



Avanzandō

dōTERRA



Prospección y lista de contactos



Avanzandō
dōTERRA

**Prospectando
en tu realidad**



Mirta Ibáñez
Lider Diamante
Fundadora Colombia



Laura Cristina González
Líder Platino
Fundadora Colombia



PROSPECCION → **Conectar**
para invitar a una clase...

**Buscar el medio para encontrar clientes
potenciales para...**

- **Consumir**
- **Compartir**
- **Construir= Liderar .**

(Con el perfil)

Todos iniciamos solos... Yo tambien



Si tienes **claro** el beneficio que llevas en tu mano , en cada gota..... sera suficiente



El **miedo** es la antesala del valor

El miedo es la oportunidad de sacar al valiente que tantas veces se encuentra retenido en nuestro interior; al pequeño héroe que llevamos dentro. Es la ocasión perfecta de retarse, de pasar a un nivel superior, de entrenar la mente y fortalecer los músculos emocionales.

Mis motivos me ayudan a superar mis miedos.



Acuerdos

Con mi familia y conmigo



Prospección requiere **TIEMPO**



Mi inicio



FAMILIA

Me atreví



AMIGOS

Los enamore



FERIAS

Las busque.

VECINOS

Sus casas
Desayunos



FACEBOOK

Aprendi



INTERNET

Use mis
conocimientos



No estamos solos !!!



Cada uno traigo **más!**

→ **Centro de Capacitaciones**

Ofrece medios para que cada
uno traiga uno, dos, tres...



Si lo entiendes, lo deseas
para quienes **amas**



Bienestar:

- Físico
- Emocional
- Económico

Compartir tu proyecto con
quien amas no tiene precio!




Avanzandō
dōTERRA




Mis Tips



- Si algo no funciona, intenta otra cosa... Pero no dejes de intentar.
- Si no sabes hacer algo, aprende.
- Encuentra tu manera de hacer doTERRA. Si no la has encontrado, sigue intentando y la encontrarás.

The top corners of the slide feature decorative elements consisting of several light blue, outlined geometric shapes, specifically right-angled triangles and trapezoids, arranged in a pattern that suggests movement or a staircase.

Te parece difícil afiliarse:
¿Lo has probado todo?

A solid, bright blue horizontal bar is positioned at the bottom center of the slide, just above the dark blue footer area.



Estrategias para prospectar

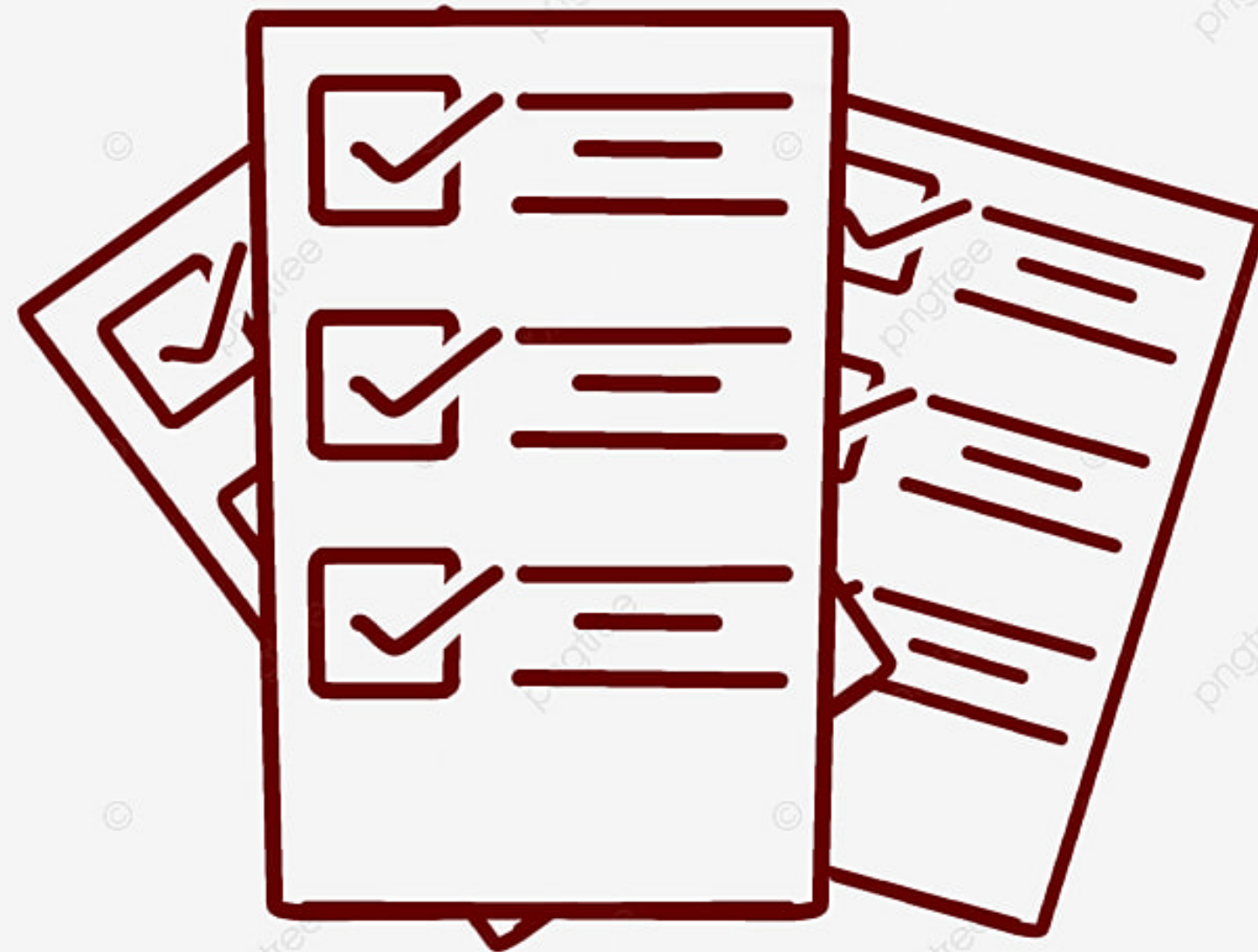
- Muestreo y lista de contactos.
- Reuniones familiares o amigos.
- Reuniones con referidos (online o presencial).
- Ferias.
- Contacto en vecindario.
- Talleres presenciales.
- Centro de capacitación presencial.
- Clases virtuales de introducción.
- Clases virtuales de temas específicos.
- Redes sociales (instagram, facebook, tiktok).
- Página web.
- Hijos.



Estrategias para prospectar

- Videos en Youtube.
- Visitas a empresas/oficinas (recursos humanos).
- Alianzas con emprendimientos/negocios/cursos de formación.
- Ofrecer los productos en sus negocios o terapias.
- Contactar Spa, estéticas, Restaurantes, etc, para proveer insumos.
- Colegios, juntas de padres.
- Grupos de whatsapp.
- Grupos de facebook.
- Clases o centros de yoga, pilates, meditación, etc
- Semana de bienestar (whatsapp).
- Alianzas con influenciadores.

¿Entonces, Si lo has probado todo?



MADRE E HIJA

2 Generaciones - 2 formas diferentes

MIRTA

- Llamadas
- Ferias
- Vecindario en frío
- amigas de amigas
- Pag web



LAURA

- Whatsapp
- Instagram
- Referidos
- Talleres presenciales
- Viajes





Dos
herramientas
para
prospectar

→ **Lista de calificación**

→ **Refrescador de
memoria**

LISTA DE CALIFICACIÓN

Para atender con prioridad

dōTERRA

Lista de 200 Favores												
				Mujer	35 A 45 años	Naturales	Emprendedor	Necesita Dinero	Persona de Influencia	Apoyo del Conyuge	Puntaje	
	Nombre	Telefono	Email	SI=1/N=0	SI=1/N=0	SI=1/N=0	SI=1/N=0	SI=1/N=0	SI=1/N=0	SI=1/N=0	SI=1/N=0	Total Puntos
ejemplo	NN	123	VVBB	1	0	1	1	1	1	1	1	6
1												0
2												0
3												0
4												0
5												0
6												0
7												0
8												0
9												0
10												0
11												0
12												0
13												0
14												0
15												0
16												0
17												0
18												0
19												0
20												0
21												0
22												0
23												0

Especialmente útil en el día a día, ferias, para muestreo o creando base de datos virtual con google forms

Mi tip



Hagas lo que hagas...
hazlo con PASION a tu estilo

Tarea



Elige tus estrategias de prospectación para los próximos 10 días. agenda tus power Hours. compártelo con tu mentor

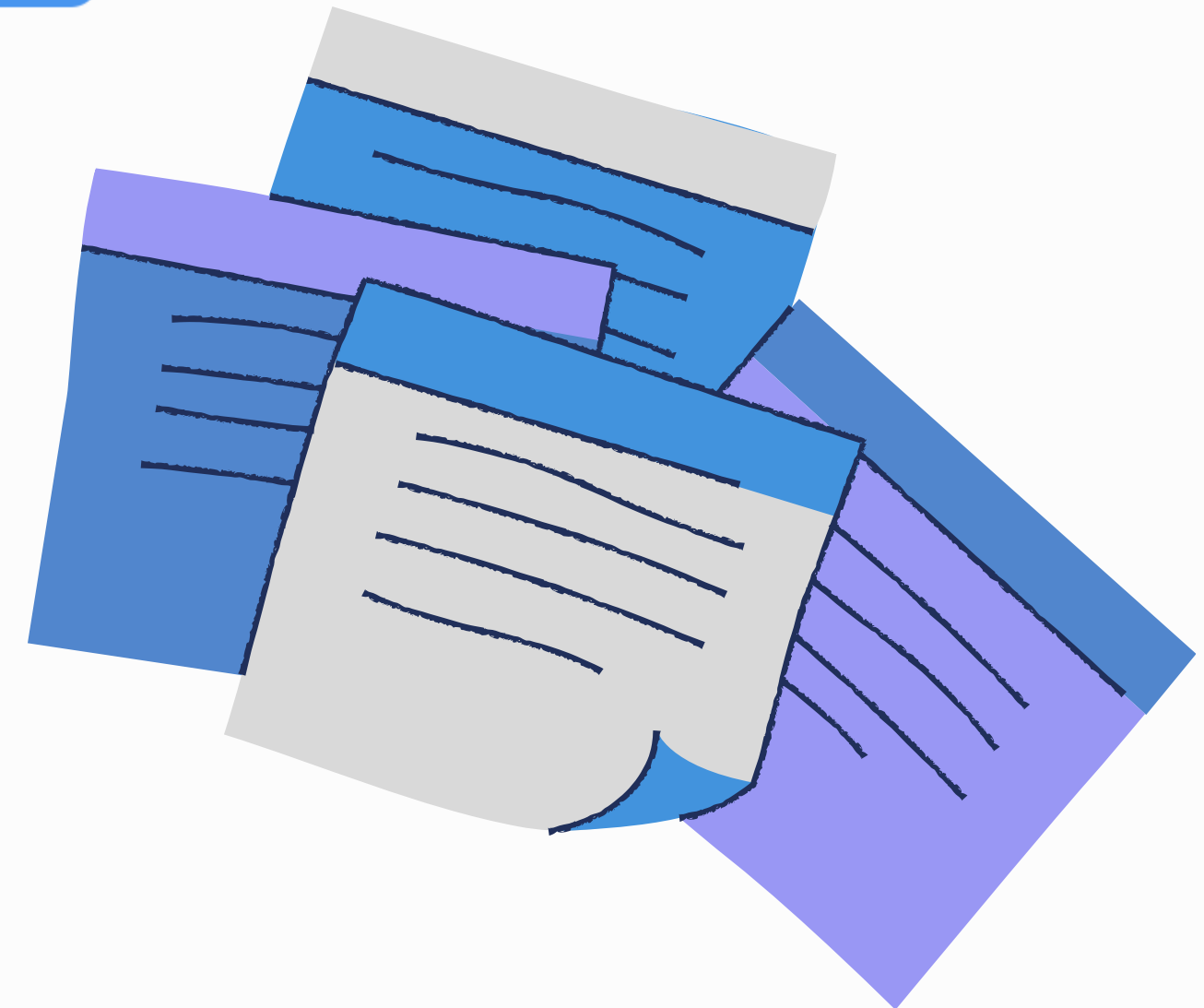
Siguiente clase...



Viernes, 4 de Febrero

10:00 am

¿Cómo hacer una clase?





Avanzandō
dōTERRA

**Avanzandō es el programa con el
que lograrás tus metas este año.**

www.doterra.com