

ō

SHARE

dōTERRA™ – luonnollisesti



Tervetuloa Share-oppaan pariin!

Kun koet jotakin, joka muuttaa elämäsi, haluat tietenkin jakaa kokemuksesi sinulle tärkeiden ihmisten kanssa.

Nyt on täydellinen hetki alkaa jakaa rakastamiasi luonnollisia ratkaisuja ihmisten kanssa, joista välität. Tämä opas toimii apunasi, kun esittelet hyvinvoivaa elämää ja dōTERRA-tuotteita ystäville ja perheenjäsenillesi.





Jakamisen ABC

dōTERRA tekee jakamisesta helppoa ja hauskaa! Vain kolme yksinkertaista vaihetta, joista lisää seuraavilla sivuilla, ja voit ryhtyä muuttamaan elämiä.

Vaihe 1: **Rakasta**

Käytä dōTERRA-tuotteita ja sido ne osaksi tarinaasi.

Vaihe 2: **Jaa**

Kerro dōTERRA-tuotteista muille ja muuta ihmisten elämiä.

Vaihe 3: **Ansaitse**

Saa palkintoja[†] tekemästäsi työstä.

[†]Kertyvät tulot vaihtelevat riippuen muun muassa käytetystä ajasta, tiimin rakenteesta sekä alalinjaan rekrytoitujen henkilöiden lukumäärästä.

Vaihe 1: Rakasta

Kun tietää, miksi pitää jostakin tuotteesta, on helppoa keksiä muita, jotka hyötyisivät samanlaisista luonnollisista ratkaisuista.
Mieti omia lempituotteitasi ja ihmisiä, joille voisi olla niistä hyötyä.

Jakamisen ensimmäinen vaihe on miettiä tuotteita, joita itse rakastaa. Kirjoita tähän kolme lempituotettasi.

1. _____
2. _____
3. _____

Seuraavaksi nimeä viisi ihmistä, joille olisi hyötyä näistä luonnollisista ratkaisuista.

Nimi	Tarve	Tuote
1. _____	1. _____	1. _____
2. _____	2. _____	2. _____
3. _____	3. _____	3. _____
4. _____	4. _____	4. _____
5. _____	5. _____	5. _____

Löydä oma tarinasi

Oman tarinan kertominen on tehokkain tapa jakaa. Mieti kokemuksiasi dōTERRA-tuotteiden kanssa ja vastaa alla oleviin kysymyksiin.

Ennen kuin dōTERRA tuli elämääsi, mitä huolenaiheita sinulla tai läheisilläsi oli?

Miten tutustuit dōTERRA-tuotteisiin? Minkälaisia positiivisia ensikokemuksia sait?

Miten dōTERRA-tuotteet ovat muuttaneet tapaa, jolla huolehdit hyvinvoinnistasi tai kodistasi?

Katso vastauksiasi ja laadi niiden pohjalta yhden tai kahden kappaleen mittainen yksinkertainen, mutta puhutteleva tarina. Laita se paikkaan, missä näet sen usein — peiliin, jääkaapin oveen tai puhelimen taustakuvaksi — muistuttamaan jakamisen tärkeydestä ja siitä, mitä haluat sanoa.

Vaihe 2: Jaa

Elämä on täynnä tilaisuuksia. Kun kerrot tarinasi ja jaat positiivisia kokemuksia tuotteista, ihmiset kuulevat mielellään lisää. Alla esittelemme neljä helppoa ja tehokasta tapaa jakamiseen.



Jaa oma tarinasi

Ihmiset kuulevat mielellään hyvistä tuloksista ja kokemuksista. Kertaa aiemmin kirjoittamasi tarina ja ota se käyttöön seuraavien vinkkien avulla.

Vinkkejä tarinan jakamiseen:

Käytä tuotteita päivittäin. Mitä useammin käytät suosikkituotteitasi, sitä enemmän sinulla on niistä kerrottavaa.

Käytä tuotteita missä ikinä oletkin. Tuotteiden käyttäminen siellä, missä on myös muita, herättää mielenkiintoa ja innostaa ihmisiä kysymään lisää.

Jaa rakkaudella, ole myötätuntoinen. Kysy kysymyksiä, ole kiinnostunut muiden kokemuksista ja tarpeista, ja etsi oikea hetki tarinasi jakamiseen ja ratkaisujen tarjoamiseen.

Tuotekokemusten tarjoaminen

Omaakohtaiset kokemukset dōTERRA™-tuotteiden kanssa tarjoavat ihmisille tilaisuuden tuntea niiden hyödyt itse, ja jakaa positiivinen kokemus kanssasi.

Vinkkejä tuotekokemusten tarjoamiseen:

Käytä eteerisiä öljyjä kotonasi. Kun sinulle on tulossa vieraita, luo kotiisi mukavaa tunnelmaa eteerisillä öljyillä. Samalla herätät vieraittesi mielenkiinnon öljyjä kohtaan.

Pidä tuotteita mukanas. Kiinnitä huomiota ihmisten tarpeisiin ja vastaa niihin dōTERRA-tuotteilla. Jos esimerkiksi aurinko paistaa ja joku on ilman aurinkorasvaa, anna hänen kokeilla dōTERRA sun -suihketta.

Rakenna suhteita. Käytä aikaa tutustumiseen ja ihmissuhteiden rakentamiseen. Ihmiset, joihin sinulla on aito yhteys, ovat avoimempia kaikelle, mitä haluat jakaa.





Jaa näytteitä

Näytteiden avulla ihmiset saavat tilaisuuden kokeilla dōTERRA-tuotteita kerran tai pari.

Vinkkejä näytteiden jakamiseen:

Anna näytteitä kohdennetusti. Tunnista, mitä ihminen tarvitsee, ja tarjoa siihen ratkaisua, josta itse pidät, ja josta sinulla on näyte.

Jaa näytteitä, joiden tehon huomaa nopeasti. Deep Blue™, dōTERRA Air™, On Guard™, MetaPWR™, villiappelsiini ja piparminttu ovat hyviä vaihtoehtoja kokeiluihin, joissa tehon huomaa välittömästi.

Käytä valmiiksi pakattuja dōTERRA-näytteitä. Deep Blue -voidenäytteet ovat helppoja jakaa. Tai voit pakata omia lempiöljyjäsi pienempiin annoksiin, joita on helppo pitää mukana ja käyttää.

Jaa virtuaalisesti

Laajenna kenttääsi lähikontaktien ulkopuolelle. Ihmiset katsovat mielellään esimerkiksi sähköpostilla lähetettyjä linkkejä ja somejulkaisuja.

Vinkkejä virtuaaliseen jakamiseen:

Jaa linkkejä. Informatiiviset sisällöt, videot, podcastit, verkkosivut, sosiaalisen median julkaisut ja kuvat herättävät mielenkiintoa.

Jaa matkaasi. Kerro kokeilemistasi tuotteista ja suosikkiöljyistäsi sosiaalisessa mediassa tai blogissa. Valokuvat, käyttäjien kokemukset ja käyttövinkit ovat erinomaisia tapoja osallistaa ihmisiä.

Pidä yhteyttä yleisöösi. Vaihda ajatuksia seuraajiesi kanssa ja vastaa kommentteihin. Verkon yli tapahtuva vuorovaikutus lisää luottamusta ja tekee omista tuotekokemuksistasi vaikuttavampia.



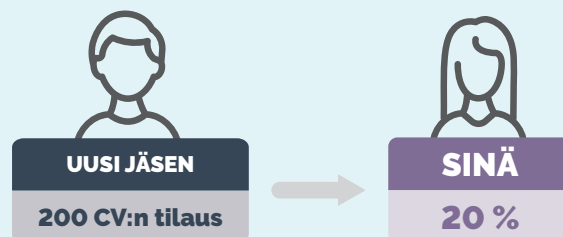
Vaihe 3: Ansaitse

dōTERRAn jakaminen muuttaa elämiä, on antoisaa ja voi jopa tietää lisätuloja¹. dōTERRA™-kompensaatiomalli palkitsee sinut siitä, että voimautat muita luonnollisilla ratkaisuilla.

dōTERRAlla on käytössä erilaisia bonuksia:

Fast Start

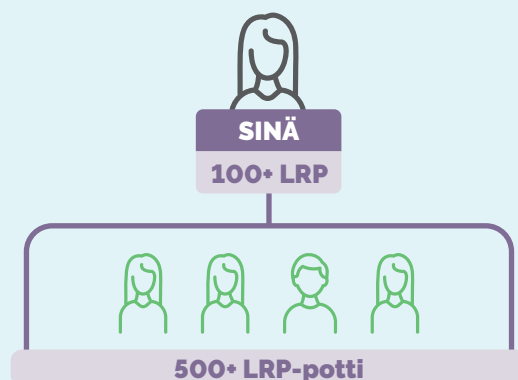
Tämä viikottain maksettava bonus palkitsee rekrytoinneista. Fast Start -bonusta kertyy ensitilauksesta sekä lisätilauksista, joita uusi jäsen tekee 60 ensimmäisen päivän aikana. Bonuksen saamisen edellytyksenä on 100 PV-pisteen LRP-pohja sekä 100 PV-pisteen Loyalty-kuukausitilaus.



Power of 3

Tämä bonus maksetaan kuukausittain, kun autat tiimiäsi rakentamaan ja ylläpitämään hyvinvointiaan Loyalty-tilauksilla. Saat tason 1 bonuksen (45 €), kun

1. Teet 100+ PV-pisteen Loyalty-tilauksen
2. Autat asiakkaitasi tekemään Loyalty-tilauksia
3. Alalinjassasi on yksi vähintään 500 PV-pisteen LRP-potti



Lisätietoja saat ylälinjaltasi tai tutustumalla esitteeseen osoitteessa www.doterra.com/ME/en_ME/compensation-plan. Esitteen kielen voi vaihtaa ennen katselua ja lataamista.

¹Kertyvät tulot vaihtelevat riippuen muun muassa käytetystä ajasta, tiimin rakenteesta sekä alalinjaan rekrytoitujen henkilöiden lukumäärästä.

Lisää tehoa jakamiseen

Monien mielestä tuntien pitäminen yhdessä dōTERRA-hyvinvointiedustajan kanssa on tehnyt jakamisesta tehokkaampaa.

Miksi pitää dōTERRA™- tunteja?

dōTERRA-tunneilla jakaminen onnistuu monille ihmisille kerralla. Tunnit ovat lämminhenkisiä kohtaamisia, joissa osallistujat voivat oppia, saada tukea ja kokeilla tarpeisiinsa sopivia tuotteita.

Miten tunteja pidetään?

Sinä ja hyvinvointiedustaja päätätte parhaan tuntiformaatin ja omat roolinne. Yleensä hyvinvointiedustaja hoitaa kouluttamisen ja materiaalit, auttaa kutsujen kanssa ja luo hyvää tunnelmaa. Yhdessä varmistatte, että vieraat saavat merkityksellisen kokemuksen ja vastauksia omiin hyvinvointitarpeisiinsa.

Sovi aika!

Sovi oman hyvinvointiedustajasi kanssa aika ensimmäiselle tunnille. Kirjatkaa ylös odotuksenne ja jakakaa ajatuksianne.



Jakaminen on palkitsevaa!

Voimaannuttaessasi muita luonnollisilla
ratkaisuilla voimaannutat myös itseäsi.



dōTERRA™
pursue what's **pure**

Huomaa, että esitteen tuotteisiin ja tietoihin voi tulla muutoksia ja ne voivat poiketa esitetystä. Uusimmat tiedot löydät osoitteesta shop.doterra.com.

Ellei toisin mainita, kaikki sanat, joissa on tavaramerkin tai rekisteröidyn tavaramerkin symboli, ovat dōTERRA Holdings, LLC:n tavaramerkkejä tai rekisteröityjä tavaramerkkejä.

dōTERRA UK Office, Altius House, 1 North Fourth Street, Milton Keynes, MK9 1DG,
United Kingdom | doterra.eu
dōTERRA Global Limited, 32 Molesworth Street, Dublin 2, Irlanti
© 2025 dōTERRA Holdings, LLC, 389 S 1300 W St. Pleasant Grove, UT 84062 USA