





# Clase 2 Muestreo Efectivo e Invitación a una Clase



Entregar una muestra, para la dolencia en la que el prospecto, pueda tener una respuesta más rápida.



Muestra para 2 días.



Hacer el seguimiento a la muestra.



Invitar a una clase solo si ha tenido una experiencia positiva con los Aceites Esenciales.



# Clase 3 Clase de Introducción a los Aceites Esenciales

- Testimonio de Producto.
- 3 Características de los Aceites.
- 10 Aceites del Kit.
- Transición al Cierre Forma de Comprar.
- Transición al Cierre Cómo participar.
- **T**estimonio de Negocio.
- Elección del Kit o Producto.
- & Entrenamiento Básico de Negocio.



## Clase 4 Consulta de Bienestar

Abre la caja con tus nuevos clientes y distribuidores.

Explica la pirámide del Estilo de Vida.

Realiza un programa de bienestar de 90 días para tu nuevo afiliado.

Entrega Herramientas (libros, apps).

**Explica el Programa LRP.** 



**Lista de** Contactos

**Entrega** *de la muestra* 

Clase de Introducción

Consulta de Bienestar

Clientes 85% Distribuidores 15% Educación Continua



Tomar Acción

El camino al éxito es tomar acción masiva y determinada. Recuerda que la verdadera decisión es medida por el hecho de haber tomado acción. Si no hay acción, no has tomado una desición.

Tony Robbins

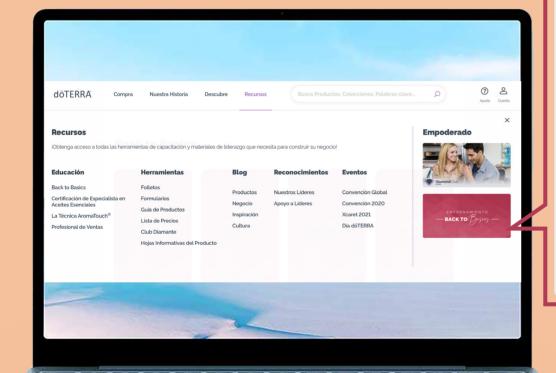
# Agenda 6 semanas para Élite

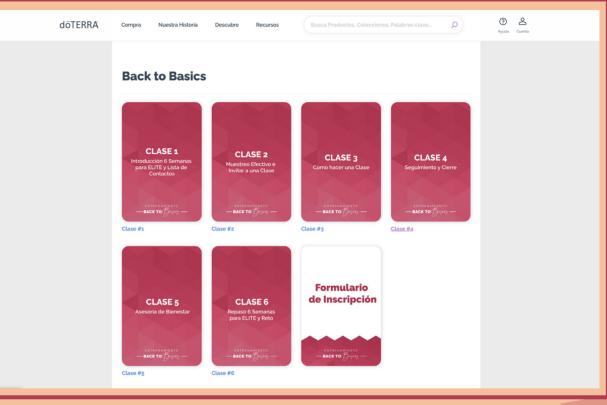


Prep	Prep	Semana	Semana	Semana	Semana	Semana	Semana
<b>Semana 1</b>	<b>Semana 2</b>	01	02	03	04	05	06
Muestras e invitar	Muestras e invitar	4 Clases	Prep	2 Clases	2 Clases	2 Clases	2 Clases



## Herramientas

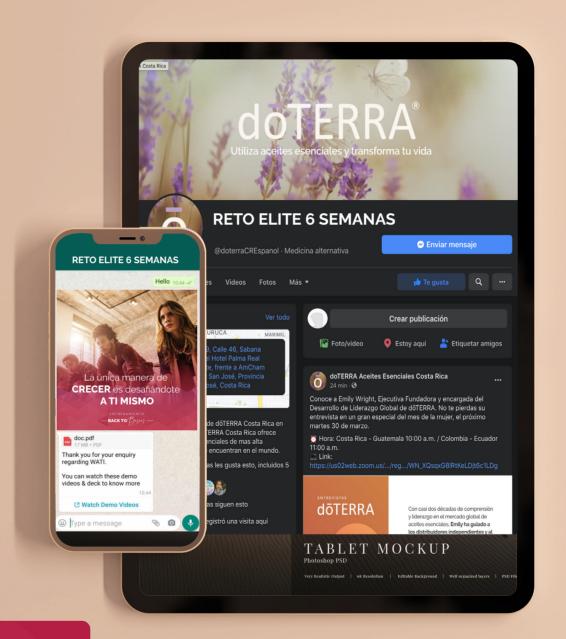




https://www.doterra.com/GT/es\_GT/education-back-to-basics

https://www.doterra.com/CR/es\_CR/education-back-to-basics

Crea un Grupo en Whatsapp o Facebook



### Realiza la Convocatoria con tus líderes

### Estas list@ para empezar a crecer en döTERRA?... Te invitamos al RETO ELITE EN 6 SEMANAS.

Únete a nuestro grupo de Whatsapp o Facebook y durante 8 semanas estaremos compartiendo contigo tips, entrenamiento y mucho más

Solo si te interesa construir un negocio en doterra únete aquí...



### Empieza a liderar el Grupo



Todos los días publicamos una imagen y mensaje de motivación.



Las 2 semanas de preparación, compartimos las capacitaciones de Back To Basics que estan en las páginas de doTERRA. (Lista de Contactos, Muestras e Invitar, Clase de Introducción). Se puede reforzar con una conferencia en vivo.



La primera semana los participantes comparten foto de su lista de favores



La segunda semana los participantes comparten foto de las entregas de muestras.

Prep	Prep	Semana	Semana	Semana	Semana	Semana	Semana
<b>Semana 1</b>	<b>Semana 2</b>	01	02	03	04	05	06
Muestras e invitar	Muestras e invitar	4 Clases	Prep	2 Clases	2 Clases	2 Clases	2 Clases











#### Antes de la Clase

- 1. Lugar, día y hora fijos cada semana
- 2. Herramienta
- 3. Aplicar las técnicas de seguimiento propuestas en el paso 4 del sistema

#### **Durante la Clase**

Introducir al orador o iniciar la clase dando tu testimonio de producto 5 min 2. Habla a cerca de las 3 características de los aceites esenciales: Seguros, Efectivos, Económicos. 5 min

- 3. Habla sobre las 3 formas de usar los aceites esenciales: Aromático, Tópico, Interno 5 min
- 4. Los participantes vienen de un muestreo... permiteles hablar de sus experiencias con los aceites esenciales y explica brevemente los 10 aceites del kit del hogar 10 min
- 5. Primera transición al cierre. 3 formas de comprar 4 min
- 6. Segunda transición al cierre: Se elige un kit de inscripción 4 mil
- 7. Tercera transición al cierre: Se Elige una forma de participar 4 min
- 3 Comparte tu testimonio de negocio dōTerra y Genera confianza 4 min
- 9. Hacemos una pausa y asesoramos a la persona en la elección del kit de acuerdo a sus necesidades. 4 min
- 10. Repartimos la bebida con aceites esenciales
- 11. Hacemos el entrenamiento básico de negocio 15 minuto

#### Después

1. Dar Seguimiento

entrenamiento —**BACK TO**BUSIOS —





### Participación activa en el Grupo

Desde la Semana 1 hasta la 6, los participantes comparten fotos de sus clases de introducción a los Aceites Esenciales con la lista de participantes, comentan sus experiencias en el grupo y con esto acumulan puntos.

Prep	Prep	Semana	Semana	Semana	Semana	Semana	Semana
<b>Semana 1</b>	<b>Semana 2</b>	01	02	03	04	05	06
Muestras e invitar	Muestras e invitar	4 Clases	Prep	2 Clases	2 Clases	2 Clases	2 Clases

Puedes abrir dentro de tu Agenda de Capacitaciones estos espacios para el equipo



Los nuevos inscritos, Clientes y Distribuidores deben asistir a una consulta de bienestar.



Se dirigen a las 8 Clases de Educación Continua en la Pagina de Back to Basics.



## El Reconocimiento es Importante



Entrega un obsequio a cada uno de los nuevos ELITES que surgieron en el RETO.



Entrega un obsequio a cada uno de los nuevos ELITES que surgieron en el RETO.







## Muchas Gracias

ENTRENAMIENTO

BACK TO Basics