

# Erfolgsplan

Erfolg ist kein Ziel – er ist eine Gewohnheit. Diese einfachen Erfolgsgewohnheiten sind die bewährten Praktiken, die alle Top-Leader von dōTERRA teilen. Wenn Sie sie in Ihr Leben integrieren, werden auch Sie die Kraft des täglichen Aktivseins erleben, die sich mit der Zeit verstärkt.

## TÄGLICH

- Repräsentieren Sie das Produkt voll und ganz
- Persönliche Entwicklung/Produktwissen/Business-Training
- Antworten Sie auf Nachrichten innerhalb von 24 Stunden
- Fragen Sie sich und erstellen Sie einen Plan:
  - Mit wem kann ich Öle teilen?
  - Wen kann ich zu einer Präsentation »Natürliche Lösungen« einladen?
  - Bei wem muss ich für eine Einschreibung nachfassen?
  - Wer braucht eine Lifestyle-Übersicht?
  - Wen kann ich zum Builder auffordern? (Geschäftsübersicht, Build Guide)
  - Wer ist bereit, Gastgeber\*in zu sein? (Gastgeberübersicht, Share Guide)
  - Wer ist bereit für den Rang Elite? (Gastgeber und Startübersichten, Share Guide und Launch Guide)

»Motivation bring Dich  
in Gang. Gewohnheit bringt  
Dich voran.«  
– Jim Rohn

## WÖCHENTLICH

- Planen Sie 15–20 Stunden/Woche ein, um den Rang Gold zu erreichen
- Erledigen Sie geplante PIPES-Aktivitäten
- Halten Sie 2+ Produkt-/Geschäftspräsentationen (Einzelgespräche, Öle-Abende)
- Erhalten Sie Mentoring
- Mentor\*in für Builder
- Nehmen Sie an einem Team-Call teil

## MONATLICH

- Geben Sie bis zum 15. des Monats eine Bestellung über 125 PV Treuepunkte auf
- Erkennen Sie Lücken und setzen Sie Ziele mit dem Rangplaner
- Schreiben Sie mehr als 4 neue Kundinnen und Kunden und mehr als 1
- Builder ein
- Nehmen Sie an monatlichen Schulungen teil und bewerben Sie diese
- Erkennen Sie Erfolg an

## JÄHRLICH

Bewerben und teilnehmen:

- Jährliche European Convention von dōTERRA
- Leadership Retreat
- Regionale Produktschulung
- Legacy Trip

### TIPP

Verbringen Sie 80 Prozent Ihrer Zeit mit Ihren 3 wichtigsten Aktivitäten, mit denen Sie Geld verdienen können.

↓ **Verwenden Sie Aktionen planen, um die drei wichtigsten Punkte zu ermitteln.**

## WÖCHENTLICHER PRÄSENTATIONS- & VERANSTALTUNGSPLANER FÜR SCHNELLES WACHSTUM:

1. \_\_\_\_\_ (ein Wochentag)
2. \_\_\_\_\_ (ein Wochenende)
3. \_\_\_\_\_ (eine online)
4. \_\_\_\_\_ (eine Ihrer Wahl)

## WIE ERKENNEN SIE ERFOLG?

### \_\_\_\_\_ Anzahl der Präsentationen in Ihrem Team

Sie sollten wöchentlich zwei Arten von Präsentationen mit Ihrem Team halten:

1. **»Natürliche Lösungen«** (Einführung bis Einschreibung)\*
  - Für potenzielle und bestehende Mitglieder
  - Teilen Sie, wie die Öle angewendet werden
  - Interessent\*innen mit ihrem eigenen Vorteilskund\*innen-Account einschreiben
  - Generieren Sie mehr Gastgeber, organisieren Sie mehr Öle-Abende, werben Sie mehr Builder an
2. **Lifestyle-Übersicht** (Starten 101) – kann thematisch ausgerichtet werden
  - Als Follow-up nach der Einschreibung gedacht/ Gäste sind willkommen
  - Bei Ihnen oder einem Gastgeber zuhause
  - Bitten Sie sie, ihre eigenen Öle mitzubringen, damit sie lernen, wie sie diese anwenden
  - Geben Sie Lifestyle-Tipps/Ideen und stellen Sie neue Öle/Produkte vor
  - Betonen Sie die Vorteile des LRP
  - Erstellen Sie einen 90-Tage-Plan, um Wellness-Prioritäten zu unterstützen
  - Finden Sie mehr Gastgeber\*innen, organisieren Sie mehr Öle-Abende, werben Sie mehr Builder an



\* Sie können kostenlose Incentives für die Teilnahme, die Einschreibung als neues Mitglied oder für das LRP, wenn Gäste mitgebracht werden usw. anbieten.

»Erfolg ist die Summe kleiner Bemühungen, die man tagaus tagein wiederholt.«

Robert Collier