

dōTERRA™

Vel

Vært/værtinde
oversigt

at dele KOMMER NATURLIGT

Når du oplever noget vidunderligt, noget der har gjort en forskel i dit eget liv, vil du naturligvis dele dette, med dem du holder af!



Hvorfor dele dōTERRA?

STYRKE ANDRE

Afhold en klasse, for at introducere venner og familie til dōTERRA, og hjælp dem med at finde naturlige løsninger i deres liv.

OPTJENE BELØNNINGER

Efterhånden som dine kontakter registrerer sig, kan du tjene gratis produkter eller kommission. (Spørg din upline-leder for flere detaljer.)

SKABE INDKOMST

Skab indkomst og opbyg en finansiel rørløshed efterhånden som du deler dōTERRA og ændrer dine nærmestes liv.

ARRANGÉR EN KLASSE ELLER EN-TIL-EN UNDERVISNING

Du kan være vært for en klasse, en-til-en undervisning eller en online klasse. Planlæg din begivenhed med din upline-leder eller brug dōTERRA™'s "Class Kit" til at understøtte din præsentation. Lav en liste over dem, du vil invitere til din begivenhed.

Hvis liv vil du ændre? (Marker dit bedste bud)

HVEM	1 TIL 1	KLASSE	HVEM	1 TIL 1	KLASSE
1			11		
2			12		
3			13		
4			14		
5			15		
6			16		
7			17		
8			18		
9			19		
10			20		

3 TRIN TIL *invitation*

Følg disse enkle trin til effektivt at invitere dine venner og familie til en produkt- eller forretningspræsentation for at hjælpe dem med at lære mere om dōTERRA.



1 *Del* EN OPELVELSE *Er du åben for at prøve noget naturligt?*

- Gør din deling relevant ved at stille spørgsmål for at finde ud af, hvad deres prioriteter er under almindelig samtale.
- Del dine oplevelser med dōTERRA. Fortæl hvordan produkterne har hjulpet dig:
Vi har brugt dōTERRA æteriske olier, og vi elsker, hvordan de hjælper os med så mange forskellige ting!
- Spørg om tilladelse til at give en prøve olie og forpligt dem til at bruge den.
Jeg er bare nysgerrig, er du åben for at prøve en naturlig løsning? Hvis jeg giver dig en prøve, vil du så prøve det?
- Få tilladelse til opfølgning inden for 48 timer og få kontaktoplysninger.
Ville det være ok, hvis jeg kommer ud til dig om et par dage for at se, hvordan det fungerer for dig? Hvad er den bedste måde at få fat i dig på?

2 *Inviter* TIL AT LÆRE MERE *Er du åben for at lære mere?*

- Inviter til en præsentation via live eller online klasse eller en-til-en med din upline.
- Vær personlig (*brug fornavne, inviter personligt, telefonisk eller via en personlig tekst*).
Er du åben for at lære mere om æteriske olier og naturlige måder at passe på dig selv og din familie? (Hold pause og lyt) Jeg har en klasse på ____ (dato), kl. ____ eller vi kan mødes i næste uge. Hvad virker bedst for dig?
- Få tilladelse til at lave en påmindelse:
Hvis du er ligesom mig, vil du sætte pris på en påmindelse. Kan jeg give dig et hurtigt opkald før begivenheden?
- Undgå at invitere via massemail, tekster eller Facebook-invitationer

3 *Påmind dem* OM AFTALEN *Dejligt at se dig! Kom, og vær klar til at lære noget nyt!*

- Ring eller skriv til dine inviterede emner 48 timer før præsentationen for at minde dem om at deltage. Del din spænding og værdien af det de modtager. (*Dette er kun en påmindelse; de har allerede givet deres tilsagn om at de kommer.*)
Jeg er så spændt på at se dig! Du vil elske at lære nogle naturlige måder at tage vare på din familie på! Du er velkommen til at tage en ven med, så får du en gratis gave!
- Tekst dem 2-4 timer før præsentationen. Gentag din begejstring. Giv dem noget at glæde sig til.
Du er velkommen til at parkere i indkørslen eller ude på gaden. Du vil elske de æteriske oliebaseerede forfriskninger!

DEL DIN FORRETNING

- Begynd at oprette forbindelse personligt, online eller over telefonen for at pleje dit forhold.
- Når det føles rigtigt spørg om følgende:
Er du åben for flere muligheder for at skabe indkomst?
- Del din vision.
- Fortæl dem hvorfor du tænkte på dem, og hvorfor du ville nyde at arbejde sammen med dem.

- Inviter dem til at lære mere om mulighederne med dōTERRA.
*Er du åben for at lære om muligheden for at skabe ekstra indtægt med dōTERRA? Skab muligheder: *Hvad er den bedste tid at træffe dig på? Mandag eller onsdag? Morgen eller aften?**
- Planlæg din aftale og få en forpligtelse:
Så ses vi den (dato) _____ kl. _____?

- Påmind 4-24 timer før præsentationen: Ring eller tekst:
Jeg er glæder mig til vores møde hvor vi kan udforske dine muligheder!

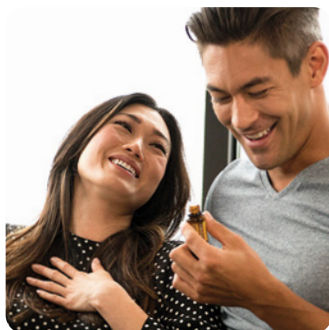
Planlæg en præsentation (personligt, online eller via telefon) når det er muligt med din upline-leder og dine kommende byggere. Ved at involvere din upline-leder tilføjes troværdighed og sikkerhed til samtalen og din invitation til fremtidig samarbejde.

del NÅR SOM HELST, HVOR SOM HELST

Det at bruge og integrere dōTERRA™ produkterne i dit liv kan hjælpe dig med at dele din egen erfaring med andre, og være bedre rustet til at hjælpe dem, med at finde deres egne naturlige løsninger.

dōTERRA er en relationsforretning. Tag dig tid til at skabe og pleje relationer, efterhånden som du begynder at dele. Når tiden er inde skal du spørge om Wellnessprioriteter og om at dele prøver. Vær omsorgsfuld og hjælpsom, og så vil andre helt naturligt gerne have det, du har at tilbyde.

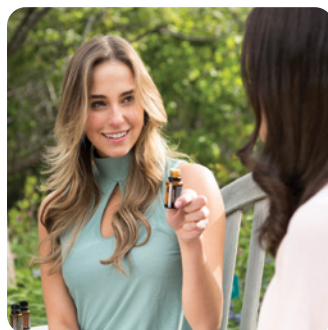
Del din historie



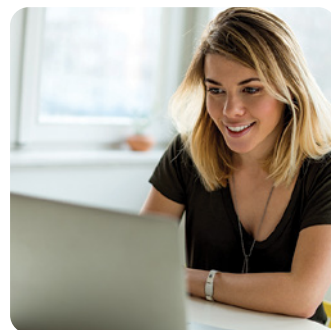
Del en olieoplevelse



Giv en prøve



Del online



HVOR OG HVORNÅR SKAL DU DELE

Den bedste måde at hjælpe andre, med at lære mere om æteriske olier, er ved at dele erfaringer. Vælg den metode, der passer bedst til dig. Mange måder at dele på sker naturligt, under de eksisterende daglige aktiviteter (ved en social sammenkomst, sportsbegivenhed, sociale medier, i køen i en butik osv.). Del en hurtig olieoplevelse, når og hvor det føles naturligt. Jo flere oplevelser en person har med olierne og med dig, desto højere sandsynlighed for at de tilmelder sig. Udnyt de små muligheder for at dele.

HA' ALTID PRØVER MED DIG

IDÉER TIL PRØVER



Del en dråbe olie, du har i din taske eller nøglering.

Populære olieprøver: Vild Appelsin, dōTERRA Balance™, Pebermynte, Lavendel, PastTense™



Brug dōTERRA fabrikerede prøver, eller lav dine egne: Tilsæt 10-15 dråber æterisk olie til en 5 ml roll-on flaske med fraktioneret kokosolie. (Giv dem lige nok til at få en positiv oplevelse.)

DEL ONLINE



Brug en oliereference guide eller mobil app som ledsager til en olieoplevelse. Skriv brugsanvisningen for prøven ned. Spørg om tilladelse til at følge op på deres oplevelse efter et par dage.



Når du deler online, referer til kroppens systemer i stedet for sundhedsproblemer eller sygdomsforløb.

SourceToYou.com

SUCCESSFUL UDDELING AF prøver

PRØVE TIPS:

- Personliggør prøver for at imødekomme et specifikt område af deres velbefindende, som du kan hjælpe med.
- Prøveolier, med hurtig effekt (f.eks. On Guard™, Deep Blue™, dōTERRA Air™, Lavendel, Pebermynte).
- Begræns uddeling til 1-2 prøveflasker pr. Person. Brug 10-15 dråber olie pr. prøveflaske.
- Giv en brugsanvisning.
- Spørg om tilladelse til at følge op med en telefonopringning eller tekst inden for 72 timer, for at høre om deres oplevelse.

VÆR STØTTENDE MED DERES ERFARINGER

Positiv Oplevelse:

- Inviter dem til at lære mere i en klasse (følg instruktionerne på s. 3).

Negativ Oplevelse/Ingen resultater:

- Inviter til at prøve en anden olie.
- Vær tålmodig, og invester i at hjælpe dem med at finde en løsning, der hjælper dem med at opbygge deres egen tro på produktet. Derved bliver de interesseret i at lære mere ved en præsentation.

Fik ikke en prøve:

- Inviter dem til at prøve en olie.
- Spørg om tilladelse til at følge op om et par dage.

Del din historie

Vær forberedt på at dele din egen historie om hvorfor æteriske olier er vigtige for dig. Hold det kort, så du har tid til at lære mere om dem, omkring dig.

Hvad førte dig til dōTERRA? Hvilke helbredsmæssige bekymringer havde du eller dine kære? Hvilke frustrationer oplevede du på grund af disse bekymringer?

Hvilke positive oplevelser har du med olierne eller produkterne?

Hvordan har dōTERRA produkterne ændret dit liv? Hvordan var dit liv før? Hvordan er dit liv nu?

Vær vært FOR PRÆSENTATIONER

Inviter dine venner til en produkt eller virksomhedspræsentation. Vælg det format, der passer til dem.

En-til-en: Personligt, under et opkald (3-vejs foretrækkes) eller online (f.eks. Zoom).

- Bor uden for dit område; send dem en prøve på en olieoplevelse
- Har ikke tid; forsøg at arbejde uden om deres kalender
- Foretrækker mere en-til-en forbindelser
- Er en potentiel bygger

Forberedelse:

- Inviter til at mødes på et tidspunkt og sted, der fungerer bedst for dem.
- Få kendskab til den der underviser, så du kan dele, hvem de er, hvor de kommer fra, og hvorfor de er værd at lytte til.
- Lav "Del din historie" øvelsen på s. 5, så du er parat til at dele din personlige oplevelse.
- Spørg dem, hvad de er mest interesserede i at lære om.
- Videregiv interesser/behov til den der underviser før præsentation, så de kan være parate til at imødekomme deres behov.



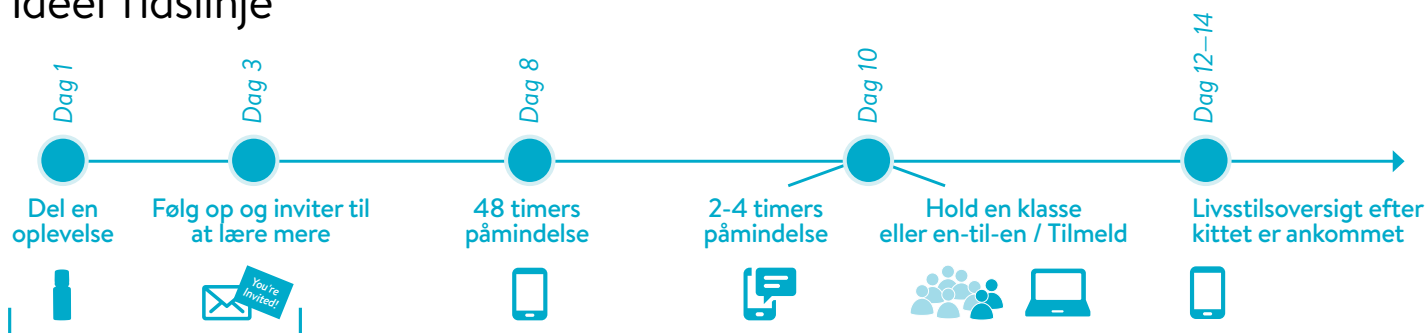
Klasser: Live eller Online



Forberedelse:

- Når som helst er det perfekte tidspunkt at være vært for en klasse. Tirsdage, onsdage og torsdage trækker typisk den bedste deltagelse.
- Inviter 12 personer til en ideel klassestørrelse på 4 til 6. Ikke alle du inviterer kommer.
- Få kendskab til den der underviser, så du kan dele, hvem de er, hvor de kommer fra, og hvorfor de er værd at lytte til.
- Skab en optimal atmosfære for indlæring med behagelige siddepladser og temperatur. Fjern alle forstyrrelser. Et rent, børnefrit miljø er bedst at lære i.
- Lav "Del din historie" øvelsen på s. 5.
- Opret plads hvor underviseren kan opsætte materialer og vise produkterne.
- Vær klar med papir og kuglepenne.
- Hav vand og enkle forfriskninger klar til slutningen af klassen, så gæsterne kan tale med hinanden, mens underviseren besvarer spørgsmål og hjælper med tilmeldinger. Gå til dōTERRA™ bloggen for idéer og opskrifter.

Ideel Tidslinje



HVAD ER *din rolle?*

At få dine venner og familie til en klasse er din højeste prioritet! Sørg for en vellykket deltagelse i dit arrangement ved at følge "Invitere i 3 trin" på side 3.

DIN ROLLE VED PRÆSENTATIONEN



OPLYS OG DEL

INVITER TIL INDMELDING

OPFØLGENDE STØTTE

Produktpræsentation

- Introducer og tal om værten* i 1-2 minutter.
- Brug 2 min på at fortælle om en personlig olieoplevelse.

**Hvis du er underviser så undervis om hvordan, man kan fortælle andre om dōTERRAs-produkter.*

- Hjælp gæsterne med at blive indmeldt med et kit så de kan modtage store rabatter og den bedste værdi.
- Indmeld gæsterne på mydoterra.com/Application/index.cfm, vælg sprog og land og vælg derefter "Wholesale customer" (Engros).

- Følg op på de gæster, der ikke tilmeldte sig inden for 48 timer. Oplys dem om eventuelle særlige tilbud. *Jeg er så glad for, at du var i stand til at være med forleden! Hvad syntes du var bedst ved præsentationen? Hvordan føler du, at olierne kunne hjælpe dig og din familie? Hvilket kit passer bedst til dine behov? Har du spørgsmål til mig? Ville det være okay, hvis jeg viser dig, hvordan man kommer i gang?*

- Planlæg en livsstilsoversigt til efter de har modtaget deres kit. Brug din upline til støtte eller se videoer på doterra.com > *Empowered Success*.

Forretningspræsentation

- Introducer og tal om værten* i 1-2 minutter.
- Del en 2-3 minutters produktoplevelse, og hvorfor du har valgt at dele dōTERRA.

**Hvis du er underviseren så undervis om hvordan man kan fortælle andre om dōTERRAs produkter og forretningsmuligheden.*

- Inviter kundeemner til at indgå i et samarbejde med dig.
- Forpligt dem til at lave "3 skridt til lancering".
- Inviter dem til at tilmelde sig som Wellness Advocate med et business builder kit. (Natural Solutions kit eller derover for at have nok til personligt forbrug og olier til deling.)

- Følg op på de gæster, der ikke har forpligtet sig til at bygge inden for 48 timer
- Opmuntre dem til at samarbejde med dig og tilbyd dem støtte, så de kan opnå deres økonomiske mål
- Forpligt dem til at foretage "3 trin til lancering" *Byg Guiden*

ændre FLERE PERSONERS LIV

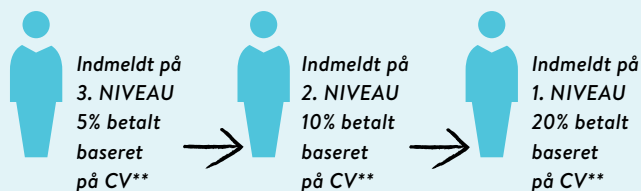
At dele er givende! I takt med at du fortsætter med at styrke andre med naturlige løsninger, styrker du dig selv. Med tiden vil du optjene point så dine produkter bliver gratis. Du vil opbygge din egen finansielle rørdledning og skabe en god indtægt!

OPTJEN POINT OG FÅ DINE PRODUKTER GRATIS

FAST START BONUS

Denne bonus er udbetalt baseret på det nye kommissionsværdi (CV), i de første 60 dage. For at modtage denne bonus på nye medlemmer, skal enroller placere en LRP ordre på mindst 100 PV i den hhv. måned, samt have gemt 100 PV på deres LRP-skabelon/loyalitetsordre, til enhver tid.

Tjen kommission med det samme!



Tjen 20% på de der køber igennem dig.

20%



1 NATURAL SOLUTIONS KIT

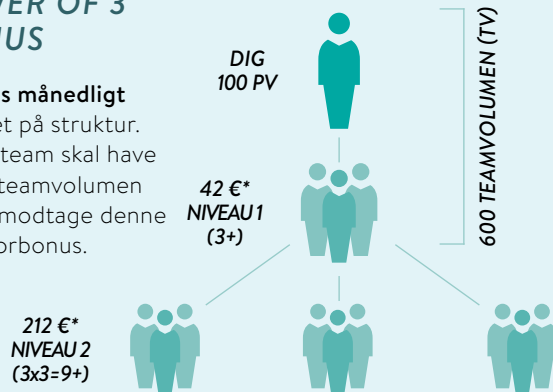


1 FAMILY ESSENTIALS KIT

OPBYG VARRIG INDKOMST OVER TID MED "THE POWER OF 3" BONUS

POWER OF 3 BONUS

Betales månedligt baseret på struktur. Hvert team skal have 600 i teamvolumen for at modtage denne sponsorbonus.



Optjen gratis produkter og meget mere, når du støtter nyindmeldte i at leve, dele og bygge dōTERRA.

Gå til doterra.com > Empowered Success for at lære alt om de økonomiske muligheder med dōTERRA.

SKAB DIN EGEN FREMTID

Planlæg din forretningsoversigt

- Skab vedvarende indkomst I din fritid*
- Opnå større frihed og velstand i dit liv*
- Start din dōTERRA forretning med grundig testet træning og stærk opbakning

*Resultater er ikke typiske. Personlige indtjening kan være mindre.

**Indtjening (kommission) er udbetalt baseret på Kommissionerbart volumen (CV) af hvert produkt. Disse værdier kan findes på Builder's Price List.

