

Temporada II

2021

dōTERRA



INCENTIVO

— **Reto** *Elite* —

dōTERRA

INCENTIVO

— **Reto** *Elite* —

Temporada II 2021



Cindy Viviana Saltos

💎 | Diamante Ecuador

Muestreo Efectivo e invitar a una clase



INCENTIVO

— **Reto** *Elite* —

IDENTIFICA

- Tipo de clientes que queremos.
- Tipo de clientes que necesitas.
- Tipo de clientes con los que puedes trabajar.



INCENTIVO

— **Reto** *Elite* —



CREA TU LISTA DE NOMBRES

- Mujer.
- Necesita +dinero/tiempo
- Edad 30–55 años.
- Interesada en cosas naturales.
- Tiene experiencia en negocios/ventas.
- Socialmente influyente.
- Su pareja la apoya.

INCENTIVO

— **Reto** *Elite* —

CÓMO DAR UNA MUESTRA DE MANERA EFECTIVA

- ¿Por qué damos muestras de aceites esenciales?
- Toda madre debería tener acceso a un llavero con aceites esenciales.
- Múltiples contactos con una persona antes de que tome una decisión de compra.



CLAVES PARA DAR MUESTRAS DE MANERA EFECTIVA

- Sólo ofrece una muestra, por un problema de salud.
- Suficiente para 2 días (15 gotas).
- Da una muestra para la prioridad de salud que sea más fácil de tratar.
- Diles cómo usarlo.
- Diles que llamarás en 2 días.



Temporada II

2021

INCENTIVO

— Reto *Elite* —



DAR LA MUESTRA

- Una muestra del aceite esencial, que sabes, funcionará mejor.
- Dales una copia gratis del libro "A quick reference essential oil book (A-Z guide)".

Establece expectativas

INCENTIVO

— **Reto** —

Elite

Los aceites esenciales son similares al medicamento en éste sentido. Cuando tienes un padecimiento, y vas al doctor, te dan una prescripción. Si utilizas el medicamento y no te funciona, no es común que pienses: “Nunca más voy a tomar medicina, no sirve”.

Lo que sueles pensar a su vez, es: “Esa medicina no me sirvió, le preguntaré al doctor por algo diferente”. Hemos sido programados de esta manera: entendemos que la medicina reacciona diferente en cada paciente. Los aceites esenciales son similares en este sentido: para cada organismo tendrán una reacción diferente.

Así que si pruebas un aceite esencial y el resultado no era lo que esperabas, está bien, podemos intentar con otro. Si tienes paciencia con esta nueva alternativa, así como la tienes con los viejos medicamentos, encontraremos una solución más segura, más económica, y más efectiva para ti.

INCENTIVO

— **Reto** *Elite* —

LLAMADA A LOS 2 DÍAS

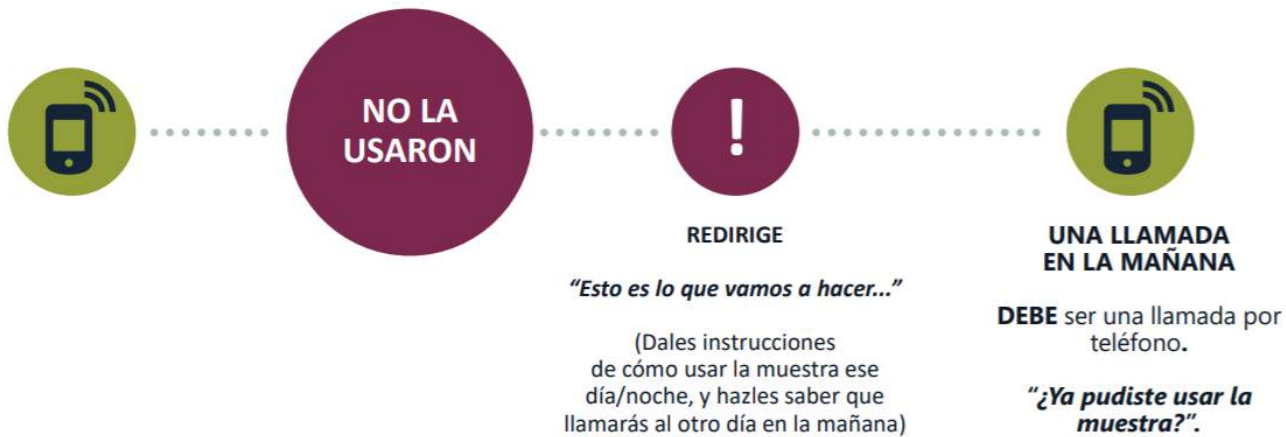
¡Debe ser una llamada telefónica!

Un mensaje de texto o un Email no es efectivo



LLAMADA A LOS 2 DÍAS

“Hola, ¿tuviste oportunidad de utilizar la muestra (de aceite esencial)?”



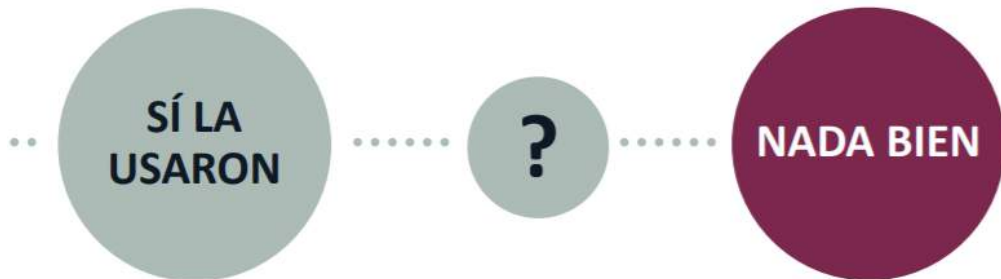
LLAMADA A LOS 2 DÍAS

Si no la usaron la primera vez, llama a la mañana siguiente



LLAMADA A LOS 2 DÍAS

Cuando ya han usado la muestra



“Cuéntame cómo fue”

- Escucha qué fue lo que pasó.
- Reafirma su experiencia.
- “Esto es lo que haremos: Tú seguirás siendo paciente con este proceso, y juntos buscaremos opciones que te funcionen. Cuando hayamos encontrado el aceite esencial correcto para ti, tendrás algo más seguro, efectivo, y económico, para ayudarte con _____”.
- Dales una nueva muestra.

LLAMADA A LOS 2 DÍAS

Después de que han tenido una Buena experiencia: Pasa a Invitar de manera efectiva



INVITACIONES EFECTIVAS

CUANDO HAYAN TENIDO UNA GRAN
EXPERIENCIA CON LOS ACEITES
ESENCIALES. . . INVÍTALOS A UNA
CLASE.



INCENTIVO

— **Reto** *Elite* —

INVITACIONES EFECTIVAS

- ¡Ahora es cuando los invitas a una Clase!
- Agenda el día, la hora, y hazles saber que les llamarás, dos días antes de la clase, para contarles más detalles.



INVITACIONES EFECTIVAS

- ¡Ahora es cuando los invitas a una Clase!
- Agenda el día, la hora, y hazles saber que les llamarás, dos días antes de la clase, para contarles más detalles.



CLAVES PARA EL ÉXITO

- LLAMADA DE RECORDATORIO 2 DÍAS ANTES
- MENSAJE DE TEXTO RECORDATORIO 2 HORAS ANTES
- DALES SEGUIMIENTO A LOS QUE NO ASISTIERON

INCENTIVO
— **Reto** *Elite* —



Temporada II

2021



INCENTIVO
— **Reto** *Elite* —

*¡Es hora
de avanzar!*

dōTERRA