

Essential

LEADERSHIP

MAGAZINE

2024년을 빛낸
도테라 코리아 신규 리더들의
성공 스토리를 만나보세요.

dōTERRA®
RECOGNITION MAGAZINE 2024

LEADER SHIP

MAGAZINE



dōTERRA President 메시지

4 도테라코리아 가족 여러분들을 위한 메시지
머레이 스미스(Murray Smith) / dōTERRA President

신규 직급자 성공 스토리

※ 직급별 가나다순 표기

NEW
BLUE
DIAMOND



6 블루 다이아몬드
강윤정 김정은 박순덕 박신영
송지윤 이진희 인윤경

NEW DIAMOND



14

다이아몬드

강향임 권노은 김소록 김영아 김은정
김정희 노유미 윤경선 이도경 이서현
이현용 임 선 정혜경



Road To Elite 프로그램

28 Road To Elite 프로그램 소개 및
참여 방법

다이아몬드 클럽 & 실버 클럽

30 다이아몬드 클럽 & 실버 클럽 소개
31 다이아몬드 클럽TOP 멘토 소감
32 1, 2, 3위 수료 소감
33 2024년 다이아몬드 클럽 수료 회원
34 2024년 실버 클럽 수료 회원

레커니션

36 블루 다이아몬드
37 다이아몬드
38 플래티넘
38 골드
39 실버



dōTERRA President

Murray Smith

한국에 계신 도테라 가족 여러분들께,

지난 한 해 동안 새로운 직급을 달성하신 모든 리더분들께 큰 박수를 보냅니다. 그동안의 수고에 진심으로 감사 드립니다! 여러분의 비전과 신념, 그리고 결단력이 수천 명의 삶에 긍정적인 변화를 주고 있습니다. 저는 지난 11월 도테라 코리아 컨벤션에 참석하여 그 변화를 직접 느낄 수 있었습니다. 사랑하는 사람들과 함께 좋아하는 도테라 제품과 경험을 나누는 그 열정이 바로 성공의 비결입니다.

건강, 웰빙, 정서적 지원, 재정적 지원을 해결할 방법을 찾고 있는 많은 사람이 있습니다. 그들을 위해 도테라를 통한 여러분의 경험이나 이야기를 자주 공유해 주세요. 도테라는 이 모든 요구를 충족시킬 수 있는 완벽한 기회를 제공합니다. 사람들은 사람을 통해 동기부여를 얻습니다. 도테라의 문화와 커뮤니티는 그 어떤 곳과도 비교할 수 없다는 점을 기억해 주세요!

2025년에는 각자 더 넓은 비전을 가지고, 한층 더 강화된 신념으로 새로운 직급을 달성하는 목표를 세워 보시길 바랍니다. 다이아몬드, 블루 다이아몬드, 또는 프레지덴셜 다이아몬드 직급의 모든 리더 여러분들께 내년은 도테라 코리아에 있어 큰 도약의 해가 될 것이라 확신합니다. 여러분은 2024년에 여러 도전을 극복하며 많은 성과를 쌓았고, 그러한 노력으로 2025년에 결실을 맺을 것입니다.

제가 가장 좋아하는 리더십에 관한 명언 중 하나는 존 맥스웰의 말입니다. “리더는 길을 알고, 그 길을 가며, 다른 이들에게 그 길을 보여주는 사람이다.” 여러분 모두가 진정한 리더입니다! 도테라가 향하는 방향으로 함께 집중하고 성장해 나간다면, 향후 5년 안에 우리의 영향력을 세 배로 늘릴 수 있을 것이라 믿습니다. 우리는 반드시 해낼 수 있습니다!

2025년 도테라는 큰 목표를 가지고 있으며, 이 목표는 한국에서도 마찬가지입니다. 여러분은 도테라의 사명과 목적을 통해 수천 명의 삶에 축복을 전할 수 있는 큰 잠재력을 가지고 있습니다. ‘Help the World Heal’이라는 목적은 단순한 말뿐만이 아니라, 행동으로 실천하는 것에 의미가 있습니다. 그리고 이것은 여러분 각자와 함께 힘을 모을 때 이루어집니다.

연말을 맞아 모든 분들께 진심으로 감사의 마음을 전합니다. 따뜻하고 즐거운 연휴 보내시고, 제 아내 Heidi와 제가 여러분을 얼마나 사랑하는지 항상 기억해 주세요.

감사합니다.

따뜻한 마음으로,
Murray Smith
dōTERRA President

강운정

**“인생의 주도권을 쥐고 살아간다면,
나의 잠재력은 무한합니다.”**

블루 다이아몬드 직급을 도전하는 과정에서 가장 크게 얻은 교훈 혹은 느낀 점이 있다면 무엇인가요?

블루 다이아몬드 직급을 도전하는 과정에서 ‘몰입’을 하면 모든 사람은 무한한 가능성을 가진 존재라는 걸 알게 되었습니다. 동반성장을 하기 위해 파트너 사장님들과 함께 목표를 세우고 한 방향성을 가지고 구체적 액션을 찾아보게 되었습니다. 이렇게 집중한 결과 원하는 목표를 하나씩 이루어가는 짜릿함을 맛볼 수 있었습니다. 오랫동안 소비자로 지내던 분들이 사업자로 전환하고, 우리 팀과 함께 하고 싶은 사업자들이 계속적으로 늘어나면서 다이아몬드를 도전하신 세 분 모두 다이아몬드 직급을 달성하게 되었습니다. 또한 저 역시도 퍼즐이 맞춰지듯 블루 다이아몬드 직급을 달성하게 되었습니다. 과거의 저라면 잘 안되면 어떡하나 고민하며 새로운 도전에 겁부터 냈겠지만, 지금의 저는 진정으로 설레는 일들에 망설임 없이 도전을 할 수 있게 되었습니다. 이제는 나와 파트너들의 가능성에 한계를 두지 않고, 더 큰 사람으로 대합니다.

도테라 비즈니스와 개인적인 삶의 균형을 유지하는 나만의 방법이 있다면 무엇인가요?

도테라 비즈니스의 가장 큰 장점이자 동시에 단점은 업무 시간과 개인 시간의 경계가 모호하다는 점입니다. 그래서 시간 관리를 철저하지 않으면 매일 바쁘게 지내게 됩니다. 저는 도테라 비즈니스와 개인적인 삶의 균형을 맞추기 위해 먼저 업무의 우선 순위를 정하고 중요한 일부터 처리하는 습관을 들였습니다. 하지만 만약 도테라 비즈니스를 하면서 개인적인 시간을 확보하기 어려운 상황이라면, 도테라 비즈니스를 내 삶에 자연스럽게 녹여 보는 것도 좋은 방법이라고 생각합니다. 도테라를 나누는 일을 별개의 일로 나누기보다는, 일상 속에 녹여서 자연스럽게 도테라 제품과 도테라를 통한 나의 스토리를 공유하는 방법입니다. 도테라 ‘사업자’가 되는 것도 좋지만 도테라 ‘인생’을 사는 사람이 된다면 훨씬 더 건강하고 즐겁지 않을까요? 비즈니스도 삶도 더 여유롭고 풍성해질 것입니다.

도테라 비즈니스의 초기와 현재를 비교했을 때 주변의 반응이 어떻게 달라졌나요?

분위기가 전과는 많이 달라졌다는 이야기를 자주 듣게 되었습니다. 저는 시어머님과 함께 살며 가정 내에서는 질서와 예절을 중시해야 했기 때문에, 가족 간의 솔직한 대화보다는 침묵과 경직된 분위기 속에서 생활하게 되었습니다. 그러나 도테라를 만나 아로마 테라피



라는 새로운 도전을 시작하면서, 그 과정에서 “진짜의 나”를 찾게 되었습니다. 그 이후로 자신감이 많이 생겼고, 이런 저의 모습에 가족들은 제가 발전하고 있음을 느끼는 것 같습니다. 또한 도테라 비즈니스를 통해 남편의 경제적 부담을 덜어주며, 우리 부부는 더 돈독하게 서로를 지지하고 있습니다. 아내이자 엄마로서의 역할을 하면서도, ‘강운정’이라는 독립된 존재로 주도적인 모습으로 살아가는 저를 보며 아이들도 큰 힘을 얻고 있다고 합니다.

빌더를 발굴하는 데 있어서 가장 집중하는 부분은 무엇인가요?

나와 같은 사고방식과 가치관을 공유하며, 동일한 사업 방식을 함께할 수 있는 파트너를 찾는 것입니다. 네트워크 비즈니스는 혼자서 할 수 있는 일이 아니며, 제로 베이스에서 시작하는 방식이 아니라, 함께하는 파트너와 협력하여 성장하는 사업입니다. 그래서 중요한 것은 나와 비슷한 생각을 가진 파트너들을 발굴하는 것이죠. 그리고 그 파트너들에게 굳이 새로운 시스템을 만들기보다는 회사나 그룹 내에서 제공하는 시스템을 적극적으로 활용합니다. 이렇게 하면 교육이나 행사에 자연스럽게 참여하며, 쉽게 도테라 비즈니스를 시작하고 성장할 수 있도록 도울 수 있습니다. 회사나 그룹의 교육에서는 제품과 비즈니스에 대한 다양한 정보를 배우고, 성공적인 스피치를 들으면서 자신에게 맞는 페이스를 찾을 수 있습니다. 또한, 스폰서 사장님들의 장점을 활용하면서 성장할 수 있는 기회를 제공합니다. 💧

■ 김정은

“도테라 비즈니스는 시간적, 경제적 자유를 누릴 수 있는 최고의 선물입니다.”

도테라 비즈니스의 초기와 현재를 비교했을 때 주변의 반응이 어떻게 달라졌나요?

처음에는 가족들의 오일 향에 대한 거부감과 네트워크 마케팅에 대한 부정적인 생각이 저를 많이 힘들게 했습니다. 하지만 지금은 모두가 오일을 사랑하는 ‘오일 러버’가 되었고, 도테라 비즈니스를 지원하는 든든한 동반자가 되어 주고 있습니다. 또한, 천연 오일을 사용하면서 저의 피부가 전보다 더 좋아지자 주변의 많은 사람들이 그 비결에 관심을 보이기 시작했습니다. 그렇게 자연스럽게 저만의 에센셜 오일 사용 방법을 공유하게 되었고, 도테라 비즈니스도 활성화되는 계기가 되었습니다. 도테라 비즈니스의 성공을 통해 네트워크 마케팅으로도 충분히 성공할 수 있다는 것을 증명하자, 그동안 부정적인 시각을 갖고 있던 사람들 또한 에센셜 오일과 도테라 비즈니스에 관심을 가지게 되었습니다.

도테라 비즈니스를 하면서 가장 기억에 남는 순간은 언제였나요?

2023년 다이아몬드 클럽에 도전하면서 파운더스 클럽 멤버가 되는 것이 목표였던 때입니다. 팀원들과 한마음 한뜻으로 협력하여 다이아몬드 직급을 달성하고, 1등으로 마감하면서 파운더스 클럽에 입성할 수 있었습니다. 그 기쁨을 파트너들과 함께 나눈 순간은 정말 특별하고 기억에 남습니다. 처음에는 불가능해 보였던 목표였지만 파트너 한 사람 한 사람의 열정과 노력으로 함께 힘을 합쳤더니 기적처럼 이루어졌듯이, 도테라는 우리에게 꿈과 희망을 선사해 준 최고의 선물이 되었습니다.

도테라를 처음 시작하려는 분들께 해주고 싶은 이야기가 있나요?

나 자신을 자석이라고 생각하고 항상 긍정적인 마인드로 매사 임하면, 좋은 에너지가 나에게 끌려와서 좋은 일들만 가득 생기고 내가 목표한 대로 이루어질 것이라고 생각합니다. 과거의 생각이 오늘의 나를 만들고, 현재의 생각이 미래의 나를 만들어갑니다. 각자의 삶에서 자기 자신을 소중히 여기고, 주인공이 되어 행복을 느끼며 살아갈 수 있습니다.

도테라 비즈니스는 혼자가 아닌 우리가 만들어가는 꿈입니다. 바로 아로마의 향기가 우리를 주인공인 행복의 터전으로 이끌어주기 때문입니다. 누구나 비즈니스를 하다 보면 힘들고 어려운 순간이 있을 수 있습니다. 하지만 끈을 놓지 않고 꾸준하게 노력하면 모든 분들이 해낼 수 있습니다.

“어떤 일이든 쉬워지는 것이 아니라, 당신이 강해지는 것이다”라는 에밀리 라이트 사장님의 말처럼, 무조건 쉽지만 한 일은 없습니다. 하지만 여러분이 강한 사람이 되어 향기로운 인생의 행복한 주인공이 되기 위해, 지금 바로 도전해 보시길 바랍니다.

팀과 함께 하는 성장, 팀원들의 성장을 위해 가장 집중하는 부분은 무엇인가요?

가장 집중하는 부분은 팀원간의 유대감과 우리 그룹의 팀워크입니다. 이를 위해 회사 또는 그룹 내의 준비되어 있는 시스템을 적극적으로 활용하여 팀원 모두 참여할 수 있도록 독려하고, 교육과 행사를 통해 끈끈한 유대감을 느낄 수 있는 프로그램들도 준비합니다. 특히 매년 진행되는 엘리트 트레이닝과 코리아 컨벤션은 지방에 거주하시는 분들도 스텝 없이 참여할 수 있도록 차량 대여와 숙식 제공 등 다양한 지원합니다. 그리고 저녁 모임을 이용하여 색다른 클래스와 동기부여 시간을 마련하고 이러한 활동들을 통해 도테라 비즈니스의 비전을 공유하고, 모든 회원들이 꼭 참여하고 싶은 모임이 되도록 만드는 것이 저의 핵심 전략입니다. 또한 도테라 비즈니스 노하우를 전수하고, 시스템과 자료를 공유하며 복제를 통해 팀원들이 스스로 자립하고 성장할 수 있도록 돕고 있습니다.💧



박순덕

**“닿을 수 없는 스폰서가 아닌 반보 앞서서
가야 할 길을 비춰주고, 성공을 위해
함께 뛰어주는 페이스메이커가 되자.”**

**블루 다이아몬드 직급을 도전하는 과정에서 가장 크게 얻은
교훈 혹은 느낀 점이 있다면 무엇인가요?**

타협하지 않는 마음입니다. 이전까지 저는 힘들어하는 파트너를 위한다는 이유로 “지금도 충분히 잘 했어”라는 말을 내뱉곤 했습니다. 현실과 타협하며 파트너들을 포기시키는 제일 위험한 말을 하고 있었다는 것을 몰랐습니다. 오히려 도전하고자 하는 파트너의 날개를 꺾고 있는 건 아닌지 고민을 많이 했었고, 이 경험을 통해 타협이 습관이 되지 않도록 항상 경계하고 있습니다. 또한 스폰서님을 통해 끝까지 해내야 한다는 마음을 배우게 되었고, 다시 한번 타협하지 않는 길을 걸어가겠다는 다짐을 하게 되었습니다. 스스로 성장하고자 한다면, 자신의 상황이나 환경에 쉽게 동요하거나 휩쓸려서는 안 되고, 지금도 도전하고 있는 많은 사장님들과 나 자신을 비교하며 위기의식을 가지고 계속해서 도전해야 한다는 것을 깨달았습니다.

**블루 다이아몬드 직급을 도전하면서 가장 힘들었던 부분과
극복한 방법은 무엇인가요?**

가장 힘들었던 부분은 두 가지였습니다. 첫 번째는 블루 다이아몬드 도전 기간과 다이아몬드 클럽 기간이 겹치면서, 다이아몬드 클럽에 도전 중인 파트너 사장님들에게 충분히 도움을 주지 못했다는 점입니다. 시간과 에너지를 나누어 써야 하는 입장에서 파트너들의 성장에 온전히 집중할 수 없다는 사실을 받아들여야 했습니다. 그때 문득 2년 전의 기억이 떠올랐습니다. 제가 다이아몬드 달성을 앞두고 비슷한 상황을 겪었을 때, 제 부족함으로 서운함을 느낀 파트너가 탈퇴라는 아쉬운 결정을 내린 일이 있었습니다. 저는 그때 아무리 힘든 상황이라도 “말”이 줄 수 있는 힘이 크다는 것을 깨달았습니다. 바로 옆에서 함께하진 못해도, 마음만큼은 항상 파트너 옆에서 아낌없는 후원과 응원을 해야 합니다. 두 번째는 숫자였습니다. 처음에도, 중간에도, 마지막에도 중요한 것은 숫자입니다. 우리는 단 1PV가 부족해도 승급이 불가능하기 때문에, 매니저님과 실시간으로 메신저를 주고받으며 상황을 체크했습니다. 마감을 모두 끝낸 후, 이틀이 지난 뒤에 재확인한 결과, 한 회원의 반품이 발생한 것을 알게 되었습니다. 이 경험을 통해 ‘꺼진 불도 다시 보자’가 아니라, ‘켜진 불도 다시 보자’는 중요한 교훈을 얻었습니다.

**도테라 비즈니스의 초기와 현재를 비교했을 때 주변의 반응이
어떻게 달라졌나요?**

가장 크게 달라진 점은, 이제는 제가 남편에게 용돈을 주는 아내가 되었다는 것입니다. 그럴 때마다 제 스스로도 정말 뿌듯함을



느낍니다. 도테라 비즈니스를 처음 시작했을 때, 저는 한 번도 만나본 적 없는 사람들을 위해 밤늦게까지 식탁에 앉아 한 방울, 두 방울 세어가며 오일 샘플링을 했습니다. 그 모습을 본 남편은 “그걸 해서 얼마나 벌 수 있겠냐”라며 비웃었습니다. 하지만 지금의 남편은, 도테라 사업자로서 성장한 저를 자랑스럽게 여기며 주변에 이야기하고 다닌답니다.

이제는 가족 모두가 제 직급을 진심으로 응원하고 바라며, 그런 가족들의 응원 덕분에 블루 다이아몬드의 길에 오를 수 있었습니다. 또한, 아이들에게 끊임없이 도전하고 성장하는 엄마의 모습을 보여줄 수 있게 되어, 남편에게도 “나는 한다면 하는 사람”이라는 믿음을 주게 된 것이 너무 감사합니다.

**도테라를 하는 근본적인 이유와 도테라 비즈니스의 성공을
통해서 이루고자 하는 목적은 무엇인가요?**

도테라는 저를 더 좋은 사람으로 만들어주기 때문입니다. 그동안 못한다고 생각했던 영역에 과감히 도전함으로써 스스로의 한계를 넘어서 수 있는 경험을 하게 되었습니다. 도테라 비즈니스의 성공을 통해서 저는 받은 사랑을 다른 사람들에게 나누고 싶습니다. 특히, 가장 도움이 필요한 곳, 가장 취약한 곳, 그리고 가장 힘든 곳까지 그 사랑을 전달하고자 합니다. 실제로 후원을 통해 어린이들을 돕고 있으며, 2025년에는 아이들과 함께 비전 트립을 통해 봉사활동을 계획하고 있습니다. 💧

블루 다이아몬드 직급을 달성하기까지 가장 큰 동기부여가 있었다면 무엇인가요?

블루 다이아몬드 달성의 원동력은 저와 함께 이 사업을 이끌고 가시는 저의 소중한 파트너 사장님들입니다. 자식에게 부끄럽지 않은 부모가 되고 싶은 마음, 그 마음으로 여기까지 온 것 같습니다. 블루 다이아몬드 직급 달성은 혼자서는 절대 이뤄낼 수 없는 도테라 비즈니스 팀플레이의 시작입니다. 저는 11개월 만에 다이아몬드 직급을 달성하고 2년 6개월 만에 블루 다이아몬드 직급 달성에 성공하였습니다. 다이아몬드 달성을 위해 나아갈 때는 내가 잘나서, 내가 잘하니깐 다이아몬드가 된 것 같았습니다. 하지만 당연히 아니었습니다. 도테라 비즈니스에서 '나 혼자 잘나서', '잘해서'로는 아무것도 될 수도 할 수도 없다는 것을, 저는 다이아몬드 직급 달성 후 2년 6개월이라는 기간 동안 정말 많은 어려움을 겪으며 깨달았습니다. 그 깨달음을 통해 저는 몰라보게 겸손해졌고, 또한 파트너분들의 소중함을 알게 되었습니다. 혼자가 아닌, 함께 이루는 '같이'의 가치가 바로 도테라 비즈니스입니다. 블루 다이아몬드가 되고 나니 '도테라 사업이 이런 것이구나!'하는 사업의 방향성이 더욱더 명확해졌습니다.

도테라 비즈니스와 개인적인 삶의 균형을 유지하는 나만의 방법이 있다면 무엇인가요?

비즈니스는 취미생활이 될 수 없다고 생각하기 때문에, 솔직하게 말하자면 도테라 비즈니스가 매일 즐겁지만은 않죠. 도테라를 처음 알았을 때는 복잡한 생각이나 계산 없이 도테라 에센셜 오일을 주변 사람들에게 전달하는 일, 그 자체만으로도 너무나 즐거웠습니다. 하지만 도테라 비즈니스가 저의 본업이 된 후에는 처음 시작했을 때의 마음만큼 마냥 즐겁지만은 않았습니다. 특히 사람에게 상처받거나 마음의 상처를 크게 받을 때는 정말이지 너무 힘들어서 도테라 비즈니스에 대한 회의가 들 때도 있었습니다. 하지만 '그것 때문에 도테라 비즈니스를 포기할 것인가?'라는 고민을 해보면 결국은 '아니'라는 결론이었습니다. 오히려 그런 고민 끝에 도테라 비즈니스에 더욱 열중하고 집중하게 되는 저를 발견했습니다. 이처럼 어려운 상황에 부닥쳐서 주저앉고 싶더라도 일어날 수 있게 하는 것을 '회복탄력성'이라고 한가지요? 저 역시 너무 힘들어서 온몸에 힘이 빠질 때면 쉬고도 싶지만, 도테라를 그만두지 않을 '나'라는 것을 누구보다 잘 알고 있기에 스스로를 끊임없이 일으켜 세워야 했습니다. 저는 '회복탄력성'을 높이기 위해 도테라 비즈니스와 전혀 상관 없지만 나를 충전할 수 있는 시간을 가지고 있습니다. 예를 들어 하루 종일 보고 싶었던 드라마를 몰아본다든지, 매일 30분 정도 땀을 흠뻑 내며 운동하고 사우나를 한다든지의 일들 하며 나를 충전하고 그 에너지를 발판 삼아 도테라 비즈니스를 또 한단계 성장시킬 수 있는 계기가 되었다고 생각합니다.

팀과 함께 하는 성장, 팀원들의 성장을 위해 내가 가장 집중하는 부분이 있다면 무엇인가요?

몇 년간 여러 사업자분을 만나면서 제가 내린 결론은 '무조건 즐거워야 한다!'입니다. 도테라 비즈니스를 시작하고 가장 즐거웠던 시절은 엘리트 직급일 때인데, 아마도 많은 파트너분들 또한 저와

■ 박신영

"같이의 가치!"

같은 생각일 것이라고 확신합니다. 어차피 해야 하는 일이라면 즐겁게 하는 것이 좋겠죠? 그래서 저는 '팀의 파트너분들이 어떻게 하면 좀 더 즐겁게 이 사업을 유지할 수 있을까?'와 같이 늘 즐겁게 비즈니스를 할 수 있는 업무환경을 만드는 데 집중하고 있습니다. 나의 모든 소중한 파트너분들이 즐겁게 도테라 라이프를 즐기시길 진심으로 바랍니다.

도테라를 처음 시작하려는 분들께 해주고 싶은 이야기가 있나요?

도테라 비즈니스는 많이 배워야하고, 무조건 잘해야만 성공할 수 있는 사업이 아닙니다. 도테라의 제품을 정말 좋아하는 분이 제일 잘 할 수 있고, 도테라의 이념과 문화를 공감하시는 분이 오랫동안 할 수 있는 일입니다. 도테라는 말 그대로 자연이 주는 선물이고 그 힘을 믿는 마음이 건강한 분들과 함께 또 다른 삶을 준비할 수 있는 일입니다. 저는 앞으로도 더 많은 분들과 함께 도테라 라이프를 나눌 것입니다. 💧



송지윤

“그저 한 걸음 한 걸음 내디디며 꾸준히 앞으로 나아가요.”

블루 다이아몬드 직급을 도전하는 과정에서 가장 크게 얻은 교훈 혹은 느낀 점이 있다면 무엇인가요?

블루 다이아몬드 직급에 도전하는 과정에서 가장 크게 얻은 교훈은, 도테라 비즈니스의 본질을 다시 깨닫는 것이었습니다.

최근 파트너들과 가장 많이 나누는 대화 중 하나가, “어떤 순간에 가장 도파민이 나오나요?”라는 질문이었어요. 모든 파트너들이 “신규 등록할 때요!”라고 대답했습니다. 그 이야기를 들으며, 제가 그동안 사업을 하면서 그 재미있었던 순간들을 잊고 있었음을 깨달았습니다. 랭크업 도전을 위해 미뤘었던 새로운 사람을 만나고, 새로운 제안을 해보며 긍정적인 반응을 얻는 과정에서 다시 한 번 느꼈습니다. “그래! 이게 바로 내가 즐겁게 했던 일이지!” 그 순간 저를 기다리고 있는 사람들이 있을 거라는 생각이 들어, 다시 열정이 생기고 새로운 사람들을 만나러 가야겠다는 다짐을 하게 되었습니다.

도테라 비즈니스와 개인적인 삶의 균형을 유지하는 나만의 방법이 있다면 무엇인가요?

저는 1학년과 5학년 아이를 키우고 있는 엄마라서, 개인적인 시간도 중요하지만 아이들과 집중할 수 있는 시간도 필요합니다.

그래서 아이들이 제 일과 패턴에 익숙해지도록, ‘아로마터치 하는 날, 밖에서 운동하는 날’과 같이 매일 일정한 시간에 무엇을 할지를 정해두고, 그 시간을 반드시 지키려고 노력하고 있어요. 이렇게 일과 가정의 균형을 맞추며, 아이들에게도 안정감을 주고, 저만의 시간을 확보하려고 합니다.

빌더를 발굴하는 데 있어서 가장 집중하는 부분은 무엇인가요?

저 역시 처음에는 잘 몰라서 도테라 비즈니스에 대해 생각하지 않았던 경험이 있기 때문에, 소비자로서 제품을 잘 사용하고 있더라도 그 사용법을 다른 사람에게 잘 전달하는 것이 곧 사업이라는 점을 쉽게 설명해주려고 합니다. 또한, 사업의 기회 자체를 생각하지 못하는 경우도 많아서, 한 달에 한 번 정도 사업설명회를 열어 평소 궁금했던 사항들을 나누고, 그 자리를 통해 도테라 비즈니스에 대한 이해를 돕고 있습니다.

도테라를 하는 근본적인 이유와 도테라 비즈니스의 성공을 통해서 이루고자 하는 목적은 무엇인가요?

자영업과 회사원으로 소득을 창출해 본 경험이 있지만, 두 가지 모두 경력 단절을 겪으면서 지속적인 인세 소득에 대한 갈증을 느꼈기 때문입니다. 도테라 비즈니스는 나의 파트너들이 나와 함께 사업을 할 수 있도록 제대로만 복제한다면, 시간이 지나면서 더욱 쉬워질 수밖에 없는 비즈니스라고 생각합니다. 또한, 이제는 에센셜 오일 없는 삶을 상상도 할 수 없을 정도로 도테라 제품의 가치를 느끼고 있으며, 제가 느끼는 에센셜 오일의 가치를 이 세상 모두에게 전달하고 싶습니다. 도테라 비즈니스의 성공을 통해 더 많은 사람들에게 에센셜 오일을 나누고, 나아가 더 큰 경제적 자유를 이루고자 합니다.

도테라를 처음 시작하려는 분들께 해주고 싶은 이야기가 있나요?

도테라 라이프 속에서 아침부터 잠들 때까지, 머리부터 발끝까지 자신만의 루틴을 만들어 보세요. 도테라가 자연스럽게 내 삶에 스며들 때, 그 영향력은 강력하게 발휘될 수 있습니다. 혼자 힘들 때는 가족, 친구, 파트너들과 함께하는 시간을 가지며 서로를 응원해 주세요. 향기로우며 전하는 도테라 비즈니스는 정말 매력적입니다. 언젠가 아로마 할머니가 되어 경제적 자유를 누리며 여유로운 삶을 살 수 있다면, 상상만으로도 너무 행복할 것 같아요. 도테라 라이프는 단순한 비즈니스를 넘어서, 삶의 질을 높여주는 소중한 기회가 될 것입니다. 💧



■ 이진희

“내 인생의 로또, 도테라! 그 길을 함께 걸을 사람들과 함께 성공의 이야기를 나누고 싶습니다.”

블루 다이아몬드 직급을 도전하면서 가장 힘들었던 부분과 극복한 방법은 무엇인가요?

파트너 사장님들의 다이아몬드 직급 달성을 돕느라 제 직급 마감에 집중하기 어려웠던 점이었습니다. 파트너 사장님들이 다이아몬드 직급에 도전하고 계셔서 그분들을 지원하는 미팅과 후원 활동에 많은 시간을 할애하다 보니, 제 마감에 점점 힘들게 느껴졌습니다. 그럴 때마다, 블루 다이아몬드 승급을 목표로 한 상황에서 이대로 후원에만 집중해도 괜찮을지에 대한 많은 고민이 있었습니다. 하지만 결론은, 제 직급 도전은 제가 스스로 해결해야 하는 문제라고 생각했고 그것 때문에 파트너 사장님들의 후원을 멈출 순 없었습니다. 파트너 사장님들의 직급 마감에 돕는 동시에 그들을 위해 가능한 방법들을 함께 고민했습니다. 도테라를 전할 수 있는 분들의 명단을 작성하고, 샘플링이나 제안을 통해 주문이나 회원 가입을 유도할 수 있는 방법을 함께 찾았습니다. 그 결과, 에브리 오일 키트 주문이 몇 건이나 들어오는 기적 같은 일이 일어났습니다. 자주 만나서 진심으로 소통하며 방법을 찾다 보니, 결국 파트너 사장님들의 마감과 제 마감 모두 성공적으로 달성할 수 있었습니다. 이번 경험을 통해 다시 한번 느낀 점은, 마음만 먹으면 무엇이든 할 수 있다는 긍정적인 마인드와 자신감입니다.

팀과 함께 하는 성장, 팀원들의 성장을 위해 내가 가장 집중하는 부분이 있다면 무엇인가요?

가장 집중하는 부분은 소통과 긍정적인 언어입니다. 무엇을 시작하기 전에 항상 상대방의 입장에서 한 번 더 생각하고, 긍정적인 언어로 소통하며 상대방에게 밝은 에너지를 주려고 노력합니다. 이를 위해 파트너 사장님들과 가능한 자주 만나 그들의 이야기를 듣고자 합니다. 사실, 큰 주제의 사건이나 이야기가 아니라 그 주에 있었던 소소한 이야기들입니다. 예를 들어, 어떻게 신규 가입을 했는지, 어떤 샘플링을 했더니 어떤 반응이 있었는지, 클래스를 했는데 반응이 좋았던 일, 다운 사장님과 있었던 일 등 도테라 사업자라면 일상이 되어 있는 이야기들입니다. 그런데, 저는 파트너 사장님들의 이야기를 들어주기만 했을 뿐인데, 그분들은 그 과정을 통해 스스로 스트레스를 해소하거나 문제의 해결 방법을 찾기도 합니다. 사실 스폰서로서 특별한 일을 한 것이 아니었지만, 이야기를 들어주는 것만으로도 많은 위안과 도움이 된다는 것을 깨달았습니다. 그래서 제가 가장 중요하게 생각하고 꾸준히 실천하는 부분은 1. 파트너 사장님들과의 소통, 2. 긍정적인 언어를 생활화, 3. 파트너 사장님들의 이야기를 잘 경청하기입니다.

도테라 비즈니스의 초기와 현재를 비교했을 때 주변의 반응이 어떻게 달라졌나요?

예전에는 부모님께서 ‘다단계 사업’에 대해 거부감이 많으셔서, 제가 도테라 비즈니스를 하고 있다고 솔직하게 말씀드리기 어려웠습니다.

하지만 어떤 좋은 계기로, 제가 대학교 평생교육원에서 아로마 테라피 자격증 강의를 할 수 있는 기회를 얻게 되었습니다. 대학교에서 강의를 한다는 사실에 부모님은 무척 뿌듯해하셨고, 주변 분들에게 자랑을 하고 다니셨습니다. 그 소식을 들은 많은 분들이 제 일에 관심을 가지기 시작했습니다.

그렇게 자연스럽게 도테라에 대한 소개가 이어졌고, 여러 명이 회원 가입을 하게 되었습니다. 지금은 도테라 비즈니스가 네트워크 마케팅이라는 사실을 숨기지 않고 당당하게 이야기하고 있습니다. 또한, ‘교수님’이라는 호칭에 부끄럽지 않도록 더 많은 배움을 위해 올해 천연 화장품 공학과 대학원에 입학하면서 부모님께 또 한 번 기쁜 소식을 전할 수 있었습니다. 과연 어떤 네트워크 회사의 제품을 가지고 대학교에서 강의를 할 수 있을까요? 저는 ‘도테라’이기 때문에 가능했다고 생각합니다. 도테라 비즈니스를 통해 계속 성장하고, 부모님께 효도할 수 있는 기회를 가질 수 있어서 감사합니다.💧



※ 도테라 제품은 질병의 예방 및 치료를 위한 의약품이 아닙니다. 도테라로 인한 소득, 건강 상태 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다를 수 있습니다.

인윤경

“그냥! 계속! 다시! 앞으로 나아가는 것!”

블루 다이아몬드 직급을 달성하기까지 가장 큰 동기부여가 있었다면 무엇인가요?

도테라 비즈니스는 골드 직급 이상 꾸준히 유지할 수 있다면, 어느 정도의 만족스러운 수익이 보장되기 때문에 너무나 매력적이라고 생각했습니다. 다이아몬드 직급이었을 때도 저는 꽤나 만족스러웠습니다. 하지만 그런 저에게 직급 승급에 대한 동기부여가 된 것은 다름 아닌 저와 함께 웃고 울며 뛰고 있는 파트너분들이었습니다. 이런 좋은 보상, 나만 알고 있을 순 없다! 꼭 내 파트너들에게도 이 보상을 만들어주겠노라! 굳게 다짐하게 되었고, 그들이 최소한 골드 이상의 수익을 안정적으로 받아 갈 수 있도록 만들고자는 의사가 생겼습니다. 그날부터 저는 블루 다이아몬드를 향해, 제 파트너들은 골드를 향해 뛰었습니다.

블루 다이아몬드 직급을 도전하면서 가장 힘들었던 부분과 극복한 방법은 무엇인가요?

저의 블루 다이아몬드 도전이 저희 팀 내에서 ‘우리 함께 해내보자!’라는 분위기를 만들었음에도 불구하고 어떤 파트너에겐 부담스러웠을 수도 있었을 거예요. 본인의 실적이 너무 저조해서 저에게 또는 해내고자 하는 모두에게 방해가 되는 것 같다고, 이대로 포기를 하고 싶다고 이야기하신 분이 계셨어요. 단언컨대 그 사장님만의 불안함은 아니었을 거예요. 저 역시도 그랬고, 우리 팀원들 모두 꼭 해내야 한다는 생각과 더불어 마음 한편에는 부담과 불안이 있었을 거예요. 그래서 저는 그 사장님께 이렇게 말했습니다. “사장님 골드 승급 못 하셔도 돼요! 저 역시 블루 다이아몬드 달성하지 못해도 괜찮아요! 우리 그냥 함께 끝까지 나아가 봐요! 한순간도 후회 없도록 열심히 했다면, 그걸로 된 거예요. 혹시 안되더라도 계속해서 나아가 보자고요! 언젠가 되겠죠! 그냥, 계속, 다시 나아가다 보면 언젠가 우리가 원하는 지점에 도착할 거예요! 그 지점에 도달했을 때 우리가 함께였으면 좋겠습니다.” 고민을 털어놓은 사장님께 한 이야기였지만 사실은 저 스스로의 다짐이기도 했던 말입니다. 안되면 계속해서 해보자, 포기하지 않고 도전하다 보면 언젠간 도달해 있을 것이고, 그 순간 우리 팀 모두가 함께 했으면 좋겠다고요. 저의 블루 다이아몬드 직급 달성의 여정엔 ‘그냥! 계속! 다시!’ 이 3개의 단어가 깊게 새겨져 있습니다.

도테라 비즈니스와 개인적인 삶의 균형을 유지하는 나만의 방법이 있다면 무엇인가요?

저는 20년 차 에스테틱 원장입니다. 샵을 운영하면서 도테라 비즈니스를 함께 한다는 것은 그리 쉬운 일은 아니었습니다.

그렇지만 내가 해 내고자 한다면 시간이 없다는 이유는 핑계일 뿐이라고 생각하기에 두 가지 일을 모두 해 내기 위해 노력했습니다. 무엇보다 시간을 효율적으로 관리하는 것이 가장 중요했던 것 같습니다. 30분 단위로 내가 해야 할 일들을 정리해 나가고 그것들을 차근차근 해나감으로써 모든 것이 순탄하게 해결되었던 것 같아요.

도테라를 하는 근본적인 이유와 도테라 비즈니스의 성공을 통해서 이루고자 하는 목적은 무엇인가요?

에스테틱 원장은 하루 종일 마사지를 해서 즉, 노동을 통해서 돈을 법니다. 어쩌다 몸이 아프기라도 하면 모든 일은 스톱되기 일쑤고, 또한 노화로 인해 점점 늙어가고 힘이 빠지면서 점차 일자리를 잃을 수밖에 없겠죠. 일을 하면서도 항상 불안한 부분이었습니다. 에스테틱 원장이라는 직업은 70세, 80세까지는 할 수 없는 일이기 때문에 그때까지도 할 수 있는 또 다른 일은 반드시 필요했습니다. 그런 저에게 도테라가 운명처럼 나타났고, 그 운명에 저를 맡기니 경제적 자유와 더불어 나의 소중한 사람들까지 얻게 되는 큰 보상으로 따라왔습니다. 이제 저의 불안은 끝났습니다. 세상엔 아직도 많은 에스테틱 원장님들이 도테라를 알지 못합니다. 그들은 하루하루 걱정과 불안에 떨며, 도테라를 알기 전의 제가 했던 노후 걱정에 잠 못 들고 있을 겁니다. 저의 또 다른 사명은 바로 그들에게 도테라를 알리는 것! 에스테틱 원장님들로 다이아몬드 그룹을 만들어 보는 것이 저의 꿈이자 목표입니다. 💧



“Focus on the Step in front of you,
not the whole staircase”

계단 전체를 보지 말고,
눈앞의 한걸음에 집중하라.

에밀리 라이트(Emily Wright)
Founding Executive, Chair of the Board



강향임

**“도테라 비즈니스는 삶을 여유롭고
풍요롭게 하는 종합선물세트입니다.”**

도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

2019년에 도테라를 만났지만 비즈니스보다 웨어러와 교육자로 지내왔습니다. 그 결과, 저를 통해 도테라를 알게 된 회원들 중 아무도 비즈니스 파트너가 없었고, 제품을 꾸준히 사용하지 못하는 분들도 많았습니다. 이 경험은 저에게 깊은 고민을 안겨주었고, 2024년 초에는 도테라 사업자로서 책임감을 가지고 더 나은 기여를 하겠다고 결심했습니다. 그때부터 저는 라이프 스타일 체인지 코치를 자원하고, 실버 클럽에 도전하며 본격적으로 비즈니스를 시작했습니다. 놀랍게도 실버 직급 달성이 이루어졌고 이어 다이아몬드 클럽에 참가하며 기적적으로 다이아몬드 직급까지 달성하게 되었습니다. 목표를 정하고 매일 일관된 행동을 하니, 실제로 목표한 바가 이루어지는 것을 여러 차례 경험하면서 도테라 비즈니스를 통해 누구나 꿈에 도전하고 성취할 수 있도록 응원하고 돕고자 하는 마음이 커졌습니다.

2024년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간과 그 이유는 무엇인가요?

다이아몬드 클럽 기간 중에 새롭게 만난 파트너와 함께 킥오프 미팅에 참석했을 때입니다. 도테라 비즈니스를 하면서 함께 할 파트너가 없는 것만큼 외롭고 힘든 게 있을까요? 파트너와 함께하니 무엇을 하든 신나고, 함께 더 큰 꿈을 꿀 수 있고, 힘을 모아 더 멀리 갈 수 있는 자신감이 생깁니다. 정말 행복한 순간이죠. 삶의 여정 속에 내가 사랑하는 도테라 비즈니스를 함께 할 수 있는 소중한 파트너를 만나게 되어서 정말 감사하게 되더라고요.

도테라 비즈니스를 하면서 가장 힘들었던 순간과 극복하기 위해 어떤 노력을 했나요?

다이아몬드 클럽 출전 초기, 파트너 없이 활동해야 했던 시기가 가장 힘들었습니다. 129등에서 시작해 96등까지 순위는 올라갔지만, 수료조차 가능할지에 대한 불안감이 컸습니다. 다른 팀들이 호스트와 함께 신나게 활동하는 모습에 비해, 저는 혼자서 모든 것을 해내야 했고, "내가 정말 다이아몬드 클럽에 도전하고 있는 건가?" 하는 의문도 들었을 때였으니까요. 하지만 이 어려움을 극복하기 위해 저는 부정적인 생각에 빠지지 않기 위해 끊임없이 노력했습니다. 작은 일이라도 가볍게 여기지 않고 실천에 옮기며, 매일 리스트를 만들고 전화하고, 약속을 잡고, 새로운 모임에 나가 아로마 선물을 나누며 파트너를 만들겠다는 일념으로 반복적인 행동을 실천했습니다. 그러던 중, 도테라를 늦게 만난 것이 아쉽다고 말하는



지금의 파트너를 만나게 되었고, 그 순간이 도테라 비즈니스를 하면서 가장 행복한 순간으로 기억됩니다.

2025년을 위한 나만의 목표가 있다면?

2025년을 위한 저의 목표는, 비즈니스 센터를 성공적으로 오픈하고, 그 안에서 초보 사업자, 초보 리더, 중간 리더, 최고 리더까지 각자의 역할을 열정적으로 수행할 수 있는 그룹을 만드는 것입니다. 이미 다이아몬드 클럽 종료 후 비즈니스 채팅방을 개설한 만큼, 이제 도테라의 가치와 문화, 비전을 모두가 체험할 수 있는 공간으로 만들어가고 싶습니다. 이를 통해 저의 모든 레그의 파트너 사장님들이 모두 골드 직급을 달성할 수 있도록 지원할 것입니다. 그러면 저는 자연스럽게 블루 다이아몬드가 되겠네요.

도테라를 처음 시작하려는 분들께 해주고 싶은 이야기가 있나요?

도테라를 시작하는 것은 단순히 에센셜 오일을 사용하는 것 이상입니다. 이는 자연의 선물로 우리의 삶을 치유하고 풍요롭게 만드는 라이프 스타일과 네트워크 비즈니스를 통한 저 머나먼 나라까지 선한 영향력을 전파시킬 수 있는 특별한 기회입니다. 도테라 비즈니스는 단순한 판매가 아닌, 자신과 주변 사람들에게 건강과 행복을 나누는 가치를 실현하는 활동입니다. 작은 성과들이 모여 큰 성공으로 이어질 수 있다는 점을 믿고, 한 걸음씩 나아가 보세요. 💧

■ 권노은

도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

지금 생각하면 도테라 에센셜 오일을 만난 것 자체가 운명인 것 같습니다. 갱년기라 몸도 힘들고 하던 일도 상황이 어려워져서 경제적으로 무척이나 버겁고 모든 것이 힘들게 느껴질 때, 도테라 감정 오일이 저에게 도피처를 만들어 준 것 같아요.

매일 감정 오일을 디퓨징하여 집안 곳곳을 아로마 향으로 가득 채웠어요. 저는 고3인 딸이 있는데, 공부에 지쳤을 딸을 위하여 아이 방에는 숙면에 도움을 주는 라벤더와 마조람 오일을 디퓨징하여 편안함을 주었습니다. 그리고 집중력 높이는 데 도움이 되고자 페퍼민트와 레몬 오일을 블렌딩하여 디퓨저와 함께 아이 기숙사로 보냈습니다. 저는 그 덕분에 저희 딸과 방을 같이 쓰던 친구들도 모두 좋은 대학에 진학할 수 있었다고 생각하고 있습니다.

아로마 향을 맡으면서 일상의 건강 루틴을 만들기 위해 노력하고, 자격증 공부에 집중하면서 주변의 어려운 환경을 조금이나마 잊을 수 있는 계기가 되었던 것 같아요. 그러면서 차츰 도테라 비즈니스가 궁금해졌고, 흥미가 생겨서 조금씩 알아보다 보니 지금은 이렇게 열심히 비즈니스를 하고 있습니다.

2024년 도테라를 하면서 미숙했던 부분들과 극복 방법은 무엇이었나요?

도테라 비즈니스를 하면서 미숙했던 부분들은 여러 가지가 있습니다. 특히 도테라의 에센셜 오일 및 다른 제품들에 대한 깊은 이해 부족이나 효과적인 커뮤니케이션 스킬이 부족했습니다.

저도 소비자로서 제품을 사용하기만 했던 시기였기에, 제품에 대해 더 알아보려는 의지도 없었고 제품 강의는 참여하지 않으면서 제가 좋아하는 특정 오일 몇 개만 사용했습니다. 여기서 문제는 정작 에센셜 오일의 효과나 효능을 잘 알지 못한 상태로 지인들에게 도테라를 알리고 회원가입을 시켰다는 것입니다. 그러다 보니 당연히 전달하는 과정에서 실수가 있을 수밖에 없었고, 제대로 된 전달을 할 수 없었습니다. 그런 상황들이 반복되면서 점점 무언가가 잘못되었음을 느끼고 어디서부터 잘 못되었는지 되돌아보게 되었습니다. 그때 이후로 에센셜 오일에 대해 더 공부하고 알아보기 시작했습니다. 제품을 잘 사용하고 다양한 상황에 적용해 봄으로써 많은 경험을 쌓는 것이 실전에 많은 도움이 되었습니다.

이를 통해 자신감을 키울 수 있었고, 다양한 교육을 통해 받은 피드백을 적극적으로 수용하고 개선하려는 노력을 했습니다. 저는 이러한 방법들을 통해 도테라에서의 미숙함을 극복하고 더 나은 성과와 성장을 할 수 있었습니다.

다이아몬드 직급을 달성하기까지 가장 큰 동기부여가 있었다면 무엇인가요?

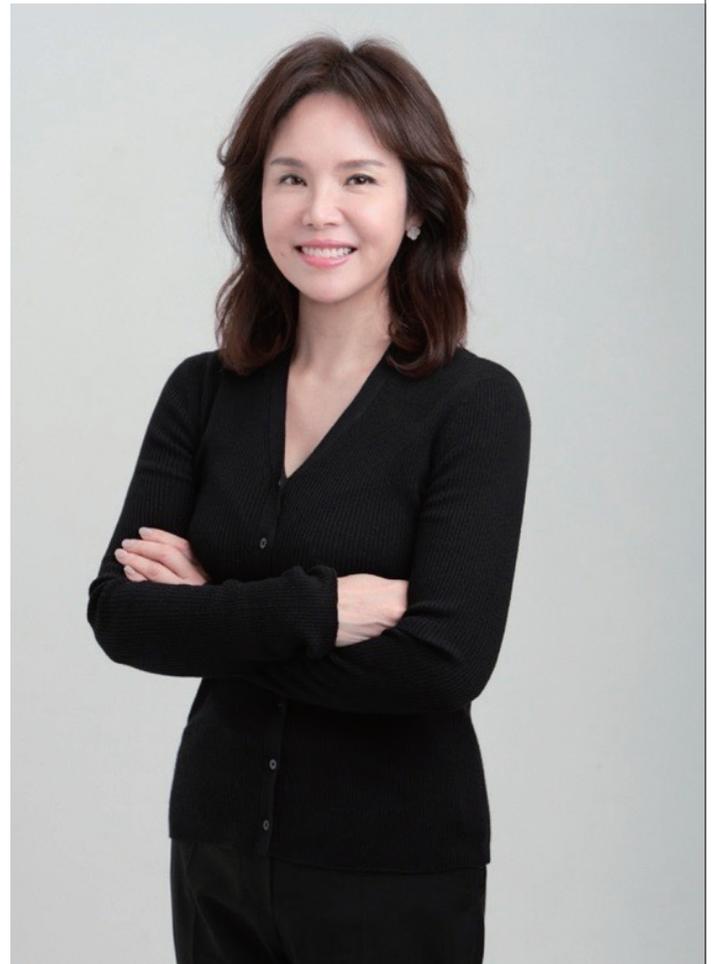
많은 리더 사장님들의 성공 사례의 공통점은 '누구나 할 수 있다' 였고, 그렇다면 나도 할 수 있겠다는 생각을 갖게 되는 계기가 되었습니다. 성공한 사람들의 이야기를 듣고 그 경험을 통해 배움으로써, 저의 파트너 사장님들의 성장과 발전을 위해 노력하는 과정에서 많은 동기

“꿈을 꾸세요! 도테라와 함께 더 큰 행복의 에너지를 만드세요.”

부여를 받았습니다. 특히, 다이아몬드 클럽이라는 성장 프로그램을 통해 받은 지원과 다양한 과제가 파트너 사장님들과의 팀워크를 강화하는 데 큰 도움이 되었습니다. 이 과정에서 팀이 하나의 목표를 공유하고 의견을 모아 함께 나아가는 것이 제게 큰 힘이 되었습니다.

2025년을 위한 나만의 목표가 있다면?

파트너 사장님들과 함께 더 큰 성장을 이루고 그 성장과 발전을 위하여 아낌없이 지원하여 그룹을 확장시키는 것이 저의 2025년 목표입니다. 회사에서 제공하는 시스템에 모두 참여하고, 적극적으로 수용하며, 도테라 비즈니스의 더 나은 방향성에 대해 항상 다양한 방법으로 모색할거요. 사랑하는 나의 가족, 나의 스폰서, 파트너 그리고 더 나아가 지구 반대편에 있는 도움이 필요한 모든 사람들에게까지 긍정적이고 선한 영향력을 미칠 수 있도록 최선의 노력을 다할 것입니다. 💧



※ 도테라 제품은 질병의 예방 및 치료를 위한 의약품이 아닙니다. 도테라로 인한 소독, 건강 상태 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다를 수 있습니다.

김소록

“자연주의 웰니스 라이프는 우리 모두가 지향해야 할 삶의 방향입니다.”

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

에센셜 오일에 관심이 전혀 없는 상태에서 도테라 제품 소개 받았습니다. 평소에도 향수를 뿌리면 진한 향 때문인지 두통이 심해져서 향기와 관련된 제품은 사용하기 힘들겠다고 생각해왔는데, 도테라 에센셜 오일을 사용하니 향이 나도 전혀 문제가 되지 않았습니다. 에센셜 오일에 대해 공부하다 보니 인공 향료의 유해함 또한 알게 되어 다른 사람들에게도 이 사실을 알려주고 싶었습니다. 일상생활 속에서 생각보다 우리는 쉽게 독성 물질을 접하고 있다는 사실이 충격적이었습니다. 나의 사랑하는 가족과 부모님의 건강을 지키기 위해 도테라 제품인 에센셜 오일, 건강 보조식품, 그리고 화장품까지 어느새 생활 속에 자리 잡게 되었습니다.

2024년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간과 그 이유는 무엇인가요?

도테라 일을 하면서 많은 사람들을 만나고 그들의 이야기를 경청하고 그들이 말해주는 내용에 따라 그에 맞는 오일과 제품을 진심된 마음으로 제안하고 그런 과정 속에서 그들의 문제점이 해결되어 도테라를 소개해주어 고맙다는 말을 듣는 바로 그 순간이 가장 행복한 순간입니다. 그들이 제가 제안한 것을 믿고, 저의 제품소개에 귀 기울여 주었기에 가능한 일이고 그렇게 그들이 또다른 홍보대사가 되어 더 많은 사람들의 건강에 기여하게 됩니다. 마치 잔잔한 호수에 퍼져 나가는 물결같이 아름답다고 생각했습니다.

도테라 비즈니스를 하면서 가장 힘들었던 순간과 극복하기 위해 어떤 노력을 했나요?

아무래도 많은 사람을 만나고 관계 속에서 성장하는 사업인 만큼 사람과의 관계 속에서 어설피고 미숙한 점이 많았던 것 같습니다. 목표를 향해 나아가면서 일단 생각하고 거침없이 진행을 하게 되면 사람을 놓치게 되는 경우가 생기는 것 또한 알게 되었습니다. 파트너 사장님들 한 분 한 분과 소통하며 팀 안에 보석 같은 여러 분들의 역할과 존재에 고마움을 느끼며 진심 어린 비즈니스 관계를 맺다 보니 더욱 더 원활한 커뮤니케이션이 가능했고 같은 목표에 대한 의견일치가 가능했습니다. 파트너들의 성공이 곧 나의 성공이라는 점을 깊이 깨닫게 됩니다.



다이아몬드 직급을 달성하기까지 가장 큰 동기부여가 있었다면 무엇인가요?

먼저 앞길을 가신 선배 사업자분들을 보며 가장 큰 동기부여를 받았던 것 같습니다. 컨벤션이나 엘리트 트레이닝, 리더십 리드릿 행사에서 접할 수 있었던 리더분들의 스피치 속에서 많은 정보를 얻을 수 있었고 그분들의 전달해 주시는 여러 정보를 들으며 가슴 뛰는 경험을 하고 했습니다. 또한 컨벤션에서 접하게 되는 미국 창립이사가 직접 알려주는 회사이념, 힐링핸즈 활동 그리고 회사의 목표를 매출액으로 언급하지 않고 코임팩트 소싱을 통해 얼마나 많은 사람의 삶에 영향력을 끼치겠다고 공표하는 것이 매우 인상깊었습니다. 그 또한 제가 도테라 비즈니스를 하는 데 큰 자부심이 되었습니다.

2025년을 위한 나만의 목표가 있다면?

2025년 가을에는 파트너 사업자 분들과 함께 미국 유타주에서 진행되는 컨벤션에 참석하려고 합니다. 회사의 더 큰 모습, 더 큰 비전을 보고 크게 바라보고 더 크게 꿈 꾸길 원합니다. 한국 시장에 국한되지 않고 더 넓은 세계 시장으로 함께 짝짝 뻗어 나가고 싶습니다. 저를 포함하여 미국 컨벤션에 참여하는 모든 파트너 분들의 비즈니스 목표설정이 확연히 달라질 것이라고 생각합니다. 큰 성장의 발판이 되어 파트너 사장님들이 성공을 맛볼 수 있도록 제 역할을 다 할 것입니다. 제대로 보고, 느끼고 돌아와 나누고 성장하겠습니다. 💧

■ 김영아

**“일체유심조,
모든 것은 마음먹기에 달려있다.”**

2024년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

저는 실버 클럽 출전 전에 실버 직급을 달성했기 때문에 다이아몬드 클럽 출전이 처음이었고, 잘하고 싶은 마음이 너무 큰 나머지 출전 전부터 마음에 큰 부담을 가지고 있었습니다. 혼자였다면 너무나 길었을 것만 같았던 4개월이었는데, 파트너 사장님 그리고 스폰서 사장님의 아낌없는 지원과 후원을 통해 생각만큼 어렵고 힘들지만은 않은 시간을 보냈습니다. 나의 다이아몬드 클럽 수료를 위해 우리는 ‘진심’, ‘합심’, ‘열심’으로 그 기간을 임했고, 결국 꿈에만 그리던 다이아몬드 직급 달성과 함께 다이아몬드 클럽 4위의 순위로 마무리를 하게 됐음이 가장 큰 결실입니다.

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

도테라를 만나기 전의 저는 심 없이 열심히 사회 생활을 해왔지만, 항상 뭔가 부족하거나 아쉬운 느낌이 들었습니다. 그때는 아마 내가 꿈꾸고 희망하는 일을 찾지 못했기 때문이지 않았나 싶습니다.

그러나 2021년 12월, 도테라라는 기회를 만난 후 제 인생은 완전히 달라졌습니다. 지금은 3년이 지난 시점에서 실버, 골드, 플래티넘, 그리고 다이아몬드 직급까지 도달하며, 더 큰 꿈을 향해 힘차게 나아가고 있습니다. 도테라는 제게 단순히 직업이 아니라, 천직처럼 느껴집니다. 이제는 예전의 아쉬움 대신 확신과 목표를 가지고 더 높은 곳을 향해 나아가고 있습니다.

2024년 도테라를 하면서 미숙했던 부분들과 극복 방법은 무엇이었나요?

파트너 사장님들과의 관계를 더욱 유연하게 관리하는 것이었습니다. 다양한 성향과 기질을 가진 파트너분들에게 어떻게 더 잘 대응하고, 그들이 지치지 않도록 지원할 수 있을지에 대해 고민이 많았습니다. 이를 극복하기 위해 팀만의 탄탄한 시스템을 구축하고, 각 파트너의 특성에 맞는 지원과 유연한 접근 방식을 통해 그들이 지쳐 있을 때 포기하지 않고 다시 일어설 수 있도록 돕고자 합니다. 앞으로는 팀의 색깔을 더 멋지게 만들어가며, 장점과 단점을 조화롭게 발전시키고, 파트너 사장님들의 성장을 중심에 두고 계속해서 집중할 것입니다. 정상에서 하이파이브를 하는 그날까지 함께 성장할 수 있도록 노력할 것입니다.

다이아몬드 직급을 달성하기까지 가장 큰 동기부여가 있었다면 무엇인가요?

가장 큰 동기부여는 가치 있고 선한 영향력을 미칠 수 있는 도테라 비즈니스가 제 인생의 마지막 종착역이었기 때문입니다. 저는 ‘될 수 있다’는 것을 스스로에게 증명하고, 그 기쁨을 느껴보고 싶었습니다. 할 수 있을까 하는 아련한 마음속에서 그 목표를 향해 나아갔고, 다이아몬드 직급에 도달한 지금, 그 기쁨을 파트너님들께도 함께 느끼게 해드리고 싶다는 생각이 듭니다.

도테라를 처음 시작하려는 분들께 해주고 싶은 이야기가 있나요?

향기는 달려가지 않고 스며들지요. 그렇게 아로마 향을 통한 도테라는 사람들의 몸과 마음을 행복하게 해주는 마법 같은 존재입니다. 도테라 비즈니스는 애쓰지 않아도 자연스럽게 사람들에게 선하고 긍정적인 영향을 미치며, 그것이 바로 저에게 이 사업이 너무 멋지게 다가오는 이유입니다. “꿈이 있는 여자는 늙지 않는다”는 말처럼, 저는 끝없이 도테라 안에서 꿈꾸는 여자로 살고 싶습니다. 여러분도 꿈이 있으시죠? 만약 꿈이 없다면, 도테라 안에서 꿈을 찾고 이루어보는 건 어떨까요? 경제적 자유와 시간적 자유를 꿈꾸는 여러분, 매일을 숙제하듯 살지 않고 축제하듯 살다 보면, 어느새 꿈이 이루어져 있을 거예요. 💧



※ 도테라 제품은 질병의 예방 및 치료를 위한 의약품이 아닙니다. 도테라로 인한 소득, 건강 상태 등과 관련된 내용은 일반적이거나 평균적인 수치가 아니며, 개인에 따라 다를 수 있습니다.

김은정

“오늘의 작은 한 걸음이 내일의 빛나는 순간을 꽃피운다.”

도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

친구의 초대로 우연히 아로마 클래스에 가게 된 것이 저의 처음이었어요. 아로마 사용법 이라고는 향을 맡는 것만 알던 때였기 때문에 오일을 이용한 아로마 푸드와 차는 저에게는 너무 생소했고 처음에는 많이 외당지 않았어요. 그렇지만 엔센셜 오일을 활용하는 다양한 수업을 들으면서 흥미롭고 빠르게 도테라의 매력에 빠지기 시작한 것 같아요. 어느 순간 커피만 마시던 제가 향기의 매력에 빠지기 시작했고 건강한 풍미가 가득한 아로마 향을 첨가한 아로마 푸드의 매력에 빠지기 시작했어요. 그렇게 저는 로즈제라늄을 첨가한 딸기잼을 주변에 선물하며 지인들을 아로마클래스에 초대하고 회원 가입을 시키게 되었답니다. 저를 통해 가입하신 분들에게 제가 만든 페이스 미스트, 두피 스프레이 등 다양한 아로마 제품들을 전달하고 나누면서 자연스럽게 사업으로 이어졌어요. 다이아몬드가 된 지금도 다양한 오일 활용법을 통한 샘플을 많이 나누고 함께 잘 쓰는 것이 제가 다이아몬드가 되게 된 가장 큰 무기가 아니었나 생각합니다.

2024년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간과 그 이유는 무엇인가요?

특별할 것 없는 주부이자 요가 강사였던 내가 도테라 비즈니스를 시작하면서 다이아몬드 직급 달성까지의 여정은 도전과 성장으로 가득했습니다. 그 과정에서 가장 행복했던 순간을 꼽자면, 처음으로 내 노력이 결실을 맺었다는 것을 실감할 수 있었던 실버 직급 달성입니다. 이렇게 평범한 사람도 도테라의 시스템 안에서 믿고 지지해 주는 파트너만 있다면 실버 달성이 가능하다는 것을 체감하면서 자신감이 붙었습니다. 그렇게 나의 삶에 도테라의 색을 입혀가면서 골드 직급으로 또 한 번 성장을 하게 되었고, 다음 단계인 다이아몬드 클럽에 도전했습니다. 그렇게 도테라만의 시스템을 열심히 따라가다 보니, 도테라의 꽃이라 생각하는 다이아몬드 직급 달성이라는 꿈이 결국 행복한 현실이 되었답니다. 무엇보다도 가장 큰 행복은 이 여정이 단순히 수익이나 직급 달성에 그치지 않고, 내 삶 자체를 바꾸는 과정이었다는 것입니다. 주부로서의 역할을 넘어 독립적이고 자신감 넘치는 사람으로 변한 내 모습을 발견했을 때, 비로소 진정한 행복을 느꼈습니다.

도테라 비즈니스를 하면서 가장 힘들었던 순간과 극복하기 위해 어떤 노력을 했나요?

사람을 좋아하는 저로서는 상대방이 나의 진심을 이해하지 못하거나 오해를 받는 순간이 가장 힘든 것 같아요. 극복하는 방법은 정말

단순한데요. 우선 그때그때 필요하다고 느끼는 에센셜 오일의 병뚜껑을 열고 향을 충분히 맡은 다음 요가 수련을 15분~30분 정도 진행합니다. 그리고 그 사람이 왜 그런 말을 했을까, 왜 그렇게 행동했을까, 하는 생각하다 보면 상대방이 이해가 될 때가 많더라고요. 도테라를 만나기 전의 저는 일명 ‘썸언니’라고 불리는 까칠한 성격의 소유자였는데, 좋은 향기를 가까이하는 직업을 선택한 지금은 ‘그럴 수 있어~ 그랬구나~ 다 지나가~’라며 대부분의 일을 어렵지 않게 넘어갈 수 있는 성격이 되었습니다. 여러분도 힘든 순간이 온다면 좋은 향기를 맡으며 호흡해 보세요. 긍정적인 변화가 생길 거예요.

2025년을 위한 나만의 목표가 있다면?

다이아몬드를 넘어 더 높은 단계로 성장하는 것을 목표로 하고 있습니다. 또한, 저를 지지하고 응원해 주시는 스폰서와 저를 믿고 함께 해 주시는 파트너 분들의 성공도 이루어질 수 있다면 더욱 기쁠 것입니다.

그리고 제 요가 클래스를 함께 하시는 회원분들께서 수업 전에 한 방울씩 드리는 에센셜 오일에 대해 오늘은 어떤 오일일지 기대된다고 말씀해주실 때마다 큰 보람을 느낍니다. 제 목표를 수업을 듣는 모든 회원들이 도테라의 매력에 빠져, 요가와 함께 오일 라이프를 실천하며 몸과 마음, 영혼까지 건강한 삶을 살 수 있도록 돕는 것입니다.💧



■ 김정희

**“꾸준함과 반복은 비즈니스 성공의
지름길이다.”**

2024년 도테라를 하면서 미숙했던 부분과 극복 방법은 무엇 인가요?

사람들에게 도테라를 전하고 나누는 과정에서 모든 것들이 전부 내 마음과 같지는 않다는 것을 새삼 깨달았습니다. 처음에는 네트워크 마케팅에 대한 부정적인 시선들이 불편한 때도 있었지만 저는 제 코를 사로잡은 도테라 에센셜 오일에 대한 확신이 있었기 때문에 자신감을 가지고 모든 활동에 도테라 아로마를 적용하기 시작했습니다. 감정 아로마 수업을 진행하거나 혹은 아로마 테라피와는 성격이 다른 강의를 진행하게 되더라도 강의를 마무리하는 단계에서는 꼭 에센셜 오일로 함께 호흡하고, 명상하는 시간을 가졌습니다. 그러다 보니 자연스럽게 오일 구매 문의 연락이 들어오고, 점차 오일 러버가 되시는 등 긍정적인 변화가 찾아왔습니다. 무엇이든 확신을 가지고 행동하면 항상 좋은 일이 따라온다고 생각합니다.

도테라 비즈니스를 하면서 가장 힘들었던 순간과 극복하기 위해 어떤 노력을 했나요?

도테라 비즈니스를 진행하는 중간중간에 파트너 사장님들이 힘들어하는 모습을 지켜볼 때입니다. 저처럼 투잡을 하시는 파트너 사장님들이 많다 보니 시간적인 제약이 있었고, 네트워크 마케팅 경험이 없는 분들은 제품을 판매하고 새로운 사업자를 찾는 과정에서 마치 안 맞는 옷을 입고 있는 것처럼 느끼며 어려움을 토로하시곤 했습니다. 그래서 제품을 판매하는 마음보다는 우리가 사랑하는 에센셜 오일을 진심으로 전하고, 그분들의 라이프에 초점을 두어 권해드리는 등과 같이 비즈니스 방향을 개편 하였습니다. 그랬더니 오일을 접하신 많은 분들께서는 에센셜 오일을 통해 많이 개선된 삶을 살고 계시는 것에 대한 감사함과 자연스럽게 지인들 소개가 이어졌습니다. ‘관계’의 사업인 도테라 비즈니스에서 가장 중요한 것은 좋은 것을 나누려는 진실된 마음 같습니다.

도테라를 처음 시작하려는 분들께 해주고 싶은 이야기가 있나요?

여러분 지금이 기회입니다! 본업으로 인한 소득도 적지 않지만, 제가 도테라에 집중을 하는 이유는 도테라가 전 세계 하나뿐인 CPTG 품질 기준을 갖춘 글로벌 에센셜 오일 전문 기업이기 때문입니다. 경제가 어렵지만 건강 라이프에 대해선 끊임없이 투자를 하는 요즘 추세에 도테라 비즈니스는 가장 좋은 기회입니다. 우리 가족의 건강 케어뿐만 아니라 연금성 소득을 얻을 수 있는 도테라 비즈니스가 여러분들의 미래 비전이 되었으면 좋겠습니다.💧



2024년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇 인가요?

다이아몬드 클럽을 좀 더 탄탄하게 준비하여 완주하는 것이 24년도 목표였는데, 다이아몬드 클럽 완주뿐만 아니라 다이아몬드 직급까지 달성하게 된 것이 가장 큰 성과입니다. 결이 맞는 파트너 사장님들과 함께 가족적인 분위기로 뽕뽕 뭉쳐 완벽한 시너지를 내게 되었고, 그 덕분에 다이아몬드 직급 달성까지 이뤄낼 수 있었습니다. 저와 늘 함께해 주시는 든든한 스폰서 사장님들과 파트너 사장님들께 감사 인사를 전합니다. 결이 맞는 사장님들과 함께 즐겁게 비즈니스를 할 수 있어 이 또한 감사한 한 해였습니다.

도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

조향사 & 아로마 테라피스트로 20년간 활동을 하면서 수급이 안정적이고 순수한 에센셜 오일을 찾고 있었습니다. 지인을 통해 도테라를 소개받으며 현재 저의 스폰서 사장님과 첫 미팅 자리를 가지게 되었습니다. 그때 스폰서 사장님이 가져오셨던 라벤더 오일의 향기가 한순간에 저를 매료시켰습니다. 시향만으로도 퀄리티 있는 불가리아 산인 것이 느껴졌고, 도테라에 대한 신뢰가 생겼습니다. 그 후 가스 크로마토그래피(GCMS) 결과지를 통해 더욱더 믿음을 갖게 되었고, 제품에 대한 확신을 가지고 도테라 비즈니스에 도전하게 되었습니다.

노유미

“같이의 가치를 느끼며 나다움을 찾아나가는 여정, 도테라 비즈니스!”

2024년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

24년을 통해 이룬 가장 큰 성과는 파트너 사장님들과의 동반 성장을 했다는 점입니다. 도테라와 함께하기 전까지 저는 주로 혼자 업무를 처리해왔기에, 누군가와 협력하는 것이 다소 어색하게 느껴졌어요. 하지만 도테라 비즈니스를 통해 함께 일하는 즐거움과, 혼자였다면 불가능했을 도전들을 경험할 수 있었습니다. 서로의 성장을 누구보다 응원하며 같은 목표를 향해 나아가는 즐거움을 깨닫게 해준 도테라 비즈니스의 진미를 느낀 값진 한 해였습니다.

2024년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간과 그 이유는 무엇인가요?

24년은 가슴 벅찬 순간들로 가득한 것 같아요. 그중에서도 수업하던 작은 아파트에서 오로지 도테라 비즈니스만을 위한 ‘오일 하우스’를 오픈하게 되었던 순간이 가장 먼저 떠오릅니다. 새로운 공간에서 회원분들 그리고 파트너 사장님들과 함께 울고 웃으며, 서로의 성장을 마주할 수 있어서 너무 행복했습니다. 늘 솔선수범으로 이끌어주시는 스폰서 사장님들 그리고 항상 함께해 주시는 파트너 사장님들과 함께 채운 그 모든 시간들이 너무 소중하고 행복한 순간이었습니다.

도테라 비즈니스를 하면서 가장 힘들었던 순간과 극복하기 위해 어떤 노력을 했나요?

도테라 비즈니스를 하면서 가장 힘들었던 순간은 내면 깊숙한 곳에서부터 조급함이 찾아올 때였습니다. 내 마음처럼 빠르게 진행되지는 않는 상황에 답답해질 때 우연히 마주친 광고 문구가 굉장히 인상 깊었습니다. ‘인생은 속도가 아니라 방향이다!’라는 내용이었습니다. 빠른 걸음보다 바른 걸음이 중요하다는 생각의 전환과 함께 꾸준히 그리고 부단히 노력한 결과 다이아몬드 승급이라는 좋은 결실을 맺을 수 있었습니다.

2025년을 위한 나만의 목표가 있다면?

도테라 비즈니스가 전달하는 ‘같이의 가치’를 저뿐만 아니라 제 파트너 사장님들 모두가 경험할 수 있도록 서포팅하는 것입니다. 또한 파트너 사장님들이 최소 1단계 이상의 핀업을 이룰 수 있도록 준비해 나가고 있습니다. 물론 핀업 자체가 도테라 비즈니스의 성공과 성장을 전부 나타내지는 않지만, 모두가 더 높은 목표를 설정하고 실천함으로써 내 안에 잠재된 가능성과 힘을 발견할 수 있는 의미 있는 한 해가 되기를 바랍니다.

도테라를 처음 시작하려는 분들께 해주고 싶은 이야기가 있나요?

도테라는 단순히 제품을 판매하는 회사 그 이상의 가치를 담고 있습니다. 무한한 가능성을 가진 에센셜 오일을 전문으로 취급하는 회사이자, 선함을 나누고 오일을 사용하는 소비자나 사업자 모두가 그 선함에 동참합니다. 만약, 지금 여러분들 옆에 에센셜 오일이 있다면 뚜껑을 열어 향을 한번 맡아보세요. 향기가 전하는 긍정적인 에너지를 느껴보시길 바랍니다. 들숨과 날숨, 하루에도 끊임없이 반복되는 호흡 속에 오일 한 방울이 전하는 강력한 에너지와 함께 향기롭고 행복한 도테라 라이프를 꾸려나가시길 바랍니다. 💧



■ 윤경선

“내가 말하는 대로, 생각한 대로 이루어진다!”

다이아몬드 직급을 달성하기까지 가장 큰 동기부여가 있었다면 무엇인가요?

24년 12월 하와이 소싱 트립 참여를 통해 얻은 긍정적인 에너지가 가장 큰 동기부여가 되었습니다. 꿈에 그리던 하와이 소싱 트립에서 그 농장을 관리하는 직원분들의 표정과 우리를 맞이하는 태도에서조차도 도테라가 원하는 바와 방향성이 느껴졌고 진정한 도테라 철학을 느낄 수 있었습니다. 멸종 위기인 샌달우드 나무를 소중히 여기며 관리하는 그분들의 표정을 보니 내가 전달하는 도테라가 더 자랑스러워졌고, 도테라 비즈니스에 대해 더 큰 비전과 확신을 느꼈습니다. 감명 깊게 다녀온 소싱 트립의 여운이 남아있을 때, 스폰서 사장님의 지속적인 독려와 동기 부여에 저 또한 다이아몬드 직급에 대한 갈망이 생겼습니다. ‘지금이 바로 기회다. 할 수 있다. 함께 해보자’라고 해주시는 스폰서 사장님의 말을 통해 다시 용기를 내게 되었고, 도전했고, 달성할 수 있었습니다.

도테라 비즈니스를 하면서 가장 힘들었던 순간과 극복하기 위해 어떤 노력을 했나요?

누군가에게 거절을 당할 때가 가장 힘들었습니다. ‘나’ 자신이 거부당한 것이 아니라, ‘에센셜 오일 사용’을 거절한 것이고, 지금은 이 거절 또한 타이밍이 맞지 않았었다고 생각합니다. 하지만 과거의 저는 ‘나’를 거절한 것이라고 생각하며 힘겨워할 때가 있었습니다. 그때마다 ‘내가 더 노력했다면 어땠을까?’ 하는 후회를 하곤 했습니다. 하지만 거절도 익숙해질 즈음 거절의 이유를 물어볼 수 있는 여유가 생겼습니다. 그 질문을 시작으로 이유를 찾게 되었고, 진정으로 그분들이 이해가 되기 시작하면서 지금껏 힘들었던 마음이 언제 그랬냐는 듯 가벼워졌습니다. 그 후로는 거절에 대한 두려움이나 상처보다는 그분들을 이해하려는 노력을 먼저 하게 되었습니다.

2025년을 위한 나만의 목표가 있다면?

파트너 사장님들의 도테라 비즈니스 성장을 지원하는 것입니다. 네트워크 마케팅의 원리를 기초로, 도테라 비즈니스를 효과적으로 운영할 수 있는 시스템을 구축할 것입니다. 저희 팀에는 소비자에서 사업자로 변환하는 경우가 90%이상이기 때문에, 이분들이 도테라 사업을 처음 시작할 때 단순하고 명료하게 네트워크 마케팅의 원리를 이해하고, 사업을 쉽게 시작할 수 있도록 돕는 시스템을 만들고자 합니다. 도테라 비즈니스가 더 많은 사람들에게 긍정적인 경험을 제공하고, 모두가 함께 성공할 수 있는 환경을 만들어가고 싶습니다.💧



도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

20년 동안 첼로만 연주해 온 저는 오랜 기간 동안 누적된 연습량으로 손목과 어깨가 항상 불편했는데, 하지만 딥블루 오일을 사용하면서 많은 도움을 받게 되었습니다. 그러면서 저는 아로마테라피가 궁금해지기 시작했습니다. 내가 겪고 있던 불편함을 아로마 오일을 통해 개선할 수 있을까 하는 생각을 하게 되었고, 동시에 우리 가족을 위해 아로마테라피에 대해 배우는 것도 좋은 선택이 될 것 같다는 생각이 들었습니다. 그러던 어느 날, 늦은 밤까지 첼로 레슨을 하고 녹초가 되어 집에 도착한 저를 발견했습니다. 그때 문득 ‘내가 언제까지 이 일을 할 수 있을까?’라는 생각했습니다. 미래를 위해 다른 일을 준비해야겠다는 마음이 생기면서, 그때부터 도테라에 대해 하나씩 알아보고 배우며 도테라 비즈니스를 시작하게 되었습니다.

2024년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간과 그 이유는 무엇인가요?

예전보다 지금이 더 긍정적인 모습으로 발전했다는 것을 느낄 때마다 큰 즐거움을 경험합니다. 도테라를 통해 낯선 사람에게 나누는 ‘나’를 발견하고, 상대방을 더 편안하게 해줄 수 있는 사람이 된 ‘나’를 발견하며, 어려운 상황 속에서도 또 다른 방법을 찾고 있는 ‘나’를 발견할 때, 실패하는 과정에서도 포기하지 않는 ‘나’를 발견할 때, 일상 속에서 조금씩 변화하고 성장하는 ‘나’를 발견할 때마다 ‘도테라를 시작하길 정말 잘했다’는 생각이 듭니다.

이도경

“도테라 비즈니스는 향기롭고 빛나는 나의 또 다른 삶의 시작!”

2024년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

2024년을 통해 이루었던 가장 큰 성과는 다이아몬드 직급을 달성한 것입니다. 다이아몬드 클럽에 도전하기까지 정말 많은 고민을 했지만, 9월 첫 날이 되자 설렘을 주체할 수 없었고, 다이아몬드 클럽 참가를 시작으로 좋은 파트너 사장님들을 만날 수 있었습니다. 저를 응원하고 함께해 줄 소중한 사람들과 보내는 시간이 때로는 행복하고 때로는 힘든 노력이었지만, 그 결과가 바로 오늘의 성과라고 생각합니다. 4개월 동안 잠재되어 있던 또 다른 모습을 발견할 수 있었고, 내가 비즈니스와는 거리가 먼 사람이라 여겼던 내 스스로의 편견을 깨는 소중한 시간이었습니다. 도테라 비즈니스에 대해 많은 것을 배우고, 실수와 실패도 경험으로 삼으며, 모든 과정을 통해 더 단단한 리더로 성장하게 되었다는 것을 깨달았습니다.

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

도테라를 만나기 전과 후 가장 달라진 점은 여러 가지가 있습니다. 우선, 건강 문제로 활동에 제한이 있었던 제가 도테라 웰니스 라이프를 통해 ‘희망’이라는 선물을 받았다는 점입니다. 희망이 생기니 마음의 여유도 생기고, 사람들을 만날 때 낯을 가리고 예민하게 행동했던 부분들이 점차 무뎌지며 나아졌습니다. 또한, 1년 뒤 혹은 3년 뒤에 내가 무엇을 할 것인지 목표를 세우고, 하루하루 그 목표를 향해 나아가면서 도테라를 알기 전에는 느끼지 못했던 행복감과 감사함을 느끼고 있습니다. 경제적 자유와 더불어 생활 습관과 대외 관계에서의 자신감도 크게 향상되었고, 제 커리어 또한 변화하며 성장하고 있다는 것을 실감합니다. 이 모든 변화를 통해, 나도 다른 사람들에게 희망을 선물하는 사람으로 살아가야겠다고 매일 다짐하고 있습니다.

도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 건강 문제로 웰니스 라이프를 추천받아 시작하면서였습니다. 제품을 사용한 후 주변 분들의 좋은 반응과 제 몸과 마음의 변화를 느끼게 되었고, 그 과정에서 오일에 대해 깊이 공부하게 되었습니다. 제품에 대한 확신이 생기고, 이를 만든 사람들과 회사에 대한 관심이 커졌습니다. 도테라는 단순히 기업의 이익을 추구하는 것이 아니라 진정으로 사람을 위한 마음을 가진 회사라는 점에 공감하게 되었고, 그런 제품을 전하는 데 자부심을 느낄 수 있겠다는 확신이 들었습니다. 또한, 이 비즈니스가 평생 나를 행복하게 해주고, 경제적 자유도 누릴 수 있는 기회가 될 것이라 생각하여 결심하게 되었습니다.

다이아몬드 직급을 달성하기까지 가장 큰 동기부여가 있었다면 무엇인가요?

다이아몬드 직급을 달성하기까지 가장 큰 동기부여는 사람들을 이롭게 하는 삶을 살 수 있다는 희망이었습니다. 그리고 그 목표에 더 빨리 도달할 수 있는 시스템인 다이아몬드 클럽에 도전하는 것은 필연적이었습니다. 파트너 사장님들의 성장을 도울 수 있는 구체적인 계획을 세우고 함께 실천해 나가면서 다양한 사람들을 만났습니다. 그분들이 에센셜 오일을 사용하며 몸과 마음에 향기로운 변화를 겪고, 그로 인해 행복해하는 모습을 보면서 이 기회가 제게 주어졌음에 감사함을 느꼈습니다. 이러한 삶을 살아가면서 더 많은 사람들이 저와 같은 마음을 가질 수 있기를 바라며, 도테라를 더 많은 사람에게 알리기 위해 다이아몬드 직급을 달성하고자 했습니다. 💧



■ 이서현

“안된다고 생각하는 것은 안 하겠다는 다짐과 같다.”

이며, 그렇게 평생을 함께하고 싶은 천직이 되었습니다. 한 가지 더 신기한 것은 일은 저에게 족쇄나 다름없었는데, 도테라 비즈니스는 취미가 되었고, 즐기며 건강한 삶을 보장하는 보험 같은 사업임을 경험하고 있다는 것입니다.

도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

도테라를 알고 2년이 넘는 기간 동안 도테라 러버로만 지내던 저에게, 스폰서 사장님이 사업을 권했습니다. 물론 에센셜 오일이 좋긴 했지만 그래도 감히 이 사업을 ‘나는’ 하지 못할 거라 생각했습니다. 하지만 그날따라 유난히도 진지했던 스폰서님의 눈빛을 기억합니다. 일단 ‘하는 척’이라도 해야겠다는 생각으로 1년 정도는 도테라를 알아가는 시간이라 여겼습니다. 아로마테라피스트로의 많은 과정을 공부하고, 자격증을 따고, 비즈니스 트레이닝이나 도테라 학교 등 온/오프라인 가리지 않고 도테라에 대해 경험할 수 있는 많은 세션을 다 참석했습니다. 다 경험해 보고 난 후 이 사업을 할지 말지 결정하겠다 생각했습니다. 하지만 어느 순간 저는 도테라 사업자가 되어있었습니다. 사업을 하겠다, 못하겠다는 특별한 경계는 없었습니다. 에센셜 오일을 애용하고, 이 오일이 필요한 누군가의 얼굴이 떠오른다면 이미 우리는 도테라 사업자가 아닌가요? 그래서 도테라 사업은 안 할 이유도, 못할 이유도 없는, 누구나 그냥 하면 되는 사업입니다.

도테라 비즈니스와 개인적인 삶의 균형을 유지하는 나만의 방법이 있다면 무엇인가요?

도테라 비즈니스를 시작하게 되면서, 여행 인플루언서였던 제 블로그에는 ‘아로마 여행’이란 카테고리 하나가 더 추가되었습니다. 저의 파트너들은 대전, 군산, 광주, 제주 그리고 하와이, LA 등 각지에 거주하고 있습니다. 그들을 만나러 가는 길이 업무상의 출장 길이 아닌, 아로마 여행을 떠나는 드라이브 길이 되고, 제주 여행을 하고, 지역 맛집을 다니고, 또 다른 파트너를 만나고, 그리운 하와이에 지인도 만나게 해줍니다. 또한 사명감을 가지고 하와이에 샌달우드 나무 심으러 가는 경험을 할 수 있게 되어 참 좋습니다. 그래서 제가 도테라를 만나게 되었나 봅니다. 먼 곳에 있는 인연들을 만나러, 새로운 여행지를 찾아 저는 또다시 설레게 되었습니다. 남은 인생 즐겁게 살기 위해, 도테라 비즈니스를 열심히 해야 할 이유가 분명히 있습니다.💧

2024년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

저희 가족은 매년 1월 가족 카페에 새해 계획을 올립니다. 연말을 앞두고 저의 올해 계획을 점검하러 가보니 1월 6일 작성된 저의 첫 번째 계획은 ‘도테라 다이아몬드 달성, 5월!’ 이라고 써 있었습니다. 당시를 돌아보면 실버 클럽에 나갈 네번째 파트너를 찾으며, 다소 막막했던 다이아몬드로의 여정을 위한 출발을 준비하고 있었지요. 2월 28일 대전에서 4번째 파트너의 신규 등록을 완료하며, 실버 클럽 참여가 확정되었을 때 정말 기뻐서 저에게 가장 큰 성과였습니다. 참가한 모두가 5월 실버 직급을 달성했고, 우리 팀 모두가 만들어낸 2024년 가장 큰 결실이기도 했습니다.

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

오랫동안 직장 생활을 하던 워킹맘이었고, 여행 블로거였던 저에게 ‘일’이란 언젠가는 해방되어야하고 탈출해야만 하는 족쇄 같은 것이었습니다. 그래서 저의 꿈은 은퇴하면 주변 관계를 정리하고 가족과 함께 여행 다니며 책도 쓰고 소통하는 여행 작가로 사는 것이었습니다. 도테라를 만나면서, 정리하려 했던 관계들이 새로운 세상에서 다시 관계 맺음이 되고, 제가 알지 못했던 더 많은 사람들을 만나게 되는 계기가 되었습니다. 도테라 비즈니스는 단순히 ‘일’이라고 정의하기엔 오일은 생활이고, 습관이자, 친구

이현용

**"It is yours. It is up to you.
여러분의 것입니다.
여러분에게 달려 있습니다."**

2024년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간과 그 이유는 무엇인가요?

파트너의 성장과 성과를 지켜보는 순간이 참 기쁨으로 다가옵니다. 12월의 마지막 날, 파트너 한 분과 함께 도테라코리아 본사에서 마무리를 했습니다. 그녀의 실버 직급이 확정된 순간, 우리는 손을 번쩍 들고 환한 얼굴로 스폰서분들 앞에서 "DONE!"을 외쳤습니다. 열렬한 축하 속에서 그 자리에 주저앉았고, 넘치는 감정이 폭발쳐 올라오는 파트너와 서로 눈을 맞추었습니다. 그간 얼마나 치열하게 고민을 하고 노력을 해 왔는지 알기에 온 마음을 다해 기뻐하며 축하했습니다. 그 과정들이 앞으로의 비즈니스에 큰 자양분이 되어, 앞으로 더 단단하게 나아갈 것이라고 믿습니다.

다이아몬드 직급을 달성하기까지 가장 큰 동기부여가 있었다면 무엇인가요?

2024년 글로벌 컨벤션에 참석하였을 때였습니다. 에밀리 창립이사님이 "다음에 다이아몬드 리더가 되어서 올 사람이 누구 인가요!" 하고 질문하셨을 때 두 손을 번쩍 들었습니다. 행사가 끝난 후, 에밀리 창립이사님과 함께 기념사진을 찍으며, 내년에는 레커니션 세션에서 무대 워킹을 하고 직접 축하를 받고 싶다고 말씀드렸더니 "당연히 할 수 있다"라고 답해주셨습니다. 그 말씀이 큰 응원이 되었습니다. 또한 각자의 자리에서 서로를 응원하는 글로벌 리더와 만나 근황을 전하고 헤어지면서, 우리는 다이아몬드 리더가 되어 내년 컨벤션에서 만나자고 약속했습니다. 정말 감사하게도 그 약속을 지킬 수 있게 되었습니다. 다이아몬드가 된 저는 당당하게 그녀를 다시 만날 날을 기다립니다!

도테라 비즈니스와 개인적인 삶의 균형을 유지하는 나만의 방법이 있다면 무엇인가요?

비즈니스 활동을 하면서 시간을 효율적으로 쓰는 방법을 계속 생각했습니다. 비즈니스와 개인적인 삶의 경계가 모호해져서 도테라 활동으로 삶이 집중이 될 때에는 건강을 해칠 수 있었습니다. 그래서 일주일에 하루는 비즈니스에서 벗어나 가족과 시간을 보내거나, 향기와 관련이 없는 다른 명상 기법을 익히고 가르치면서 몸과 마음을 정돈하는 시간을 보냈습니다. 루틴을 만들고 블록 단위로 시간을 짜거나, 지방으로 이동할 때에는 그 지방의 자연으로 들어가 그 공간에서 잠시 머물러 느끼고 머리를 비우는 시간을 가지는 것이 균형을 맞추는 데 도움이 되었습니다.

2025년을 위한 나만의 목표가 있다면?

제 파트너분들이 셀프 리더가 되어 본인에게 맞는 옷을 입고 행복하게 비즈니스 활동을 할 수 있도록 돕는 것입니다. 각자가 자신의 비즈니스와 삶을 위해 하는 일이지만, 그 안에서도 진정으로 봉사할 때만이 비로소 느낄 수 있는 성취감을 선물하고 싶습니다. 방향과 목표가 정해졌다면, 그 길이 가슴이 이끄는 일이 될 수 있도록 매 순간 질문하며 나아가는 삶이 되기를 바랍니다. 본질에 집중하는 과정 속에서 반응하며 무수히 많은 실수를 할 것입니다. 하지만 일회일비 하지 않고 그 배움을 통해 더 성장하며, 팀 안에서 더욱 견고해지는 2025년이 되길 소망합니다.

도테라를 처음 시작하려는 분들께 해주고 싶은 이야기가 있나요?

도테라 비즈니스를 하는 동안, 머리가 아닌 가슴이 이끄는 삶을 살기를 바랍니다. 내 가슴이 주도권을 잡고, 진정으로 내가 원하는 방향으로 나아가는 삶을 선물받기를 기원합니다. 팀과 그룹 내에서 따로, 또 같이 훈련하고 성장하는 동안 밖으로 터지는 감탄의 힘이 있고, 안으로 터지는 감동의 힘이 있습니다. 내가 가장 행복한 방향으로 함께 시간을 건너가시기를 바랍니다. 도테라를 통해 매일 만들어내는 선택의 힘은 건강, 편안함, 연결을 촉진하며 팀과 함께 세상을 변화시킵니다. 여러분의 영향력은 오늘날만 아니라 여러 세대에 걸쳐 전달될 것입니다. 그 중심에 우리가 있습니다. 💧





■ 임선

**“도테라 비즈니스는 시간 속에서
사람으로 빌딩을 짓는 일입니다.
그렇기에 진심으로 사람을 만나고
진심으로 일을 하는 것이 중요합니다.”**

도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

어느 날, 예상치 못하게 두 딸들의 논술 선생님께 아로마 오일을 전달받으며 감성 오일을 처음 접하게 되었습니다. 평소 아로마 오일과 허브에 관심이 많았지만, 먹을 수 있는 등급의 에센셜 오일은 도테라가 처음이어서 저에게는 정말 획기적인 제품이었죠. 아로마테라피를 생활 속에서 손쉽게 실천할 수 있어 좋았고, 특히 사춘기 두 딸과의 관계 개선에도 향기의 도움이 큰 역할을 했습니다. 도테라 에센셜 오일을 통해 제 일상에 좋은 변화가 일어나고 많은 도움을 받으며, 이 세상 모든 사람들에게 그 혜택을 나누고 싶다는 마음이 커졌습니다.

도테라 비즈니스를 하면서 가장 힘들었던 순간과 극복하기 위해 어떤 노력을 했나요?

2024년 도테라 비즈니스를 하면서 다이아몬드 클럽에 도전하게 되었고, 그 과정에서 바쁜 일상 속에서 건강 관리와 시간 분배에 소홀해진 부분들이 있었습니다. 도테라 비즈니스에 열정을 쏟다 보니, 나 자신을 케어하는 데 신경을 덜 쓴 것 같아요. 에너지 넘치고 파워풀한 비즈니스를 지속하기 위해서는 열정도 중요하지만, 나부터 건강을 관리하고 도테라 웰니스 라이프 스타일을 실천해야 한다는 것을 깨달았습니다. 앞으로는 규칙적인 운동을 계획하고, 일에 끌려가지 않도록 시간 분배를 잘 해가며, 더 건강한 리더로서 제 자신을 돌보며 비즈니스를 이어가겠습니다.

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇인가요?

도테라를 만나기 전, 저는 평범한 가정 주부로서 남편의 그늘 아래에서 ‘나’라는 존재감을 느끼지 못한 채 하루하루를 살아갔습니다. 남편은 자기 분야에서 입지를 다지고, 사춘기의 두 딸들 사이에서 ‘나는 무엇인가?’에 대한 고민과 정체성에 대해 심각하게 생각하던 중, 도테라 에센셜 오일을 접하게 되었습니다. 그 순간, 나도 무언가를 할 수 있겠다는 생각에 사로잡혔고, 아로마 오일에 매료되었으며 도테라에 대해서도 빠르게 알아가기 시작했습니다. 아로마테라피 자격증을 공부하며 사람들과 소통하고 나누는 과정 속에서, 어느새 도테라에 빠져들게 되었습니다. 도테라를 통해 내가 좋아하고 할 수 있는 일을 찾으며, 잃어버렸던 나 자신도 되찾게 되었습니다. 그렇게 자연스럽게 도테라 비즈니스를 시작하게 된 저를 발견하게 되었습니다. 💧

2024년을 통해서 이루었던 가장 큰 성과 혹은 결실은 무엇인가요?

2024년 2월, 예쁘고 아기자기한 모두의 힐링 공간인 ‘아로마 테라스’를 오픈하게 되었습니다. 향기로운 우리들의 공간에서 많은 사람들과 만나 다양한 경험을 나누고, 도테라 제품을 전하며 본격적으로 도테라 비즈니스를 시작하게 되었습니다. 파트너 사장님들의 지지와 응원 덕분에 다이아몬드 클럽에 도전하게 되었고, 모두의 도움 속에 다이아몬드 직급을 달성할 수 있었습니다. 다이아몬드 클럽 도전을 함께해 주신 사랑하는 파트너 사장님과 스폰서 사장님께 깊은 감사의 마음을 전합니다.

도테라 비즈니스를 하면서 가장 힘들었던 순간과 극복하기 위해 어떤 노력을 했나요?

2024년 도테라 비즈니스를 하면서 다이아몬드 클럽에 도전하게 되었고, 그 과정에서 바쁜 일상 속에서 건강 관리와 시간 분배에 소홀해진 부분들이 있었습니다. 도테라 비즈니스에 열정을 쏟다 보니, 나 자신을 케어하는 데 신경을 덜 쓴 것 같아요. 에너지 넘치고 파워풀한 비즈니스를 지속하기 위해서는 열정도 중요하지만, 나부터 건강을 관리하고 도테라 웰니스 라이프 스타일을 실천해야 한다는 것을 깨달았습니다. 앞으로는 규칙적인 운동을 계획하고, 일에 끌려가지 않도록 시간 분배를 잘 해가며, 더 건강한 리더로서 제 자신을 돌보며 비즈니스를 이어가겠습니다.

정혜경

“함께 할 때 향기 나고 빛이 나는 도테라 비즈니스.”

도테라를 만나기 전/후를 비교했을 때 가장 달라진 점은 무엇 인가요?

저는 도테라를 만나기 전 평범한 직장인이었고, 큰 성취감이나 만족감 없이 익숙한 직장 생활만을 이어가고 있었습니다. 다른 일을 시도할 생각조차 하지 못한 채 살아왔습니다. 그러던 중 그러던 중 도테라 사업을 알게 되었고, 도테라의 비전을 보고 매일 똑같이 지겨운 직장 생활을 끝내기로 결심했습니다. 회사원 시절, 항상 정해진 시간과 공간에서만 일해야 했던 것과 달리, 도테라 비즈니스는 시간적인 자유를 주었고, 좋은 분들과 함께 아로마 향기를 맡으며 비즈니스를 할 수 있다는 것이 매일매일 행복하고 즐거웠습니다. 즐거운 일을 열심히 지속하다 보니 자연스럽게 조금씩 소득이 늘어났고, 함께하는 파트너 사장님들이 나아가면서 하나둘씩 목표를 달성하게 되었습니다. 그렇게 일에 대한 성취감과 자신감이 생기게 되었습니다. 또한 회사를 다닐 때는 미래에 대한 막연한 걱정과 알 수 없는 두려움에 항상 쫓기며 살았습니다. 하지만 도테라 비즈니스를 시작한 지금, 미래가 두려운 것이 아니라 그 미래의 나를 기대하고 꿈꾸며 노력하는 제 모습이 가장 큰 변화인 것 같습니다.

도테라 비즈니스를 처음 시작하게 된 계기는 무엇인가요?

도테라를 만나기 전 저는 15년 동안 한 직장을 다녔습니다. 회사는 아무리 열심히 일을 해도 한계가 있었고, 매일 똑같은 일을 반복적으로 했기에 별다른 성취감을 얻기 힘들었습니다. 지금까지 해왔던 일들이 지치고 무료하게 느껴질 때, 도테라 오일을 만나게 되었습니다. 처음에는 소비자로서 즐겁게 클래스에 참석하며 아로마 오일의 매력에 빠졌고 스폰서 사장님들이 하시는 도테라 비즈니스가 너무 즐거워 보이고 멋져 보였습니다. 즐거운 일을 통해서도 경제 활동이 가능하다는 것을 알게 되었고, 도테라 비즈니스를 통해 꾸준히 성장하시는 모습을 보며 사업에 대한 비전을 보았습니다. 이런 사장님들과 함께라면 나도 도전할 수 있겠다는 확신이 들자마자, 10년 넘게 다녔던 직장을 그만두고 도테라 사업에 뛰어들게 되었습니다.

2024년 도테라를 하면서 가장 행복했던 순간과 그 이유는 무엇인가요?

다이아몬드 직급 달성과 다이아몬드 클럽을 2위로 수료한 것입니다. 도테라 비즈니스를 시작하며 항상 꿈꿔왔던 일이지만 현실적으로는 잘 와닿지 않는 다른 세상의 이야기 같은 일이었습니다. 그런 일이 저에게 일어났기에 2024년 가장 놀랍고 황홀한 순간이 아니었나 싶습니다. 또한 이러한 결과는 저 혼자 해낸 것이 아니라 스폰서



사장님들과 파트너 사장님들의 도움으로 함께 이뤄낸 결실이기에 더욱 값지고 더욱더 감사하며 행복한 일입니다. 2024년 하반기, 도테라에 모든 에너지를 쏟아부으며 앞만 보고 달린 4개월간의 노력과 몇 년간 집중해 온 것들이 인정받고 보상받은 순간인 것 같아서 너무 감격스럽고 행복합니다.

도테라 비즈니스와 개인적인 삶의 균형을 유지하는 나만의 방법이 있다면 무엇인가요?

예전에는 열심히 일한 나를 위해 보상심리로 공연이나 영화를 보고, 스트레스를 해소하기 위해 여행 계획을 세우곤 했습니다. 그러나 도테라 비즈니스는 개인 사업이다 보니 일한 후의 휴식 보다는 현재 하고 있는 일에 더 집중하게 되었고, 심을 위한 계획 보다는 비즈니스에 더 몰두하게 되었습니다. 꾸준히 일하고 있는 저에 대한 보상이 필요하지 않다고 느끼는 것은 아마도 도테라 비즈니스 자체가 저에게 힐링이 되고 있기 때문이라고 생각합니다. 특별한 날이 아니어도 좋은 분들과 함께 맛있는 음식을 먹으며 도테라 비즈니스를 하고, 마치 노는 듯 즐겁게 일상을 보내고 있기 때문입니다. 하지만 아주 가끔은 도테라와 관련 없는 친목 모임이나 운동, 다른 여가 생활을 즐기기도 합니다. 도테라 비즈니스를 시작한 후 사람을 만나는 것이 주된 일이 되었지만, 여전히 사람들과 이야기를 나누고 함께 시간을 보내는 것이 저에게 힐링이자 즐거움이 됩니다. 💧



“I can't change the direction of the wind, but I can adjust my sails to always reach my destination.”

바람의 방향은 바꿀 수 없지만,
난 내 항로를 조정하여 항상 도착지에 도달할 수 있다.

커크 조워스(Kirk Jowers)
dōTERRA CEO



Road to Elite
dōTERRA | KOREA

Road To Elite 프로그램이란?

로드 투 엘리트(Road To Elite) 프로그램은 도테라 비즈니스 입문자가 첫 번째 주요 목표인 엘리트 직급을 달성할 수 있도록 체계적으로 지원하는 성장 프로그램입니다. 단순한 직급 달성에 그치지 않고, 장기적으로 지속 가능한 비즈니스 기반을 구축하도록 설계되어 개인과 팀의 성공을 함께 이끌어갑니다.

특히, 로드 투 엘리트는 단기적인 성과보다 장기적인 성공을 목표로 합니다. 단계별 목표 설정과 실행 전략을 통해 비즈니스의 기초를 다지고, 도전을 통해 얻은 경험이 자신감을 키우고 동기부여로 이어지도록 설계되었습니다. 또한, 팀원들과 협력하며 공동의 목표를 달성하는 과정에서 개인과 조직이 함께 성장하는 경험을 하게 됩니다.

도테라 비즈니스를 시작하는 모든 분들에게 로드 투 엘리트는 성공으로 가는 필수 단계입니다. 이 프로그램을 통해 자신의 잠재력을 발견하고, 나아가 글로벌 무대에서 활약하는 리더로 성장하세요!

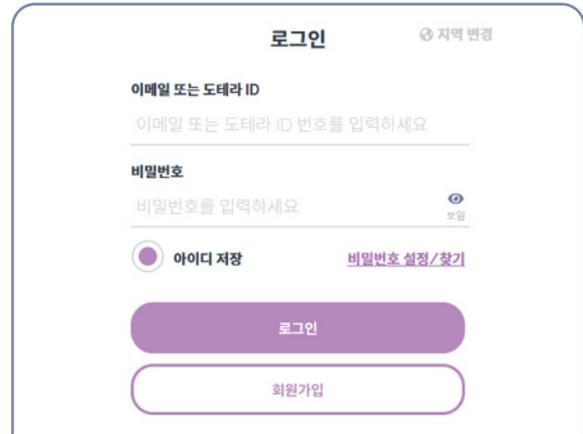


신청방법



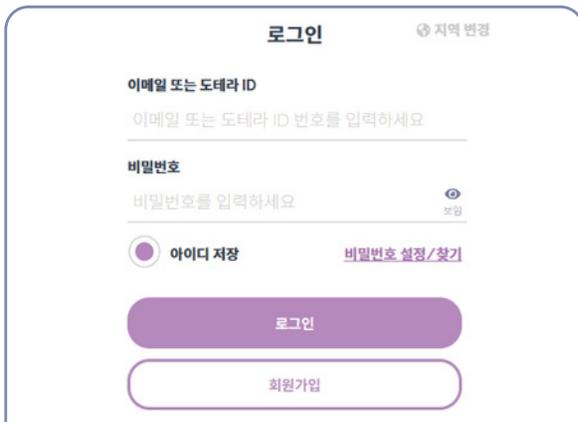
① 웹사이트 접속

mastersclub.doterra.com에 접속합니다.



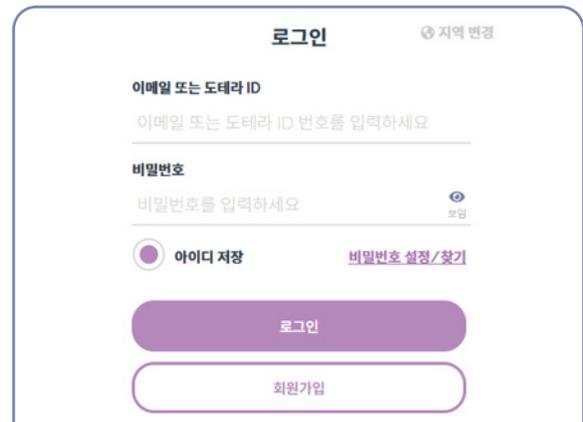
② 로그인

마이오피스 계정으로 로그인 합니다.



③ 신청 페이지 확인

해당 조건에 해당되는 회원에게만 신청 페이지가 표시 됩니다. 화면 하단의 “다음” 버튼을 클릭합니다.



④ 도전 목표 입력

도전 목표를 반드시 입력한 후 “다음” 버튼을 클릭합니다.



⑤ 신청완료

신청 완료 화면이 표시되면 모든 과정이 완료된 것입니다.



실버 클럽

리더의 첫걸음과 비즈니스 도약을 위한 프로그램

실버 클럽은 도테라 비즈니스에서 실버 이상의 직급을 달성할 수 있도록 지원하는 프로그램입니다. 참가자들은 비즈니스의 핵심 전략을 배우고, 신규 등록과 클래스 진행을 통해 리더로 성장하며 팀을 형성하는 기회를 얻게 됩니다.

이 프로그램은 리더로서의 자신감을 키우고, 파트너들과 함께 비즈니스를 확장해 나가는 경험을 제공합니다. 실버 클럽은 여러분의 리더십을 강화하고, 지속 가능한 성장을 이끌어내는 첫걸음이 될 것입니다.



다이아몬드 클럽

리더십과 비즈니스 성장을 위한 프로그램

다이아몬드 클럽은 리더들이 변화하는 비즈니스 환경 속에서 팀을 이끌고 성과를 극대화할 수 있도록 지원하는 프로그램입니다. 참여하는 리더들은 전략적 사고와 실용적인 리더십 스킬을 배우고, 이를 통해 조직 성장과 개인 성과를 이끌어낼 수 있습니다.

이 프로그램은 리더들이 비즈니스 목표를 달성하는 데 필요한 심화적인 역량을 배양하고, 파트너들과 경험을 공유하며 함께 성장할 기회를 제공합니다. 다이아몬드 클럽은 여러분의 리더십 역량을 극대화하고, 비즈니스 성공을 이끌어내는 중요한 발판이 될 것입니다.



2024년 랭크업 프로그램

장기 성장 가능성의 확장

랭크업 프로그램을 통한 신규 등록 인원



11,305명

랭크업 프로그램을 통한 신규 직급 달성 인원



109명

2024년 랭크업 프로그램은 11,305명의 신규 등록과 109명의 신규 직급 달성을 기록하며, 비즈니스 성장의 기반을 더욱 확대하였습니다.

핵심 리더들이 집중적으로 참여하여 더욱 깊이 있는 성장을 경험했으며, 직급 배출의 질적 성장을 기반으로 리더들의 전문성과 지속 가능한 성장을 확인할 수 있었습니다.

비록 도전적인 환경 속에서도 꾸준한 성과를 창출하고 비즈니스 안정성을 유지했으며, 새로운 리더십 발굴을 통해 장기적인 성장 가능성을 증명한 한 해였습니다.

랭크업 프로그램은 앞으로도 리더 육성과 비즈니스 확장을 위한 중요한 발판이 될 것입니다.

2024년 다이아몬드 클럽 TOP 멘토



Presidential Diamond **황근영**

“다이아몬드 클럽, 팀과 나의 동반 성장을 위한 도전!”

다이아몬드 클럽에 도전한다는 것은 단순히 개인적인 성장을 넘어서, 팀과 함께 성장할 수 있는 기회의 시간입니다. 도테라 비즈니스에서 다이아몬드 클럽은 하나의 중요한 이정표이자, 모든 도전자의 꿈과 목표를 실현할 수 있는 기회입니다. 이 과정은 단순히 목표를 달성하는 것뿐만 아니라, 각자가 겪는 어려움과 성장을 통해 진정한 변화를 이루는 여정이라고 할 수 있습니다.

다이아몬드 클럽의 핵심은 혼자 힘의 힘이 아닌, 팀의 협력과 회사의 지원에 있다는 점입니다. 함께 노력하고 지원하며 목표를 향해 나아가는 과정에서, 그 어느 때보다 강력한 팀워크의 중요성을 느낄 수 있습니다. 또한, 다이아몬드 클럽을 통해 단기적인 목표를 넘어, 장기적인 성공을 위한 토대를 마련하고 그 과정 속에서 자신감을 얻고, 도전하는 자신을 돌아보며 더욱 성장하는 기회를 가질 수 있습니다. 여러분도 주저하지 말고 이 도전에 함께 하시길 바랍니다. 여러분의 꿈과 목표가 현실로 이루어질 수 있도록 저도 항상 여러분을 응원하고 지원하겠습니다.

Congratulations to Graduates of 2024 Diamond Club



2024년 다이아몬드 클럽 1위 수료회원

Diamond 권노은

2023년에 처음으로 다이아몬드 클럽에 도전했을 때, 저는 사업을 시작한 지 두 달도 채 되지 않았습니다. 당시에는 LRP의 중요성도 이제 막 이해하기 시작한 수준이었죠. 그런 상태에서 첫 출전만으로 50등이라는 결과를 얻었을 때, 큰 만족감을 느꼈던 기억이 있습니다.

그로부터 1년 후인 2024년, 제가 다이아몬드 클럽에서 1등을 차지하게 될 줄은 정말 상상도 못했습니다. 2023년에는 혼자만의 도전이었다면, 2024년은 저와 함께하는 파트너 사장님들과의 도전이었습니다.

파트너 사장님들과 끊임없이 소통하며, 하나씩 계획을 세우고 목표를 설정했습니다.

작은 계획부터 차근차근 달성해 나가며 매달 최선을 다한 결과가 오늘의 성과로 이어졌습니다. 이 과정에서 느낀 것은 혼자 하는 것이 아닌, 함께 만들어가는 힘이 얼마나 큰지 깨달은 순간들이었습니다.

이 자리에 오르기까지 저를 믿고 지지해 준 파트너 사장님들의 지원과 신뢰가 없었다면 불가능했을 것입니다. 또한, 꾸준한 노력과 열정이 오늘의 성과를 이루는 데 큰 역할을 했습니다. 목표를 향해 끊임없이 계획하고 실행한 결과, 저는 이 자리에 설 수 있었습니다.

앞으로도 도테라의 가치를 널리 알리며, 더 많은 사람들에게 건강과 행복을 전하는 데 최선을 다하겠습니다. 감사합니다.



2024년 다이아몬드 클럽 2위 수료회원

Diamond 정혜경

다이아몬드 클럽이 시작되는 9월을 떠올리면, 과연 수료할 수 있을지 걱정하며 시작했던 기억이 납니다. 그러나 이왕 시작하는 거, 파트너 사장님들과 힘을 모아 잘 해보자는 각오로 도전했습니다.

아무것도 모르고 도전했던 2022년 다이아몬드 클럽을 통해 배웠던 것은, 다이아몬드 클럽이 개인의 도전이 아닌 리더가 되는 훈련이라는 것이었습니다. 그래서 저는 파트너들에게 각자의 목표를 가지고 함께 출전한 것처럼, 매일 프로모션을 진행하며 함께 성과를 공유하고, 프로모션을 달성할 때마다 함께 축하하고 격려하는 시간을 지속적으로 마련했습니다. 그 결과, 예상치 못한 상위권 순위를 유지하며 최종 2위로 마무리하게 되었습니다.

저는 다이아몬드 클럽이 우리 팀 모두의 노력의 결실이라고 생각합니다. 팀워크가 만들어낸 성과였습니다. 이 과정을 통해 신규 사업자들의 역량이 강화되었고, 저 역시 리더십 훈련의 기회를 가졌으며 어느 순간 팀의 리더로 성장하게 되었습니다.

다이아몬드 클럽을 통해 도전하는 법을 배웠고, 파트너십을 배웠으며, 좋은 파트너를 얻었습니다. 그래서 저는 도테라 사업자 분들 모두 회사의 랭크업 프로그램에 적극 참여하기를 권장하고 싶습니다. 반드시 개인과 그룹 성장에 큰 도움이 될 것이라고 확신합니다. 2025년 다이아몬드 클럽에 많은 분들이 도전하시어 꿈꾸는 목표들을 꼭 이루시길 바랍니다. 화이팅!



2024년 다이아몬드 클럽 3위 수료회원

Diamond 김유림

신규 가입자에게 에센셜 오일 한 병을 선물로 줄 수 있다고 하기에 가벼운 마음으로 시작한 도전이었습니다. 오고 가는 사람들의 안식처이자 사랑방, 놀이터가 되고자, 저는 맛있는 커피와 티를 제공하고, 새로운 클래스를 공유하며 에센셜 오일을 전파하는 일을 했습니다.

120일간의 도전 시간은 저에게 마치 즐거운 파티 같은 시간이었습니다.

9월에 신규 가입 16명을 달성하고, 파트너 사장님들과 미션을 달성하며 기뻐했습니다. 그 기쁨에 힘입어 매일 클래스를 열고, 뜻을 함께한 파트너 사장님들과 열심히 사람들을 초대하여 에센셜 오일 문화를 전파하고 다양한 우리들의 이야기를 나누었습니다.

매달 배수로 증가한 신규 가입자 수는 12월에 약 100명이 가입하면서 마감되었고, 모두 하나 되어 7배의 성장을 이루었습니다. 4개월간의 여정은 정말 소중한 자양분이 되었습니다.

파트너 사장님들과 우리가 좋아하는 일을 즐기며 열심히 해왔고, 내가 직접 경험한 임상 들을 공유하면서 여기까지 오게 되었습니다. 어렵게 시스템을 찾지 않아도 쉽게 성공할 수 있는 도테라 비즈니스는 이번 도전을 통해 더 매력적으로 다가왔습니다.

이번 도전에서 저보다 더 많은 노력과 지원을 해주셨던 스폰서 사장님과 나의 파트너 사장님들께 다시 한번 감사드립니다. 다가오는 2025년 다이아몬드 클럽에 도전하는 파트너 사장님들에게 제가 든든한 힘이 될 수 있도록 더 역량을 키워 나가겠습니다.

2024

Diamond Club 수료 회원



강보영	강지은	강향임	강혜원	권노은	김나연
김미경	김민정	김연화	김영아	김예록	김유림
김은정	김정란	김정미	김정희	김하나	김현수
노유미	라기명	박근영	박미애	박민선	박종선
박진아	박현례	배은지	백성미	송상은	송이섭
송한별	신효정	안혜란	오문정	오상현	원승란
윤경선	윤승희	이경아	이도경	이보란	이숙진
이현용	임선	임선영	장우정	정송이	정이진
정진주	정혜경	정혜미	조수희	채사랑	천정돈
최문정	최보람	최연순	최윤희	한경희	허진

※ 이름 가나다 순 표기



2024

Silver Club 수료 회원



KITAJIMA KAYOKO KUBO NAMIE

- | | |
|-----|-----|
| 강향임 | 곽미라 |
| 김나영 | 김동철 |
| 김시환 | 김연화 |
| 김옥순 | 김우님 |
| 김은선 | 김은정 |
| 김주희 | 김현주 |
| 도선영 | 류정기 |
| 문세영 | 문종대 |
| 박성경 | 박성숙 |
| 박은주 | 박자민 |
| 박춘아 | 박현례 |
| 배지선 | 백현정 |
| 손영희 | 손옥경 |
| 신선화 | 신정미 |
| 안옥련 | 양연자 |
| 유성희 | 유인태 |
| 이경아 | 이구환 |
| 이성미 | 이수희 |
| 이윤경 | 이은희 |
| 이하정 | 이혜영 |
| 임영란 | 전순화 |
| 정은경 | 조민진 |
| 최문정 | 최수아 |
| 최정윤 | 최춘자 |
| 홍미숙 | 홍정현 |

- | |
|---------|
| 강금영 |
| 권혜숙 |
| 김래정 |
| 김연희 |
| 김월기 |
| 김은지 |
| 김효진 |
| 류효정 |
| 민다영 |
| 박순금 |
| 박정민 |
| 방미경 |
| 서경선 |
| 송상은 |
| 아오야마아께미 |
| 양혜석 |
| 윤세희 |
| 이나형 |
| 이승경 |
| 이재숙 |
| 임동순 |
| 정명자 |
| 조병혁 |
| 최윤영 |
| 추현희 |
| 황성숙 |

- | |
|-----|
| 강명준 |
| 기윤희 |
| 김미령 |
| 김영미 |
| 김유신 |
| 김은하 |
| 김희정 |
| 맹현순 |
| 박경란 |
| 박순녀 |
| 박정연 |
| 방복순 |
| 서혜숙 |
| 송유진 |
| 안소민 |
| 오상현 |
| 윤정은 |
| 이명화 |
| 이시연 |
| 이주현 |
| 임순석 |
| 정선영 |
| 주성희 |
| 최윤정 |
| 하승연 |

- | |
|-----|
| 강은주 |
| 김경희 |
| 김미정 |
| 김영인 |
| 김윤나 |
| 김재언 |
| 나정임 |
| 명수현 |
| 박미영 |
| 박영규 |
| 박주연 |
| 배은숙 |
| 선은숙 |
| 송은경 |
| 안순자 |
| 오훈진 |
| 은근아 |
| 이미숙 |
| 이신영 |
| 이지선 |
| 임승기 |
| 정수빈 |
| 진성우 |
| 최은서 |
| 한순애 |

- | |
|-----|
| 강지운 |
| 김규랑 |
| 김미희 |
| 김예록 |
| 김윤희 |
| 김종동 |
| 남혜선 |
| 문미숙 |
| 박보혜 |
| 박영주 |
| 박지연 |
| 배정희 |
| 소지민 |
| 신복근 |
| 안영 |
| 원승란 |
| 은난 |
| 이선혜 |
| 이영숙 |
| 이진선 |
| 임연정 |
| 정윤진 |
| 천정돈 |
| 최은진 |
| 허현영 |

※ 1,2,3위 제외 이름 모두 가나다 순



2025 도테라코리아 프레지덴셜&블루 다이아몬드 써밋

도테라의 탑 리더분들과 함께하는 PD&BD써밋을 통해
상쾌한 **도테라 티트리 에센셜 오일**의 소싱 과정을
직접 체험해 보시기 바랍니다!

일정 및 장소

예상 일정 2025년 7월 19일(토) - 24일(목) / 4박 6일
장 소 호주 🇺🇸 Port Macquarie 지역 티트리 농장

*일정은 현지 사정에 따라 변경될 수 있습니다.

자격 기간 및 조건

자격 기간 2024년 8월 - 2025년 6월
자격 조건 자격 기간 내 블루 다이아몬드 이상 직급 1회 달성

유의사항

- PD&BD써밋 참가를 위한 왕복 항공 비용은 본인 부담입니다.
- 자격을 취득한 본인 또는 공동사업자로 사전에 등록된 배우자 중 1명이 참가 가능하며, 대리 참가 및 참가 자격 양도/양수는 불가능합니다.
- 도테라코리아 정책 및 규정, IPC 계약사항 위반이 확인될 경우, 자격 취득이 취소될 수 있습니다.
- 도테라코리아는 사전 공지 없이 본 PD&BD써밋 기간 및 자격 요건을 변경할 수 있는 권리를 보유하며, 자격 취득자의 실적을 검증하고 자격 취득을 확정하는 권리는 도테라코리아에 있습니다.
- 자격 취득자가 PD&BD써밋에 불참할 경우, 현금 또는 다른 방식으로 교환 또는 환불받을 수 없습니다.
- 여행 일정 중 촬영된 참가자의 사진 및 영상은 추후 도테라코리아 홍보 콘텐츠로 활용될 수 있습니다.
- 여행 일정은 현지 상황에 따라 변경될 수 있습니다.

dōTERRA®

WELLNESS ADVOCATE

Recognition

BLUE DIAMONDS



강윤정



김정은



박순덕



박신영



송지윤



이진희



인윤경



DIAMONDS



강향임



권노은



김소록



김영아



김은정



김정희



노유미



윤경선



이도경



이서현



이현용



임선



정혜경



PLATINUMS

김유림

김희숙

박화성

송이섭

정송이

정진주

GOLDS

강은아

강혜원

김미란

김민정

김채영

김현아

김희주

라기명

문일석

박근영

박순희

박인희

박정민

박춘아

박혜란

배은지

백미영

서혜란

성희숙

손민영

손일락

손정희

신민아

신지영

안미희

양영빈

여은영

오상현

오윤경

우목영

윤경혜

윤승희

이경희

이동배

이영희

이은아

이은희

이자영

이재숙

임선영

정은경

정이진

조지연

지가영

최수미

최희

하유정



SILVERS

갈경아	강경지	강금영	강명준	강보영	강소영
강정숙	강지원	강혜진	강호열	경미니	고다겸
고태은	곽미라	권미선	권혜숙	김가림	김귀순
김나영	김남득	김담수	김대운	김동철	김명준
김민영	김보리	김봉순	김성희	김신희	김아름
김연화	김연희	김예록	김원전	김유지	김윤희
김은숙	김은하	김재희	김정은	김제인	김종인
김주옥	김지안	김하정	김한나	김혜영	김혜주
김희경	나정임	나화자	남고은	노가빈	도선영
류경민	맹현순	문미숙	문세영	문종대	민아영
박가람	박경수	박미영	박서연	박선영	박성아
박소현	박영규	박영주	박용섭	박윤화	박은화
박종희	박주희	박현례	백채원	성연주	성유미
성윤진	소병현	손미란	손옥경	송상은	송유진
송한별	신차선	신혜원	심소형	안승환	양영아
오문정	오주란	오훈진	원승란	유다겸	유옥자
유혜진	윤미숙	윤정은	윤하영	이경아	이나형
이동철	이미정	이성미	이수희	이신영	이은희
이주영	이채민	이하정	임수진	장선이	장익준
장희정	전현주	정병임	정선애	정수윤	정유진
정재중	조안나	조정순	조희원	천정돈	최다희
최문정	최윤경	최진현	하승희	한준탁	현은숙
홍영	홍영순	황라임	황미숙	황성숙	황효선



dōTERRA®
pursue what's pure



서울특별시 서초구 남부순환로 2561, 지하 1층 - 2층
www.doTERRA.co.kr 대표번호 1600-5105
dōTERRA © 2025. All Rights Reserved.