 이끌어줄 리더가 필요하고 팀원 중 한 명이라도 부상을 당하거나 경기에서 제외되면, 승리를 하기란 어려워질 수밖에 없거든요. 제가 도테라 비즈니스를 하면서 가장 힘들었던 것도, 힘이 되었던 것도 모두 팀워크였습니다. 생각처럼 잘되지 않는 상황에도 좌절하지 않고, 처음부터 차근차근 다시 팀워크를 쌓으며 소통하고 협력하려 노력했습니다. 그렇게 잘 다져진 팀워크가 현재의 파트너들과 저, 김미자를 만들어냈습니다. 저는 지금도 도테라 비즈니스 안에서 파트너들과 호흡 맞춰 단체 경기를 하고 있고, 블루 다이아몬드를 달성했습니다.

빌더를 발굴하는 데 있어서 가장 집중하는 부분은 무엇인가요?

첫째는 도테라 회사와 제품에 대한 믿음과 신뢰입니다. 제품을 직접 사용하고 회사의 문화와 가치를 이해하는 것이 중요합니다. 둘째는 행동하는 자세입니다. 나눔과 개척을 위해 계획만 짜는데 멈추지 않고 실행에 옮기는 사람이 성공할 수 있습니다. 셋째는 성실과 꾸준함입니다. 힘든 난관에 부딪혔을 때 쉽게 주저앉는 분들을 많이 보았습니다. 그런 분들은 재할이 어렵더라고요. 어려운 상황에서 쉽게 포기하지 않고 다시 성실하고 꾸준히 쌓아갈 수 있는 마음이 중요합니다. 마지막으로 가장 중요한 건 긍정 마인드인 것 같습니다. 긍정 마인드가 장착된 분들은 어떠한 위기가 와도 지혜 있게 잘 넘기고 위기를 기회로 만들기도 한답니다. 💧

NEW BLUE DIAMOND

■ 김정현

블루 다이아몬드 직급을 달성 하기까지 가장 큰 동기부여가 있었다면 무엇인가요?

도테라 비즈니스는 많은 것을 회복시킬 수 있을 거라는 ‘확신’입니다. 이런 확신이 없었다면 아마 중도에 포기하고 또 다른 일을 시도하며 지쳐가고 있을지도 모르겠습니다. 도테라 덕분에 건강과 경제적인 부분을 모두 회복했고 이런 경험을 선사한 도테라에 대한 저의 믿음은 ‘확신’을 넘어 ‘신념’의 경지에 이르렀습니다. 성공에 대해 확신한 것은 두 가지입니다.

도테라가 순도를 포기하지 않을 것이라는 확신과 제가 이런 도테라를 포기하지 않을 거라는 확신입니다. 회사가 성장하면 할수록 이익을 남기려고 할 수 있는데도, 도테라는 15년 전이나 지금이나 한결같이 똑같습니다. 도테라를 믿고 이런 도테라를 선택한 나를 믿고 지금까지 올 수 있었습니다.

블루 다이아몬드 직급을 도전하면서 가장 힘들었던 부분과 극복한 방법은 무엇인가요?

계획을 세웠던 것들이 원활하게 잘 이루어지지 않아서 마음이 복닥거릴 때가 제일 견디기 힘들었습니다. 그럴 때마다 감사

“Never Give up! 포기하지 않으면 성공할 수 있습니다!”

일기를 쓰면서 중심을 잡으려 노력했습니다. 그리고 예상치 못하게 일어나는 문제들을 타인이 아닌 오롯이 저의 문제로 인식하고 해결해 나가려고 노력했습니다. 그러다 보니 남을 탓하는 횃수도 줄어들게 되고 그러한 연습을 통해 내 삶의 주도권은 나에게 있다는 것을 강하게 느낄 수 있는 계기가 되었습니다. 부족한 부분은 부족한 대로 채우려고 노력했고, 특히 자존감이 떨어지지 않도록 제가 잘하는 것에 대한 긍정적인 평가를 의식적으로 더 많이 했던 것 같습니다. 이런 일련의 노력들이 제가 겪는 어려움들을 극복할 수 있도록 도움이 되었습니다.

팀과 함께 하는 성장, 팀원들의 성장을 위해 가장 집중하는 부분이 있다면 무엇인가요?

최대한 파트너 분들의 입장과 눈높이에서 그분들의 이야기를 들으려고 노력합니다. ‘들어주고 공감해 주는 것’이 관계를 돈독히 하고 파트너 분들에게 용기를 줄 수 있는 핵심적인 정서라고 생각합니다. 요즘 팀 성장과 팀워크를 위해 집중하는 두 가지가 있습니다. 바로 ‘멘탈 관리’와 ‘실행’입니다.

비즈니스를 하다 보면 예상하지 못한 일들로 갑작스럽게 현타를 맞을 때가 있습니다. 하지만 기본적인 멘탈이 탄탄하게 잡혀 있다면 어떤 상황에서도 쉽게 휘둘리지 않고 버틸 수 있습니다. 멘탈 관리의 기본은 ‘감사’와 ‘긍정 마인드 유지하기’를 통해 집중하고 있고 ‘실행’ 부분은 초기 사업자들은 높은 직급의 사업자들 상관없이 오랜 고민과 생각보다는 행동으로 바로 실행하는 것을 강조하고 있습니다.

도테라 비즈니스의 성공을 통해서 이루고자 하는 목적은 무엇인가요?

도테라 비즈니스 시작의 첫 목표는 경제적 안정이었습니다. 그 안정을 얻은 지금은 경제적 자유를 다음 목표로 하고 있고 그것이 분명 가능하다는 것을 입증하는 것이 또 하나의 비전 제시가 될 수 있겠다고 생각합니다. 저는 제가 경험한 것처럼 많은 분들이 도테라 비즈니스를 통해 삶을 회복하고, 그 경험을 그대로 다른 분들에게도 다시 전해줄 수 있었으면 좋겠습니다. 그러기 위해서 제가 파트너 분들에게 현실에 존재하는 살아있는 ‘비전’이 되어드리고 싶습니다. 특히 여성분들께 알려드리고 싶은 것은, 한 가족의 엄마로서 경제적 자립을 하고, 가족을 지키고, 삶의 주도권을 갖고 살아가는 이 모든 것들이 도테라 비즈니스를 통해 가능하다는 것입니다.💧



※ 도테라 제품은 질병의 예방 및 치료를 위한 의약품이 아닙니다. 도테라로 인한 소독, 건강 상태 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다를 수 있습니다.

박미진

“운은 철저히 남이 주는 것!
남이 주는 운을 받을만한 사람이 되자!”



블루 다이아몬드 직급을 달성하기까지 가장 큰 동기부여가 있었다면 무엇인가요?

블루 다이아몬드 직급을 목표로 설정하기까지 여러 번 망설였던 것 같습니다. 무언가 저에게 동기부여가 될 만한 일이 필요했던 그런 시기였습니다. 꼭 블루 다이아몬드 직급을 달성해야만 하는 이유, 목적이 필요했던 시기에 PDBD 서밋 프로모션이 저에게 아주 강력하게 다가왔습니다. 코로나로 인해 각종 행사나 소싱 트립 등 모든 이벤트들이 취소되던 시절이 지나고 새로운 기회가 온다는 느낌을 받았습니다. 그 포문을 여는 행사인 만큼 꼭 그 자리에 함께해야겠다는 다짐을 했습니다. 가졌다는 다짐 후에는 PDBD 서밋에 대한 열망이 생기기 시작했고, 매일 불가리아에 있는 제 모습을 상상했습니다. 블루 다이아몬드 직급 달성에 대한 이유가 생겼고 목적이 생긴 저는 저의 파트너 분들과 함께 한 마리의 경주마처럼 앞만 보고 달렸습니다. 그리고 얼마 후 저는 블루 다이아몬드 직급을 달성했고, PDBD 서밋에 참가하여 꿈에 그리던 불가리아에도 다녀오게 되었습니다.

도테라 비즈니스와 개인적인 삶의 균형을 유지하는 나만의 방법이 있다면 무엇인가요?

이상하게 들리시겠지만, 저는 도테라 비즈니스와 개인적인 삶을 명확히 나누지 않는 것으로 저의 삶의 균형을 유지하고 있습니다. 제가 골드 직급을 달성할 때부터 입에 달고 살았던 말이 '덕업일치 도테라 비즈니스'입니다. 저는 정말로 도테라 비즈니스를 좋아하고 잘 챙겨 먹는 것, 잘 자는 것, 사랑하는 가족으로부터의 든든한 내적 지원을 받는 것, 이 모든 것들이 제 본연의 삶이자 도테라 비즈니스의 일환이라는 생각을 합니다. 잘 먹고 잘 자고 행복하지 않으면 어떤 누구를 만나든지 그 사람 앞에 선 제가 마치가짜가 되는 것 같은 생각이 듭니다. 때문에 제가 정한 제 삶의 루틴을 잃어버리지 않도록 스스로 체크하며 지내고 있습니다. 도테라 비즈니스는 삶의 질과 건강을 한 번에 올려주고 좋은 삶이 될 수 있는 루틴을 만들어주는 일입니다. 경제적 자유까지 함께 얻을 수 있으니 일석이조가 아니라 그 이상 아닐까요?

팀과 함께 하는 성장, 팀원들의 성장을 위해 가장 집중하는 부분이 있다면 무엇인가요?

바로 '소통'입니다. 팀원들을 만나서 이야기를 듣다 보면 궁극적으로 본인이 무엇을 원하는지, 어떠한 방향으로 나아가고자 하는지에 대해 명확히 알고 계시는 분이 많이 없습니다. 말과 행동이 다른 분들도 계시고, 생각하고 작전을 짜기보다는 행동부터 하시는 분들도 계십니다. 그래서 팀원들과 잦은 소통을 통해서 그분들이 하는 이야기를 듣고 무엇을 원하는지에 대해 그분들 대신 찾아가고 알아가는 과정을 갖고자 노력하고 있습니다. 본인이 스스로의 마음을 잘 알게 되고, 그 마음을 잘 다스려 이용하게 된다면 분명 무슨 일이든 잘할 수 있을 거라고 생각합니다. 그래서 팀원들의 성장을 위해 그분들의 내면과 그분들이 원하는 목적성, 방향들을 함께 알아내는 것에 집중하고 있습니다. 제가 읽어본 동기부여 책이나 영상들을 팀원들에게 추천하기도 하면서 그분들의 마인드셋에 도움을 드리하고자 합니다. 저 역시도 시간이 날 때마다 제 내면을 들여다보고자 하는 편입니다. 스스로 하고 싶어 해야 할 수 있고, 스스로 깨치고 나와야 알 수 있는 것들이 있기 때문에 팀원들 개개인의 성장과 궁극적으로는 팀 성장을 위해 팀원들의 마음을 들여다보는 것에 집중하고 있습니다.

도테라 비즈니스 초기와 현재를 비교했을 때 가족/주변인의 반응이 어떻게 달라졌나요?

경제적 여유가 생겼다는 것이 가장 큰 변화인 것 같습니다. 공간에서 인심 난다는 옛말이 있듯이 저도 여유가 생기다 보니 아무래도 이전에는 신경 쓸 겨를이 없던 부분까지도 챙기게 되더라고요. 또한 경제적 여유는 심리적 여유를 가져다주기도 했습니다. 마음과는 달리 경제적 사정 때문에 움츠러들 수밖에 없었던 손이 이제는 조금 너그러워졌습니다. 무엇보다 가장 기쁜 것은 아이들이 한창 공부하고, 하고 싶은 것도 먹고 싶은 것도 많은 시기에 엄마로서 많은 것들을 지원할 수 있게 된 점입니다. 필요한 것들을 필요한 시기에 해줄 수 있다는 사실이 물론 아이들도 너무 좋아하지만, 제 마음이 가장 흡족합니다. 그러다 보니 주변에서도 예전보다 많이 편안해 보인다고나 유연해졌다는 말을 많이 듣고 있습니다. 도테라 비즈니스로 앞으로는 더욱더 여유 있고 너그러운 사람이 되어있는 저를 기대합니다. 💧

NEW BLUE DIAMOND

블루 다이아몬드 직급을 달성하기까지 가장 큰 동기부여가 있었다면 무엇인가요?

도테라의 모든 행사가 저에게 동기부여가 되었습니다. 도테라의 행사 중에는 많은 리더분들의 감명 깊은 스피치와 성장 스토리를 들을 수 있는 시간이 있습니다. 그 시간들은 저에게 많은 여운을 안겨주고 직급 달성에 대한 원동력이 되었습니다. 그리고 '나의 성장이 곧 팀의 성장, 파트너 남의 성장'이라는 생각이 저를 블루 다이아몬드까지 올 수 있도록 만들었습니다. 도테라 비즈니스는 혼자가 아닌 파트너 남들과 동행하는 비즈니스이기 때문에 그 팀의 리더가 어떠한 방향성과 목표를 가지고 나아가는지가 매우 중요합니다. 저와 파트너 남들의 하나 된 마음으로 공동된 목표를 향해 나아가다 보니 우리는 함께 성장했고 저는 지금과 같은 결과물을 이뤄낼 수 있었습니다.

블루 다이아몬드 직급을 도전하면서 가장 힘들었던 부분과 극복한 방법은 무엇인가요?

저의 직급 도전이 어떤 파트너 분들께는 충분히 소화 가능한 역할이며 본인 또한 랭크업을 하고 싶으신 욕구가 크신 분이 계신 반면 아직 그 시간과 노력, 그리고 경험이 충분히 쌓이지 않아 부담스러울 수 있는 분들이 계셨다는 점입니다. 그 점이 지금도 돌이켜보면 부담을 준 게 아닌가 미안한 감이 있습니다. 그때 저희는 '적절하고 완벽한 시기는 없다.'라는 생각으로 극복하려 노력했던 것 같습니다. 그리고 끝내는 그 결과를 이뤄낸 저의 팀원들께 감사하다는 말씀을 드리고 싶습니다.



우수미

“모든 것은 나로부터 나아간다”

팀과 함께 하는 성장, 팀원들의 성장을 위해 내가 가장 집중하는 부분이 있다면 무엇인가요?

각 직급마다 제가 함께 집중할 수 있는 부분이 다르기 때문에 팀원의 직급과 비즈니스의 진행 속도에 따라 조금씩 달라질 것 같습니다. 우선 초기 사업자 같은 경우는 도테라 비즈니스 진행에 있어 필요한 기초적인 방법과 필수 콘텐츠를 익히는 것에 포커스를 맞추는 편입니다. 또한 비즈니스가 어느 정도 진행된 골드 이상의 직급자분들은 본인 팀원들과의 소통 방법, 갈등 조정 방법 그리고 세부적인 팀 빌딩 전략에 대한 도움을 필요로 하는 경우가 많습니다. 이럴 때엔 그 직급자분들의 고충과 성장 방향에 맞춰 함께 고민하고 솔루션을 제공하기도 합니다.

도테라 비즈니스 초기와 현재를 비교했을 때 가족/주변인의 반응이 어떻게 달라졌나요?

도테라 비즈니스 초기에는 친정어머니께서 “이 서방도 저렇게 까지 반대하고, 집에서 아기만 키우길 원하는데. 아기들이 어느 정도 크고 나면 그때 해도 되고, 아니면 신랑이 벌어들인 돈으로 편히 살면 되지. 뭣하러 나가서 고생하고, 이 서방에게도 편잔을 듣느냐”라고 말씀하시며 저를 말리셨습니다. 그런데 지금은 “나는 우리 수미가 해 낼 줄 알았다. 너는 뭐든 한다면 하는 성격이었으니 이렇게 될 줄 알았다. 하나 남았으니 프레지던설 다이아몬드까지 해라! 뒤는 보지 마라. 엄마가 지원해 줄 테니.”라고 말씀하셨습니다. 토씨 하나 안 틀리고 정확히 이렇게 말씀하셨습니다. 그날 어찌나 웃었는지 지금도 눈에 선합니다.

빌더를 발굴하는 데 있어서 내가 가장 집중하는 부분은 무엇인가요?

‘누구든지 이 사업을 할 수 있다.’라는 시선으로 바라보며 편견 없이 곳곳에 도테라를 전하다 보면 어느샌가 빌더가 될 만한 사람들이 나타나곤 합니다. 제가 집중하는 빌더로서의 자질은 도테라 제품을 스스로 즐기고 사랑하며 비즈니스를 위해 얼마나 지속적인 시간을 투자할 수 있는가 입니다. 그토록 애용하는 제품이기때 다른 누군가에게도 기꺼이 제품을 추천할 수 있고, 자연스럽게 체험도 시켜줄 수 있는 기회를 만들 수 있기 때문입니다. 또한 어떠한 일이든 짧은 시간 안에 일이 알아서 진행되는 것은 없습니다. 성장, 발전 그리고 성공 그 무엇이든 얼마나 그 일에 몰두하고 투자했는지에 따라 달라집니다. 그렇기 때문에 저는 마음가짐과 마인드 셋에 집중해서 빌더를 발굴합니다.💧

※ 도테라 제품은 질병의 예방 및 치료를 위한 의약품이 아닙니다. 도테라로 인한 소득, 건강 상태 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다를 수 있습니다.

장서령

“발전과 성장을 위한 나만의 WHY를 찾아보세요!”

블루 다이아몬드 직급을 달성하기까지 가장 큰 동기부여가 있었다면 무엇인가요?

끈끈한 팀워크입니다. 단언컨대 스폰서님의 지지와 파트너분들의 응원이 없었다면 이룰 수 없었을 일입니다. 그들에게서 받은 넘치는 사랑으로 성장할 수 있는 동력을 얻었고, 다 같이 직급 성장을 이루겠다는 갈망을 할 수 있었습니다. 먼 길을 떠날 때는 그 끝이 보이지 않았지만 두런두런 이야기하며 함께 걷다 보면 어느새 목적지에 도착해 있는 것처럼, 저와 함께 도테라의 비전을 느끼고 성장을 꿈꾸는 분들의 지지와 응원이 저에게 가장 큰 동기부여였습니다.

블루 다이아몬드 직급을 도전하는 과정에서 가장 크게 얻은 교훈 혹은 느낀점이 있다면 무엇인가요?

누구나 성공을 갈망하지만 가고자 하는 방향에 대한 확실한 목표 의식이 없다면, 꾸준히 성장하기 어렵습니다. 저와 계속적으로 성장했던 파트너분들은 내가 지금 어디에 있고, 무엇을 해야 하는지에 대해 정확히 판단하고 행동하신 분들입니다. 이것이 회사에서 강조하는 'WHY 도테라'라고 생각합니다. 그래서 도테라 비즈니스에 관심을 갖는 분들을 만날 때마다 'WHY 도테라'에 대해 생각해 보고 목표 설정을 뚜렷이 하시라고 안내해 드리고 있습니다. 여러분들도 나의 의지를 불태울 수 있는 '나만의 WHY'를 찾아보시고 그 목표를 향해 달리는 한 해가 되시길 기원합니다.

팀과 함께 하는 성장, 팀원들의 성장을 위해 가장 집중하는 부분이 있다면 무엇인가요?

랭크 업을 경험하면 할수록 도테라 비즈니스의 성장은 생각보다 간단한 일에서 비롯된다는 생각이 듭니다. 에센셜 오일이 전하는 힘을 알게 되고, 그 에너지를 지인들에게 알리고, 나의 향기 나눔으로 인해 누군가가 도움을 받았다는 것에 기뻐하는 '초심'을 잃지 않는 것입니다. 그러기 위해서는 우선 주변 사람들에게 지속적으로 에센셜 오일 전달하는 일을 게을리하지 않아야 합니다. 행동 하나로 그 사람의 진정성을 파악하기란 그리 어렵지 않을 것입니다. 단순히 에센셜 오일 판매가 목적인 일회성 인연인 것인지 아니면 진정으로 나를 생각해서 건넨 오일인지 구분해 내는 것 말입니다. 단순 판매만을 목적으로 하는 조직은 순간적으로 잠시 성장하는 것처럼 보일 수는 있지만, 꾸준한 성장이 어려워지고 그러다 보면 곧 무너지고 맙니다. 우리가 전달하는 일은 순수한 도테라 에센셜 오일에 대한 '진정성'입니다.



내가 도테라를 하는 근본적인 이유는 무엇인가요?

도움이 필요한 사람들에게 보탬이 되는 일을 하고 싶었습니다. 그래서 제 나름의 사회적 기업도 꾸려보고 다양한 봉사도 함께 했었습니다. 그런데 제가 지금껏 해왔던 그 어떤 일들보다도 도테라 비즈니스는 사람과 사회를 바꾸는 일이었습니다. 누군가에게는 경제적인 자립을 안겨주는 일, 누군가에게는 에센셜 오일 한 방울로 몸과 마음이 편안해지는 일, 또 누군가에게는 도테라 소개로 인해 고맙다는 말을 듣는 일, 이런 것들 모두가 도테라 비즈니스입니다. 그렇기 때문에 도테라 비즈니스를 하고 있는 저는 지금 아주 행복하고 감사합니다. 그리고 내가 받은 기쁘고 행복한 마음을 다른 사람들에게도 계속해서 전해주고 싶습니다.

도테라 라이프 스타일을 시작하시려는 분들께 해 주실 말씀이 있다면 무엇인가요?

천연 에센셜 오일의 한국 시작은 새로운 전환점을 맞이했다고 생각합니다. 예전에는 에센셜 오일이 무엇인지 모르고 관심 두지 않았던 사람들이 요즘에는 아로마 오일을 사용하기 시작했습니다. 대중매체에도 간혹 등장하는 도테라 제품을 보고 10년 전에 접하셨던 분들이 다시금 연락이 오는 시점이 바로 지금입니다. 에센셜 오일만큼이나 건강하고 매력적인 아이템이 또 있을까요? 여러분이 원하시는 몸과 마음의 편안함 그리고 시간적, 경제적인 자유가 모두 도테라 비즈니스 안에 있습니다. 오랫동안 꿈을 그리는 사람은 마침내 그 꿈을 닮아간다고 합니다. 여러분들도 마음속 간직한 꿈이 있으신가요? 그렇다면 오늘부터 꿈을 위한 한 발을 내디뎌 보시는 건 어떨까요? 💧

NEW BLUE DIAMOND

■ 홍지효

“가치 있는 일을 같이하며 행복한 경제적 자유를 만들어주는 도테라 비즈니스를 통해 주변을 이롭게 하고 진정한 자유인들이 되시길 바라는 마음입니다.”

블루 다이아몬드 직급을 도전하는 과정에서 가장 크게 얻은 교훈 혹은 느낀점이 있다면 무엇인가요?

목표를 정하고 그 목표를 공유하고 실천하며 이루어 나가는 과정은 모두 나의 마음가짐에서 시작된다는 것을 알게 되었습니다. 또한 목표 기간을 정확히 정하고 난 뒤에는 직대 파트너 분들의 마음가짐 또한 달라진 것을 느낄 수 있었습니다. 성장 가능한 유효 레그에 집중하여 비즈니스의 방향성을 잡아갔고 목표한 바를 하나씩 이루어 나가게 되면서 변화가 생기기 시작했습니다. 파트너 분들도 저의 그런 모습을 보며 목표를 잡고 각자의 하부 라인 파트너 분들과 공유하며 함께 소통하는 법을 터득해 나갔습니다. 점점 본인만의 리더십을 갖추어 나가는 저의 파트너 분들을 보며 그 분들을 위해 다음 단계를 준비해야겠다는 생각을 했습니다. 다음 그리고 그다음으로 향해 도약할 수 있는 힘을 응축하고 새로운 목표를 설정하고자 하는 다짐을 할 수 있도록 했던 소중한 경험이었습니다. 서로의 믿음과 그에 따른 책임 그리고 진심을 통해서 극복해 나가고 있습니다.



도테라 비즈니스와 개인적인 삶의 균형을 유지하는 나만의 방법이 있다면 무엇인가요?

1~2년 전까지도 저는 지나친 책임감으로, 나를 사랑하는 법을 모른 채 지내왔던 것 같아요. 갱년기를 거치며 굉장히 힘든 감정의 소용돌이에 휘말리며 몸도 마음도 무너져 갈 때 너무 너무 감사하게도 스폰서사장님 부부의 도움으로 저를 돌아보고 지나온 세월의 나와 마주하게 되는 귀한 시간을 갖게 되었습니다. 그시간이 2년가량 소요되면서 나를 사랑하는 법을 배우고 실천하고 내 몸에 장착하려고 노력 하면서 도테라 사업에 더 큰 에너지와 열정으로 연결되는, “행복한 삶이 이런것이구나” 느끼고 있는 요즘입니다. 도테라를 알게 되면서 좋은 사람들과 좋은 에너지로 행복한 삶으로 연결되어 가는 과정을 돌아보며 결국 나를 알아가고 깨우침을 통해 진정한 나의 내면이 성장한다는 것에 굉장히 감사하며 만족합니다. 앞으로의 미래가 더욱 기대가 되는 마음으로 살아가는 일상이 진정한 나와 주변사람들의 삶의 균형을 유지하는 것이라 생각합니다.

빌더를 발굴하는 데 있어서 내가 가장 집중하는 부분은 무엇인가요?

도테라 사업을 하신다고 하면 그 첫번째는 도테라 오일과 도테라 회사에 확신이 있어야겠지요. 그것을 전제로 저는 긍정적인 부분(마인드)에 집중하는 편입니다. 결국 마음과 마음이 통하여 큰일을 하게 되는 거잖아요. 가장 강조하는 것이 회사나 그룹에서 그동안 해왔던 노하우들을 그대로 따라하고 전달하는 긍정적인 복제시스템에 부합할수 있는지를 보게 되는 것 같아요.

내가 도테라를 하는 근본적인 이유는 무엇인가요?

이제 도테라는 제 삶 그 자체이기도 하기 때문입니다. 도테라를 통해 저 자신뿐만 아니라 사랑하는 우리 가족의 건강과 행복한 삶을 만들어가고 있습니다. 또한 제 주변 사람들에게도 제가 느낀 선한 도테라의 기업이념을 전달하고 그들도 저처럼 도테라를 통해 삶의 질이 높아지는 경험을 꼭 했으면 좋겠다는 마음이 가장 큰 이유입니다. 그리고 저의 직업을 묻는 분들께 저는 “진정한 힐러”가 되고 싶은 힐러라고 소개합니다. 이 지면을 통해 제가 살아온 삶을 모두 나열할 수는 없지만 나름의 고난이 참 많았거든요. 진짜 행복한 삶이 이런 것이구나를 도테라 비즈니스를 통해 그분들에게도 알려드리고 싶습니다. 이 즐거움과 감사함을 하루빨리 모든 분들에게 나누고 모두가 행복해졌으면 하는 바람입니다.💧

※ 도테라 제품은 질병의 예방 및 치료를 위한 의약품이 아닙니다. 도테라로 인한 소득, 건강 상태 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다를 수 있습니다.

김규미

“내가 만난 모든 경험, 내게 온 모든 인연은 선물, 축복! 함께 꿈꾸며 지금을 빛나게 자유롭게 살기!”

2023년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

오랫동안 도테라 러버, 도테라 웨어러로 지내다가 올해 4월부터 도테라 비즈니스를 결심하게 되었습니다. 저의 정체성이 소비자에서 사업자로 바뀌면서 정말 신기하게도 도테라 비즈니스를 함께 하고자 하시는 향기 동지님들이 선물처럼 제 앞에 나타났습니다. 향기 동지님들, 즉 저의 귀한 파트너 분들 개개인의 장점도 다르고 각자 처한 상황이 모두 다르지만 우리는 한 팀이 되어 한마음으로 달렸습니다. 한 분 한 분 배울 점이 많은 파트너 분들과 함께 달려올 수 있었기 때문에 아직은 여러 면에서 부족한 제가 다이아몬드 직급을 달성할 수 있게 됐다고 생각합니다.

다이아몬드 직급을 목표로 하고 함께 달리면서 너무 멀게만 보이던 일들이 기적처럼 이루어지는 경험을 하게 되었고, 물론 결론도 중요하지만 그 과정 자체가 참으로 소중하게 느껴집니다. 또한 이제껏 서로를 전혀 모르고 다른 지역에서 다른 경험을 하며 살아왔던 사람들이, 이렇게 같은 시기에 도테라를 인연으로 향기 세상에서 한 팀이 되어 만나 서로 돕고 의지하며 서로에게 배워가며 함께 성장해갈 수 있다는 것이 가장 큰 결실입니다. 제가 먼저 다이아몬드 직급이 되었을 뿐, 저의 결실은 우리 팀 공통의 성과라고 생각하고 앞으로 저의 파트너 분들이 함께 직급 달성을 하고 '따스하게 오래오래 단단하게' 이 길을 함께 갈 것입니다.

도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

저와 가족이 도테라의 순수한 에센셜 오일의 효능을 경험하고 가까운 이들에게 도테라 오일을 전하면서 10년이라는 시간 동안 참 감사한 일들을 많이 겪었습니다. 하지만 저는 그저 에센셜 오일을 너무 사랑하고 좋아하기 때문에 지인들에게 전달했던 것뿐이었고, 도테라 비즈니스에는 관심이 없었습니다.

그런데 일상에서 쉽고 편하게 몸과 마음을 케어할 수 있는 에센셜 오일이 있다는 것을 모르고, 큰 아픔과 어려움을 겪는 사람들을 보면서 점점 안타까운 마음이 커졌습니다. 식물이 우리에게 준 생명 에너지가 듬뿍 담긴 한 방울의 힘을 전하고 싶었고, 그 향기가 한 사람 한 사람을 통해 더 넓은 세상에, 더 많은 이들에게 전해질 수 있기를 바라는 마음이 점점 간절해졌습니다. 그 간절함이 열망이 되고 저는 어느새 직장을 그만둘 만큼 도테라 비즈니스에 대한 확신을 가지게 되었습니다.

그렇게 저의 도테라 비즈니스는 시작이 되었고, 도테라에 대한 확신으로 오래 다니던 직장을 그만두는 일도 어렵지 않았습니다.



우리가 사용하는 한 방울 한 방울이 지구를 살리고, 인류를 돕는다는 사실이 저를 더 감격스럽게 하고, 이런 도테라 비즈니스를 할 수 있음에 감사함을 느꼈습니다. 특히 사회적 참사, 사고, 장애 등을 겪은 당사자와 가족들 그리고 따뜻한 사랑과 돌봄이 필요한 아이들과 청소년들 등 삶에서 너무나 어려운 고개를 넘고 있는 이들에게 희망이 될 수 있는 최고의 선물이라고 생각되어, 작은 손길이라도 힘이 닿는 대로 도테라를 통해 전하고 싶은 소망이 있습니다.

도테라 비즈니스를 하면서 가장 힘들었던 순간과 극복하기 위해 어떤 노력을 했나요?

도테라 비즈니스를 하면서 저의 부족한 부분들은 피해 갈 수 없이 마주하게 되었고, 아픔을 겪으며 책임감을 배우는 시간이기도 했습니다. 저의 미숙함, 경솔함으로 다른 분들께 의도치 않게 피해를 끼치게 되고, 죄송하다는 말로는 회복할 수 없는 상황을 겪으면서 나 자신이 너무나 작아지고 자존감이 바닥으로 떨어졌습니다. 제가 피해를 끼쳤던 분들을 위해 열심히 기도하며, 감정 오일을 이용해서 내 감정 상태를 알아차리고 스스로를 보듬는 시간도 가졌습니다. 에센셜 오일의 향기를 맡으며 내 스스로를 사랑하는 명상을 하면서 나를 다독였습니다. 이런 시간들이 참 소중했고, 또 다른 이들을 만나며 비즈니스를 할 때에도 큰 도움이 되는 소중한 경험이었습니다. 도테라 비즈니스는 종합 예술이라 생각이 들고, 사람을 성장시키는 특별한 일입니다. 💧

NEW DIAMOND

■ 김명주

“집중과 소통으로 함께 성장하는 도테라!”

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

도테라를 만나고 일어난 많은 변화 중에 몇 가지를 꼽아 보자면, 평범한 주부가 어느 한 팀에 리더가 된다는 것이 가장 큰 변화의 시작이었습니다. 리더가 되어 함께 이끌어 나가야 할 파트너들이 생긴다는 것, 생각만 해도 가슴 뛰는 일 아닌가요? 새로운 무언가가 될 수 있다는 설렘에 열심히 달려오다 보니 저는 어느덧 많은 파트너 분들과 함께 하고 있었습니다. 너무 감사한 일입니다.

그리고 도테라 비즈니스는 꾸준히 저를 성장시키고 발전시킵니다. 혼자 하는 일에 익숙했던 저는 파트너들을 만나면서 함께 이루어가는 협동을 배웠습니다. 타인과 나의 다름을 인정하는 법도 배웠고, 도테라 비즈니스 속에서 이런 작은 변화 하나하나가 계속 저를 성장하게 합니다.

도테라 비즈니스는 살면서 미처 생각하지 못했던 ‘리더’가 되는 황홀한 꿈을 꾸게 해줍니다. 도테라와 함께라면 저는 계속해서 발전할 것이고 그러다 보면 좋은 리더가 되는 것뿐만 아니라 제가 원하는 최종적 목표에도 다다를 수 있다고 믿습니다.

2023년 도테라를 하면서 미숙했던 부분들이 있다면 무엇인가요? 극복한 방법은?

이제 와서 돌아해보면 도테라 비즈니스를 시작하고 한 번씩은 지나가는 슬럼프였던 것 같습니다. 그때 당시에는 ‘미숙’이라기 보다는 ‘나는 도테라 비즈니스가 맞지 않는 사람이구나’라는 생각이 깊어져서 비즈니스에 대한 고민이 많을 시기였습니다. 도테라 비즈니스를 잘 하기 위해서는 소통과 이해가 중요한데 저는 그 부분이 힘들었습니다. 하물며 피를 나눈 가족과도 의견이 맞지 않아 충돌이 생길 때가 있습니다. 아무리 소중한 파트너 분들이라고 할지라도 의견이 맞지 않아 소통이 어려울 때가 종종 있습니다. 그러다 보니 비즈니스도 제가 원하는 방향으로 흘러가지 않았습다. 그런 시간이 반복되어 지쳐갈 때쯤 깨달은 것이 있었습니다. 타인과 나의 다름을 머리로만 이해하는 것이 아니라 마음으로 인정하는 것입니다. 이 깨달음은 저의 도테라 비즈니스 성장에 큰 영향을 주었습니다. 동시에 힘들어도 포기하지 않고 꾸준히 지속적으로 노력했습니다. 꾸준함을 이길 수 있는 것은 없습니다. 제가 겪은 슬럼프는 추운 겨울이었다고 생각합니다. 봄이 오기 위해서 어쩔 수 없이 지나쳐 갈 수밖에 없는 계절이니까요. 작은 실천이나마 꾸준히 노력했고, 그 겨울을 잘 지나왔다고 생각합니다.

도테라 라이프 스타일을 시작하시려는 분들께 해 주실 말씀이 있다면 무엇인가요?

도테라 비즈니스는 파트너와 스폰서 간의 소통과 인내 그리고 꾸준함이 있어야 성공할 수 있습니다. 이걸 어떤 일을 하시든지 마찬가지로 일 거라고 생각합니다. 혼자 하는 것은 한계가 있습니다. 개인적으로 아무리 잘난 사람이라고 할지라도 도테라 비즈니스는 ‘함께’하는 비즈니스라는 것을 명심해야 합니다. 모든 것은 잘 짜인 시스템 안에서 움직이고, 각자 맡은 바 소임을 잘 해낸다면 흔들림 없이 알아서 잘 굴러가는 너무나 쉬운 비즈니스이기도 하지요. 본인이 스스로 배우고자 하는 마음가짐이 되어있는 상태에서, 스폰서는 제대로 배워서 파트너에게 전달해야 하고, 파트너는 스폰서의 전달을 잘 흡수하여 또 다른 복제를 할 수 있어야 합니다. 그리고 인내와 꾸준함은 아주 기본적인 사항입니다. 제 기준의 꾸준함이란 될 때까지 포기하지 않고 도전하는 것입니다. 스폰서님이 말씀해 주신 다이아몬드가 되는 방법은 다이아몬드가 될 때까지 도전해 보는 것입니다. 저도 그 방법으로 다이아몬드가 되었습니다. 여러분들도 할 수 있습니다. 꾸준함엔 반드시 좋은 결과가 있습니다.💧



※ 도테라 제품은 질병의 예방 및 치료를 위한 의약품이 아닙니다. 도테라로 인한 소득, 건강 상태 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다를 수 있습니다.

김민진

**“근자열원자래(近者說遠者來)
가까이 있는 사람을 기쁘게 하면,
멀리 있는 사람이 찾아온다”**

2023년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가?

저희 팀의 성장입니다. 2023년 한해 동안 열심히 도테라 에센셜 오일을 알리고 노력한 결과, 아무것도 없는 처음부터 시작해서 현재의 단단한 저희 팀을 만들어 낼 수 있었습니다. 팀 내에서 소소하지만 재미있게 진행했던 이벤트들에도 많은 분들이 참여해 주셨고, 항상 즐거운 팀의 분위기를 유지할 수 있도록 서로 노력했던 것도 팀을 단단하게 유지할 수 있었던 이유이자 성과라고 생각합니다. 또한 저의 파트너 분들과 함께 노력해서 다이아몬드 직급에 갈 수 있었던 것도 올해의 큰 결실입니다.

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가?

결혼을 하면서 한국에 돌아와 아이를 낳고, 가정주부로서만 살아가고 있던 저에게 도테라 비즈니스의 시작은 지금까지 저의 라이프 스타일을 통째로 바꾸어 놓는 계기가 되었습니다. 본인이 노력하는 만큼 성과가 있을 거라고 생각했기에 무조건 하루에 4-5시간을 정해 놓고 도테라에 집중하자고 다짐했습니다. 그 결과 경제적인 여유도 생겼지만, 아이를 키우면서 5년 동안 나태하고 현실에 안주하며 머물러 있던 나약한 제 자신에서 벗어나 비즈니스와 육아를 동시에 해낼 수 있는 부지런하고 성실한 사람이 되었습니다.

도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가?

저는 발달 지연이 있는 아이를 키우고 있습니다. 때문에 어릴 때부터 아이가 먹는 것, 입는 것, 바르는 것, 사용하는 그 모든 것에 관심이 많았습니다. 먹는 것은 생협이나 직거래 농가를 이용했지만 특히 걱정한 것은 시판 중인 생활용품들이었습니다. 평소 향수에도 머리가 곧잘 아팠던 저는 아이의 빨래를 할 때 세탁 세제의 향이 너무 진해서 견디기 힘들 때가 있었습니다. ‘이 향은 나도 견디기 힘든데, 아이에게 써도 되는 걸까?’, ‘이게 정말 천연 성분으로 만든 걸까?’ 등의 의구심이 자주 들었습니다. 그때 스폰서 님의 클래스에 참여하게 되었고, 도테라 에센셜 오일을 소개받았습니다. 도테라 제품에 대한 설명을 듣고 나니, 바로 내가 찾던 제품이 도테라 제품이라는 확신이 들었고 도테라 사업에 대한 비전이 보였습니다. 내가 만들어 쓸 수 있다면 정말 천연의 생활용품을 사용할 수 있고, 이보다 더 건강한 비즈니스는 없을 거라는 믿음이 생겼기 때문입니다.

다이아몬드 직급을 달성하기까지 가장 큰 동기부여가 있었다면 무엇인가?

저의 파트너 분들의 성장이었습니다. 제가 골드 직급을 달성하고 나니, 제 파트너 분들도 빨리 성장해서 실버, 골드 직급을 달성해 보셨으면 좋겠다는 생각이 들었습니다. 생각해 보면 실버 직급을 달성하기까지가 가장 힘들었던 것 같지만, 그래도 실버를 달성하면 경제적인 여유로움이 체감되었던 것 같습니다. 제가 경험했던 모든 좋은 것들을 파트너 분들께 경험시켜드리고자 그분들이 다음 직급으로 승급할 수 있도록 도와드리고 싶었습니다. 같이 성장하는 비즈니스를 이뤄내는 것이 저에게 항상 가장 큰 동기부여가 됩니다.

도테라 라이프 스타일을 시작하시려는 분들께 해 주실 말씀이 있다면 무엇인가?

외부 요인에 흔들리지 마시고 본인에게 집중해 보세요. 언제 내가 정말 행복한지, 왜 도테라 에센셜 오일과 제품에 빠지게 되었는지를 곰곰이 생각해 본다면 그 안에 답이 있다고 생각합니다. 없어서 안될 아이템이 되어버린 도테라의 매력을 주변 사람들에게 진심으로 전달해 보세요. 나도 건강해지고, 내 주변 사람들까지도 건강해지는 선한 영향력을 끼치는 사람이 되어보세요. 도테라 비즈니스는 나누면 나눌수록, 함께하면 함께할수록 더 큰 감사로 돌아오는 일입니다. 항상 감사하다는 이야기를 들으며 즐겁게 팀과 함께 하는 일, 정말 매력적이지 않나요? 망설이지 말고 나눔부터 실천하시면 됩니다.💧



NEW DIAMOND

■ 김보경

“도테라 비즈니스는 향기를 전하고
사람을 얻는 일입니다”



2023년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

꿈에 그리던 다이아몬드 직급을 달성한 것입니다. 2019년 12월에 도테라를 처음 접하고 소비자로만 머물다가 2020년 11월에 도테라 비즈니스를 시작했고 그로부터 4년 만의 일입니다. 도테라 에센셜 오일의 향기는 늘 저를 행복하게 했지만 도테라 비즈니스를 시작하는 것부터 저에게는 도전이었습니다. 도테라를 모르는 분들께 에센셜 오일을 알리는 일은 하면 할수록 지루함은 커녕 점점 더 재밌어졌습니다. 그 설렘으로 아무런 경험이 없던 저의 무모한 도전은 시작되었습니다. 지금 와서 생각해보면 무모한 도전이라고 생각했던 그때의 도전이 많은 오일 러버들 그리고 저와 같은 꿈을 꾸고 함께하는 파트너 분들, 제가 원하는 직급, 경제적 여유, 이 모든 것들을 트로피처럼 저에게 안겨주었습니다.

도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

지금은 아득히 먼 옛날처럼 느껴집니다만, 저는 늦깎이 에스터 티션이었습니다. 늦은 나이에 에스테틱 창업을 계획하던 그때 도테라를 만났습니다. 도테라 에센셜 오일을 접하고 나니 도테라 이상의 더 나은 선택은 없다고 판단했습니다. 힐링핸즈를 통해 본 도테라의 선한 영향력과 한국 1등, 세계 1등 마케팅 경쟁력 CPTG 등급의 품질기준과 인공 향과는 차원이 다른 자연 그 자체의 향기인 도테라를 선택하는 것은 어려운 일이 아니었습니다. 에센셜 오일 공부를 시작했고, 그렇게 시작된 오일 라이프는 하면 할수록 흥미로운 세계였습니다. 저는 에스테틱 창업 대신 도테라 비즈니스를 선택하게 되었고 그렇게 도테라는 제 인생을 180도 바꾸어 놓았습니다.

2023년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간과 그 이유는 무엇인가요?

지금 이 순간이 제일 행복합니다. 도테라는 매 순간 감사함과 심장의 두근거림으로 제가 설레는 일을 하고 있음을 하고 있음을 확인시켜 줍니다. 2023년도는 제가 꿈꾸었던 일들을 현실로 만드는 해였습니다. 사랑하고 아끼는 사람들과 함께 성장하기 위해 스폰서님의 발자국을 따라갔습니다. 이제는 제가 도테라 비즈니스 위에 소중한 저의 파트너 분들을 위해 선명한 발자국을 찍어 더 쉬운 길을 안내할 차례입니다. 막막하고 앞이 캄캄할 때 저는 그분의 등대가 되어드리고 싶습니다. 누군가의 성장과 성공을 이렇게 진심으로 바라고 박수 치며 행복에 눈물짓는 일, 도테라 비즈니스 말고 또 있을까요?

다이아몬드 직급을 달성하기까지 가장 큰 동기부여가 있었다면 무엇인가요?

저의 파트너 분들은 항상 저에게 큰 동기부여가 됩니다. 어제의 일입니다. 한 파트너님이 다이어리에 적어 놓은 문구를 보고 눈물이 났습니다. ‘안 좋은 것은 그냥 오더라. 좋은 것은 노력해야 오더라.’ 문구가 와닿는 것이 나이가 들었나 싶어 파트너 분들과 한바탕 웃으며 눈물을 삼켰지만, 이심전심 그 순간 우리는 통했을 것입니다. 지금을 열심히 살아내고 있는 저와 똑 닮은 파트너님 그리고 함께 공감하고 힘이 되어주는 모든 저의 파트너님들을 위해 아무리 힘들어도 끝까지 해내고 싶은 이유입니다.

도테라 라이프 스타일을 시작하시려는 분들께 해 주실 말씀이 있다면 무엇인가요?

2024년도가 시작되었습니다. 오늘 딸의 중학교 졸업식을 다녀왔습니다. 딸의 졸업식을 보면서 도테라 생각이 나는 것 보면 저는 뼈 속까지 도테라인 인가 봅니다. 저도 지금쯤 풋풋한 도테라 중학교 졸업을 했을까요? 2024년을 저의 도테라 비즈니스의 성숙기로 만들고자 합니다. 팀 문화 형성을 위해 더 많은 분들과 만나고 더 효과적인 시스템을 구축할 것입니다. 도전하는 자세로 수용과 변화를 받아들이며, 도테라 비즈니스에 집중하여 저와 파트너 분들의 경제적, 시간적 자유를 위해 더 성장할 것입니다. 리더다운 리더가 될 것입니다. 도테라 가족 여러분 2024년도 우리 모두 함께 파이팅 합시다! 💧

김성은

“도테라 비즈니스는 다른 사람을 도우면 나를 돕는 성스러운 일입니다.”

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

도테라를 만나기 전에는 미용 자영업자로 일을 했습니다. 하루 12시간씩 정말 열심히 일했습니다. 하루 종일 화장실 갈 시간이 없었던 날들도 많았기에 만성 방광염에 시달리기 일쑤였습니다. 휴가를 길게 가본 적도 없이 그렇게 20년을 쉬지 않고 일만 했습니다. 그러다 보니 자연스레 친구들과도 소원해질 수밖에 없었습니다. 그러나 도테라 비즈니스를 선택하고 난 후부터는 모든 것이 바뀌었습니다. 이제는 시간 조절이 자유롭기 때문에 못 만나던 친구들도 만나고 오일 나눔을 하면서 다양한 사람들을 만나 즐거운 담소 시간도 가질 수 있습니다. 그리고 가장 중요하고 소중한 저의 가족들에게 정성 담긴 집밥도 차려줄 수 있는 시간적 여유가 생겼습니다. 오늘날 이런 삶을 살고 있다는 것에 너무 행복하며 도테라 비즈니스를 만난 것에 너무 감사합니다.

도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

저는 치유, 힐링에 관심이 많은 편이어서 테라피에 대해 배우러 다니던 중이었습니다. 스폰서님을 처음 만난 날, 저에게 감정 오일을 해주셨는데 그 결과는 너무 신기하고 놀라웠습니다. 어떻게 처음 만난 사람이 단 몇 분 만에 저의 감정을 읽어내고 힐링과 치유를 해줄 수 있는지 신기함에 흥분을 감출 수가 없었습니다. 저는 아로마 공부를 했던 사람이기도 하기 때문에 도테라를 접한 순간 도테라 에센셜 오일의 매력에 푹 빠져들었습니다.

2023년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간과 그 이유는 무엇인가요?

다이아몬드 직급을 달성하게 되면서 겪었던 새로운 경험들이 저에겐 모두 행복이었습니다. ‘가장’이라는 수식어로 하나만 고르기에는 전부 기쁨 가득한 순간들이 많습니다. 대시보드에 다이아몬드라는 직급이 보이는 순간부터 수시로 들어가서 확인하고 믿기지 않아 캡처도 했습니다. 다이아몬드 직급 인증식을 하던 날 스폰서님들과 파트너 분들이 활짝 웃으며 응원해 주던 순간, 행사장에서 다이아몬드 테이블에 앉던 순간, 다이아몬드 직급자 이상들이 모여서 하는 회의에 참석하던 순간, 신규 파트너 분들의 성장을 보는 순간, 그 외에도 많은 행복한 순간들이 있습니다. 새로운 직급에 도전하면서 얻게 된 그 모든 경험들이 저에겐 모두 소중한 행복한 기억으로 남아있습니다.



다이아몬드 직급을 달성하기까지 가장 큰 동기부여가 있었다면 무엇인가요?

도테라 비즈니스를 하는 사람이라면 누구나 다이아몬드를 꿈꿉니다. 저도 다이아몬드 직급자가 되고 싶었습니다. 그러나 좋지 않은 건강 상태로는 엄두가 나지 않았습니다. 그런 저에게 할 수 있다고 끊임없이 응원해 주시던 파트너 분들로 인해 다이아몬드 직급 달성을 결심하게 되었습니다. 이 기회를 통해 다시 말씀드리고 싶습니다. 늘 저의 건강 상태를 물어봐 주시고 독려해 주시던 스폰서님과 아무 걱정 말고 건강에만 신경 쓰라고 늘 응원해 주시던 파트너님들, 그리고 다이아몬드가 될 수 있도록 돕겠다고 신규 배출에 힘써 주시던 저의 파트너 한 분 한 분이 모두 저에게는 동기였습니다.

도테라 비즈니스를 하면서 가장 힘들었던 순간과 극복하기 위해 어떤 노력을 했나요?

나의 의도가 상대방에게 제대로 전달되지 않을 때가 가장 힘들었습니다. 스폰서님, 파트너님들, 고객님들, 모두의 마음의 모양이라는 것이 제각각의 모양과 색을 가지고 있어서 오해의 소지가 있을 수 있다고 생각합니다. 그렇게 마음이 힘든 순간을 겪을 때에는 감정오일을 섞어 디퓨징하면서 ‘시간’이라는 중간 지점을 만들도록 노력했습니다. 💧

NEW DIAMOND

■ 김순영

도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

도테라 에센셜 오일 중 레몬 오일을 지인들에게 전달하면서 많은 분들이 관심을 갖고 회원가입을 하기 시작했습니다. 건강을 위해 레몬을 착즙하고 레몬 껍질의 20%를 제스트 해서 레몬수를 먹고 있던 저로서는 먹을 수 있는 레몬 오일을 섭취하는 것이 너무 신기하기도 하고, 주변 분들께 전함으로써 건강을 나누는 것이 즐거웠습니다.

지인들에게 에센셜 오일을 전달하고, 전달받은 분이 다른 분을 소개해주시기도 하면서 회원이 점점 늘어났습니다. 저도 모르는 사이에 수당이 발생했고, 생각지도 못했던 금액이 통장에 차곡차곡 쌓이기 시작했습니다. 그 순간 '아! 이 일이 참 재밌다.'하는 생각이 들었습니다. 내가 알고 있는 지식을 나누고 평소에 좋아하던 에센셜 오일을 함께 사용했을 뿐인데 경제적인 이익까지 생기는 것이 너무 부듯했고, 어떤 방식으로 도테라 비즈니스가 진행되는지 궁금해졌습니다.

도테라 비즈니스에 관심을 갖고 사업을 시작해 보려 할 때는 코로나 때문에 온라인으로 세미나에 참석할 수 있었습니다. 저는 엘리트 트레이닝을 포함한 모든 교육을 온라인으로 참여하고 그 해에 다이아몬드 클럽을 참가하여 골드 직급으로 수료한 성과를 거뒀습니다. 도테라 비즈니스는 알면 알수록 더 많은 파트너분들과 함께 성공하는 꿈을 꾸게 합니다.



“도테라 웰니스 라이프스타일과 함께 성장하는 비즈니스를 추구합니다.”

2023년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간과 그 이유는 무엇인가요?

도테라 라이프 스타일 체인지 프로그램으로 회원분들과 6주간 건강관리를 했습니다. 저와 함께 했던 회원분들은 건강 관련하여 다양한 여러 가지 고민들이 있었습니다. 6주란 기간이 짧지는 않았지만, 건강 개선을 위해 필요한 시간이라 여기고 꾸준히 제품들을 챙겨 먹을 수 있도록 서로서로 챙겨주었습니다. 또한 도테라 제품 복용과 함께 올바른 식습관을 유지하도록 노력했고, 적절한 운동도 병행할 수 있도록 했습니다. 그렇게 짧지만은 않았던 6주라는 시간이 흘렀고, 저희가 기대했던 효과보다 훨씬 좋은 결과를 경험하게 되었고, 함께 참여했던 분들 중 한 분은 복용하고 계시던 약을 중단해도 될 만큼 큰 도움을 받으셨다고 합니다.

이처럼 도테라 제품을 사용하고 건강한 삶을 추구하고 개선되고 삶의 질이 향상되는 것을 지켜볼 때 정말 행복하고 부듯합니다. 또한 이렇게 도테라 제품 사용으로 좋은 경험을 한 분들 중에는 저의 파트너로서 함께 일을 하고 있는 분들도 계십니다. 그분들과 매일 함께 성장하고 있는 지금이 매우 보람되고 행복합니다.

2024년을 위한 나만의 목표가 있다면?

도테라 비즈니스를 통해 성장하고자 하는 파트너 분들이 자신만의 매력을 찾고 각자의 강점을 찾아서 도테라 비즈니스에 잘 적용할 수 있도록 함께하는 시간을 많이 가지려 합니다. 제가 처음 도테라를 접하면서 겪었던 시행착오나 결과가 좋은 사례들을 바탕으로 안정된 시스템을 만들고 그룹 문화를 전파하면서 꾸준히 소통하고 협력하고자 합니다. 스폰서님께 안내받은 사항을 바탕으로 파트너님들의 성공적인 비즈니스가 저의 성공임을 잊지 않고 한 단계 한 단계 성장하는 2024년을 그려 봅니다.

도테라 라이프 스타일을 시작하시려는 분들께 해 주실 말씀이 있다면 무엇인가요?

도테라 비즈니스를 진행하다 보면 그 안에서 희로애락을 경험 하게 됩니다. 부딪히며 나아가는 매 순간순간을 인정하고 받아 들이면서 극복해 내고 성장하게 됩니다. 도테라가 절대 놓지 않는, 최고 품질만의 제품을 만들겠다는 사명감을 믿고 도테라 에센셜 오일과 제품을 사용하다 보면 내면의 긍정적인 마인드가 안정적으로 형성될 것입니다. 도테라의 비전으로 소중한 파트너 분들과 함께 성장하고 성공하는 비즈니스를 꿈꾸나요? 도테라가 추구하는 사회적 이념 안에서 여러분도 선한 영향력을 발휘할 수 있는 사람이 되길 원하시나요? 그렇다면 고민하지 말고 지금 바로 도전하세요! 💧

※ 도테라 제품은 질병의 예방 및 치료를 위한 의약품이 아닙니다. 도테라로 인한 소득, 건강 상태 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다를 수 있습니다.

김연옥

“마음을 열어주는 에센셜 오일의 향기를
맡은 사람이 되자.”



2023년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇 인가요?

안정적이지만 정체된 삶을 살았던 제가 내 안의 새로운 ‘나’를 찾고 변화하며 성장하는 한 해였다는 점입니다. 목표를 이루기 위해 도전하는 과정 속에서 한계에 부딪혔을 때, 그 시간을 견디고 극복한 후에는 내면적인 성장과 깨달음을 얻을 수 있었습니다. 그리고 그것은 저를 단단하게 만들어 주었고 도테라 비즈니스에도 많은 긍정적인 영향을 주었습니다.

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇 인가요?

도테라를 만나기 전에는 무언가 다시 도전하고 싶은 마음은 있었지만 현실에 부딪히며 헛헛함을 느끼고 있었을 시기였습니다. 그러다 도테라를 처음 만났고, 지루하고 지친 일상

속에서 제 마음에 설렘을 주는 무언가를 찾는 느낌이었습니다. 땅의 선물인 도테라가 제 삶에도 선물처럼 다가와서 평범했던 엄마의 일상에 특별함을 주었습니다. 도테라 비즈니스를 통해 나를 찾아가는 과정 안에서 매우 즐겁고 기쁘게 일하는 엄마이자 아내 그리고 멋진 사업자로서 더욱 활기차고 가치 있는 삶을 살아가게 되었습니다.

도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

에센셜 오일에 대한 관심이 커지던 시기에 유튜브를 통해 에밀리 회장님의 창립 스토리 동영상을 보게 되었습니다. 에밀리 사장님이 다른 도테라 창립자들과 함께 어떠한 마음으로 도테라를 설립하게 되었는지, 얼마나 많은 어려움을 딛고 극복했는지 등에 대한 스토리를 들으면서 제 마음속에서는 울컥하고 솟아오르는 감동과 함께 도테라라는 회사에 대한 관심이 생기게 되었습니다. 도테라의 에센셜 오일과 제품 품질에 대한 확고함과 자신감 그리고 선한 영향력을 펼치는 도테라의 문화와 경영 마인드까지 알고 나니 도테라 비즈니스는 모두를 이롭게 하는 정말 가치 있는 일이라는 확신이 생겼습니다.

2023년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간과 그 이유는 무엇인가요?

당연히 다이아몬드 직급 달성의 순간입니다. 스폰서님과 파트너님들과 함께 서로의 성공을 위한 마음을 모아 노력했기에 이루어낸 결과이기 때문입니다. 다이아몬드 직급을 달성하고 나니 이제서야 진정한 비즈니스가 시작되었다는 생각을 하게 되었고 마음을 나누고 함께하는 파트너님들의 성장에 대한 더 큰 책임감을 느낍니다. 파트너분들의 꿈과 목표가 이루어질 수 있도록 끝까지 함께하며 최선을 다할 것입니다.

도테라 비즈니스와 개인적인 삶의 균형을 유지하는 나만의 방법이 있다면 무엇인가요?

도테라의 매력에 빠져 비즈니스를 결심했지만 발달에 어려움이 있는 아이를 키우고 있는 저로서는 도테라 비즈니스와 개인적인 삶의 균형을 유지하는 것이 참 어려운 숙제였습니다. 가족을 돌보고 가사 업무를 하는 것 등 주부로서 제가 해왔던 일들을 다른 사람의 손을 빌려 하는 것에 익숙하지 않았고, 비즈니스 활동으로 소모되는 체력관리 또한 중요한 문제가 되었습니다. 도테라 비즈니스는 평생 해야 할 일이기 때문에 긴 호흡으로 바라보며 두 마리 토끼를 다 잡으려 들다가 둘 다 놓칠 수 있기 때문에 내가 할 수 있는 만큼의 최선을 다하자고 마음먹었습니다. 저의 비즈니스 상황에 대해 가족들에게 공유하고 도움을 요청하면서 점차 균형을 유지할 수 있었습니다. 물론 도테라 에센셜 오일과 영양제는 꾸준히 활용하고, 운동도 거르지 않으며 좋은 사람들과 맛있는 것을 먹는 힐링의 순간도 가졌습니다.💧

NEW DIAMOND

■ 김은경

“혼자 가면 빨리 갈 수 있고,
함께 가면 멀리 갈 수 있다”

2023년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

연초에 목표했던 다이아몬드 직급을 달성한 것도 있지만, 낯선 타향에서 저를 이곳까지 올 수 있도록 물심양면으로 도와주신 새로운 인연들, 저의 파트너 분들을 만난 것이 가장 큰 성과이자 결실이 아닐까 싶습니다. 정말 1년 동안 함께 밤낮, 주말도 없이 아로마 오일과 도테라 비즈니스에 대해 치열하게 함께 연구하고 공부하면서, 불가능할 것만 같았던 올해의 목표를 이루게 되었습니다. 여기까지 올 수 있도록 저를 믿고, 함께해 주시고, 힘써주신 저의 모든 파트너 분들, 스폰서님께 깊은 감사의 인사를 드립니다.

2023년 도테라를 하면서 미숙했던 부분들과 극복한 방법은 무엇인가요?

도테라 비즈니스를 하기로 결심했지만, 우울증으로 6개월 이상 집에만 있던 저에게 가장 큰 장벽은 ‘사람’을 만나야 한다는 것이었습니다. 도테라 비즈니스는 하고 싶지만 사람을 만나고 싶지는 않았습니다. 이 과정을 겪으며 내가 왜 이러는지에 대해 스스로를 들여다보게 되었고, 그럼에도 불구하고 왜 도테라 비즈니스를 하고 싶어 하는 건지에 대해서도 스스로 수없는 질문을 했습니다. 끊임없는 질문과 자기성찰의 끝에 가슴 깊은 곳에 묻혀있던 나를 찾게 되었습니다. 저는 본래 긍정적이고 사람을 좋아하고, 노는 것도 하고 싶은 것도 많은 사람이었습니다. 내가 좋아하는 에센셜 오일로 성공해 보고 싶다는 간절함을 발견하였고, 제2의 인생을 시작한다는 마음으로 사회 초년생의 자세로 무엇이든지 새로 배우고 익히고자 밤낮없이 노력했습니다.

다이아몬드 직급을 달성하기까지 가장 큰 동기부여가 있었다면 무엇인가요?

가장 큰 동기 부여는 바로 저의 ‘남편’입니다. 직장 생활 경험만 있던 제가 개인사업자인 도테라 비즈니스를 시작하니, 생각보다 힘든 일도 많았고 포기하고 싶을 때도 있었습니다. 그럴 때마다 저의 남편은 다른 생각하지 말고 더 집중하라고 하며 다른 사람들의 10년 치 일을 당신은 1년 만에 해내는 일을 하고 있는 거니까 지치고 힘들겠지만 힘내라고 응원해 주었습니다. 남편도 일을 하고 있기에 주말엔 아무것도 안 하고 쉬고 싶을 텐데도 제가 하지 못한 가사 업무를 묵묵히 대신해 주기도 하고, 바쁜 저를 대신해 아이들을 챙기고 돌보다가 다시 일터로 돌아가기도 했습니다. 제가 지치고 힘들 때 응원해 주고, 저의 역할도 묵묵히 대신해 주는 큰 나무 같은 저의 남편이 제겐 가장 큰 동기부여입니다.

도테라 라이프 스타일을 시작하시려는 분들께 해 주실 말씀이 있다면 무엇인가요?

도테라 비즈니스는 적은 비용으로 전문 지식 없이 누구나 쉽게 시작할 수 있습니다. 특히나 시간과 장소에 구애받지 않고, 무엇보다 나와 가족의 건강을 돌보며 비즈니스를 할 수 있다는 것이 가장 큰 장점입니다. 하지만 무엇이든 그렇듯이 성공적인 비즈니스를 이루기 위해서는 많은 시간과 꾸준한 노력과 인내가 필요하다는 것을 다시 한번 깨달았습니다.

‘마부작침(磨斧作針)’이라는 고사성어가 있습니다. ‘도끼를 갈면 언젠가는 바늘이 된다’라는 의미로 아무리 재능이 있는 자도 오랜 시간 꾸준히 노력하는 자는 이길 수 없다는 뜻이라고 합니다. 저는 오늘도 목표를 향해 열심히 파트너 분들과 함께 아로마 오일에 대한 지식과 경험, 도전을 갈고닦을 것입니다.💧



※ 도테라 제품은 질병의 예방 및 치료를 위한 의약품이 아닙니다. 도테라로 인한 소득, 건강 상태 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다를 수 있습니다.

김향숙

“성공은 매일매일 반복되는
작은 노력의 합이다.”

2023년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇 인가요?

2023년 저의 가장 큰 성과는 도테라 비즈니스 시작한 지 4년 만에 다이아몬드 직급을 달성한 것입니다. 그러나 저에게 가장 중요한 성과는 제 삶을 대하는 태도가 달라졌다는 것입니다. 매일매일 포기하지 않고 조금씩 성장하는 모습을 파트너 분들께 보이니, 파트너 분들이 도테라 비즈니스에 임하는 자세가 달라지고 그로 인해 팀 성장의 속도에 박차가 붙어서 2023년엔 승급자가 가장 많이 배출되었습니다. 이번 경험을 통해 도테라 비즈니스는 다 함께 성장해야 팀 자체가 성장할 수 있는 시스템 이고, 결국 누구 하나의 잘남이 아닌 모두의 노력으로 커가는 사업이라는 것을 다시 한번 배웠습니다.

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇 인가요?

도테라를 만나기 전의 인생 목표는 ‘나 혼자 잘 먹고 잘 살자’였습니다. 그저 평범하게 사는 것이 행복이라고 믿으며, 모든 것을 적당히 하면서 살아왔습니다. 그런데 도테라를 만난 후 저의 삶 자체가 달라졌습니다. 피부 관리실에 갇혀 비가 오는지 눈이 오는 지도 모르며 일만 하던 제가, 도테라를 만난 후 아로마테라피 강사로 활동하게 되었습니다. 많은 사람들을 만나며 날씨의 변화는 물론 다양한 이야기 거리들을 주제로 소통하며 도테라 향기를 전달하는 사람이 되었습니다. 모든 것을 적당히 하면서 사는 것이 아니라 마치 내일이면 모든 것이 끝나버릴 것처럼 오늘 하루를 살았습니다. 그런 매일매일의 노력이 조금씩 모여서 저의 소중한 팀원들을 꾸릴 수 있게 되었고, 저는 한 팀의 리더가 되었습니다. 그리고 누군가에게는 도테라 오일 한 방울로 선한 영향력을 전달할 수 있는 능력을 갖추게 된 점 또한 달라진 점이라고 생각합니다.

2023년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간과 그 이유는 무엇인가요?

해가 거듭할수록 제가 전달한 도테라 에센셜 오일로 인해 스스로의 건강이나 가족, 지인들의 건강이 향상되는 것을 직접 경험하신 분들의 피드백이 꾸준히 늘어나고 있음에 항상 감사하고 행복합니다. 그만큼 도테라 제품에 대한 신뢰가 쌓이고 있다는 증거이고 저의 진심을 알아준다는 생각에 비즈니스 할 맛이 납니다. 그렇게 순수한 마음으로 열심히 도테라 비즈니스를 한 결과 2023년 한 해 동안 가장 행복했던 순간을 경험했습니다.



바로 11월 다이아몬드 직급 달성을 한순간입니다. 1년 동안 미친 듯이 달렸던 모든 고생들이 보상받는 순간이었고, 많은 파트너 분들과 함께 이루어 냈다는 생각으로 팀워크가 더 단단해졌다는 것에서 더 큰 의미가 있습니다.

도테라 라이프 스타일을 시작하시려는 분들께 해 주실 말씀이 있다면 무엇인가요?

‘누구나 성공할 수는 있지만, 아무나 성공하는 것은 아니다’라는 말을 들어보신 적이 있으실 겁니다. 제가 4년간 꾸준히 도테라 비즈니스를 해보니, 이 말의 뜻을 더 실감할 수 있었습니다. 성공을 하기 위해서는 성공할 수 있는 습관을 들여야 하고, 매일매일 성공 습관을 반복하지 않고는 절대 성공할 수가 없습니다. 하지만 보통의 사람들은 꾸준히 이 지루한 성공 습관을 매일매일 실천하지 못하고 중간에 위기가 오면 쉽게 포기해버립니다. 저는 정말 뻔한 이야기지만 성공을 원하는 모든 분들께 말씀드리고 싶습니다. 특별한 사람이 성공하는 것이 아니라 매일매일 반복하는 꾸준함이 그 사람을 특별하게 만들어주는 겁니다. 그 특별함이 그 사람을 성공이란 자리로 이끌어 주게 됩니다. 도전하는 것도 중요하지만 실천하고 포기하지 않는 굳건한 마음이 더 중요하다는 점 잊지 않으시길 바랍니다. 💧

NEW DIAMOND

■ 김희경

2023년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

2023년 가장 큰 성과는 다이아몬드 직급 달성과 하와이 소싱 트립을 참가했다는 것입니다. 제가 겪은 시행착오를 파트너 분들은 겪지 않도록 하자는 마음으로 주어진 상황에 최선을 다했고 부족한 저를 믿어주시는 파트너 분들의 신뢰와 노력 덕분에 우리는 함께 성장할 수 있었습니다. 또한 도테라를 시작하면서 가장 큰 꿈이었던 하와이 소싱 트립 참가를 통해 도테라의 진정성을 눈으로 직접 보고, 몸으로 직접 체험하면서 도테라의 가치와 비즈니스의 비전을 보았습니다. 하와이 소싱 트립을 계기로 도테라 비즈니스에 대한 확신이 생겼고 그 생각은 더욱 확고해졌습니다. 소싱 트립의 목적과 취지가 정확하게 제 뇌리에 꽂혔고, 그 비전을 본 경험이 도테라 비즈니스 진행에 큰 전환점이 되었습니다.

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

가장 가까운 사람들이 저의 변화된 모습을 많이 이야기해줍니다. 먼저 얼굴 표정이 밝아지고 말투가 편안해지고, 심리적으로 많이 안정되어 보인다고 하더라고요. 저는 도테라 에센셜 오일을 처음 만났던 날의 감동을 아직도 잊지 못합니다. 저의 변화가 도테라 에센셜 오일 효과의 살아있는 증거라고 말합니다. 또한 직장 생활을 하던 때와 지금을 비교하자면 시간적으로도 자유롭고, 내 아이를 직접 케어하면서 일도 마음껏 할 수 있어서 너무나 만족스러운 생활을 하고 있습니다.

도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

요가와 명상, 심리학 등을 통해 나를 알아가는 공부를 하던 중에 도테라 에센셜 오일을 접하게 되었습니다. 처음 도테라를 만나던 날, 감정오일을 통해 처음으로 진정한 나를 만났습니다. 그날의 기억을 아직도 잊을 수가 없습니다. 오일 한 방울의 힘이 스트레스로 많이 힘들었던 저에게 놀라운 변화를 가져다주었고, 나처럼 힘든 사람들이 도테라 오일을 통해 조금이나마 편안해지고 행복해지기를 바라는 단순한 바람으로 도테라 오일을 나누기 시작했습니다. 그것으로 자연스럽게 도테라 비즈니스를 시작하게 했고, 저는 늘 그 처음 시작하던 저의 그 마음을 잊지 않으려고 노력합니다.

도테라 비즈니스와 개인적인 삶의 균형을 유지하는 나만의 방법이 있다면 무엇인가요?

올해는 다이아몬드 직급 달성을 위해 도테라 비즈니스를 제 인생의 1순위 목표로 삼고 달려왔기 때문에 주 중, 주말할 것 없이 클래스와 미팅으로 아주 바빴습니다. 하지만 그룹 내에 온라인 시스템이 체계적으로 운영되고 있었기 때문에 그 바쁜 와중에도 틈틈이 가족들과 여행도 가고 개인적인 휴식을 통해 충전의 시간도 가질 수 있었습니다. 도테라 비즈니스의 온라인 시스템은 언제, 어디서든 우리가 비즈니스를 할 수 있도록 잘 짜여 있기 때문에 비즈니스 진행에 많은 도움이 되고 바쁘게 흘러가는 삶에서도 그 균형을 맞출 수 있는 틈을 제공해 줍니다.

“빨리 가려면 혼자 가고,
멀리 가려면 함께 가라”

도테라 비즈니스를 하면서 가장 힘들었던 순간과 극복하기 위해 어떤 노력을 했나요?

도테라 비즈니스를 함께 하고 싶은 사람들에게 비즈니스를 전달했지만 내 생각대로 잘 전달되지 못했을 때, 비즈니스를 함께 하기로 한 파트너에게 많은 시간과 에너지를 쏟아부었는데 제대로 시작하기도 전에 스스로 포기하는 파트너를 볼 때 등 오랜 기간 도테라 비즈니스를 하다 보면 힘든 순간들이 생각보다 많았습니다. 하지만 가장 힘든 것은 그런 부정적인 일들에 내 감정이 영향을 받는다는 것입니다. 부정적인 에너지에 휘둘리지 않기 위해서 저의 에너지를 긍정적으로 유지하는데 여러 가지 노력을 기울입니다. 에센셜 오일을 항상 옆에 두고 사용하기, 향기로 명상하기, 마인드셋을 위한 책과 글귀 보기, 동기부여 영상을 보며 감정과 에너지를 정화하기 등 스스로의 감정을 컨트롤하려고 노력합니다.💧



※ 도테라 제품은 질병의 예방 및 치료를 위한 의약품이 아닙니다. 도테라로 인한 소득, 건강 상태 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다를 수 있습니다.

■ 나연숙

“현명한 단 한 번의 선택이 운명을 바꾼다”

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

도테라가 저의 삶에 들어온 이후의 가장 큰 변화는 도테라 오일 라이프프로 인하여 건강에 대한 걱정을 한시름 놓게 되었다는 것입니다. 저는 갱년기 증상으로 한참 고생할 때 도테라 에센셜 오일을 만났습니다. 갑작스러운 신체적인 변화도 적응이 어려웠지만 잦은 감정 변화 또한 저를 힘들게 했습니다. 그때 에센셜 오일을 만났고 마치 한줄기의 희망처럼 규칙적으로 사용했습니다. 자몽과 밸런스 오일의 향을 깊게 흡입하며 아침을 맞았고, 메타파워 오일과 레몬수 한 잔으로 시작하는 하루는 향긋했습니다. 에센셜 오일을 접하기 전에는 전혀 상상할 수 없는 안정감과 행복감을 했습니다.

도테라 비즈니스가 주는 큰 기쁨은 날마다 오일 셰어러로 살아갈 수 있는 것입니다. 직급이 높아질수록 더 많은 오일을 셰어할 수 있고, 몸과 마음이 아프고 힘든 분들에게 에센셜 오일과 제품들을 부담 없이 나눌 수 있다는 것에 감사하게 됩니다. 최근에 오일 셰어를 적극적으로 하게 되면서 도테라 비즈니스에 관심을 갖고 함께 비즈니스를 하고 싶어 하는 분들을 만나게 되었는데, 난생처음 겪는 이런 일들을 경험하는 것이 재미있기도 하고 소소한 이 모든 순간들이 저에게는 여전히 많은 동기부여가 되고 있습니다.

2023년 도테라를 하면서 미숙했던 부분들과 극복한 방법은 무엇인가요?

도테라 비즈니스는 서로 다른 성향과 기질을 가진 수많은 사람들이 관계를 형성하며 진행되는 사업이기 때문에 때로는 서로 다름에서 오는 갈등과 감정적 어려움들이 생기는데, 그런 상황에서는 많이 고민이 되었던 것 같습니다. 저는 그런 것들을 극복하기 위해서 해결해야 하는 상황이나 문제들이 있을 때 감정을 배제하고 객관적으로 문제를 보려는 연습을 지속적으로 했습니다. 실제로 저에게는 꽤 효과적인 방법이었습니다. 무엇보다 그 과정을 통해 나 자신의 내면을 깊게 들여다보고 점검할 수 있는 시간이 되었고 도테라 비즈니스 사업자로서 조금 더 성숙해질 수 있는 꼭 필요한 경험이었다고 생각합니다.

2024년을 위한 나만의 목표가 있다면?

2024년은 도테라 회사의 가치 추구하고 비즈니스의 더 큰 비전에 대해 알아가 보고 싶습니다. 이 기반이 저와 파트너 분들의 비즈니스 성장에 큰 영향력을 미친다는 것을 알게 된 계기가 있습니다.

제가 다이아몬드가 된 직후에 사업적으로 잠시 어려운 문제가 생겼던 적이 있습니다. 그때 저의 부정적인 생각을 없애주었던

가장 큰 이유는 2023년 코리아 컨벤션이었습니다. 2023년 코리아 컨벤션부터 현재까지 신제품으로 출시되는 도테라의 제품력을 보면서 새삼스레 도테라의 가치와 어마어마한 비전을 느낄 수 있었습니다. 지금까지 다 알고 있다고 자만했던 도테라의 비전은 아주 작은 일부분이었다는 것과 도테라 회사와 비즈니스의 문화, 가치, 비전을 제대로 아는 것은 강력한 동력이 된다는 것을 깨달았습니다. 그래서 2024년에는 도테라에서 진행하는 소싱 트립이나 코리아 컨벤션 등 많은 행사에 적극 참여해야겠다는 계획을 가지고 있고 가능한 파트너 분들과 함께 이 비전을 나누고 싶습니다.

도테라 라이프 스타일을 시작하시려는 분들께 해 주실 말씀이 있다면 무엇인가요?

도테라는 선하고, 안전하고, 사람을 이롭게 합니다. 도테라 비즈니스는 자신의 정해진 삶에 안주하지 않고 건강한 도약을 원하시는 분들에게 아주 좋은 기회가 되어줄 것입니다.

에센셜 오일이 사람의 많은 부분에 건강한 영향력을 미치듯이 도테라 비즈니스 또한 한 가정의 많은 부분에 긍정적인 영향을 미칩니다. 경제적인 영역이든 사람과 사람 간의 관계에 관한 어려움이든 도테라는 회복과 치유의 영향을 미칩니다.

도테라 비즈니스를 고민하고 계신다면 용기를 내서 도전해 보세요. 도테라 비즈니스를 하면서 느낀 것은 행운은 우연히 오는 것이 아니라 내가 적극적으로 선택하는 것이라는 겁니다. 우리가 하는 어떤 결정은 하나의 인생을 통째로 바꾸기도 합니다. 도테라 가족 여러분의 좋은 선택을 응원합니다. 💧



NEW DIAMOND

■ 배아영

“도테라 비즈니스는 자신을 비추는 거울입니다.”



2023년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

파트너님들과의 끈끈한 유대와 그것을 결실로 다이아몬드 직급을 달성하게 된 것입니다. 2년 전 도테라 비즈니스를 시작하면서 막연하게 다이아몬드가 되겠다며 동경했던 순간을 현실로 맞이하게 되었습니다. 많은 시행착오를 거치면서 의도치 않게 상대방에게 상처를 주기도 하고 받기도 하였습니다. 그때마다 먼저 도테라 비즈니스의 성공 가도를 달려가셨던 스폰서님의 조언과 파트너님들의 응원 덕분에 계속 나아갈 수 있었습니다. 정성과 진심 그리고 포기하지 않는 꾸준함의 힘을 깨달을 수 있었던 감사한 한 해였습니다.

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

균형 잡힌 삶에 대해 계속 의식하고, 실천하려 노력하게 되었습니다. 도테라를 만나기 전의 저는 건강을 제일 쉽게 제일 먼저 포기하고, 스트레스는 외면하며 한 달을 살아낸 나에게 보상이라도 하듯 펍펍 돈을 쓰는 삶을 살았습니다. 직장에서의 인정을 받을 수는 있었지만, 제 자신이 사라져가고 있다는 것은 눈치채지 못했습니다. 그러나 도테라 에센셜 오일을 사용하면서 매일의 건강에 귀 기울이게 되고, 마음의 문을 두드리는 생활 습관이 생겼습니다. 비즈니스를 하면서 사람과의 관계에도 균형을 맞추는 방법을 배우고, 나눔이 사업의 성장이 되어 경제적 자유로 돌아오는 기쁨을 알게 되었습니다.

도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

명상과 행복에 대해 관심을 갖고 있을 때였습니다. 마음의 소리에 귀 기울일 수 있는 쉬운 방법이 있다는 것을 스폰서님의 SNS를 통해 알게 되었고, 그렇게 처음으로 감정 아로마를 접하게 되었습니다. 감정 아로마를 배우고 제 삶에 적용하다 보니, 소중한 많은 사람들이 나처럼 도테라 에센셜 오일을 통해 행복해지면 좋겠다는 마음을 갖게 되었습니다. 꾸준한 에센셜 오일 사용으로 몸도 마음도 건강하게 바뀌어 가는 저를 주변에서 알아봐 주셨고, 조금씩 오일 나눔을 하다 보니 도테라 비즈니스로 발전하게 되었습니다.

2023년 도테라를 하면서 미숙했던 부분들과 극복한 방법은 무엇인가요?

함께 나아가는 파트너님들의 마음을 헤아리고, 스스로 성장할 수 있도록 돕는 것이 저의 가장 큰 숙제이고 어려움이었습니다. 도테라 비즈니스는 소중한 파트너라고 해서 직접 물고기를 잡아줄 것이 아니라 물고기 잡는 방법을 가르치는 일이라고 생각합니다. 그러기 위해서는 제 나름의 시스템도 갖추고 있어야 했지만 그 부분에 굉장히 미숙했습니다. 하지만 그룹과 회사의 탄탄한 시스템이 이미 준비되어 있었고, 그 시스템 속에서 잘 따라갈 수 있도록 안내하고 복제하는 모습을 보여드리는 것으로 어려움을 극복할 수 있었습니다.

도테라 라이프 스타일을 시작하시려는 분들께 해 주실 말씀이 있다면 무엇인가요?

모든 성장에는 시행착오와 어려움이 있습니다. 그 과정에 있는 자신을 의심하지 말고, 더 큰 성장을 위한 발판으로 생각하시면 좋겠습니다. 다만 이 성장이 지금의 힘듦을 극복할 만한 것인가에 대한 확신은 필요합니다. 저는 도테라 회사의 이념과 추구하는 가치에 감동을 받았습니. 도테라를 통해 경제적 자유를 누리는 스폰서님들을 통해 비전을 봅니다. 선한 영향력을 나누고 정성과 진심을 다하는 일이 경제적인 보상으로 돌아온다는 것은 제가 추구하는 삶과 일치합니다. 저와 같은 생각을 갖고 계신 분들이라면 도테라 비즈니스와 함께 꿈을 이루시길 바랍니다. 💧

배정락

“도테라 에센셜 오일로 누군가에게
잊지 못할 ‘처음’을 선물해 보아요.”

2023년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

2023년은 저에게 정말 특별한 해였습니다. 그 이유는 바로 많은 파트너 분들과 도테라 비즈니스를 통해 꿈과 목표를 세우고 달성하였기 때문입니다. ‘인내는 어떤 실력보다 강하다’라는 말이 있듯 일에 있어서 만큼은 일희일비하지 않도록 노력했으며, 가끔은 비즈니스 관련하여 조금이라도 잘못된 부분이 생기면 철저하게 반성하고 같은 실수를 하지 않도록 되새겼습니다. 또한 잘한 일에는 그 순간을 즐기며 나 스스로에게 보상을 주고 파트너 분들에게도 아낌없이 칭찬해 주고 인정해 주자는 마인드로 비즈니스에 임했더니, 이렇게 다이아몬드 직급을 달성하게 되었습니다.

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

안정적인 인생을 살아가기 위해서는 가장 먼저 경제적 자유가 필요하다는 사실을 깨달았습니다. 또 다른 리그에 속하기 위해 스스로 정한 목표를 달성하겠다고 마음먹고, 이를 위해서 무엇이든 해내고 무엇이든 견뎌내었더니 다이아몬드 직급을 달성할 수 있었습니다. 저는 도테라를 만나기 전과 후를 비교했을 때 가장 크게 바뀐 중요한 습관의 포인트는 하기 싫은 일을 기꺼이 먼저 하는 행동입니다. 그런 후 진짜로 내가 원하는 목표를 세부적으로 세워서 행동하는 겁니다. 갖지 못할 것을 가지기 위해서는 한 번도 해본 적 없는 일을 해야 한다고 합니다. 항상 살아왔던 방식에서 1도만 틀어도 여러분이 원하는 삶의 방향으로 바뀌고 모두가 성공하실 겁니다.

2023년 도테라를 하면서 미숙했던 부분들과 극복한 방법은 무엇인가요?

좋은 배움을 얻는 것이야말로 빠른 성장을 위해 가장 필요한 것이라고 생각했기 때문에 정작 도테라 비즈니스는 뒷전으로 두고 에센셜 오일에 대해 배우는 것에만 빠졌습니다. 그래서 갈림길마다 올바른 방향을 찾지 못하고 험난하고 힘든 길을 만났던 것 같습니다. 스스로 문제에 부딪히고, 직접 경험하며 배우는 것도 좋지만 비즈니스 진행 중에 맞이하는 저의 미숙함을 극복하는 가장 쉽고 좋은 방법은 에센셜 오일 공부가 아니라 스폰서 님과의 ‘비즈니스 소통’이었습니다. 누구나 쉽게 할 수 있고 또 효과적인 배움은 먼저 경험해 본 사람으로부터 얻는 것이라고 생각합니다.



2024년을 위한 나만의 목표가 있다면?

다른 이의 성장을 지켜보며 함께 행복해지는 것! 그것이 바로 도테라 비즈니스의 가장 큰 장점이라고 생각합니다. 멋진 성과를 내고 함께 진심으로 축하해 주는 것은 참으로 즐거운 일입니다. 2024년에는 저의 목표와 팀 성장을 이루기 위한 루틴을 확고하게 만들고자 합니다. 무리카미 하루키도 비가 오나 눈이 오나 매일 오전에 일정량의 글을 반복적으로 썼다고 합니다. 보다 선명한 계획을 세워서 명확한 목표를 이루기 위한 세부 계획을 세우고, 그것을 실천으로 옮기는 것이 저의 목표입니다.

도테라 라이프 스타일을 시작하시려는 분들께 해 주실 말씀이 있다면 무엇인가요?

성과 마인드셋 VS 성장 마인드셋! 성과 마인드셋은 말 그대로 모든 일에 꼭 성과를 달성해야 한다는 마음가짐입니다. 무조건 성과를 내야 하는 것이 목적이니 성과를 내지 못했을 때의 실패나 두려움에 대한 리스크가 큼니다. 마인드를 ‘성장 마인드셋’으로 바꾸면 조금 더 마음 편히 비즈니스를 할 수 있지 않을까요? 처음 하는 그 무엇이든 완벽할 수 없고 실패나 좌절할 수 있습니다. 하지만 우리는 그 실패와 좌절을 통해 또 무언가를 배웁니다. 그런 배움들을 통해 우리는 큰 결실을 맺게 되고 성공이라는 열매를 맺게 됩니다. 성급한 성과만을 쫓기보다는 성장 마인드셋으로 포기하지 않고 꾸준히 해낸다면 누구나 도테라 비즈니스로 성공할 수 있습니다. 💧

NEW DIAMOND

■ 배채영

2023년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

22년간 피부관리사로 일하면서 많은 사람들에게 좋은 원장으로 기억되기를 바라며 피부관리사가 저의 천직이라고 생각하고 살았습니다. 그리고 더 높은 고객 만족을 위해 시작한 아로마 테라피! 도테라 에센셜 오일을 사용하면서 제품에 대한 믿음이 생기고 비즈니스에 대한 비전을 느꼈습니다. 22년간 해왔던 피부관리사라는 직업과 이별하게 되는 계기가 되었고 제가 선택한 도테라 비즈니스를 통해 소중한 나의 파트너님들을 만났습니다. 같은 마음으로 함께 달리면서 그 순간순간의 경험들로 너무나 큰 선물을 받게 되었습니다. 큰 꿈을 꾸고 저와 함께 하나씩 만들어가는 파트너님들을 만난 것이 2023년 가장 큰 결실입니다.

2023년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간과 그 이유는 무엇인가요?

2023년은 저에게 잊을 수 없는 해가 되었습니다. 22년을 후회 없이 천직으로 믿고 일했던 피부관리사라는 직업을 정리하고 도테라 비즈니스를 전업으로 정하던 그 순간이 제일 행복했습니다. 그렇게 결심하고 나니 선택의 고민을 할 필요도 없이 내가 마음먹은 대로 더욱 적극적으로 도테라를 알리기 시작했고 파트너님들과도 비즈니스에 대해 더욱 열정적으로 서로의 성장을 위해 고민하고 움직이게 되었습니다. 그렇게 같은 마음으로 비즈니스를 하자 마음먹은 그 달에 다이아몬드라는 멋진 직급도 달성하게 되어서 잊을 수 없는 역사를 기록할 수 있었습니다.

다이아몬드 직급을 달성하기까지 가장 큰 동기부여가 있었다면 무엇인가요?

천직을 그만두게 된 저는 이제 도테라 비즈니스만큼 비전 있는 것은 없다는 생각이 들었고, 스스로 결정을 내린 이상 정말 열심히 해야겠다고 다짐했습니다. 그렇게 마음먹고 8월 초에 열린 사업자 미팅에서 저의 목표를 공유하고 파트너님들의 목표를 정하고 나니 달성에 대한 기대에 무조건 움직여야 했습니다. 저의 목표 달성과 파트너님들의 성공을 위해 그리고 10월 코리아 컨벤션 무대에 함께 올라가는 상상을 하며 간절한 마음으로 비즈니스에 임했습니다. 다이아몬드가 될 수 있었던 가장 큰 동기는 같은 목표로 함께 뛰기로 약속했던 파트너님들의 진심이 저를 움직이게 했습니다.

도테라 비즈니스와 개인적인 삶의 균형을 유지하는 나만의 방법이 있다면 무엇인가요?

지금까지는 규칙적이지 못한 스케줄로 활동을 하고 있었는데 다이아몬드가 되고 나니 앞으로는 비즈니스와 삶의 균형을 맞추어 비즈니스를 더욱 성장시켜야겠다는 마음이 생겼습니다. 정기적인 클래스, 파트너님들과의 소통, 도테라의 비전을 담은 팀 문화를 만들 수 있는 시스템 등 여러 가지 방안을 생각하고 있습니다. 그 안에서 제 삶을 더욱 풍요롭게 하는 나를 위한 시간도 가질 수 있도록 하고, 제 머릿속에 있는 비즈니스 시스템이 정리가 되면 삶의 균형을 맞추어 앞으로의 꾸준한 성장에도 도움이 될 것이라 생각합니다.

“주목받지 않는 순간에도 자신의 위치를 지켜야 하는 것! 빛나는 존재감은 그렇게 만들어집니다!”

도테라 라이프 스타일을 시작하시려는 분들께 해 주실 말씀이 있다면 무엇인가요?

이번 생에 도테라를 만난 것은 내 인생의 로도를 맞은 것과 같다! 22년간 행복하게 일했던 피부관리사라는 타이틀을 버리고 남은 인생은 도테라 비즈니스만 하겠다고 결정한 저를 칭찬합니다. 지금 비즈니스를 시작해서 과연 잘할 수 있을지 고민하는 분들도 도테라의 비전을 보게 된다면 저와 같은 믿음이 생길 것이라 확신합니다. 제 마음을 움직인 도테라는 누구에게나 저와 같은 경험을 하게 해줄 것이고, 제가 경험한 도테라의 기적을 믿으며 많은 사람들이 그 기적을 경험할 수 있도록 열심히 비즈니스를 즐길 것입니다. 경제적, 시간적 자유를 꿈꾸고 계시는 여러분. 도테라를 만난 것을 진심으로 축하합니다! 💧



※ 도테라 제품은 질병의 예방 및 치료를 위한 의약품이 아닙니다. 도테라로 인한 소득, 건강 상태 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다를 수 있습니다.

성효주

“하고자 하는 사람은 방법을 찾고
피하고자 하는 사람은 핑계를 찾는다.”

2023년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

10년을 주부로 살고 있던 저는 올해 유난히 제 자신에 대한 변화가 절실했고, 어느 날 문득 이런 생각이 들었습니다. ‘움직이지 않으면서 하고 싶다는 생각만 하다가는 결국 이렇게 살다가 끝나겠구나.’ 목표와 계획 없는 삶은 나 자신과 내 삶을 변화시킬 수 없다는 사실을 깨닫고 있던 그 시점에 도테라를 알게 되었습니다. 도테라 에센셜 오일을 사용하면서 저의 일상이 변화되었고 주변에 전하고 나누는 일을 하면서 도테라 비즈니스에 대한 확신과 비전을 보았습니다. 그리고 다이아몬드 달성을 목표로 다이아몬드 클럽에 참여했고, 제가 짠 계획대로 실행해 가면서 저는 6개월 만에 다이아몬드가 될 수 있었습니다. 2023년은 명확한 목표와 계획을 세우고 할 수 있다고 선포하는 그 순간부터 꿈이 현실이 되는 놀라운 경험을 하게 되는 시간들이었습니다.

다이아몬드 직급을 달성하기까지 가장 큰 동기부여가 있었다면 무엇인가요?

저는 다이아몬드 클럽을 도전하는 것 자체도 고민을 많이 했었기 때문에 다이아몬드 직급 달성이라는 꿈은 꾸지도 못했던 일이었습니다. 그러나 그동안 제 자신을 위한 명확한 목표와 목적 없이 살았던 지난 시간들을 돌아해보니 아이들이나 남편에 비해 저는 10년 전이나 지금이나 크게 성장하고 발전된 모습이 없었습니다. 목표와 계획이 없는 삶은 10년 후에도 똑같은 모습으로 지금과 같은 생각을 하고 있을 저를 생각하니 끔찍했습니다. 그래서 저는 제 자신을 위한 변화와 성장이 필요했고 그 기회가 다이아몬드 클럽이라는 생각이 들었습니다. 그리고 다이아몬드 클럽을 통해 다이아몬드가 되기로 결심하고 제 자신의 한계를 뛰어넘는 것과 변화에 대한 절실함이 결국 원하던 목표까지 달성하게 된 것 같습니다.

도테라 비즈니스와 개인적인 삶의 균형을 유지하는 나만의 방법이 있다면 무엇인가요?

저는 10년을 가정주부로 지내왔고 현재 11살, 8살 난 두 딸을 키우는 엄마이자 아내입니다. 모든 중심이 가정과 아이들이었기 때문에 도테라 비즈니스를 본격적으로 시작하면서부터 이전만큼 가정에 신경을 쓸 수가 없었던 것은 명백한 사실이었습니다. 가장 미안했던 건 아이들을 섬세하게 챙겨주지 못하는 것이었습니다. 어느 날 아이들에게 엄마가 일을 시작하게 되면서 이전만큼 너희들을 챙겨주지 못하는 것 같아서 미안하다고 이야기를 했습니다. 그런데 아이들은 저의 걱정과 달리 엄마가 우리를 위해

향기로운 오일을 발라주고 마사지도 해주고 ‘아로마 선생님’이 되어서 좋다고 이야기해주어서 무척 고마웠던 기억이 납니다. 도테라 비즈니스는 저만의 일과 작업이 아닌 가족의 삶에도 좋은 영향력을 주는 일이라는 것을 알게 된 후로 가족들과 함께 있는 시간에 더욱더 집중하며 가족들을 위한 특별한 오일 라이프를 즐기기 위해 노력하고 있습니다.

도테라 비즈니스를 하면서 가장 힘들었던 순간과 극복하기 위해 어떤 노력을 했나요?

처음 도테라 비즈니스를 시작할 때 도테라 오일이 너무 좋아서 주변에 전하고 알리는 것까지는 즐거웠지만 아무래도 판매로 이어져야 하기 때문에 제품을 팔기 위한 행위처럼 비치는 것이 힘들었습니다. 정말 좋은 제품을 알려주고 싶은 저의 진심이 그저 그런 뻔한 네트워크 제품을 파는 사람으로 보이고 싶지 않았습니다. 그래서 처음엔 제품을 팔아야겠다는 생각보다 나의 경험을 전하면서 소통하고 에센셜 오일을 알리는 것에 초점을 두고 전달을 하니 대부분의 사람들은 ‘좋은 제품 알려줘서 고마워요’, 혹은 ‘참 좋은 일을 하는 직업을 가지셨네요’라는 말을 하셨습니다. 그 후로 제가 하는 일과 제가 전달하는 제품에 대한 더 큰 자부심이 생겼고 우수한 제품력을 위해 연구개발하고 가치 있는 소비를 할 수 있도록 도와주는 도테라 회사에 대한 믿음과 신뢰가 쌓였습니다. 그 경험을 한 순간 비로소 스스로 네트워크 판매자라는 편견을 깨고 더욱 성장할 수 있는 계기가 되었습니다.💧



■ 송민수

“‘Caeli et Terra’ (하늘과 땅)
그리고 ‘Donum’ (선물),
도테라는 ‘선물’입니다.”



도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

저는 한 직장에서 오롯이 30년을 근무했었습니다. 화학 제품을 제조, 판매하는 회사에서 품질관리 직무를 담당했었고, 운이 좋게도 회사 전반적인 업무를 골고루 다 해볼 수 있는 특별한 기회가 계속 주어졌었습니다. 늘 변화무쌍했던 직장 생활 속에서 나를 설 새 없이 달리게 해왔던 30년의 세월은 그렇게 바쁘게만 흘러갔습니다. 그 해, 건강검진 결과에서 아주 심각한 진단을 받게 되었고, 큰 수술도 받았습니다. 잘 이겨낼 수 있을 거라고 생각했던 투병 생활은 생각보다 길고 힘들었습니다. 인생의 가장 중요한 것은 바로 제 자신의 건강과 행복이라는 생각에 퇴직 결정을 하게 되었지만, 제가 앞으로 혼자서 관리를 잘할 수 있을지 큰 걱정이 되었습니다. 그때, 정말 우연히 지인을 통해 도테라 에센셜 오일을 접하게 되었습니다. 사실 대학시절부터 아로마 테라피에 관심이 많았었는데, 그 당시는 제대로 된 에센셜 오일을 찾기가 너무 힘들었습니다. 시중의 제품들이 너무 한정적이거나 믿고 쓸만한 품질이 아니었습니다. 30년의 세월 동안 그저 허브향을 즐기는 사람으로만 지내다가, 자연에서 온 순수한 에센셜 오일을 만나게 된 순간의 기쁨이런! 그렇게 저는 도테라 에센셜 오일을 사용하기 시작했고, 내친김에 아로마 테라피스트로서 에센셜 오일에 대한 공부도 시작했습니다. 아마도 저는 운명처럼 도테라 에센셜 오일을 만나기 위해, 제 인생의 전부라고 생각했던 그 회사를 그만두게 된 것은 아니었을까 생각합니다. 도테라(doTERRA)의 이름도 저에게는 처음부터 친숙하게 다가왔는데요, 라틴어 기도문에서 많이 봤던 ‘Caeli et Terra’ (하늘과 땅) 그리고 ‘Donum’ (선물)이라는 단어 때문인 것 같습니다. 도테라의 의미처럼 완벽한 비즈니스 기회와 제품을 만나게 된 것이 저에게는 큰 ‘선물’입니다.

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

도테라를 만난 이후로 다른 사람들을 위해 나누며 돕는 일에 대한 보람을 느낄 수 있는 기회가 많이 생겨나게 되어서 도테라에 항상 감사하는 마음으로 살고 있습니다. 도테라 에센셜 오일을 접하고 나서 저도 직접 다른 사람들을 초대해서 클래스를 열어볼 기회가 생겼습니다. 매주 도테라 에센셜 오일에 대해 관심 있는 분들과 만나며 오일 나눔과 제품 사용법 등 저를 행복하게 해주었던 그 기억을 다른 사람에게도 나누고 있습니다. 제가 느꼈던 것처럼 사람들의 반응은 너무 좋았고 그걸 지켜보는 저도 너무 기쁜 순간들이었습니다. 도테라 비즈니스를 통해서 단순히 수익만을 목표로 한 것이 아니라 주변 친구들, 이웃들에게 매일 즐겨 쓰는 레몬, 프랑킨센스, 아로마터치, 감정 오일의 놀라운 경험을 나눠주면서 그들도 자연스럽게 에센셜 오일에 빠져들게 되었고, 또 자연스럽게 도테라 비즈니스를 시작하게 되었습니다.

2023년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간과 그 이유는 무엇인가요?

얼마 전에 한 대학교에서 진행했던 에센셜 오일 클래스가 떠오릅니다. 그 클래스에는 발달장애우들과 선생님들, 그리고 학부모님들이 함께하는 자리였는데요. 인원도 많아 떨리기도 했지만, 의외로 도테라 에센셜 오일의 향기로 인해 학생들이 집중력이 매우 좋았고, 다들 또 하고 싶다고 인사해 주며 클래스를 마쳤습니다. 클래스가 끝났을 때, 교수님께서 오시더니, “평소에는 절대 말을 하지 않던 학생 한 명이, 도테라 에센셜 오일 향을 맡고서 거부감 없이 향기에 대해 이야기를 하는 것을 보고 깜짝 놀랐어요.” 라고 말씀해 주셨습니다. 언뜻 보면 작은 오일 한 병, 더 작은 오일 한 방울이지만, 이렇게 한 사람에게 큰 영향력을 줄 수 있다는 것을 확인한 순간이었습니다. 그 경험과 말 한마디는 저에게 정말 기쁘고 뿌듯하고 큰 보상을 안겨주었습니다.

2024년을 위한 나만의 목표가 있다면?

2024년에는 제가 경험한 에센셜 오일에 대한 행복한 경험과 그와 관련된 지식들을 더 많은 사람들에게 나누며 살고 싶습니다. 아직도 알려줘야 할 사람들, 그리고 접해보고 싶어도 그럴 수 없는 사람들이 세상에 너무나 많이 있습니다. 자연 그대로 순수한 도테라 에센셜 오일을 통해서 몸과 마음이 건강한 일상생활을 유지하고, 그 기회를 내 가족과 친구, 이웃에게 널리 전하며 나누며 행복을 느끼고, 동시에 경제적인 보상까지 저절로 따라오는 도테라 비즈니스, 이처럼 행복하고 즐거운 일이 또 어디에 있을까요? 💧

※ 도테라 제품은 질병의 예방 및 치료를 위한 의약품이 아닙니다. 도테라로 인한 소득, 건강 상태 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다를 수 있습니다.

송지윤

“지금 내가 하는 모든 것들이 모두 의미 있는 일들이다.”

2023년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

2022년 11월 플래티넘을 달성하고, 6개월 후에 다이아몬드로 성장한 것이 가장 큰 성과입니다. 제가 그동안 승급한 기간 중에 가장 짧은 기간입니다. 그것이 가능하다는 것에 도테라 비즈니스에 또다시 매력을 느꼈습니다. 또한 다이아몬드를 달성할 때 팀원들도 함께 나란히 성장할 수 있었고, 새로운 파트너님과 목표를 달성해 나가는 과정에서 초창기 때의 시행착오를 줄일 수 있는 경험을 얻게 되었습니다.

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

도테라 비즈니스는 ‘나’라는 사람에 대해서 알게 해주었던 시간의 연속입니다. 보통 ‘나는 이런 사람입니다’라고 말했지만, 그건 표면적인 부분에 대한 이야기일 뿐이었습니다. 내 마음속의 알맹이를 들여다보게 되고 표현하게 되고 마인드 컨트롤을 할 수 있게 된 점이 가장 큰 변화였습니다. 내 인생을 스스로 컨트롤할 수 있다는 깨달음을 얻었습니다.

도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

우연히 건강 요리를 배우러 갔다가 에센셜 오일이라는 것에 대해 알게 되었고 꼭 빠져들었습니다. 향을 사랑하는 저에게 인공의 향이 천연의 향으로 대체 가능하다는 것이 굉장히 매력적으로 다가왔습니다. 또한 아로마 터치나 노케미라이프 등 감정 케어, 건강 케어, 모든 곳에 활용이 가능하며, 제품의 품질 또한 최고 수준을 가진 도테라 에센셜 오일을 최적의 아이템이라고 확신했습니다. 아직 한국에서는 아로마 시장이 시작 단계였던 것도 제가 비즈니스를 선택하게 된 이유였지만, 가장 큰 이유는 제가 도테라 에센셜 오일을 너무 사랑했던 것입니다.

2023년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간과 그 이유는 무엇인가요?

두 아이들이 8종 아로마터치를 들고 오면서 “엄마, 나 마사지 해줘!”라고 말할 때, 최고의 품질인 에센셜 오일로 마사지를 해줄 수 있어서 너무 감사하고 도테라를 선택하길 잘했다는 생각이 들어 벅차기까지 합니다. 이러한 이로움을 파트너분들과 공유하며, 파트너님들과 열정을 서로 함께 나누고 목표한 바를 성취했을 때 행복했습니다. 나 혼자만의 성공이 아닌 함께 성장하여 성공할 수 있음에 기쁨이 배가 됩니다.



다이아몬드 직급을 달성하기까지 가장 큰 동기부여가 있었다면 무엇인가요?

다이아몬드 클럽을 9위로 마치는 성과를 냈지만, 아쉽게도 다이아몬드 직급을 달성한 것은 아니었습니다. 자칫 멈칫할 수 있는 순간이었지만, 곧 다가올 6월 엘리트 트레이닝에서 저의 파트너님들께 계속 성장하고 발전하는 리더의 모습을 보여드리고 싶었습니다. 그리고 제가 다이아몬드가 된다면 정말 누구나 할 수 있다는 희망과 비전을 주고 싶었습니다. 다시 한번 목표를 정했고, 목표 달성을 위한 모두의 노력으로 엘리트 트레이닝에서 스피치를 할 수 있는 영광스러운 일이 펼쳐졌습니다.

도테라 비즈니스와 개인적인 삶의 균형을 유지하는 나만의 방법이 있다면 무엇인가요?

아이들을 케어하는 시간을 분리해서 정해둡니다. 저녁 6시부터 8시까지는 휴대폰을 보며 비즈니스에 너무 집중한 나머지 아이가 저에게 요청하는 것을 놓치지 않도록 온전히 아이들에게 집중하는 시간입니다. 그리고 8시가 되면 아이들이 잠잘 수 있는 환경을 조성시키고 9시 30분이 되면 잠자리에 들 수 있도록 루틴을 만들어 주었습니다. 일정이 있으면 사전에 공유하고 가족의 협조를 구한 뒤, 다녀와서는 꼭 도와줘서 고맙다는 인사를 했습니다. 엄마이자 아내인 제가 하고 있는 도테라 비즈니스에 가족 모두가 도움을 주는 것이 마치 함께 비즈니스를 성장시키는 기분이 들곤 해서 뿌듯합니다.💧

NEW DIAMOND

■ 양희정

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

도테라를 만나기 이전에 발달장애 아이들의 교육과 중재를 담당하는 치료사로 일하고 있었습니다. 9년 동안 그 일을 하면서 약물의 오남용으로 힘들어하는 발달장애 가정을 많이 만났습니다. 약물의 화학성을 매일 만나는 자연의 천연 성분으로 대체해 보고 싶은 마음으로 에센셜 오일을 공부하기 시작했고, 그 과정은 여전히 진행 중입니다. 저 또한 자폐성 장애 2급 아이를 키우면서 늘 나중에 아이가 크고 시간과 장소의 제약을 받지 않는 일이 필요했는데 도테라를 통해 그 희망을 찾게 되었습니다.

2023년 도테라를 하면서 미숙했던 부분들과 극복한 방법은 무엇인가요?

타고난 제 성격 탓으로 도테라 비즈니스에 영향을 미치는 부분이 가장 힘들고 고치기 어려웠습니다. 그간 해왔던 일들이 많은 사람들과 함께하고 호흡하며 이뤄내는 일이 아니었기 때문에, 그룹 문화에 적응하거나 회사 시스템에 따라 움직이며 팀원들과 함께 결을 맞추는 것이 생각보다 쉽지 않았습니다. 스폰서님께서 도테라 사업자는 만능 엔터테이너가 되어야 한다고 늘

“도테라는 한 번도 가보지 못한 설레는 곳으로 당신을 인도해 줄 거예요!”

말씀하시는데 항상 깊이 공감하고 스스로 그렇게 될 수 있도록 단련하고 가슴에 새기고 있습니다. 무엇보다 40살이 넘는 나이에 매일 어제와 다르게 성장하고 있다는 것이 부듯하고 좋은 두근거림을 느끼게 합니다. 다가올 미래에 대한 긍정적 시그널을 보내는 것이 제 한계를 극복하는데 가장 효과적인 방법이었습니다.

다이아몬드 직급을 달성하기까지 가장 큰 동기부여가 있었다면 무엇인가요?

작년 9월 큰 아이가 캐나다로 유학을 가게 되었습니다. 고등학교 1학년인 큰 아이는 그리 빠르지 않은 유학이기 때문에 걱정이 많았습니다. 자라면서 두 살 어린 자폐성 장애 동생에게 많은 부분을 양보하고 이해해 준 큰 딸에게 오롯이 본인의 삶에 대한 고민으로 몰입된 시간을 갖게 해주고 싶어서 한 선택이었습니다. 큰 딸을 캐나다로 보내며 했던 약속이 있습니다. 딸이 낯선 곳에 가서 적응하며 새로운 환경에서 공부하느라 애쓰고 있을 때 엄마도 이 시간을 헛되이 살지 않겠다고 말입니다. 그 약속을 지키기 위해서 다이아몬드 클럽에 도전했습니다. 다이아몬드 클럽 첫 도전이었기에 비록 원하는 직급 달성은 하지 못했지만 50등 안으로 완주하는 귀한 경험을 하게 되었습니다. 이 소식을 들은 딸도 저를 자랑스러워했고 저 역시도 큰 보람을 느꼈던 소중한 시간이었습니다. 엄마로서 내 삶을 귀하게 여기고 내 목표를 위해 매진하는 모습을 보여준 것만으로도 아이에게는 큰 선물이 되었습니다.

도테라 비즈니스를 하면서 가장 힘들었던 순간과 극복하기 위해 어떤 노력을 했나요?

도테라 비즈니스를 하면서 가장 힘들었던 것은 마음이 맞는 파트너를 찾아가는 여정이었습니다. 2년간 소비자로서 도테라를 사용했던 터라 제가 만나는 고객들은 주로 도테라 비즈니스보다는 제품 사용에만 관심이 많은 사람들이었습니다. 그분들의 관심사를 도테라 제품에서 더 큰 그림인 비즈니스로 옮기는 과정이 힘들었습니다. 그런데 아이러니하게도 그 또한 도테라 에센셜 오일이 해결하더라고요. 소비자로서 제품을 잘 알고 효과를 본 사람을 통해서 그분들 자체가 회사를 홍보하는 케이스가 되어 모객이 되고, 그 과정을 거듭하면서 사업자의 정체성으로 변화했습니다. 그 과정들은 자연스럽게 시스템으로 정착되어 갔습니다.💧



※ 도테라 제품은 질병의 예방 및 치료를 위한 의약품이 아닙니다. 도테라로 인한 소득, 건강 상태 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다를 수 있습니다.

윤혜영

“일희일비 하지 않고,
멈춤이 없는 꾸준함!”

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

질병까지는 아니었지만 일상생활에 불편함이 있었던 신체의 일부분들이 도테라를 만나고 에센셜 오일과 그 외의 제품을 사용하면서 많이 개선되었습니다. 그리고 에센셜 오일과 제품을 가장 안전한 방법으로 제대로 전달하기 위하여 관련 자격증을 취득하고 비즈니스 활동으로 확장하면서 같은 마음을 가진 새로운 인연을 맺게 된 분들과 신나는 하루하루를 보내게 되었습니다. 아직 시작이긴 하지만, 그로 인해 경제적, 시간적 여유들이 조금씩 생겨나고 있음을 체감하며 감사함을 느끼고 있습니다.

도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

진로진로 설계 마스터(성향검사) 활동을 하면서 성향 검사 결과 상담을 통해 자기 자신과 만나는 순간 수많은 내담자들이 감정에 폭발쳐 울기도 하고 자신에 대한 후회나 현재의 삶에 대한 버거움으로 힘들어할 때가 있습니다. 기분 좋게 상담 클로징을 하기 위한 방법을 고민하던 중에 좋은 향기를 맡으면 기분이 좋아졌던 경험이 떠올랐습니다. 그때부터 상담 전/후로 내담자들에게 감정오일을 체험하게 해주고 자신만의 감정오일로 블렌딩된 감정오일 향수도 선물했습니다. 그랬더니 도테라 에센셜 오일을 제대로 배우고 나누고 싶어 하는 분들이 많아지면서 클래스를 하게 되었고, 팀이 만들어지게 되었습니다. 팀 활동을 하면서 확실한 도테라 비즈니스의 성장 가능성과 비전을 보게 되었습니다.

다이아몬드 직급을 달성하기까지 가장 큰 동기부여가 있었다면 무엇인가요?

파트너 분들의 성장이 제게 가장 큰 동기부여입니다. 내가 성장해야 팀이 성장할 수 있고, 파트너 분들이 성장해서 내가 성장할 수 있는 함께 성장하는 시스템의 비즈니스라는 것을 잘 알고 있기 때문입니다. 앞으로 나아가야 하는 도테라 비즈니스의 길을 먼저 가봄으로써, 처음이라 할 수 있었던 실수들이나 실패들을 참고하여 더 나은 방향으로 파트너 분들을 안내함으로써 제가 겪었던 시행착오를 겪지 않고 성공으로 향하는 더 안전하고 빠른 길로 안내하고 싶습니다. 파트너 분들과 함께 성장하며 언제든지 발생할 수 있는 변수에 대한 그들의 든든한 버팀목이 되고 싶습니다.

도테라 비즈니스를 하면서 가장 힘들었던 순간과 극복하기 위해 어떤 노력을 했나요?

도테라 비즈니스를 진행하면서 더 높은 목표를 향해 나아가려고 할 때 간혹 주변에서 이번은 힘들 것 같으니 다음에 도전하는 것이 어떠냐며 제 마음과 정신을 흔들 때가 있습니다. 처음엔 작은 말에도 많이 힘들어했고 흔들렸지만, 지나고 나니 깨달은 것은 그것 또한 지나가는 바람일 뿐이라는 것입니다. 나를 흔드는 바람이 거세면 거셀수록 내가 정한 목표를 향해 더 차가운 이성과 집중력으로 나아가면 된다는 것을 배웠습니다. 스스로가 정한 도전 과제를 포기하지 않고 타협하지 않기 위해 꾸준히 노력했습니다. 💧



NEW DIAMOND

■ 윤혜현

“도테라는 주체적인 삶을 살 수 있게 하고
나다운 나로 살 수 있게 합니다.”

도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

오래된 직장 생활과 개인 사업으로 몸과 마음이 너무 많이 지쳐있을 때 스폰서님을 통해 도테라 감정오일을 만났습니다. 처음 접한 감정오일이 너무 신기하고 재미있어서 무작정 배우고 참여했습니다. 아로마 오일이 사람의 마음을 움직이고 치유하고 삶의 질을 바꾼다는 것을 몸소 체험하며, 에센셜 오일과는 평생 함께 해야겠다는 확신을 갖게 된 계기였습니다. 그렇게 도테라 오일에 빠져들었고 제가 사용해서 좋은 오일들은 자주 나눔을 하다 보니 비즈니스로 이어지게 되었습니다. 도테라 소개로 저의 인생을 바꿔주신 스폰서님께 늘 감사하고 있습니다.

2023년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간과 그 이유는 무엇인가요?

다이아몬드 직급을 달성했을 때 파트너 분들께서 앞장서서 도와주셨고 공동의 목표에 애써주시는 모습에 평생 살면서 느껴보지 못했던 감동과 사랑을 느낄 수 있었습니다. 내가 받은 이 사랑을 저도 누군가에게 계속 나눠주고 싶습니다. 저와 함께하는 파트너 분들과 동반 성장하여 앞으로의 미래도 계속 같이 하고 싶은 사람들이 있다는 것에 너무 감사하고 기쁩니다.

도테라 비즈니스와 개인적인 삶의 균형을 유지하는 나만의 방법이 있다면 무엇인가요?

제 경험으로는 도테라 비즈니스와 개인적인 삶을 완전히 분리하기란 어려운 것 같습니다. 파트너 분들은 저의 오랜 지인들이었던 이유도 있고, 동네 주민인 경우도 있기 때문에 저의 많은 부분의 삶을 함께 해왔거나 지금도 오며 가며 자주 보고 겹치는 삶을 살고 있기 때문입니다. 하지만 저는 오히려 그 부분이 더 좋다고 생각합니다. 삶이 함께 공유되기 때문에 서로 더 많이 공감할 수 있고 각각의 파트너님들께 가장 좋고 가장 필요한 방법으로 도움을 드릴 수 있기 때문입니다.

도테라 라이프 스타일을 시작하시려는 분들께 해 주실 말씀이 있다면 무엇인가요?

도테라 비즈니스는 하고자 하는 마음이 있는 분이라면 누구나 성공할 수 있습니다. 시스템이 갖춰져 있고 가장 품질 좋은 최고의 제품이 있으며 주변에서 도와줄 스폰서님과 파트너 분들이 포진되어 있기 때문입니다. 내가 비즈니스에 집중하겠다는 마음을 먹고 적극적으로 임하신다면 여러분들도 다이아몬드 직급을 달성하실 수 있습니다! 💧

2023년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

그동안 그저 아로마가 좋고 제가 좋아하는 사람들과 함께 하는 것이 즐거워서 도테라 비즈니스를 진행했었는데, 다이아몬드 직급을 달성하고 나니 어느덧 리더의 위치에 서있는 것을 실감할 수 있었습니다. 나만이 비즈니스가 아닌 파트너 분들과 동반성장하는 비즈니스로 발돋움하기 위해 리더로서 그 길을 보여드려야겠다는 책임감과 동기부여가 생겼습니다. 지금은 파트너 분들의 더 큰 성장을 목표로 달려가고 있습니다.

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

직장 생활 13년 그리고 개인 사업 7년 동안 바쁘게 살아오면서 한정적인 관계 속에서 살아왔습니다. 그러나 도테라를 만나고 공동의 삶으로 바뀌면서 사람들과 함께하며 소통하는 삶으로 변하고 있습니다. 외로움이 느껴지지 않았던 삶이었는데 지금 와서 생각해 보면 그동안 왜 그렇게 혼자 아등바등하며 고립된 삶을 살았나 싶기도 합니다. 지금은 도테라 비즈니스를 통해 많은 사람들 속에서 늘 유쾌하고 매일매일이 즐거운 시트콤 같은 삶을 살아가고 있습니다.

※ 도테라 제품은 질병의 예방 및 치료를 위한 의약품이 아닙니다. 도테라로 인한 소득, 건강 상태 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다를 수 있습니다.

이길재&전영희

**“열심히 하면 기회가 찾아오고,
꾸준히 하면 변화가 찾아오고,
간절히 하면 인생이 변합니다.”**

2023년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

도테라 비즈니스를 꾸준히 했지만 다이아몬드 직급 도전은 생각처럼 쉬운 목표가 아니었습니다. 다음 기회는 없는 것처럼 이번에는 꼭 되고야 만다는 각오로 다이아몬드 직급에 도전을 했고, 스폰서님과 파트너분들의 많은 지지와 응원 덕분에 드디어 멋진 결과를 이루게 되었습니다. 그동안 다이아몬드는 저에게 있어서 꼭 달성하고 싶은 간절한 꿈이었습니다. 꾸준히 도전한 결과, 2023년에는 그 꿈을 이룰 수 있게 되어 이루 말할 수 없을 정도로 기쁩니다. 잡힐 듯 잡힐 듯 잡히지 않을 때엔 너무 힘들었지만, 그럼에도 불구하고 포기하지 않고 꾸준히 할 수 있는 저의 장점이 큰 도움이 되었습니다. 파트너분들과 더불어 성장을 해야 내가 성공할 수 있는 도테라 비즈니스는 참으로 멋진입니다. 도테라 비전을 통해서 파트너분들께 선한 영향력을 줄 수 있는 2024년이 되겠습니다.

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

도테라를 만나기 전에 저의 직업은 피부관리실 운영이었던 때문에 공간 이동을 할 필요가 없는 업무였습니다. 하루 종일 피부관리실에 있어야 했기 때문에 가족들과 함께 보낼 수 있는 시간적 여유도 부족하고, 그럼에도 불구하고 경제적으로 여유롭지도 않았습니니다. 하루하루 똑같은 회색빛 일상을 보내고 있었던 저에게 도테라가 찾아왔습니다. 도테라를 만난 저는 하루하루 이곳저곳을 돌아다니며 교육을 하게 되면서 많은 사람들과 교류하고 매일이 모두 다른 색상으로 알록달록 물들어갑니다. 또한 저를 부르는 호칭도 사장님, 강사님, 선생님 등 여러 가지가 생겼습니다. 저의 하루의 루틴은 아침에 눈을 뜨면서부터 잠들기 직전까지 도테라와 함께 합니다. 여러 사람들을 만나 도테라 비즈니스에 대해 이야기하고 향기를 통해 상대의 마음을 읽어주고 심리적으로 위안을 주고 도움을 주고 합니다. 도테라 비즈니스는 저에게 참 보람된 일들을 하게 합니다.

도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

피부관리실을 운영하고 있었기 때문에 아로마 오일은 예전부터 사용했습니다. 그러나 도테라 오일은 저의 스폰서님을 통해 처음 소개받았습니다. 처음에는 도테라 에센셜 오일이 얼마나 좋은지에 대해 설명을 들었고 그다음에 가격을 들었을 때는 생각보다 저렴해서 너무 놀랐습니다. 우스갯소리로, 가격이 너무 저렴해서 의심스러울 정도였습니다. 그러나 스폰서님과 꾸준한 미팅을 통해서 도테라의 사업 이념과 비전을 듣고 나니



저절로 고개가 끄덕여졌습니다. 스폰서님과 미팅 후에 저는 제샵의 아로마 오일 브랜드부터 바로 바꿨습니다. 제 나를 선별해서 사용했던 아로마 오일이었지만, 도테라 오일에 대한 설명을 듣고 나니 고객들을 위한 제품은 도테라 제품이라는 확신이 생겼기 때문입니다.

다이아몬드 직급을 달성하기까지 가장 큰 동기부여가 있었다면 무엇인가요?

파트너분들께 성장하는 리더의 모습을 보여드리고 싶었습니다. '성장'을 눈으로 직접 볼 수 있는 것은 신규 직급 달성이라고 생각했고, 다이아몬드 직급을 목표로 세웠습니다. 한자리에 오랫동안 머물러 있다는 것은 파트너분들께 동기부여가 안될 것이고 정체된 리더의 모습을 보여드리고 싶지 않았습니다. 팀이 정체됐을 때 힘을 실어주는 것은 리더의 직급 달성이라고 생각하기 때문에 다이아몬드 직급을 달성했습니다. 항상 파트너분들께 비전과 동기부여를 주고 부끄럽지 않은 리더가 되기 위해 앞으로 더욱 노력할 것입니다.

2024년을 위한 나만의 목표가 있다면?

2024년에는 그동안 코로나로 인해 중단했던 봉사 활동도 다시 시작할 계획이고, 향기 나눔을 통해서 도테라를 더 많이 홍보하고 건강하고 선한 영향력을 널리 알리는 도테라의 홍보대사가 되는 것이 목표입니다. 그리고 저의 파트너분들이 하루빨리 경제적으로 자유로워질 수 있도록 도울 것이며, 2024년에는 더 안정된 팀 성장을 위하여 모든 열정을 다할 것입니다.💧

NEW DIAMOND

이동수

2023년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

2023년을 시작하는 1월에, 팀과 함께 적극적으로 오일을 나누고 교육을 통해 팀이 성장하고 나 자신도 성장하여 다이아몬드 직급 달성하는 것을 목표로 세웠습니다. 두 번째 다이아몬드 클럽 도전을 통해 파트너 분들과 4개월 동안 열심히 집중했습니다. 그 덕분에 1월에 세웠던 목표대로 파트너 분들과 함께 성장할 수 있었고, 저는 그토록 바라던 다이아몬드 직급을 달성할 수 있었던 것이 가장 큰 성과입니다.

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

도테라를 만나기 전의 저는 경력단절 주부로 육아를 하고 있었지만 한편으로는 늘 제 자신의 앞날이 걱정되었던 시절이 있었습니다. '앞으로 어떤 일을 해야 할까?', '어떻게 나의 역량 개발을 할 수 있을까?'와 같은 고민들로 하루 종일 머릿속이 복잡했던 시기였습니다. 가족의 건강을 위해 사용했던 에센셜 오일로 아로마 테라피 공부를 하게 되었고 도테라 에센셜 오일을 소개받게 되었습니다. 현재는 아로마 테라피스트로 도테라 비즈니스를 더욱 열정과 자신감을 갖고 임하게 되었고, 그것이

"Together, Becoming! 한 방울로 시작된 꿈, 이제는 함께 성공하는 도테라 비즈니스!"

도테라를 하고 난 후의 가장 달라진 점입니다. 도테라 비즈니스 시작으로 앞으로의 앞날이 캄캄했던 그전의 저였다면 상상할 수 없을 정도의 성공적인 미래가 그려집니다. 도테라 오일의 향기처럼 내면적으로도 외면적으로도 아름답고 선한 영향력을 나눔 할 수 있는 리더로서 더욱 성장하길 바라고 있습니다.

도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

첫아이를 임신하게 되면서 남편이 프랑킨센스와 오렌지 오일을 처음으로 선물했습니다. 그때만 해도 도테라 한국지사가 오픈하기 전이었고, 에센셜 오일이 정확하게 무엇인지 어떤 용도로 쓰이는 것인지 몰랐습니다. 그러나 저의 남편을 통해 처음 사용하게 된 에센셜 오일은 저에게 큰 변화를 주었습니다. 제가 에센셜 오일을 활용하는 것이 지인들에게 알려지면서 오일에 대해 더 많이 알고 싶은 마음에 도테라 비즈니스를 소개받게 되었습니다. 도테라 에센셜 오일을 더 잘 활용하기 위해 공부하게 되고 좋은 오일을 주변에 나누고 교육하게 되었습니다. 그 과정에서 첫 파트너를 만나게 되었고, 팀을 꾸리게 되고 점점 도테라 비즈니스에 빠져들며 집중하게 되었습니다.

2023년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간과 그 이유는 무엇인가요?

다이아몬드 직급을 달성하고 팀원 모두가 함께 모여 축하를 나눴던 순간이 너무 감사하고 행복했습니다. 혼자 하는 비즈니스가 아니라 함께해서 이뤄낸 결과였기에 저에게는 큰 의미가 있었고 앞으로 파트너 분들과 제가 해왔던 과정을 복제하는 것에 자신감이 생겼기에 저에게 가장 큰 성과였고 감사한 순간이었습니다.

2023년 도테라를 하면서 미숙했던 부분들이 있다면 무엇인가요? 극복한 방법은?

4개월 동안 진행되었던 다이아몬드 클럽을 도전하면서 신규 가입이 쉬웠던 때도 있고 어려웠던 때도 있었습니다. 신규 가입이 어려웠던 때는 혼자 고민도 하고 자신감도 많이 떨어지고 불안하기만 했습니다. 이런 과정이 나 혼자에게만 있는 도전이 아니라 다이아몬드 클럽에 함께 도전하고 있는 저의 파트너 분들도 겪고 있을 거라고 생각하니 적극적으로 파트너 분들과 고민을 나누어야겠다는 생각이 들었습니다. 저와 파트너 분들은 많은 고민을 서로 나누고 성장통을 함께하며 그럴수록 더 열심히 클래스를 하고 오일 나눔을 하면서 다이아몬드 클럽의 여정을 잘 마무리하였습니다. 💧



※ 도테라 제품은 질병의 예방 및 치료를 위한 의약품이 아닙니다. 도테라로 인한 소독, 건강 상태 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다를 수 있습니다.

이지선

“가장 자연스러운 방법으로 가장 자연스럽게!”

2023년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가?

‘무엇이든 할 수 있다. 해 내면 된다. 하면 된다.’라는 확신입니다. 2023년은 한 해가 10년처럼 길고 정신없이 바쁘게 달려온 것 같습니다. 달리는 동안은 힘든지도 몰랐는데, 지나고 보니 고되었네요. 하지만 힘듦도 잊고 달릴 수 있었던 원동력은 항상 함께해 주시는 많은 인연들 덕분이었습니다. 2023년을 지나면서 일상을 정리하는 방법도 배우고 앞으로 닥쳐올 어떠한 일들도 해내면 되고, 무엇이든 할 수 있다는 확신도 얻었습니다. 사랑하는 사람들도, 경제적인 자립도, 나 자신도 되찾을 수 있었던 해였기 때문에 얻은 결실이 너무 많아서 딱 하나로 꼽기 어려운 아주 값진 해였다는 것이 가장 큰 성과인 듯합니다.

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가?

이제 드디어 사람으로서 제대로 된 삶을 사는 기분입니다. 사실 도테라를 만나기 전에도 경제적으로 그리 힘들었던 것은 아니었습니다. 다만 저의 인성이나 관념이 부족했고 그로 인해 주변에 사람이 많지 않았습니다. 아무것도 없이 혼자 덩그러니 있었던 삶이었습니다. 그러나 도테라 비즈니스에서 성공하기 위해서는 절대 혼자서 모든 것을 할 수 없습니다. 그렇기 때문에 좋은 사람이 되어 저에게 사람이 다가올 수 있게 스스로가 바뀌어야 했습니다. 그 노력은 꽤나 오랜 노력과 시간을 들이게 했지만, 그 결과 도테라는 저에게 넘치는 인연과 사랑받는 행복을 주었습니다. 그리고 저에게 겸손이라는 인생의 유산을 갖게 해준 도테라와 저의 모든 인연들께 깊이 감사드립니다.

2023년 도테라를 하면서 미숙했던 부분들과 극복한 방법은 무엇인가?

사람들과 소통하는 방법이었던 것 같습니다. 도테라를 하기 전에 가장 많이 들었던 말이 ‘너 사람들이랑 대화할 줄 모르지?’였을 정도였으니까요. 제 위로 더 높은 사람 하나 없고, 세상에서 제가 제일 잘난 맛으로 살아왔던 저였습니다. 도테라 비즈니스를 하면서 그런 부분의 변화가 필요하다고 느꼈고, 극복하기 위해서 어른들의 말씀을 더 많이 새겨들으려 노력했던 것 같습니다. 스폰서님의 말씀도 마음으로 새기고, 사람들에게 사랑받는 사람은 어떤 태도로 사람을 대하는지 관찰도 하고 그 모습을 무작정 따라 하기도 했습니다. 저의 주변에 있는 사람에게 진심으로 깊은 감사함을 가지기 시작하고 표현하기 시작했고, 그렇게 작은 것부터 하나둘씩 하다 보니 저만의 세상이 긍정적으로 변했습니다.

도테라 비즈니스와 개인적인 삶의 균형을 유지하는 나만의 방법이 있다면 무엇인가?

도테라 사업자로써도 살고 있지만 동시에 나의 취미 활동을 하고 운동과 함께 좋아하는 것들을 즐기며 살고 있습니다. 개인의 삶 안에서 새로운 인연을 만나게 된다면, 그 인연은 자연스럽게 다시 도테라 비즈니스로 연결이 되기도 합니다. 가장 자연스럽게 가장 자연스러운 방법으로 가장 자연스러운 나를 즐기는 것이 저만의 균형 유지 방법입니다.

2024년을 위한 나만의 목표가 있다면?

2023년처럼 지치는 줄도 모르고 계속 달릴 수 있는 힘이 넘쳐나는 2024년이 되었으면 좋겠습니다. 2024년의 목표는 2023년 보다 더 바쁘게 살기입니다. 두 해를 열렬히 보내며 고된 시간 속에서도 일과 삶이 균형을 찾는 방법을 터득한 것 같습니다. 그래서 2024년은 더욱 바쁘고 찬란하게 보내는 것이 소망이고 목표입니다. 그리고 초심을 잃지 않고 한결같이 위해 항상 노력할 것이며, 워든 스스로 해내는 사람으로 한 단계 더 성장하는 것 또한 목표입니다.💧



NEW DIAMOND



■ 이진희

**“에센셜 오일을 사랑하는 마음,
포기하지 않는 끈기,
그것만 있으면 성공할 수 있어요.”**

다이아몬드 클럽에 참여해 전국 10위를 달성하면서 2023년 하와이 소싱 트립에 참여하게 되었습니다. 제가 너무나 사랑하는 에센셜 오일의 생산 과정을 제가 눈으로 직접 볼 수 있고, 샌달우드 나무를 직접 심을 수 있는 체험을 하던 그 시간이 가장 행복하고 소중한 시간입니다. 하와이 소싱 트립에서 느꼈던 꿈만 같던 시간들을 평생 간직할 수 있을 것 같습니다.

2023년 도테라를 하면서 미숙했던 부분들과 극복한 방법은 무엇인가요?

도테라 비즈니스를 진행함에 있어서 가장 중요한 것은 내가 에센셜 오일을 좋아하는 것처럼 다른 사람들도 저처럼 만드는 것을 복제라고 생각합니다. 저의 그룹에서 진행하는 에센셜 오일 관련 복제 시스템이 너무 잘 구축되어 있어서 저에게는 그 시스템이 많은 도움을 주었지만 과연 저의 파트너 분들께도 잘 전달이 되었는지 의문이 들었습니다. 그룹 시스템도 중요하지만 나만의 시스템도 필요하다는 생각이 들었습니다. 2024년에는 나만의 시스템도 만들어서 그룹 시스템과 함께 사용하여 더 큰 성장을 이룰 수 있는 한 해가 되기를 바랍니다.

다이아몬드 직급을 달성하기까지 가장 큰 동기부여가 있었다면 무엇인가요?

현재 거주하고 있는 전라남도 지역에는 아직 다이아몬드 직급자가 없다는 사실이 저에겐 가장 동기부여가 되었습니다. 저는 어릴 때부터 무엇이든 가장 처음인 것이 좋았습니다. 그런 저에게 순천 지역에 가장 첫 번째 다이아몬드 직급자라는 타이틀을 가질 수 있는 것은 아주 큰 동기부여가 될 수밖에 없었습니다. 목표를 세운 후 실행에 옮기니 정말로 순천 지역에서 첫 번째로 골드 직급을 달성했고, 플래티넘 직급 달성도 달성할 수 있었습니다. 다음 단계인 다이아몬드 직급을 달성하고 싶은 마음으로 순천의 첫 번째 다이아몬드라는 타이틀에 도전하게 되었습니다.

도테라 비즈니스와 개인적인 삶의 균형을 유지하는 나만의 방법이 있다면 무엇인가요?

개인적인 삶과 도테라 비즈니스의 시간을 딱히 구분하며 균형 잡으려 하지 않는다는 것이 저만의 방법입니다. 도테라 비즈니스는 곧 저의 삶이고 에센셜 오일이 녹아들어 있는 삶을 살고 있으며 오일을 전달하는 사명감으로 하루하루를 살고 있습니다. 저의 하루는 에센셜 오일로 시작해서 에센셜 오일로 끝난다고 해도 과언이 아닐 정도입니다. 에센셜 오일로 건강한 삶을 살고, 에센셜 오일이 없이는 살아갈 수 없는 지독한 에센셜 오일 러버가 되었습니다. 비즈니스와 개인적인 삶의 균형이 필요하지 않을 정도로 저의 모든 삶은 에센셜 오일과 함께입니다.💧

2023년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

그토록 고대하던 다이아몬드라는 직급을 달성했다는 것이 눈에 보이는 가장 큰 결실입니다. 너무 외로웠던 시간들을 견뎌내고 나니 지금 저의 곁에는 저와 함께해 주시는 많은 파트너 분들이 생겼습니다. 다이아몬드라는 직급 달성도 중요하지만 평생이 걸려도 만나기 어려울 것 같은 나와 곁이 비슷한 나의 사람들이 생겼다는 것이 저에겐 가장 큰 결실입니다.

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

도테라를 만나기 전 저는 사람들 앞에 나서는 것을 싫어하는 내성적이고 소극적인 성격이었습니다. 그런데 도테라 비즈니스를 하면서 제가 경험했던 것들을 진심으로 나누다 보니 저의 말에 공감해 주는 사람들과 저의 말을 신뢰하는 사람들이 하나둘씩 생겨나기 시작했습니다. 저와 함께해 주는 나의 사람들이 늘어나다 보니 그들을 이끌어가야 하는 리더라는 자리까지 올라오게 되었습니다. 자리가 사람을 만든다고 했던가요? 리더가 된 저는 자연스럽게 상대방을 이해하고 이끌어갈 수 있는 성격으로 조금씩 변하고 있고, 저에게 있어서 긍정적인 변화를 준 계기가 되었습니다.

2023년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간과 그 이유는 무엇인가요?

도테라 비즈니스를 하면서 행복하고 감사한 순간들이 너무 많아서 가장 행복한 한순간을 뽑기는 참 어렵습니다. 2022년

※ 도테라 제품은 질병의 예방 및 치료를 위한 의약품이 아닙니다. 도테라로 인한 소득, 건강 상태 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다를 수 있습니다.

이현숙

“도테라는 꾸준함입니다! 꿈과 노력의
합이 성공을 가져다줍니다!”



2023년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇 인가요?

만남으로 인한 인연의 축복으로 다이아몬드 직급을 달성했습니다. 도테라 비즈니스를 시작하면서 수많은 축복 속에 같이의 가치를 알고 함께하시는 분들도 계시지만 헤어짐의 아픈 기억도 있습니다. 그러나 그 슬픔에 너무 연연하지 않고 새로운 파트너 분들과의 만남 속에서 함께 같은 꿈을 가지고 달려오다 보니 이런 결실을 얻은 것 같아서 아주 기쁩니다.

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇 인가요?

도테라를 만나기 전의 저의 모습은 세 아이를 둔 평범한 주부이자 작은 교회의 사모였습니다. 30대 후반에 찾아온 갱년기로 인해 꽤나 긴 시간을 가족들의 도움 없이는 견디기 힘든 시간 속에서

살고 있었습니다. 그때 도테라 에센셜 오일을 만났고 저의 삶이 몰라보게 달라지기 시작했습니다. 몸과 마음에 생기가 돌기 시작하고, 누군가의 어머니 아내로 불리는 것도 좋았지만 저의 원래 이름인 '이현숙'으로 다시 살수 있는 삶을 찾은 것도 기분 좋은 일이었습니다. 지금의 일상은 사람들과 만나 도테라 비즈니스 컨설팅을 계획하고 오일 나눔을 실천하는 선한 영향력을 위해 노력하는 삶을 살고 있습니다.

도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

일찍 찾아온 갱년기로 인해 의욕을 모두 잃고 몸의 균형이 무너져서 건강에 빨간 신호가 들어왔습니다. 전전긍긍하며 자연요법과 병원 치료를 병행하던 중 도테라를 만났습니다. 에센셜 오일의 향을 맡고 몸에 바르면서 마음의 안정을 되찾는 법을 배우고 꾸준히 사용하게 되었더니 제 몸에 기적 같은 일이 벌어졌습니다. 전 세계에 정신적으로나 육체적으로 아픈 사람들이 차고 넘치는 지금 이 시대에 꼭 필요한 비즈니스라고 생각하게 되어 시작했습니다.

도테라 비즈니스와 개인적인 삶의 균형을 유지하는 나만의 방법이 있다면 무엇인가요?

도테라를 좋아하게 되면서 도테라의 에센셜 오일과 다른 제품들도 누리는 삶이 되고 그 삶이 비즈니스로 이어져서 매일 만남을 구상하고 리스트를 작성합니다. 그렇게 미팅도 하고 오일 나눔을 진행하면서 이 모든 과정들이 이제는 저의 일상이 되어 도테라 비즈니스와 저의 삶은 하나의 링처럼 연결이 되었습니다. 제가 더 건강하고 맑은 컨디션으로 제 삶을 살아가기 위해서 운동과 영양제 및 단백질 섭취, 에센셜 오일 사용 등을 일상화 해서 사용하고 있습니다.

도테라 비즈니스를 하면서 가장 힘들었던 순간과 극복하기 위해 어떤 노력을 했나요?

파트너 남들과의 소통의 부제, 마인드의 차이가 비즈니스를 하면서 가장 힘들었던 부분입니다. 또한 멀리 계시는 분들은 실질적으로 자주 만날 수 없는 공간적이 제약도 있다 보니, 주기적인 도움을 주기에는 다소 어려움이 있었습니다. 그래서 저는 개개인의 사정과 형편에 맞추어 때론 남들보다 더 기다려주고 용기와 위로를 주면서 천천히 그분들을 대하는 저의 그릇을 키우게 되는 경험이 되었습니다.

도테라 라이프 스타일을 시작하시려는 분들께 해 주실 말씀이 있다면 무엇인가요?

도테라 비즈니스는 나이가 젊은 사람도 든 사람도, 여자도 남자도 누구나 할 수 있습니다. 에센셜 오일 뚜껑만 열면 이미 비즈니스는 시작된 것입니다. 도테라 비즈니스를 하면서 계속적으로 에센셜 오일을 접하기 때문에 건강에 도움이 될 수도 있고, 향으로 변화시키고 좋아질 수 있는 모든 것에는 영향을 미치기 때문에 향기 나고 풍요로운 삶을 살 수 있습니다. 또한 경제적인 자유를 얻을 수 있고 특히나 안정된 노후를 준비하기에 이보다 더 좋은 비즈니스는 없다고 생각합니다.💧

NEW DIAMOND

■ 이화영

2023년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요

2023년에 이룬 가장 큰 성과는 실버 클럽에 참여해서 1등을 한 것입니다. 실버 클럽 1등으로 하와이 소싱 트립도 참여할 수 있게 되고 다이아몬드 직급도 달성했습니다. 실버 클럽에 출전하기 전에는 실버 클럽을 통해 이렇게 많은 것들을 얻을 수 있다는 것에 대해 전혀 생각하지 못했습니다. 그 결실을 이루는 과정 동안 생각지 못한 많은 성장도 이루게 되었습니다. 제 스스로도 알지 못했던 잠재력을 끌어낼 수 있게 해주었고, 엄마 이화영에서 도테라 비즈니스를 통해 사업가로 성장하는 이화영으로 성장하게 해주었습니다.

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요? (경제적, 대외관계, 생활습관, 커리어 등)

도테라를 만나기 전에 저는 아이를 키우며 육아와 살림을 하던 평범한 엄마였습니다. 원래 피부가 여드름성 피부이기도 했고, 집에서 육아와 살림으로 지쳐서 잘 꾸미지도 않았던 제가 도테라를 만난 후에 도테라 제품으로 관리도하고, 사람들을 만나기 위해 꾸미게되니 그전보다 많이 예뻐졌습니다. 그리고 이전에는 육아와 살림만 할 수 있었던 이화영이었다면 지금의 저는 그 두 가지를 하면서 도테라 비즈니스까지 병행하여 경제적인 수익도 창출할 수 있는 사람이 되었습니다.



“다시 인내하고 다시 노력하고 다시 겸손하자.”

도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

작년 이맘때쯤 남편이 전달해 준 도테라 오일을 사용하면서 참 좋다는 생각을 가지고 있었습니다. 그리고 어느 날 밤에 남편이 저에게 실버 클럽이라는 게 있다는데 여기 출전해서 1등 하면 하와이를 보내준다는 이야기를 해주었습니다. 저는 속으로 '하와이? 와! 하와이에 갈 수 있다면 정말 좋겠다!'라고 생각을 하며 인터넷에서 하와이 사진을 찾아보았습니다. 멋진 하와이 사진을 보면서 문득 '꿈꾸고 도전하다 보면 꿈이 이루어질 수도 있지'라는 생각이 들었습니다. 그리고 저는 바로 실버 클럽에 출전하기로 마음먹었습니다. 그것이 저의 도테라 비즈니스의 첫 시작이었습니다. 그리고 저의 개인적인 삶의 균형도 유지할 수 있도록 도움을 주고 있습니다.

도테라 비즈니스를 하면서 가장 힘들었던 순간과 극복하기 위해 어떤 노력을 했나요?

도테라 자체에 대한 힘든 경험이라기보다는 네트워크 마케팅 비즈니스라는 점에서 부정적인 시각을 갖는 분들을 상대하는 것이었습니다. 가장 가까운 사람들인 우리 가족부터가 그랬습니다. 저의 아버지도 네트워크 마케팅 비즈니스에 대한 안 좋은 인식 때문에 제가 도테라 비즈니스를 시작한다고 말씀드렸을 때 연락하지 말라는 말씀까지도 하셨습니다. 하지만 제가 도테라 제품력이 너무 좋아서 도테라에 빠진 것처럼 저의 아버지 같은 분들도 도테라 제품들을 경험하면 도테라를 받아들이는 데 문제가 되진 않겠다는 생각 때문에 그리 깊게 걱정하진 않았던 것 같습니다. 다만 제가 한 노력은 도테라의 에센셜 오일과 제품들을 조금이라도 더 경험해 볼 수 있도록 도와주는 것입니다. 그 결과 저의 아버지도 지금은 도테라 제품을 조금씩 사용하고 계시고 도테라 비즈니스를 지지해 주시는 변화가 생겼습니다.

도테라 라이프 스타일을 시작하시려는 분들께 해 주실 말씀이 있다면 무엇인가요?

도테라 비즈니스를 하는 동안 계속해서 성장하는 나 자신을 느낄 수 있고, 더불어 경제적인 소득도 얻을 수 있는 두 마리의 토끼를 잡는 사업입니다. 또한 이 사업을 하면 할수록 참 보람차고 도테라가 참 좋은 회사라는 생각이 듭니다. 순도 높은 최고 품질의 도테라 에센셜 오일만 봐도 이 회사가 추구하는 가치가 무엇인지 알 수 있습니다. 좋은 제품, 좋은 사람들, 좋은 회사와 함께하는 경험을 해보시기를 추천합니다. 여러분의 일상에 긍정적인 변화가 시작될 거예요.💧

※ 도테라 제품은 질병의 예방 및 치료를 위한 의약품이 아닙니다. 도테라로 인한 소득, 건강 상태 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다를 수 있습니다.

임경숙

“머리에는 지혜를, 가슴에는 열정을,
두 발에는 부지런 함을!”

2023년을 통해서 이루었던 가장 큰 결실은 무엇인가요?

다이아몬드 클럽을 도전하면서 수많은 사람들을 만나게 되었고, 저보다 더 뛰어난 능력의 사람들을 파트너로 맞이하는 행운을 얻게 되었습니다. 그들과 하나의 팀을 꾸리고 동반 성장할 수 있었던 것이 2023년의 가장 큰 결실입니다. 다이아몬드 클럽을 통해 파트너와 함께 나아가야 할 목표가 무엇인지에 대한 선택과 집중을 했고 그로 인해 저는 물론 파트너 분들도 함께 성장할 수 있었습니다. 이러한 경험들이 쌓여가면서 팀워크가 무엇인지도 배울 수 있는 좋은 기회가 되었습니다. 물론 힘들고 지칠 때도 있었지만, 스폰서님의 꾸준한 지원과 동기부여로 저는 멈추지 않고 더 나아가 다이아몬드라는 직급을 성취할 수 있었습니다. 다이아몬드까지 올 수 있도록 함께 힘써준 제 파트너 분들과 앞에서 잘 이끌어주신 스폰서님께 이 영광을 돌리고 싶고, 도테라의 좋은 시스템과 문화가 있었기에 파트너 분들, 그리고 스폰서님과 함께 동반 성장을 꿈꿀 수 있게 하여 더 좋은 결실을 맺게 해주었습니다.



도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

도테라를 처음 만났을 때는 ‘한 방울의 기적’이라는 문구의 뜻을 알 수 없었습니다. 하지만 비즈니스를 진행하면 할수록 진정으로 가슴에 와닿는 문구가 되고 있습니다. 피부 상태가 좋지 않아 힘들어하던 저의 막내 아이에게 조금이나마 도움이 되지 않을까 하는 마음으로 처음 접하게 된 도테라 에센셜 오일이었기에, 그 활용도와 사용법에 대해 열심히 배우고 익혔습니다. 아이를 위해 열심히 사용했던 오일은 라벤더, 캐모마일, 프랑킨센스였습니다. 에센셜 오일을 꾸준히 사용했더니 아이의 피부 상태가 몰라보게 많이 개선되었고, 에센셜 오일이 큰 도움이 되었으리라 생각합니다. 하지만 그때까지도 저는 에센셜 오일을 좋아하는 소비자로 머물러 있는 상태였습니다. 제가 도테라 비즈니스를 할 것이라고는 생각도 하지 못했는데, 우연히 지인에게 페퍼민트 오일을 전달한 것이 제 비즈니스의 시작이었습니다. 너무 좋은 제품인 걸 이미 알고 있고 경험한 저로서는 제 지인에게 필요할 것 같다고 생각했기에 향기 나눔을 했을 뿐인데, 다음날 바로 오일에 대한 관심으로 문의 전화를 주셨습니다. 그때 ‘아, 이건 될 수밖에 없는 비즈니스구나!’라는 생각이 들면서 망설임 없이 바로 도테라 비즈니스를 시작했습니다.

2023년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간과 그 이유는 무엇인가요?

다이아몬드 직급을 마감한 직후가 가장 행복했던 것 같습니다. 그때 스폰서님이 저를 꼬옥 안아주시면서 정말 수고했다고 말씀해 주셨는데, 저는 목표를 성취했다는 부듯함과 기쁨에 잠시 눈시울이 붉어지기도 했습니다.

다이아몬드 인증식에서 스폰서님의 이름을 부르며 감사한 마음을 전할 수 있어서 행복했고, 파트너 분들의 이름을 부르면서 기쁨을 함께 누릴 수 있어서 너무나도 고맙습니다. 처음 도테라를 시작했을 때 제 남편은 아로마 향기도 싫어하고 제가 사랑하는 도테라 제품과 비즈니스에도 무관심했습니다. 그러나 다이아몬드 직급 달성을 한 후에는 주변 사람들에게 제 자랑을 하기도 하고, 레몬 오일부터 관심을 가지고 체험해 보더니 점점 더 마니아가 되어가고 있습니다. 좋은 제품을 사랑하는 사람과 함께 나누고 싶은 건 당연한 생각이겠죠? 도테라 에센셜 오일을 제가 사랑하는 남편과 아이와 함께 사용할 수 있음에 너무 감사하고 매 순간 행복합니다.

2024년을 위한 나만의 목표가 있다면?

2024년도 나만의 목표는 저의 파트너 분들이 저처럼 다이아몬드 직급을 도전하고 성취해 내는 것입니다. 제가 다이아몬드가 되고 느꼈던 감동과 경제적인 만족감을 파트너 분들도 똑같이 느끼고 보상을 받았으면 하는 것이 큰 바람이고 목표입니다. 파트너 분들의 성향이 다들 다르기에 속도보다는 방향성에 집중하고 함께 뛰면서 각자의 장점을 찾아 진정한 자신의 가치를 올릴 수 있도록 도움을 드리고 싶습니다. 💧

NEW DIAMOND

■ 장현주

“선물 같은 파트너,
선물 같은 스폰서가 되고 싶습니다.”



행복해지고 싶은 작은 소망으로 스폰서님을 찾아가서 “저 이거 해볼래요!” 하고 외쳤던 것이 도테라 비즈니스의 시작이었습니다.

2023년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간과 그 이유는 무엇인가요?

10월 킥오프 미팅에서 스폰서님이 저의 파트너 분들께 실버 직급 편을 손수 달아주시던 그 순간을 잊지 못합니다. 제가 직급을 달성했을 때 보다 더 행복하고 감동적인 순간이었고 우리 모두 성장하고 있다는 확신이 들었기 때문입니다. 하면 할수록 이 비즈니스는 혼자가 아닌 함께 가는 사업이라는 것을 뱃속 깊이 느끼고 있습니다. 그날 그 모습을 보면서 저분들이 성공할 수 있도록 내가 잘 이끌어드려야겠다고 다짐했습니다. 앞으로 더 행복한 순간들을 저희 팀원분들과 함께 만들어가고 싶습니다.

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

도테라를 만나기 전에는 몸과 마음이 너무 힘든 상황이었습니다. 일주일에 1-2번씩은 구급차를 탔을 정도였습니다. 이 정도 되니 경제 활동이나 대인관계, 저의 모든 일상생활이 정상적일 수 없었습니다. 그때 도테라를 만나게 되었는데, 사업을 시작하고자 마음을 먹었을 때도 LRP 100PV를 구매할 여력도 없었습니다. ‘테라피’는 ‘치유’라는 뜻이라고 합니다. 저는 몸도 마음도 그리고 저의 경제력도 모두 테라피가 필요한 상황이었기 때문에 도테라 비즈니스가 더욱더 절실했습니다. 남들보다 어렵게 비즈니스의 첫 발을 뗐지만, 남들보다 어렵게 비즈니스의 첫 발을 뗐지만, 도테라를 통해 제가 힘들었던 모든 것들이 천천히 치유되기 시작했고 회복되기 시작했습니다. 그리고 이 글을 적는 지금의 저는 완전히 치유되어 마치 인생 2회차를 살고 있는 기분입니다. 제 인생은 도테라를 만나 모든 것이 ‘테라피’ 되었습니다.

도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

처음에는 아이들에게 필요한 것만 가끔 구매해서 사용하는 도테라 소비자였습니다. 2년 동안은 1-2가지의 에센셜 오일만 사용하다가 클래스를 연다고 하기에 궁금증이 들었습니다. 그때 저는 디자이너 일을 하다가 갑작스럽게 찾아온 섭식장애 때문에 너무 힘들어서 일을 그만두었던 때였습니다. 작은 호기심에 찾아간 클래스였는데, 그 클래스 안에서의 스폰서님은 너무나 행복한 모습이었습니다. ‘나도 도테라 비즈니스를 하면 저렇게 행복해질 수 있을까?’하는 막연한 생각이 들었습니다.

다이아몬드 직급을 달성하기까지 가장 큰 동기부여가 있었다면 무엇인가요?

바로 ‘사람’입니다. 스폰서님들, 파트너님들, 소비자, 가족, 지인 등 저를 응원하고 함께해 주시는 모든 분들에게 제가 성공하는 모습을 보여주고 싶었습니다. 무엇보다 우리 두 아들에게 멋지게 성공하는 엄마의 모습을 보여주고 싶었습니다. 사업 초기에 생각하고 싶지도 않은 안 좋은 일들이 많이 일어나기도 했지만 그럼에도 불구하고 그 상황들을 잘 이겨내고 성공하는 모습을 보여주고 싶었습니다. 도테라 비즈니스로 긍정적 변화가 생긴 지금의 저의 모습을 본 저의 가족과 친구들은 정말 놀라워하고 있습니다. 살면서 희망이라는 것을 많이 느껴보지 못하면서 치열하게만 살아왔었는데 지금은 내 사람들을 지켜줄 수 있고 건강하고 행복하게 해줄 수 있다는 자신감과 희망이 생겼습니다.

도테라 비즈니스와 개인적인 삶의 균형을 유지하는 나만의 방법이 있다면 무엇인가요?

매일 감정 아로마 테라피 하기, 영양제 챙겨 먹기, 클래스 하기 등 도테라 비즈니스와 일상의 루틴을 꾸준히 병행합니다. 그 외에 제가 생각하는 저만의 방법은 공연 같은 문화생활을 즐기는 것입니다. 하루의 99.9%를 도테라만 생각하며 지내다 보니 어떤 때엔 휴식이 필요하다고 느껴질 때가 있는데, 그럴 때 제가 좋아하는 공연을 보면 도테라 에센셜 오일의 향기만큼이나 힐링이 되고 리프레시가 됩니다. 💧

※ 도테라 제품은 질병의 예방 및 치료를 위한 의약품이 아닙니다. 도테라로 인한 소득, 건강 상태 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다를 수 있습니다.

전혜정

“늘 최선을 다한 후 거기에
딱 한 걸음씩만 더 나아간다.”

2023년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

남일 같았던 다이아몬드 직급을 달성하게 되었습니다. 저 개인의 직급 달성도 큰 성과이겠지만 파트너님들과 함께한 여정 속에서 파트너님들도 도테라 비즈니스에 대한 비전과 꿈을 더 단단히 다지는 계기가 되었습니다. 이제 제 파트너님들의 꿈을 위해 달리는 또 다른 한 해를 그려볼 수 있게 되었다는 것이 가장 큰 성과가 아닐까 싶습니다. 경력단절의 평범한 가정주부에서 도테라 사업자가 되고 이제 한 걸음 나아가 누군가에게는 희망이 또 누군가에게는 비전이 될 수 있는 자리에 설 수 있게 되었다는 것이 꿈같고 감사합니다.

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

결혼 후 누구의 아내, 누구의 엄마로 불리는 것이 훨씬 더 익숙하고 마음이 편했습니다. 그러나 가끔은 누구의 아내나 엄마가 아닌 온전한 ‘전혜정’이라는 나 자신이 그리워지기도 했습니다. 그러다 도테라를 만나 사업가로서 제 이름 석 자가 적힌 명함을 나누고 제 이름으로 도테라 비즈니스를 진행하다 보니 나도 ‘전혜정’으로써의 또 다른 값진 일을 해내고 있다는 생각에 뿌듯해집니다. 또한 늘 남편 이름이 적힌 통장만 보다가 제 명의의 통장에서 매주, 매달 늘어나는 숫자를 보며 내가 선택한 일이 틀리지 않았다는 확신이 더해집니다.

도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

코로나가 한창 기승일 때 비즈니스를 선택하게 되었습니다. 시기적으로는 집에 있는 것이 가장 현명할지 모르는 시기에 새로운 일에 도전하며 깨달은 건 오히려 이 비즈니스는 언제, 어디서, 누구든 할 수 있는 사업이라는 것이었습니다. 매달 LRP 100pv로 소득이 없는 전업주부에게도 큰 부담이 없는 소비였고, 집에서 아이들을 케어하며 SNS나 온라인 미팅을 통해 충분히 도테라를 전할 수 있었습니다. 초기 투자 자본 없이, 위험 부담 없이 시작할 수 있는 일이었고 특히나 집에서 아이들을 돌보면서도 충분히 해낼 수 있는 일이라는 것이 큰 매력으로 다가왔습니다.

2023년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간과 그 이유는 무엇인가요?

스폰서님 그리고 파트너님들의 직급 인증식을 지켜볼 때가 가장 행복합니다. ‘나’ 또는 ‘너’ 였다면 결코 이루지 못했을 일들을 ‘우리’이기에 해낼 수 있었다는 것을 잘 알기에 매번 감동이고 감사할 뿐입니다. 상대를 경쟁자로 바라볼 수밖에 없는 세상



속에서 타인의 성공을 위해 진심으로 애쓰고 노력하며 그 결과를 함께 기뻐하고 속상해하기도 하는 ‘같이’라는 문화의 가치를 도테라 덕분에 알았기 때문입니다.

다이아몬드 직급을 달성하기까지 가장 큰 동기부여가 있었다면 무엇인가요?

스폰서님께서 나의 꿈이 실버라면 나의 파트너는 평생 엘리트에 머물게 될 거라는 말씀을 하신 적이 있습니다. 정말 정신이 번쩍드는 순간이었습니다. 내가 다이아몬드를 꿈꾸지 않으면 나를 믿고 내 손을 잡아준 파트너님들이 절대 성장하지 못한다는 생각이 저를 이 자리까지 이끌어 주었습니다. 그리고 이 순간도 저는 파트너님들을 위해 계속해서 성장해 나가기 위해 노력하고 있습니다.

도테라 비즈니스와 개인적인 삶의 균형을 유지하는 나만의 방법이 있다면 무엇인가요?

도테라는 저의 라이프 스타일입니다. 음식을 할 때나 음료를 마실 때 오일 한 방울, 청소를 하거나 화장을 할 때도 오일 한 방울, 그리고 몸이 안 좋거나 근심 걱정이 많을 때, 기쁘거나 슬플 때에도 항상 상황과 시기에 맞는 도테라 제품들이 늘 저와 함께 합니다. 그러다 보니 지인들은 항상 도테라 제품을 사용하고 있는 저를 보게 되고 자연스럽게 호기심이 생기면서 도테라 제품이 전달되는 것 같아요. 그게 도테라 비즈니스의 전부 아닐까요? 애써 도테라 비즈니스와 저의 일상을 따로 분리하지 않고 도테라를 제 일상에 녹여 살고 있습니다.💧

NEW DIAMOND

정민주

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

도테라를 만나기 전 저는 아주 평범한 가정주부였습니다. 도테라를 만난 후 저의 모든 생활과 에센셜 오일은 함께였고 매일 아침 눈을 뜨는 것이 너무나 행복했습니다. 도테라는 저에게 꿈과 성공이라는 단어를 알게 하고 그 꿈과 성공을 함께 할 소중한 파트너 분들도 만나게 해주었습니다. 처음에는 스폰서님, 파트너님이라는 단어도 너무 어색했고, 도테라 비즈니스를 이해하는데 시간이 걸렸습니다. 하지만 저에게는 꼭 이루고 싶은 꿈이 있었고, 그 꿈이 도테라 안에서 이룰 수 있다고 믿었습니다. 도테라와 함께한 저에게 온 가장 큰 변화는 언제, 어디에서도 내면에서 나오는 당당함과 긍정적인 마인드 그리고 제 삶의 꿈과 목표가 생겼다는 것입니다. 함께해 주신 스폰서님, 파트너님들께 감사의 말씀드립니다. 감사하고 사랑합니다.

도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

처음 도테라를 만난 건 어느 가을 날이었습니다. 매일이 평범한 저에게 지인이 페퍼민트 한 방울을 손바닥에 떨어뜨려 준 것이 저와 도테라의 첫 만남입니다. 그 순간의 강렬하고 시원한 향이 지금도 느껴집니다. 그때 저의 스폰서님을 만났고 미래의 트렌드는 에센셜 오일이라고 말씀하셨습니다. “만약 이 작은 에센셜 오일 한 병이 각 가정마다 식탁 위에 오르면 어떤 일이 일어날까요? 상상해 보세요.”라고 하셨습니다. 스폰서님의 그 말씀이 저를 여기까지 오게 한 힘이고 도테라 비즈니스를 시작하게 한 계기였습니다. 세상의 트렌드와 니즈, 이 모든 것은 도테라 안에 있습니다.

2023년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간과 그 이유는 무엇인가요?

2023년은 제 삶의 기억 속에서 많은 기억을 간직하고 싶은 해였습니다. 그중에 언제나 늘 든든한 버팀목이 되어준 사랑하는 나의 가족을 뺄놓을 수 없겠지요. 제가 가장 좋아하는 일을 하고 그 일로 인해 행복해하는 모습을 보고는 “우리 엄마 대단해요. 열심히 하시는 모습이 너무 좋아요. 엄마 파이팅!” 하면서 응원을 해줄 때면 없던 힘도 솟아나게 하고 날아갈 듯 기분이 좋았습니다. 그런 가족의 응원이 있었기에 2023년도 잘 마무리했다고 생각합니다.

다이아몬드 직급을 달성하기까지 가장 큰 동기부여가 있었다면 무엇인가요?

도테라 안에서 성공하고 싶었기 때문에 그렇게 되기 위해서는 다이아몬드 직급을 꼭 달성해야만 했습니다. 그래서 스폰서님, 파트너님들께 2023년에는 꼭 다이아몬드를 달성할 거라고 외치고 다녔습니다. 제가 힘이 빠져있을 때면 언제나 힘과 용기를 불어넣어 주신 스폰서님께 그리고 부족한 저를 믿고 늘 옆에서 응원해 주시는 파트너님들께 다이아몬드 편으로 보답하고 싶었습니다. 다이아몬드 편을 가슴에 단 순간, 혼자라면 힘들었을 것이라는 너무나도 당연한 생각이 문득 떠올랐습니다.

“늘 꿈꾸고 갈망하고 기다리고 또 도전하고! 도테라는 저의 일상입니다.”

2024년에는 이 마음 잊지 않고 파트너 분들의 성장에 더욱 집중하는 리더가 되고 싶습니다.

2024년을 위한 나만의 목표가 있다면?

2024년에는 하고 싶은 일이 너무나 많습니다. 같은 곳을 바라보고 같은 꿈을 꾸고 있는 저의 든든한 파트너 분들의 성장에 집중하는 한 해이고 싶고 가장 빛나는 분들이 될 수 있도록 지원할 것입니다. 그리고 제가 도테라 비즈니스를 시작하면서 꼭 하고 싶은 것이 있었습니다. 바로 돌봄 케어입니다. 이전까지는 가끔 시간을 내서 도테라 에센셜 오일 향기 나눔을 했었는데, 이제는 저의 파트너 분들과 함께 꾸준한 나눔을 해볼까 합니다. “정 선생님 언제 또 오시나요?” 물으시던 할머니의 얼굴이 생각나서 저도 모르게 가슴이 뭉클해집니다. 도테라이기에 가능한 일이라고 생각하고 너무 감사합니다. 💧



※ 도테라 제품은 질병의 예방 및 치료를 위한 의약품이 아닙니다. 도테라로 인한 소독, 건강 상태 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다를 수 있습니다.

정종범

“작은 한 병의 도테라 에센셜 오일은 한 사람의 세상을 바꾸기에 충분합니다.”

도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

저는 소규모 양조장을 운영하고 있었습니다. 당시 일을 하다가 다쳐서 몸이 불편한 상태였는데 이 소식을 듣고 양조장 고객이었던 손님께서 도테라 에센셜 오일을 나눔 해주셨습니다. 그 손님이 바로 현재 저의 스폰서님입니다. 자연 그대로의 순수한 향기에 관심이 많았던 저는 빠르게 오일 러버가 되었고 도테라 비즈니스 시스템을 알고 한 명 두 명씩 점점 많은 사람에게 도테라 에센셜 오일을 알리게 되었습니다. 2022년 실버 클럽 참여를 통해 본격적인 도테라 비즈니스를 시작하게 되었습니다. 그리고 엘리트 트레이닝 행사에 참석하여 힐링핸즈, 코임팩트소싱, OPTG 등의 도테라가 가진 제품 철학 및 전 세계를 위한 비전을 들으며 도테라가 정말 대단한 회사라는 걸을 느끼고 비즈니스에 자부심을 가지고 더 집중을 하기 시작했습니다.

2023년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간과 그 이유는 무엇인가요?

도테라 비즈니스를 하면서 가장 행복했던 순간은 2023년 실버 클럽에 참가했을 때입니다. 많은 파트너님들이 실버 클럽에 참여하고 저는 멘토로 참여하였습니다. 처음 비즈니스를 시작하시는 파트너님들이 성과를 내고 수료를 하실 수 있도록 많은 노력을 하며 도움을 드렸습니다. 3개월 동안 열심히 노력해 주셨고 이그제큐티브, 엘리트, 프리미어 직급으로 시작한 파트너님들은 실버, 골드, 플래티넘 직급으로 더 높은 성장을 하실 수 있게 되었습니다. 저 스스로의 성장이 아닌 파트너님들이 성장하는 모습을 지켜볼 수 있었던 2023년의 가장 행복했던 순간이었습니다.

2023년 도테라를 하면서 미숙했던 부분들과 극복한 방법은 무엇인가요?

도테라 에센셜 오일과 제품은 대부분 여성분들이 사용합니다. 저의 대부분의 고객들도 여성이고, 당연히 파트너님들도 대부분 여성입니다. 도테라 비즈니스를 하면서 여성분들과 공감대 형성을 하는 것이 처음에는 어려웠습니다. 제 말투나 행동에서 여성분에게 호의적으로 보이지 않았던 것들도 분명 있었습니다. 그래서 공감대 형성을 위해 고객과 파트너분들의 이야기를 많이 경청하기 시작했고, 그들의 관심사를 함께 공부하기 위해 일부러 인기 드라마를 시청하기도 하고 드라마 내용에 대해서 인터넷으로 공부하기까지 해봤는데, 이제는 제가 주도적으로 너스레를 떨며 성별에 관계없이 좋은 분위기를 이끌어가고 있습니다.



다이아몬드 직급을 달성하기까지 가장 큰 동기부여가 있었다면 무엇인가요?

아무래도 경제적으로 성공할 수 있다는 믿음이 가장 큰 동기부여를 주었습니다. 저희 집은 아이들이 많기 때문에 자녀를 양육하는데 사용하는 생활비를 마련하는 것이 항상 걱정이었습니다. 그리고 도테라 비즈니스를 하면서 저의 파트너님들의 성장을 위해 비용 걱정 없이 마음껏 지원해 주고 싶은 마음도 큰 동기부여를 주었습니다. 도테라 비즈니스는 반드시 동반 성장하려는 목표를 가져야 성공할 수 있습니다. 제가 새로운 직급을 달성하면, 주변 파트너님들도 새로운 직급을 달성할 수 있게 되고, 새로운 성장의 가능성들이 점점 많이 생겨나기 때문입니다. 솔직한 마음은 제 파트너님들이 저보다 더 높은 직급을 달성하여 성공하는 모습을 보는 것이 제가 바라는 꿈이기도 합니다.

도테라 비즈니스를 하면서 가장 힘들었던 순간과 극복하기 위해 어떤 노력을 했나요?

도테라 비즈니스를 하면서 힘들었던 순간은 내가 스스로 맞다고 생각한 비즈니스 방식이 생각보다 효과가 없을 때였습니다. 준비했던 비즈니스 방법이 호응이 없고 사람들이 큰 관심을 보여주지 않을 때 처음에는 무기력함을 많이 느끼고 ‘비즈니스가 쉽지 않구나’ 하는 생각을 하기도 했습니다. 이제는 이럴 때마다 고민 없이 스폰서 사장님에게 자문을 구하거나 파트너 사장님과 논의해서 문제점을 찾아내곤 했습니다. 다시 되돌아보면 문제는 저에게 있는 경우가 많았습니다. 이미 같은 경험을 하셨던 스폰서분들이나 그룹 내 시스템을 잘 활용한다면 분명 문제점이 하나씩 풀릴 것이고, 극복할 때마다 더욱더 성장하는 제 모습을 발견할 수 있었습니다. 💧

2023년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

캐나다와 한국을 오가며 다이아몬드클럽에 도전하고 다이아몬드라는 직급까지 달성했다는 것은 저에게 큰 기적이었습니다. 그 기적 한 가운데는 우리 팀의 적극적인 협력과 가족들의 무한한 지지가 있었습니다. 이번 다이아몬드 달성을 통해 엄마의 꿈과 도전을 해나가는 과정이 외국에서 꿈을 향해 도전하는 딸에게 긍정적으로 작용을 했으며, 이번 다이아몬드클럽도전을 통해 얻은 점은 제가 한국에 있는 시간이 적었음에도 불구하고 파트너분들의 협력과 노력으로 팀워크가 더 단단하게 구축된 점이라 할 수 있습니다.

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

도테라를 만나기 전에는 바이올린 레슨을 했었는데, 밤 12시까지 레슨을 하며 자녀와 충분한 시간을 갖지 못했습니다. 도테라 비즈니스 후 청소년기 아이들을 위해 자유롭게 시간 조절을 할 수 있었다는 것이 가장 큰 매력이었습니다. 그 결과 사춘기인 중학교 3학년 아들과의 충분한 교감 시간을 가질 수 있었습니다. 2주 전에는 운동하고 등이 결린다고 해서 8단계 아로마터치를 해준 후, 학교생활 등 긴 대화를 나눈 적이 있습니다. "내가 만난 어른 중에서 엄마가 가장 현명한 것 같아, 엄마가 내 엄마라서 정말 좋아"(아들과의 대화에서). 도테라는 사춘기 아들과 신뢰와 소통을 나눌 수 있게 합니다.



정지영

**“구하라 찾아라 두드려라
그러면 열릴 것이니.”**

2023년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간과 그 이유는 무엇인가요?

저의 파트너 한 분이 어머니를 하늘나라로 떠나보내게 되었습니다. 너무나 황망했던 순간이었을 텐데도 가방 속에서 라벤더 오일을 꺼내서, 어머니 손의 따뜻함이 아직 가지지 직전에 머리에 발라드렸다고 했습니다. 그분에게 라벤더 향기는 어머니의 사랑을 느끼게 해주었을 것이고, 어머니에게는 마지막까지 보여준 딸의 사랑이었을 겁니다. 이 모습은 저에게 진한 감동을 주었고, 그분께 도테라를 알려 준 친구에게 감사의 인사를 전달하는 모습은 저 또한 도테라를 전하는 한 사람으로서 진한 행복의 순간이었습니다.

캐나다와 한국을 오가는 비즈니스와 개인적인 삶의 균형을 유지 위한 나만의 방법은 무엇인가요?

엄마와 도테라 사업자 역할을 동시에 하다 보니 제 자신을 잃을 수 있겠다 싶어서, 저는 좋아하는 것을 찾고 바로 실천하는 편입니다. 우선 캐나다 교회에서 바이올린 찬양을 합니다. 한국에서 시차 적응이 힘들 때면 새벽도 첼로 연습을 합니다. 첼로는 10년 동안 꾸준히 했던 취미 생활인데, 다이아몬드 달성하던 달에는 첼로 연주회까지 해냈었습니다. 11월 한국 출장 때는 저의 오랜 꿈인 폴 댄스를 도착한 바로 다음날 시작했습니다. 폴 댄스가 생각보다 강도 높은 운동이라 덕분에 시차 적응도 무난히 해결되었습니다. 현재는 돌아오는 2월에 캐나다에서 바이올린 독주회를 기획하여 기부 콘서트를 목표로 연습하고 있습니다.

2024년을 위한 나만의 목표가 있다면?

2023년 실버 클럽과 다이아몬드 클럽에서 나와 함께 뛰었던 사람들과 그들의 꿈을 먼저 알아보고, 구체적으로 계획하여 실천 가능한지 체크하고, 목표를 이룰 수 있게 같이 뛰어 주는 것입니다. 또한 그들에게도 협력과 지지를 주는 팀워크가 만들어질 수 있도록 도움을 드리는 것입니다. 개인적으로는 다이아몬드가 되었다고 게으르거나 거만하지 않고 좀 더 낮은 자세로 팀원들을 섬기고, 더 큰 선한 영향력을 발휘할 수 있는 힘을 기르는데 집중하고 싶습니다.💧

※ 도테라 제품은 질병의 예방 및 치료를 위한 의약품이 아닙니다. 도테라로 인한 소독, 건강 상태 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다를 수 있습니다.

조지영

“도테라 에센셜 오일은 어떠한 도전도 뛰어넘을 수 있는 힘을 가지고 있습니다.”

2023년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

정해진 틀을 뛰어넘어 큰 성과를 이룬 경험을 했습니다. 지금 생각하면 결혼 후 저는 스스로가 만든 틀에 갇혀 살면서, 그게 좋은 것이라고 생각했던 것 같습니다. 그런데 도테라를 만난 이후 많은 분들과의 소통을 통해 스스로의 틀을 조금씩 바꿔나갔습니다. 그 결과로 다이아몬드 직급을 달성할 수 있었습니다. 그리고 더 큰 기쁨은 제 파트너 분들의 긍정적 변화입니다. 에센셜 오일을 애용하던 소비자였던 그분들은 제 변화를 보시고는 저와 같이 도테라 사업자로서의 비전과 목표를 갖게 되는 결실을 얻었기 때문입니다.

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

교육놀이 센터를 운영했을 때는 일상적이고 지루한 하루하루를 반복하며 몸과 마음이 많이 지쳐있었습니다. 하지만 에센셜 오일 공부를 시작하고 향기를 맡으면서 저의 지친 몸과 마음이 힐링 되고 치유되는 것을 경험했습니다. 제가 한 경험을 다른 분들께 전하면서 그분들 또한 치유되는 과정을 지켜보는 것이 굉장히 보람되었습니다. 또한 제 자신이 도테라 비즈니스에 대한 비전을 전달하고 권유하는 모습이 신기했습니다. 저의 변화가 놀라웠고 이런 변화로 인한 희망찬 제2의 인생을 꿈꾸게 되었습니다.

2023년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간과 그 이유는 무엇인가요?

에센셜 오일을 좋아해서 그냥 소비자로만 머물렀던 분이 저와 함께 도테라 비즈니스를 해보고 싶다고 이야기해 주셨을 때였습니다. 그리고 그 파트너 분이 비즈니스를 통해 조금씩 성장해 나가는 모습을 보았을 때 너무나 감사하고 행복했습니다. 하나의 목표를 가지고 함께 갈 수 있는 파트너가 생기는 것처럼 힘이 되고 행복한 일은 없을 것입니다. 또한 에센셜 오일을 전해주면서 그분들의 삶의 질이 향상될 때 그리고 한 방울의 오일이 주는 커다란 변화를 지켜볼 때 많은 행복을 느낍니다.



도테라 비즈니스와 개인적인 삶의 균형을 유지하는 나만의 방법이 있다면 무엇인가요?

도테라 비즈니스를 시작할 때 제가 정한 몇 가지의 원칙들이 있습니다. 그중에서 가장 큰 원칙은 ‘나다움을 잃지 말자’였습니다. 이 원칙에 충실하면서 조금해지지 않게 되었고, 삶의 균형이 무너질 때에도 저의 원칙에 집중하며 진정으로 내가 원하는 삶이 무엇인지에 대해 많이 고민했습니다. 저의 원칙에 소홀하지 않는 것으로 도테라 비즈니스를 즐기면서도 제가 추구하는 삶의 방향성을 잃지 않을 수 있었습니다.

2024년을 위한 나만의 목표가 있다면?

파트너 분들의 성장과 팀의 성장은 저에게 매우 중요합니다. 파트너 분들이 설정한 목표를 달성할 수 있도록 성심성의껏 도움 것입니다. 또한 비즈니스에 집중하지 못하는 파트너 분들에게는 동기부여하는 것에 집중할 것입니다. 저의 파트너 분들이 자신의 파트너 분들의 성장을 도와주며 보람과 성취감을 느낄 수 있도록 제가 먼저 노력하겠습니다. 도테라 비즈니스는 혼자 하는 것이 아니라 함께 헤쳐나가며 한계를 극복하고 성취감을 얻는 것입니다. 저는 먼저 도전한 사람으로서 그 과정을 돕는 데 최선을 다할 것입니다. 2024년은 파트너 분들과 함께 성장하며 더 큰 성공을 이뤄내고자 합니다.💧

NEW DIAMOND

■ 주혜명

**“에센셜 오일이기 때문에,
도테라이기 때문에 성공할 수 있습니다.”**

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

도테라를 만나기 전에는 몸이 지치거나 피로할 때 마사지 샵을 자주 찾아가셨습니다. 그러나 도테라를 만난 후에는 상황에 따라 필요한 에센셜 오일과 함께 셀프 마사지로 몸을 풀어줄 수 있어서 너무 좋습니다. 저는 더 이상 마사지 샵을 가지 않습니다. 그리고 아로마 오일이라는 것이 예전에는 너무 귀해서 왕족이나 귀족들만이 사용하는 것이었는데 지금은 많이 보편화되어 있다고 해도, 도테라의 최고 품질의 에센셜 오일을 컨디션과 취향에 맞춰 마음껏 사용할 수 있다는 것은 삶의 질을 올라가게 만들어 줍니다. 삼푸나 세제 등 생활용품들 모두 도테라 제품으로 바꾸면서 좋은 것만 쓸 수 있도록 하는 것이 습관이 된 것 같습니다. 도테라를 만나고 더 몸도 마음도 그리고 저의 경제력도 건강해졌고, 삶이 여유로워졌습니다. 도테라를 만난 것은 저에게 큰 행운입니다.



도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

처음에는 아로마가 좋아서 많은 사람들에게 알려주고 싶었고, 에센셜 오일 중에서는 최고의 품질이라는 도테라를 시작했습니다. 도테라 에센셜 오일은 자신을 소중히 여기고 잘 돌보는 사람들, 건강한 삶을 꿈꾸는 사람들, 특히나 아이를 키우는 엄마들이 꼭 알아야 하는 오일이라고 생각했습니다. 그래서 강의를 시작했고 감사하게도 많은 사람들이 강의에 관심을 가지면서 회원가입이 시작되었습니다. 그렇게 자연스럽게 비즈니스로 이어졌습니다.

2023년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간과 그 이유는 무엇인가요?

파트너 분들이 성장해서 훌륭한 사업자가 되는 과정을 함께하는 것이 저의 큰 행복입니다. 도테라는 사람을 성장시키는 비즈니스입니다. 나 자신의 성장뿐만 아니라 파트너 분들의 성장도 함께 할 수 있는 것이 이 비즈니스의 진정한 비전이자 가치입니다. 2023년 코리아컨벤션에 많은 파트너 분들이 오셔서 도테라 회사에 대해 진심으로 감명받고 비즈니스 비전을 보게 되었다고 말씀하셨을 때도 굉장히 기쁩니다. 제가 전달하고 싶은 대로 전달되지 않을 때도 종종 있는데 이런 큰 행사를 통해 도테라 비즈니스의 비전과 도테라 회사가 지향하는 사회 공헌을 위한 선한 영향력이 사람들에게 잘 전해져서 도테라에 대해 제대로 이해받았을 때 너무 기쁩니다.

도테라 라이프 스타일을 시작하시려는 분들께 해 주실 말씀이 있다면 무엇인가요?

이제는 더 이상 나의 건강 그리고 소중한 나의 가족의 건강을 병원과 의사에만 맡길 수 없는 시대가 되었습니다. 우리가 직접 소중한 사람들을 돌보는 전문가가 되어야 합니다. 이런 시대이기에 에센셜 오일은 본인과 가족의 건강을 보살필 수 있는 평생의 친구라는 것을 깨닫고 있는 사람들이 하루가 다르게 늘어나고 있습니다. 단언컨대 도테라는 최상의 품질의 에센셜 오일을 만드는 지구상 최고의 에센셜 오일 회사입니다. 이런 제품력을 가진 도테라와 함께 한다면 비즈니스는 어렵지 않습니다. 이미 이 시대가 필요로 하는 비즈니스이기 때문입니다. 용기를 내어 시작해 보시기를 권합니다. 에센셜 오일을 통해 조금이나마 더 건강하고 행복해지는 세상을 만들어보고 싶습니다. 에센셜 오일이기 때문에, 도테라이기 때문에 선택한다면 성공하실 수 있습니다.💧

※ 도테라 제품은 질병의 예방 및 치료를 위한 의약품이 아닙니다. 도테라로 인한 소득, 건강 상태 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다를 수 있습니다.

지소영

“인간관계는 좋은 파트너를 ‘선택’하는 일이 아니라 좋은 파트너가 ‘되는’ 일입니다.”

2023년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

올해 2월 파트너 분들과 함께 참석했던 엘리트 트레이닝에서 같은 해 11월 다이아몬드 달성을 목표로 큰 그림을 그려두고 작은 목표들을 달성하기 위해 제일 먼저 파트너 분들이 실버 클럽을 완주하실 수 있도록 함께하며 팀을 성장시켰습니다. 그 결과 생각보다 이른 5월에 다이아몬드 직급을 달성하게 되었습니다. 혼자 하는 일이 편했던 저였기에, 함께 하나의 목표를 설정하고, 그 목표에 도달하기 위한 방법을 함께 고민하고, 서로의 성장을 위해 자신의 가진 재능을 아낌없이 나누며 함께라는 공동의 목표를 향해 달려갈 수 있었던 것은 저에게 큰 도전이었고 아주 값진 경험으로 남아있습니다.

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

한 아이에게는 엄마, 아이들에게는 동화책을 읽어주는 스토리텔러, 학생들에게는 자기 주도 선생님이며 아이를 키우는 여러 부모님들에게는 학습 코칭법을 알려주는 강사이자 <언니의 육아 레시피> 저자입니다. 빠르게 변하는 세상에 늘 새로운 콘텐츠를 개발해야 하는 강사라는 직업에 불안감을 느끼던 중에 만난 도테라 에센셜 오일은 향기를 맡는 것만으로도 저의 건강과 삶의 만족도를 높여주었습니다. 그리고 도테라 에센셜 오일을 전하는 과정에서 좋은 분들과의 만남은 또 다른 즐거움을 주었습니다. 늘 긴장하며 다른 사람을 위해 살았던 저에게 도테라를 만난 후의 가장 큰 변화는 도테라의 에센셜 오일 사용만으로도 스스로를 아끼고 보듬어줄 수 있는 다양한 방법들을 알아간다는 것입니다.

도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

내가 좋아하는 에센셜 오일에 대해 공부할수록 ‘도테라’ 단어의 뜻처럼 땅의 선물이라는 생각이 들었습니다. 좋은 선물을 받으면 누구나 사랑하고 아끼는 사람들에게 나누고 싶잖아요. 그래서 더 많은 사람들이 알았으면 좋겠다는 생각에 <누구나 쉽게 배우는 아로마테라피>라는 책도 쓰고 난생처음 SNS 채널도 만들어서 도테라 비즈니스를 기반으로 에센셜 오일을 제대로 알리고 싶었습니다. 그런데 에센셜 오일에 대해 공부하면 할수록 잘 정제된 질 좋은 에센셜 오일을 선택해서 사용하는 것이 가장 중요하다고 느껴집니다. 제 까다로운 기준에 가장 좋은 에센셜 오일은 도테라였습니다. 그렇게 오일을 나누다 보니 회원 수가 점차 늘어갔고 그분들에게 모든 혜택을 전달하고자 열심히 노력했더니 자연스럽게 비즈니스로 연결되었습니다.



2023년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간과 그 이유는 무엇인가요?

SNS로 저와 만났던 분들이 상담을 통해 도테라 회원이 되고, 도테라 에센셜 오일 제품들을 잘 활용하면서 얼굴 표정부터 밝게 바뀌어 가는 모습이 보이고 건강 유지에 많은 도움이 되었다는 피드백을 받았을 때 보람과 행복감을 느낍니다. 좋은 경험을 한 그분들도 점차 도테라에 몰들면서 도테라를 사랑하게 되었고, 주변 사람들에게 권하면서 저의 비즈니스 파트너로서 성장하는 모습도 볼 수 있음에 감사했습니다.

다이아몬드 직급을 달성하기까지 가장 큰 동기부여가 있었다면 무엇인가요?

2023년 2월 엘리트 트레이닝에서 모든 것이 시작되었습니다. 에센셜 오일과 도테라 제품이 너무 좋아서 필요한 분들께 나누다 보니 자연스럽게 비즈니스가 시작되었고, 저의 파트너 분들 역시 같은 상황이었습니다. 언젠가는 본격적으로 도테라 비즈니스에 도전해 보자고 말은 했었지만 차일피일 미루던 차에 처음으로 파트너 분들과 함께 도테라 공식 행사에 참석하게 되었습니다. 그때만 해도 혼자 가는 제가 안쓰러워 동행해 주신 것이지만 다이아몬드 이상 직급자들에게 배정된 지정 테이블을 보시고는 저를 그 테이블에 앉게 해주겠다고 선언하셨습니다. 그 약속을 지키기 위해 최선을 다해 실버 클럽을 완주해 내신 분들이 바로 지금 저의 옆에 있는 든든한 파트너 분들입니다. 그분들과 함께 성장하고자 다짐했던 것이 가장 강력한 동기부여가 되었습니다. 💧

NEW DIAMOND

2023년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

“나는 11월에 꼭 다이아몬드가 된다.” 9월부터 시작된 다이아몬드 클럽에 참여하면서 저에게 여러 번 되새긴 말입니다. 다이아몬드 직급을 목표로 달려왔고 드디어 제가 꿈꿔온 이 자리에 오르게 되어 너무나 기쁩니다. 직급 인증식에 꼭 함께 가자고 파트너 분들과 약속했었는데, 그 약속을 이룰 수 있었던 것이 저의 2023년 가장 큰 성과입니다. 다이아몬드 클럽을 시작하면서 파트너 분들과 함께 목표를 설정하고, 클래스를 초대하며 많은 분들께 도테라의 비전을 전달했습니다. 그 과정에서 각자의 역할과 체계가 많이 잡힌 시간이었습니다.

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

도테라를 만나기 전의 저는 많은 사람들 앞에서 말을 하는 제 모습을 상상해 본 적도 없을 만큼 나서는 것을 좋아하지 않는 내성적인 성향의 사람이었습니다. 그런데 도테라 비즈니스를 통해 클래스를 연습하면서 말에 힘이 생기고, 고객분들과 공감하고 소통하면서 말에 대한 자신감이 생겼습니다. 더 나아가 곧 다가올 미래에는 더 큰 무대에서 많은 사람들에게 나의 이야기할 수 있는 날이 올 거라는 기대감에 설레기도 합니다. 도테라는 저의 숨겨왔던 열정을 꺼내 주었고 제가 가진 장점을 극대화해주었습니다. 자신감이 부족했던 제가 충분히 연습하고 준비하면 된다는 사실을 깨달은 후에는 어떠한 과제가 와도 해낼 수 있다는 자신감이 생기고 상황에 대처하는 태도에도 긍정적인 변화가 생겼습니다. 도테라를 만나기 전과 후의 저의 마음드는 아주 많이 바뀌었습니다.

도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

저의 둘째 아들은 연약한 피부를 가지고 태어났습니다. 아이가 힘들어하는 모습을 볼 때마다 정말 마음이 아팠습니다. 우연히 도테라 오일을 만나게 되었고 처음 들었던 클래스에서 많은 것을 알게 되었습니다. 문득, 나와 같이 힘들어하는 엄마들의 고통의 시간을 줄여주고 싶다는 생각이 들었고, 진심을 다해 도테라를 전하다 보니 소개에 소개가 이어지면서 자연스럽게 도테라 비즈니스가 시작되었고 확장되어 갔습니다.

2023년 도테라를 하면서 미숙했던 부분들과 극복한 방법은 무엇인가요?

저는 좋은 사람이 되고 싶어서 문제에 직면하게 될 때면 어떻게든 혼자 해결하려 애썼습니다. 다른 사람을 대신해서 차라리 내가 움직이자는 마음가짐으로 평생을 살았습니다. 그런데 다이아몬드 클럽에 참여하면서 이런 마인드로는 절대 도테라 비즈니스에서 성공할 수 없다는 것을 알게 되었습니다. 그 사실을 깨달게 된 순간부터 저는 바로 저의 마음가짐을 ‘함께하기’로 바꿨습니다. 제가 저의 스폰서, 파트너 분들과 함께 가야겠다고 생각을 바꾸고 나니 저의 스케줄표는 완전히 달라졌습니다. ‘빨리 가려면 혼자 가고, 멀리 가려면 함께 가라’라는 속담을 들어보셨을 겁니다. 저는 저의 파트너 분들과 함께 했을 때 나타나는 시너지의 힘을 배웠습니다. 이런 값진 경험을 할 수

천유진

“인간은 본능적으로 자연적인 방법을 좋아합니다.”

있었던 것은 모두 소중한 저의 파트너 분들 덕분이고, 그분들이 하고자 하는 마음만 있다면 언제나 몇 번이라도 함께 할 것 입니다.

다이아몬드 직급을 달성하기까지 가장 큰 동기부여가 있었다면 무엇인가요?

첫째 아이의 초등학교 입학 전에 안정적인 수입을 얻고 싶다는 목표가 있었습니다. 그러기 위해서는 첫째 아이가 8살이 되기 전에 제가 다이아몬드 직급을 달성해야 했습니다. 초등학교 입학할 하게 되면 원하는 학원도 보내주고 싶고, 아이가 책을 너무 좋아하다 보니 여러 분야의 책도 선물해 주고 싶었습니다. 아이에게 인생이 풍부해질 수 있는 다양한 경험을 하게 해주고 싶었습니다. 저의 동기부여는 아이들에게 부족함 없이 해줄 수 있는 엄마가 되는 꿈이었습니다. 💧



※ 도테라 제품은 질병의 예방 및 치료를 위한 의약품이 아닙니다. 도테라로 인한 소득, 건강 상태 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다를 수 있습니다.

최지연

“파트너님들의 성장이 곧 나의 성장이다.”

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

도테라를 만나기 전 엄마로, 가정주부인 아내로만 열심히 살았습니다. 가족의 성장과 발전을 위해 수없이 노력했는데 정작 나 자신을 위해서는 무엇을 했는지에 대한 물음과 자책이 나이 50에 접어들며 들기 시작했습니다. 마음이 힘들었을 때 만난 도테라 에센셜 오일은 저에게 용기와 자신감을 주었습니다. 그리고 오롯이 저를 위해 에너지를 사용하는 방법을 알려 주었습니다. 나 자신을 위해 꿈꾸고 몰랐던 나만의 장점을 알게 해주고 도전하게 했습니다. 가정주부가 아니라 파트너님들과 함께 성공을 꿈꾸는 그룹의 리더가 되었고, 저의 장점을 가정에서 사회로 펼치면서 경제적 여유를 만들었습니다. 이전 미래에 대한 확신으로 100세 시대를 감사히 생각하며 전보다 더 열심히 살고 있습니다.

도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

클래식을 전공하는 둘째 아이는 감각이 예민해서 항상 수면의 질이 좋지 않아 걱정이 많았습니다. 여러 가지 방법을 시도해 봤지만 쉽게 좋아지지 않아 힘들어하고 있을 때 도테라를 만났고, 에센셜 오일 사용으로 아이의 수면의 질이 많이 향상되었습니다. 그 모습을 옆에서 직접 보면서 도테라 감정오일에 빠지게 되었습니다. 이 작은 오일 한 방울은 '진짜'라는 확신이 들었고, 그때부터 갑자기 마음이 요동치기 시작했습니다. 저의 남편은 회사가 바라는 사회적 가치, 추구하는 목표, 문화 그리고 비전을 알아보더니 발전 가능성이 무한한 회사라면서 잘 해보라는 응원까지 해주어 비즈니스 시작을 결심했습니다.

2023년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간과 그 이유는 무엇인가요?

다이아몬드 클럽에 참여했던 기간입니다. 4개월의 대장정이 결코 쉬운 일은 아니었지만, 그 기간 동안 우리 파트너님들이 많이 성장하시고 팀워크가 더 견고해졌습니다. “사장님 꼭 다이아몬드 달성하셔야 해요!”라고 응원해 주시는 우리 파트너님들 덕분에 너무 행복했고 다이아몬드 클럽 기간 내내 행복한 원동력이 되었습니다. 2023년 저의 가장 큰 행복은 우리 파트너님들의 성장입니다.

도테라 라이프 스타일을 시작하시려는 분들께 해 주실 말씀이 있다면 무엇인가요?

우리 모두 각자의 삶에서 힘들고 어려운 일이 있습니다. 도테라 에센셜 오일은 어렵고 힘들 때마다 저의 중심을 잡아주고 이겨내야 할 때마다 끊임없이 응원과 에너지를 주었습니다. 저는 그 응원과 에너지를 다른 이들에게도 전달하고 나누며 보람찬 일을 하게 되었습니다. 지금은 나와 내 가족 그리고 파트너님들의 멋진 현재와 미래를 확신합니다. 여러분도 저처럼 한 방울의 기적을 통해 멋진 미래를 그려보시길 바랍니다! 💧





도테라의 궁극적인 목표는
사람 간의 소통과 관계를
최우선으로 생각하며
내 주변 사람들이
건강한 삶을 발견하도록
돕는 것입니다.

코리 린들리 (Corey Lindley)
도테라 창립이사, CEO

dōTERRA®

효과적인
멘토링을 위한

TIPS 7가지

효과적인 멘토링을 위한 팁 7가지



장점 활용

파트너들이 자신의 재능을 발견하고 더 발전시킬 수 있도록 도와주세요.
한계를 극복하고 큰 성공을 이루기 위해 서로의 장점이 무엇인지 집중해 보세요.



리더십 길러주기

파트너들이 책임감을 가지고 주도적으로 일하면서 도테라 비즈니스에 대한 'Why'를 깨닫고 성공을 위해 동기부여 받을 수 있도록 도와주세요.



목표 설정

스폰서와 함께 구체적인 목표를 설정하세요.
예를 들어, 생산적인 결과를 위해 비즈니스 미팅 전 미팅의 목적, 소요 시간, 미팅을 통해 원하는 결과를 미리 설정해 보세요.



주도적 문제 해결

파트너를 대신해서 문제를 해결해 주는 것보다 그들이 직접 세 가지 정도의 해결책을 생각해 볼 수 있게 독려해 보세요.
구체적인 질문을 통해 그들이 스스로 생각하고 자신의 성장을 이끌어내도록 만들어 주세요.



체크리스트 확인

멘토링 중에 파트너들이 장애물을 인식하고, 해결하며 앞으로 나아갈 수 있도록 함께 체크리스트를 확인하면서 계획해 주세요.



멘토링 영역의 확장

파트너들의 팀 내에서 영감을 주고 멘토링을 할 수 있는 다른 누군가와 연결해 주세요.
미팅 일정을 잡거나, 연락처를 공유하세요.
그들이 어떤 팀에 있는지 간에 성장을 원하고 서로 도움을 줄 수 있는 사람들을 찾아보세요.



다른 리더들과의 멘토링 협력

다른 업라인 리더와 협력하며 새로운 시각으로 팀원에게 동기부여를 줄 수도 있습니다.
때로는 새로운 시선으로 바라보는 방법을 통해 비즈니스 성장 아이디어를 얻을 수 있습니다.

WHY DIAMOND CLUB?

다이아몬드 클럽은 여러분이 도테라 비즈니스에 더 깊게 참여하게 될 특별한 기회입니다. 기존 팀을 지원하고 성장 시키는 동시에 새로운 인연들을 만날 수 있고, 이들과 함께 팀을 형성하며 새로운 리더를 발견하고 육성할 수 있습니다. 단순히 활동 지원금과 직급을 목표로 하는 것이 아니라, 도테라 비즈니스의 본격적인 시작을 위한 특별한 경험을 제공합니다. 다이아몬드 클럽을 통해 비즈니스의 성장뿐만 아니라 개인적인 성장과 함께 새로운 도전을 경험해 보시기 바랍니다. 도테라 비즈니스의 축소판, 다이아몬드 클럽을 통해 여러분은 리더로 한 걸음 더 나아가게 될 것입니다.

2023년 13기 다이아몬드 클럽 성과

시행시기 (2023년 9월-12월)

최다 참가 인원



245명

다이아몬드 직급 최다 배출



18명

평균 OV 상승률

(수료자 기준)



50%

신규 직급 달성자

(호스트 포함)



250명

2023년 다이아몬드 클럽 TOP 멘토 1위

Double Diamond **김유하**



성공으로 가는 가장 확실한 길

2023 도테라 다이아몬드 클럽 기간 동안 최고의 퍼포먼스를 보여준 파트너 분들께 진심으로 감사드립니다.

9월 여름부터 시작하여 12월의 겨울까지 약 4개월의 기간은 짧다면 짧고 길다면 긴 여정입니다. 그 기간 동안 집중하고 도전하고 성장하신 여러분들이 진심으로 자랑스럽습니다.

다이아몬드 클럽 기간 동안 한층 더 성장한 여러 파트너분들과 함께 보다 높은 목표를 향해 나아가고자 합니다.

지식과 열정을 나누며 함께 성장하고 더 나은 비즈니스와 미래를 만들어 나가기를 저 또한 기대하겠습니다. 이러한 영광스러운 기회를 주셔서 진심으로 감사드리며, 모두가 함께 빛나고 향기로운 도테라의 가치를 전파하며, 다이아몬드 클럽 기간 동안의 소중한 경험을 나누어 가기를 기대합니다.

함께 하며 더 큰 높은 자리에서 볼 수 있기를 기대하며 다시 한번 감사드리고 응원하겠습니다.

Congratulations to Graduates of 2023 Diamond Club



2023년 다이아몬드 클럽 1위 수료회원 Diamond 정종범

도테라 비즈니스를 시작하고 처음 참여했던 실버 클럽이 생각납니다. 아무것도 모르고 시작했던 랭크업 프로그램은 생각만큼 쉽지는 않았지만, 실버 클럽과 다이아몬드 클럽 같은 랭크업 프로그램을 참여하고 그 과정들을 통해 한 단계씩 성장하는 저의 모습을 느꼈습니다. 또한 다이아몬드 클럽에 참여했던 기간 동안은 저희 팀의 매출이 크게 증가하였고, 신규 회원도 2배 이상 늘었습니다. 그리고 가장 기쁜 일은 호스트님의 승급입니다. 실버 클럽과 다이아몬드 클럽의 다른 점은 '팀워크'입니다. 실버 클럽은 비즈니스에 기초를 다지는 프로그램이라고 하면, 다이아몬드 클럽은 비즈니스를 확장시켜주는 프로그램입니다. 다이아몬드 클럽을 시작하기 전부터 호스트님들과 많은 이야기를 나누고 공동의 목표를 세워서 움직였습니다. 다이아몬드 클럽 기간에 회원 가입 프로모션, 신제품 프로모션, 신규 가입 IRP 선물 등을 준비하여 호스트님의 성장에도 도움을 줄 수 있도록 노력했습니다. 물론 혼자서도 다이아몬드 클럽에 참여할 수 있지만, 제가 1등 할 수 있었던 이유는 바로 호스트님들의 도움이 있었기 때문입니다. 도테라 비즈니스를 시작하는 도테라 가족 여러분, 랭크업 프로그램에 참여하는 것은 개인의 역량 강화에 도움을 주고 비즈니스를 성장시켜서 결국은 팀의 성공을 이끌어 갈 수 있는 지름길입니다.



2023년 다이아몬드 클럽 2위 수료회원 Diamond 정지영

2023년 다이아몬드 클럽 도전으로 우리 팀 모두가 빛나는 다이아몬드가 되었습니다. 이번이 4번째 도전이었던 저는 가장 힘든 상황이었음에도 불구하고, 저의 팀과 함께 불가능을 가능으로 이끌고 더 나아가 2위라는 훌륭한 결과로 수료하게 되었습니다. 위기는 기회라는 말이 있듯이, 아이 문제로 갑자기 해외로 나가야 하는 상황에서 팀 전체와 같이 준비했던 다이아몬드 클럽 도전을 포기해야 하는 순간도 있었지만 이 위기는 우리를 더욱 협력하게 만들고 강하게 만들어서 기적을 만드는 원초적인 힘이 되었습니다. 도테라의 가치와 비전을 믿고, 힘든 순간도 굳은 의지로 버텨내고, 새로운 아이디어를 창출하고 실행하며, 스폰서와 파트너를 믿고 협력했던 이 모든 것들이 좋은 결과를 가져왔다고 생각합니다. 저를 포함해서 많은 여자 사업자들에게 엄마와 도테라 비즈니스, 두 가지를 병행한다는 것은 누구에게나 도전일 것입니다. 하지만 가족과 파트너 분들께 진심 어린 협력과 도움을 구한다면 그들은 이 도전의 여정에 적극적인 지지와 응원을 보내줄 것입니다. 도전하는 삶은 나이와 상관없이 청춘이며, 성공이나 실패에 상관없이 모두 빛나는 다이아몬드가 되는 과정입니다. 이번 기수에 도전한 모든 분들께 축하와 격려의 박수를 보내고, 다음에 도전할 모든 이들에게 응원의 메시지를 보냅니다. 누구에게나 성공의 길은 열려있습니다!



2023년 다이아몬드 클럽 3위 수료회원 Diamond 성효주

다이아몬드 클럽은 저에게 기회이자 변화의 시작이었습니다. 에센셜 오일이 좋아서 열심히 사용하며 주변에 알리는 소비자에 불과했던 제가 다이아몬드 클럽에 도전하게 되면서 도테라 사업자로 그리고 리더로 성장하게 되었습니다. 프리미어 직급에서 다이아몬드라는 꿈이 현실이 되는 놀라운 변화와 경험을 통해 명확한 목표와 확신만 있다면 그 무엇도 해낼 수 있다는 자신감도 갖게 되었습니다. 전폭적인 지지와 격려를 해주신 스폰서님들과 항상 좋은 에너지로 불가능하다는 핑계를 찾기보다는 가능한 방법을 고민하고 응원해 주며 함께 달려온 파트너님들 덕분에 다이아몬드 클럽 3위라는 영광스러운 결과를 얻게 되었습니다. 저를 믿고 함께 성장하겠다는 파트너님들의 의지와 열정이 저를 더 단단한 리더로 성장할 수 있도록 해주고, 그 기대와 응원을 저버리지 않고 더 든든한 리더가 될 수 있도록 항상 고민하고 노력할 것입니다. 회사가 만들어 놓은 완벽하고 가장 확실한 성장 시스템인 실버 클럽과 다이아몬드 클럽이란 기회를 꼭 잡아서 놀라운 변화와 성장을 경험해 보시길 바랍니다.

※ 도테라 제품은 질병의 예방 및 치료를 위한 의약품이 아닙니다. 도테라로 인한 소득, 건강 상태 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다를 수 있습니다.

2023 Diamond Club 수료회원

※ 이름 가나다 순 표기

강영수	권노은	권미현	김규미	김모란	김미란
김민정	김민정	김보경	김소록	김소영	김순영
김연희	김영수	김유진	김은경	김은정	김정희
김지안	김지혜	김향숙	김현수	김현정	김희숙
남지원&이주대	노혜영	도쿠다리카코	박민선	박선영	박영복
박지안	박혜라	배채영	백성미	서명진	성효주
손정희	신효정	심애경	안창선	안혜란	유의선
유정근	유정연	윤경선	윤승희	윤혜영	이길재&전영희
이나겸	이동수	이보란	이서윤	이서현	이수빈
이숙진	이아람	이아영	이영은	이영희	이윤지
이재호	이태희	이현숙	임경숙	임백리	임혜영
장우정	전은미	정민주	정송이	정종범	정지영
정진주	정혜경	제은경	조선이	조수희	주혜명
천유진	최윤희	최지연	최혜림	최희	허선희
허정림					



2024 도테라 코리아 프레지덴셜 & 블루 다이아몬드 써밋

많은 사람들에게 순수한 도테라 에센셜 오일의 놀라운 첫 경험을 선사하는 **페퍼민트 에센셜 오일**이 우리에게 오는 소중한 과정을 직접 체험할 수 있는 기회를 드립니다.

도테라 탑 리더들과 함께하는 PD&BD써밋 자격을 꼭 취득해서 그 소중한 순간을 간직하시기 바랍니다!

일정 및 장소

일정. 2024년 7월 22일(월) - 27일(토)

장소. 미국 오리건주 페퍼민트 농장 소싱 트립

자격 기간 및 조건

자격 기간. 2024년 2월 - 2024년 6월

자격 조건. 신규 블루 다이아몬드 이상 달성 회원

자격 기간 내 신규 블루 다이아몬드 이상 직급 달성

기존 블루 다이아몬드 이상 회원

자격 기간 내 블루 다이아몬드 이상 직급 최소 2회 달성

유의사항

-PD&BD써밋을 위한 **왕복 항공 비용은 본인 부담**입니다.

-자격을 취득한 본인 또는 공동사업자로 사전에 등록된 배우자 중 1명이 참가 가능하며, 대리 참석 및 참가 자격 양도/양수는 불가능합니다.

-도테라코리아 정책 및 규정, IPC 계약사항 위반이 확인될 경우, 자격 취득이 취소될 수 있습니다.

-도테라코리아는 사전 공지 없이 본 PD&BD써밋 기간 및 자격 요건을 변경할 수 있는 권리를 보유하며, 자격 취득자의 실적을 검증하고 자격 취득을 확정하는 권리는 도테라코리아에 있습니다.

-자격 취득자가 PD&BD써밋에 불참할 경우, 현금 또는 다른 방식으로 교환 및 환불받을 수 없습니다.

-여행 일정 중 촬영된 참가자의 사진 및 영상은 추후 도테라코리아 홍보 콘텐츠로 활용될 수 있습니다.

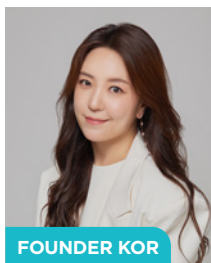
-여행 일정은 현지 상황에 따라 변경될 수 있습니다.

dōTERRA
pursue what's pure

dōTERRA® WELLNESS ADVOCATE

Recognition

DOUBLE DIAMOND



FOUNDER KOR

이은아

PRESIDENTIAL DIAMONDS



김미성



모선미



FOUNDER KOR

오상미



이다금

BLUE DIAMONDS



김미자



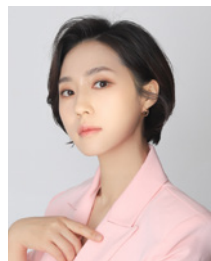
김정현



박미진



우수미



장서령



FOUNDER KOR

홍지효

DIAMONDS



김규미



김명주



김민진



김보경



김성은



김순영



김연옥



김은경



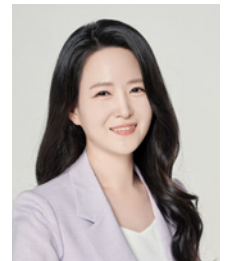
김향숙



김희경



나연숙



배아영



배정락



배채영



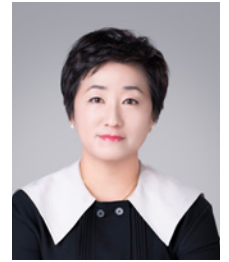
성효주



송민수



송지윤



양희정



DIAMONDS



윤혜영



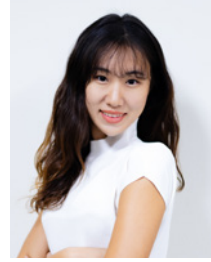
윤혜현



이길재&전영희



이동수



이지선



이진욱



이진희



이현숙



이화영



임경숙



장상호



장현주



전혜정



정민주



정종범



정지영



조지영



주혜명



지소영



천유진



최지연

PLATINUMS

강현주	김민정	김소록	김현정	김희연	노유미
노은정	박선경	박헌미	예수진	윤현석	이보란
이승종	이아영	전수영	허정림	황연희	

GOLDS

강민서	강영수	강지은	권경조	권용순	김미경
김영아	김정란	김정미	김정희	김태양	김현수
남영숙	노혜영	문설희	박기석	박종선	박향미
박현석	박혜라	배성희	서명진	심애경	안말희
안혜란	유미사	유정연	윤경선	이백린	이서윤
이선옥	이소연	이송주	이아람	이영란	이유진
이윤지	이지선	이지애	이현용	이혜림	임혜영
장우정	장지원	전수현	전진아	정송이	정은미
정혜경	재은경	조선아	조수희	조재은	최산희
최윤희	최혜림				



SILVERS

강경희	강명훈	강미옥	강민정	강민주	강선미
강혜원	고보실	고은정	권경숙	권노은	권미현
권민서	권선민	권순진	김경미	김경희	김계희
김근영	김금옥	김나연	김도연	김명희	김미란
김미진	김민선	김민식	김민정	김보미	김복호
김상희	김선미	김선영	김성민	김성태	김수연
김숙림	김안순	김영애	김영임	김유림	김윤권
김윤희	김은비	김은정	김은진	김재숙	김정애
김정임	김정현	김정훈	김주화	김주희	김지애
김지윤	김지혜	김태은	김하나	김현옥	김현정
김현주	김희명	김희주	나카니시 모에	남지현	남희정
노수정	도쿠다리카코	문정원	민주영	박근영	박미정
박미현	박서희	박선란	박선악	박성환	박세영
박순이	박승아	박연희	박영복	박은정	박인순
박정남	박정미	박정아	박정애	박정환	박지형
박진아	박창숙	박혜영	방소윤	방은화	배미경
배상덕	배수환	배은지	배은희	배정규	백묘자
백연지	백효주	변서윤	서보영	서빛나	서영미
성은숙	성희경	손연화	송귀혜	송도준	송민진
송연라	신민아	신보연	신세현	신은숙	신지영
신지원	안미자	안창선	양석화	양유정	양윤희
양종호	양지아	양지은	오동영	오소영	오주호
우선정	우수정	원창희	유경애	유시연	유진숙
윤나영	윤순남	윤순옥	윤영주	윤혜경	윤혜정
이가원	이경미	이경애	이도경	이미리	이미영
이섯별	이서현	이세리	이순애	이시온	이시윤
이옥순	이자림	이자영	이자희	이재영	이재은
이정옥	이채은	이초연	이춘동	이해건	이현지
이화봉	이효원	이효정	임선영	임지은	장경신
장석초	장순화	장은서	장은숙	장익찬	장인섬
장인순	전혜란	전혜진	정다정	정미영	정선영
정성희	정수진	정아윤	정하영	정희엽	제빈나

SILVERS

조계남	조미진	조승희	조안나	조예련	조인택
조지연	조지현	조혜영	조호균	주성희	차영채
차지숙	채상윤	최보람	최보영	최서현	최수미
최영자	최정애	최종빈	최준희	최향희	최희
하서윤	하주원	하홍미	한경희	한고은	한원식
한진실	한창희	한효민	허혜영	현디나	홍경자
홍다시아나	홍현주	황경화	황근영	황미순	황세라
황수민	황인선	황지원	황혜주		





dōTERRA®
pursue what's **pure**



서울특별시 서초구 남부순환로 2561, 지하 1층 - 2층
www.doTERRA.co.kr 대표번호 1600-5105
dōTERRA® © 2024. All Rights Reserved.