





Prospección y lista de contactos

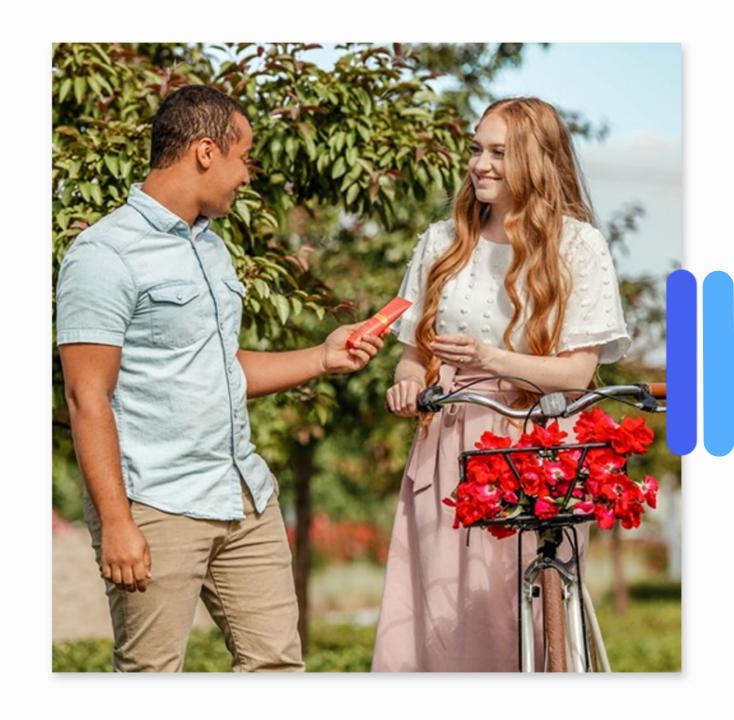


Prospectando en tu realidad





Mirta Ibáñez Lider Diamante Fundadora Colombia Laura Cristina González
Líder Platino
Fundadora Colombia





PROSPECCION Conectar

para invitar a una clase...

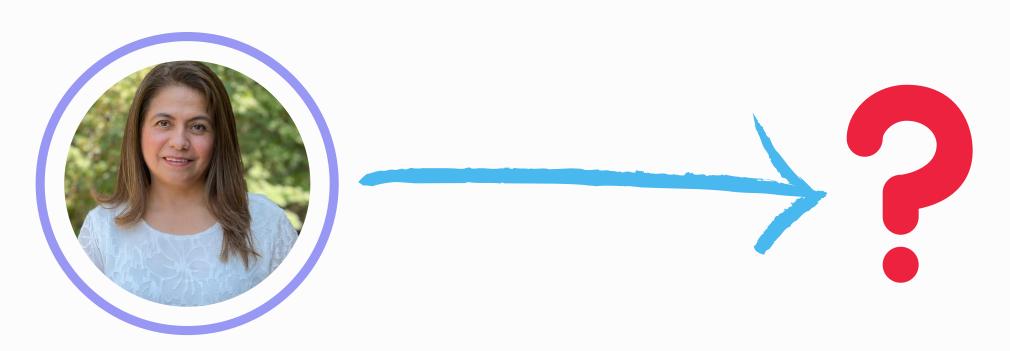
Buscar el medio para encontrar clientes potenciales para...

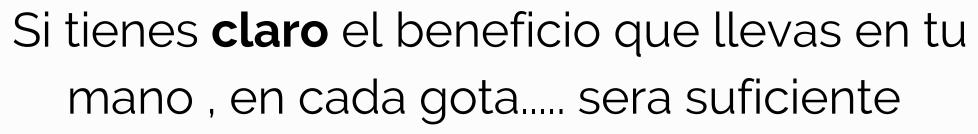
- Consumir
- Compartir
- Construir= Liderar.

(Con el perfil)











El miedo es la antesala del valor

El miedo es la oportunidad de sacar al valiente que tantas veces se encuentra retenido en nuestro interior; al pequeño héroe que llevamos dentro. Es la ocasión perfecta de retarse, de pasar a un nivel superior, de entrenar la mente y fortalecer los músculos emocionales.

Mis motivos me ayudan a superar mis miedos.



Acuerdos

Con mi familia y conmigo





Prospección requiere TIEMPO



Mi inicio



Me atrevĺ

VECINOS

Sus casas

Desayunos

AMIGOS

Los enamore

F

FERIAS

Las busque.

FACEBOOK

Aprendi

INTERNET

Use mis conocimientos

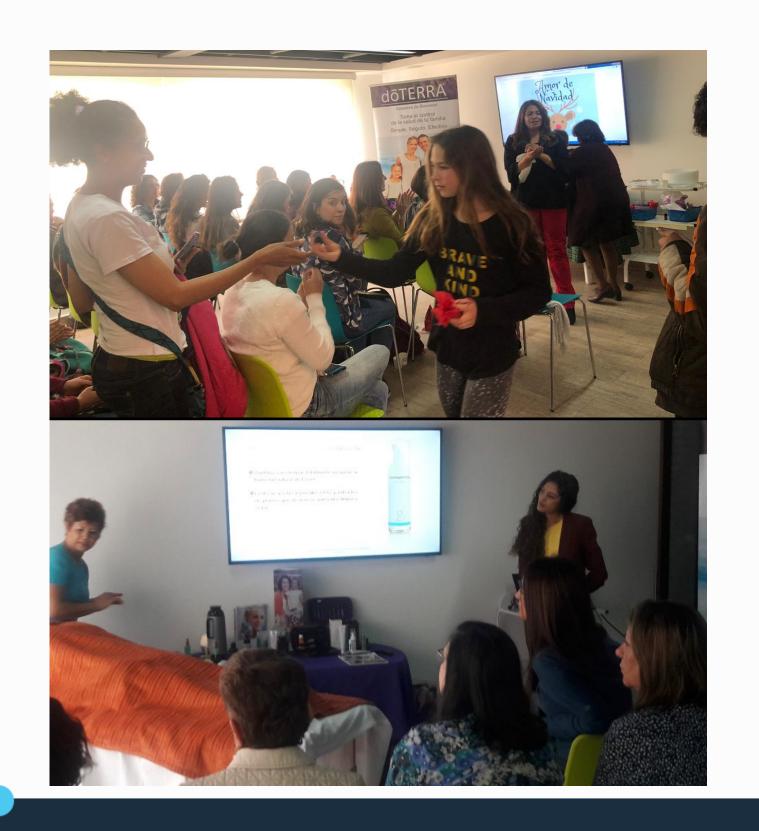
No estamos solos !!!



Cada uno trajo más!

Centro de Capacitaciones

Ofrece medios para que cada uno traiga uno, dos, tres...



Si lo entiendes, lo deseas para quienes amas



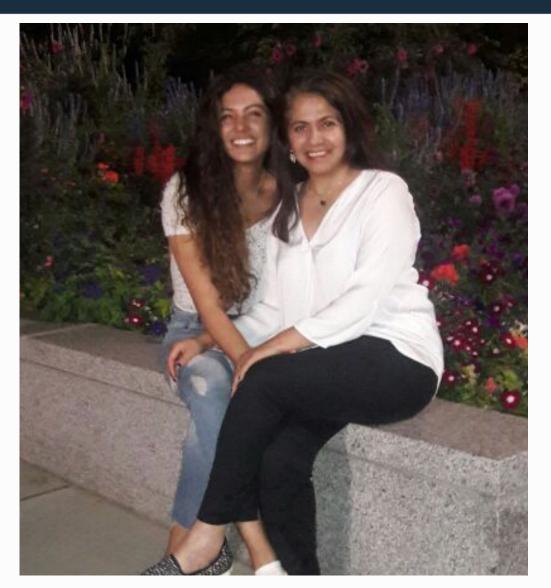


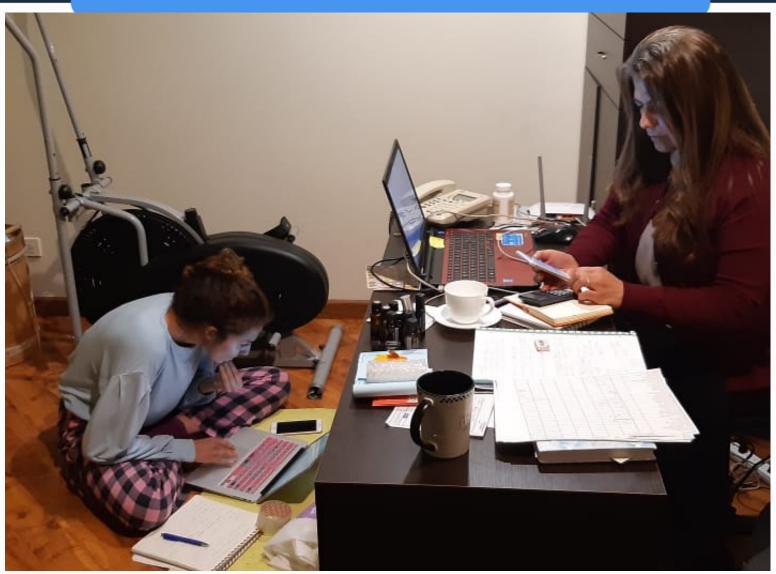
Bienestar:

- Físico
- Emocional
- Económico

Compartir tu proyecto con quien amas no tiene precio!









Mis Tips



- Si algo no funciona, intenta otra cosa... Pero no dejes de intentar.
- Si no sabes hacer algo, aprende.
- Encuentra tu manera de hacer doTERRA. Si no la has encontrado, sigue intentando y la encontrarás.







Estrategias para prospectar

- Muestreo y lista de contactos.
- Reuniones familiares o amigos.
- Reuniones con referidos (online o presencial).
- Ferias.
- Contacto en vecindario.
- Talleres presenciales.
- Centro de capacitación presencial.
- Clases virtuales de introducción.
- Clases virtuales de temas específicos.
- Redes sociales (instagram, facebook, tiktok).
- Página web.
- Hijos.

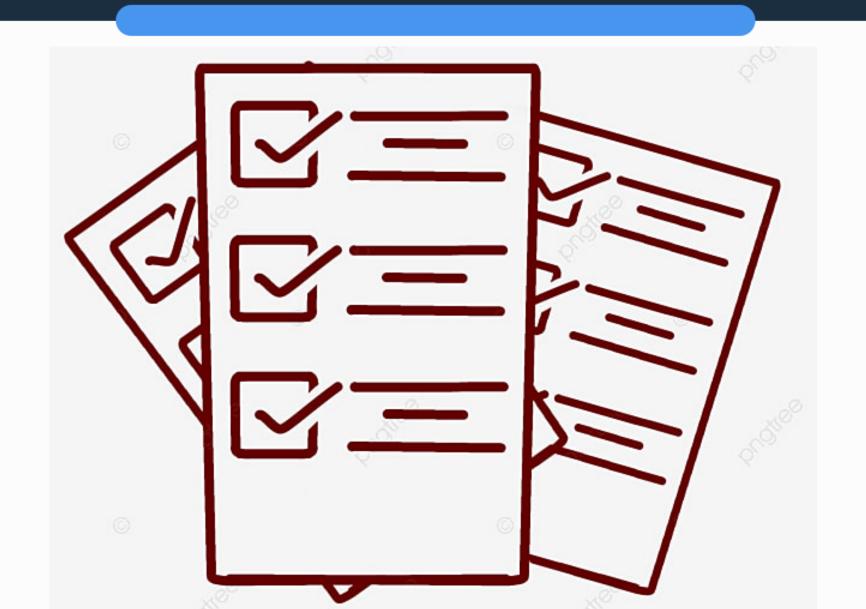


Estrategias para prospectar

- Videos en Youtube.
- Visitas a empresas/oficinas (recursos humanos).
- Alianzas con emprendimientos/negocios/cursos de formación.
- Ofrecer los productos en sus negocios o terapias.
- Contactar Spa, estéticas, Restaurantes, etc, para proveer insumos.
- Colegios, juntas de padres.
- Grupos de whatsapp.
- Grupos de facebook.
- Clases o centros de yoga, pilates, meditación, etc
- Semana de bienestar (whatsapp).
- Alianzas con influenciadores.

¿Entonces, Sílo has probado todo?





MADRE E HIJA

2 Generaciones - 2 formas diferentes

MIRTA

- Llamadas
- Ferias
- Vecindario en frío
- amigas de amigas
- Pag web



LAURA

- Whatsapp
- Instagram
- Referidos
- Talleres presenciales
- Viajes





Dos herramientas para prospectar



Refrescador de memoria

LISTA DE CALIFICACIÓN

Para atender con prioridad

dōTERRA											
2	Lista de 200 Favores										
3				Mujer	35 A 45 años	Naturales	Emprendedor	Necesita Dinero	Persona de Influencia	Apoyo del Conyuge	Puntaje
4	Nombre	Telefono	Email	SI=1/N=0	SI=1/N=0	SI=1/N=0	SI=1/N=0	SI=1/N=0	SI=1/N=0	SI=1/N=0	Total Puntos
5 ejemp	lo NN	123	<u>VVBB</u>	1	0	1	1	1	1	1	6
6 1											0
7 2											0
8 3											0
9 4											0
10 5											0
11 6											0
12 7											0
13 8											0
14 9											0
15 10											0
16 11											0
17 12											0
18 13											0
19 14											0
20 15											0
21 16											0
22 17											0
23 18											0

Especialmente útil en el dia a dia, ferias, para muestreo o creando base de datos virtual con google forms



Refrescador de memoria

¿Donde descargarlo?

iExtiende tu influencia!

Continúa agregando prospectos a tulista de nombres para garantizar un flujo constante de personas con quienes compartir. Existen siempre personas que están buscando lo que tú estás ofreciendo. Recuerda que encontrar nuevos prospectos y compartirles la experiencia de los aceites, promueve la buena asistencia a la clase y las inscripciones, lo cual es fundamental para construir un proyecto exitoso. Use las preguntas y sugerencias que te damos a continuación para identificar a otras personas con quienes puedes compartir tanto los productos como la oportunidad doTERRA*.

¿Con quién puedo fácilmente conectarme?

¿Quién me admina? | ¿Quiénes son mis majores amigos? | ¿A quién admino linfluenciadores?

¿Quién es mi mercado caliente?

Nombres en mi agenda de contactos Tarjetas de presentación Lista de tarjetas navideñas Iglesia Lista de Vecinos Grupos de Facebook Compañeros de trabajo y colegas Grupos de convivencia Club / Asociación Amigos

¿Quiénes son mis familiares?

Padres / Suegros / Abuelos (as) Hermanos (as) / Curlados (as) Tias (os) / Primas (os) / Sobrinas (os)

¿Quiénes está interesado en ...?

Fitness / Salud Naturalena / Verde / orgánico Valores familiares Emprendedor / Internacional

¿Quién me vendio mi_?

Dickeleta

Cama Festion de Persianas Mascotas.
Cámasa Zapatos
Camper Protección de Coche
Computadora
Copiador
Productos Cosmelidos
Ropa
Equipo de ejercicio
Antecjos
Cerca /Reja
Flores.
Ropa formal.
Muebbes.
Casa

¿A quién conozco de...?

Hotel/BBB Empleos anteriores
Campamentos
Laundo de autos
Iglesia Tiencitas
Clinica SPA
Universidad / Escuelas Supermercado
Viveros Viajes
Futbol Cancha de tenis
Gobierno Testro Vacaciones
Club de salud Grupo de voluntarios
Hospital Trabajo
Biblioteca Karate
Ealles y festas

Médico

¿Quién es mi_?

Instructor de aeróbicos.

Contador

Offsimölogo Pintor

Arquitecto Oficial de Policia
Altogacio Psicólogo
Niñera Agente de bienes
taces
Barquero Reportero
Barbero Representante de
Conductor de autobús ventas
Carnicero Guardia de seguridad
Carpintero Telemarketer
Cuiropnictico Veterinario
Consultor Instructor de yoga
Dentista
Demarkidogo
Naturista/Nutriólogo
Electricista
Ingeniero
Planeador financiero
Jardinero
Decorador de Interiores
Masajista
Enfermera

Personas que vienen a la mente:

'No olvides agregarlos a tu lista de 100 nombres!



Mitip

Hagas lo que hagas... hazlo con PASION a tu estilo



Tarea

Elige tus estrategias de prospectación para los próximos 10 días. agenda tus power Hours. compártelo con tu mentor

Siguiente clase...



Viernes, 4 de Febrero 10:00 am

¿Cómo hacer una clase?





Avanzandō es el programa con el que lograrás tus metas este año.

www.doterra.com