

# Engagement wiederherstellen

Ihre Builder können auf dem Weg zum Erreichen ihrer Ziele mit dōTERRA auf Schwierigkeiten stoßen oder entmutigt werden. Finden Sie heraus, warum sie nicht erfolgreich sind und arbeiten Sie gemeinsam mit ihnen an Lösungen. Manchmal haben sie den Grund vergessen, warum sie eigentlich ihre dōTERRA-Reise begonnen haben. Geraten Ihre Builder in eine »Warum«-Krise oder wissen sie nicht, wie sie weiter vorankommen, bieten Sie einen Termin an, an dem Sie sich austauschen und ihr Engagement für die Erreichung ihrer Ziele überdenken können.

## DREI GRÜNDE, WARUM MENSCHEN NICHT ERFOLGREICH SIND

### Wissen nicht, was zu tun ist/wie sie etwas tun können

#### LÖSUNG: SCHULUNGEN

- Verwenden Sie die Schulung zu Empowered Success und Tools
- Verbinden Sie sie mit Team-Schulungen
- Geben Sie ihnen Struktur mit einem 30-60-90-tägigen Plan

### Sind überwältigt/müssen Prioritäten setzen

#### LÖSUNG: VEREINFACHEN

- Prüfen Sie Prioritäten und legen Sie Tages-, Wochen- und Monatsziele fest
- Ermitteln Sie Aktivitäten, mit denen Geld verdient werden kann
- Helfen Sie bei der richtigen Planung der Zeit
- Messen Sie Ergebnisse gemeinsam

### Fehlendes Engagement bzw. Verlangen

#### LÖSUNG: ZUSAGEN

- Schaffen Sie ein Umfeld, das Selbstauswahl fördert
- Führen Sie ihnen vor Augen, warum sie begonnen haben



## WIEDERHERSTELLUNG DES ENGAGEMENTS, WENN BUILDER AUFHÖREN WOLLEN

Finden Sie mit den folgenden Fragen heraus, ob sie noch an einem Aufbau interessiert sind. Sind sie nicht mehr interessiert, lassen Sie sie in Liebe gehen, aber bleiben Sie in Kontakt, denn vielleicht ändern sie später ihre Meinung.

- 1 Fragen Sie: **»Erzählen Sie mir, warum Sie mit dōTERRA angefangen haben.«**
  - Hören Sie sich ihre Antwort einfühlsam an (»Ich benötige mehr Geld«, »Ich möchte zu Hause bei meinen Kindern sein«, »Ich möchte die Welt verändern« usw.). Wenn sie sich vor Augen führen, WARUM sie angefangen haben, finden sie oft zu ihrem ursprünglichen Wunsch zurück und können das Feuer ihrer Vision einer besseren Zukunft neu entfachen.
- 2 Fragen Sie dann: **»Das sind großartige Gründe. Konnten Sie Ihr Problem lösen?«**
  - Sie fragen, ob sie eine andere Lösung gefunden haben und ihre Probleme lösen konnten (in der Regel ist die Antwort nein)
- 3 Sagen Sie dann: **»Ok, haben Sie noch andere Möglichkeiten, zur Lösung von \_\_\_\_\_ (ihr Problem)?«**
- 4 **»Wenn Sie mit dōTERRA erfolgreich sein könnten und \_\_\_\_\_ (ihr Ziel, z. B. Hausfrau und Mutter sein, den verhassten Job kündigen usw.) erreichen, würden Sie dies immer noch gerne umsetzen wollen?«**
- 5 **»Kennen Sie andere Menschen, die mit dōTERRA erfolgreich sind?«**
  - Die offensichtliche Antwort auf diese Frage ist ja, denn es gibt viele Menschen, die mit dōTERRA erfolgreich sind.
- 6 **»Wenn ich Ihnen helfen könnte, \_\_\_\_\_ zu lösen und mit dōTERRA erfolgreich zu sein, wären Sie dann motiviert und würden sich für Ihren Plan einsetzen?«**

Ziel dieses Gesprächs ist es, ihnen zu helfen, ihre Blockaden zu überwinden und an einen Punkt zu gelangen, an dem sie wieder Hoffnung schöpfen und sagen: »Ich schaffe das!«