



dōTERRA®

Prime Wellness Club

在Prime Meridian活動啟動前，醫療保健領域將會迎來巨大的改變。而dōTERRA未來將會比現在更注重健康。在我們協助個人、家庭及社區進行健康改善的同時，更要積極地與dōTERRA的領袖們一同攜手，跟隨dōTERRA跨向新的未來。

Prime Wellness Club的宗旨

Prime Wellness Club有兩個目標：

- 1 鼓勵領袖們持續推廣新會員入會並新增忠誠獎勵計劃訂單為事業核心。
- 2 每年進行表彰並給予表現優異的領袖們額外的獎勵。

考核要求

與海外獎勵旅遊的資格條件相似，這一活動的積分計算是基於新入會會員數目和新忠誠顧客獎勵計劃訂單而計算的。每位領袖的排名會根據個人獲得積分來獨立計算。

Prime Wellness Club活動為2019年3月1日至2020年2月29日。每位領袖將有一年的時間來獲得積分並完成考核條件。最後的積分總額與排名將於二月的最後一天結算。

Prime Wellness Club的考核期間會與海外獎勵旅遊的考核計算期間重疊。dōTERRA同意讓會員們能夠同時參與兩個活動，累積積分。積分將於每年三月一日起重新計算。



獲取積分的方式

介紹dōTERRA會員入會*：積分可透過美國與加拿大的入會會員訂單累積。
資格計算期間為2019年3月1日至2020年2月29日。

入會訂單	獲得積分
100-249PV	2
250PV+	3

*參與者僅能從所有新會員的入會訂單總數中最多獲得400積分。

**美國與加拿大境外的新會員入會訂單將不會列入PWC的考核積分計算中，但仍會列為海外獎勵旅遊活動的考核積分。

忠誠顧客獎勵計劃訂單：當一位新的dōTERRA會員於考核期間完成了一筆100PV以上的入會訂單後，介紹人將可於接下來三個月內獲得與LRP訂單PV值相對應的積分數額（至第四個月結束）。忠誠顧客獎勵訂單需達到100PV以上才可以符合獲得積分的資格。

每月LRP	獲得積分
2	2
3	2
4	2

獎金分紅與表彰

美國、加拿大的Prime Wellness Club內共有三百個名額。每個名額皆可獲得一份獎金，以下兩個總額中最高的數值，將會成為這次獎金分紅的來源：

美國、加拿大Prime Meridian 收益總額的1%

美國、加拿大每年銷售增長金額的1%

保證最低可獲得\$3,333 美金的分紅

額外獎勵

- 前一百名將在參與全球年會與領袖活動時獲得特別保留席次
- 所有通過Prime Wellness Club考核的參與者皆會在網站上得到表彰

三百個名額	1-100	101-200	201-300
享有Leadership Retreat (領導力訓練營)與全球年會的預留席位			
能參與值\$4200美元的Co-Impact Sourcing (互相效力合作計劃)之旅或獎金分紅	 或 \$\$\$	 或 \$\$\$	\$\$\$
			



Prime Wellness 創始人資格

從2019年開始的四年內，每年的前25位合格者將會成為Prime Wellness 創始人，四年內的總名額為100個。四年過後，總名額將會增加到200個。

Prime Wellness Club活動名額僅提供予每年符合資格的健康倡導者們。此活動為長期計劃並提供許多不同的獎勵優惠，為我們的獎金計劃增添了更多的激勵元素。

達到創始人資格的會員們能夠獲得永久保留的一份獎金分紅，且只要創始人們可以繼續符合並維護創始人資格的條件，便不需要每年皆達到三百名內的排名。若日後此創始人無法維持考核資格，則其創始人的位置將被收回，且不會再度開放給其他人。

參與Co-Impact Sourcing之旅

第一年達到兩百名內排名的會員們將被邀請參加位於保加利亞的Co-Impact Sourcing之旅。參與者將獲得\$1500的機票補助及旅行費用的全額補助。

若選擇參與Co-Impact Sourcing 旅遊活動，則參與者在第一年內不會獲得分紅。若參與者無法參加旅遊活動，其參與者就可以獲得分紅。如果旅遊活動的費用高於參與者的分紅，那額外的費用將由dōTERRA支付。若今後參與者分紅的價值高於旅程費用時，則中間的差價將會發放給符合資格的參與者。



常見問題

Q：我需要讓我團隊的會員們到訪Prime Meridian Clinic 醫療機構來符合活動資格嗎？

A：不需要，積分是根據美國與加拿大會員入會訂單及LRP忠誠顧客獎勵計劃訂單來計算的。

Q：我是否能多次成為Prime Wellness Club創始人？

A：不行，一旦成為了創始人後，您可以持續努力讓自己位於前三百的排名內，但一個帳號只能獲得一個創始人的席位。

Q：我需要居住在有Prime Meridian Clinic 醫療機構的城市才能參與這一活動嗎？

A：不用，您的居住地點不會影響參與資格考核。活動的參與條件為美國與加拿大新會員入會訂單與忠誠顧客獎勵計劃訂單來計算的。

Q：請問美國與加拿大境外的新入會會員是否符合資格？

A：很抱歉，只有美國與加拿大境內的新入會會員的入會訂單與忠誠顧客獎勵計劃訂單才符合資格並可以累計積分。

Q：我該如何獲得獎金分紅？

A：獎金分紅的獲得資格取決於每年的二月最後一天時的結算的排名次序。若您的排名位於前300名（或第四年後位於200名內），您即可在該年內加入Prime Wellness Club，且會在同年獲得獎金分紅、（或獲得參與Co-Impact Sourcing 旅遊活動的邀請）。排名會基於當年的積分總額而定。

Q：我該如何獲得積分？

A：積分發放的條件為介紹新自用會員或健康倡導者入會，且單筆入會訂單價值達到100PV以上即可符合資格。若新入會會員於初次下單後的三個月內又完成了單筆超過100PV以上的忠誠顧客獎勵計劃訂單，則介紹人可獲得額外積分。

Q：請問我所有的新會員入會是否皆可算入Prime Wellness Club的積分累計之中呢？

A：美國與加拿大市場單筆達100PV以上的訂單皆會被計算進Prime Wellness Club 內。若訂單少於100PV，該位新會員的忠誠顧客獎勵計劃訂單則不會被計入 Prime Wellness Club 資格考核內。

Q：請問介紹會員去Prime Meridian clinics進行問診是否能夠獲得積分呢？

A：否，僅有新入會訂單及忠誠顧客獎勵計劃訂單才能夠獲得積分。

Q：在活動之中，我是否必須確保所有符合資格新會員的介紹人身份也以符合考核要求？

A：是的，如果符合資格的新會員更改了介紹人，其合格訂單中的積分也會轉移給新的介紹人。

Q：請問發放的獎金分紅是如何計算的？

A：在每年年底，dōTERRA的財務部門會決定合適的最佳發放數字。可能是來自於美國與加拿大1%的銷售增長總金額或是來自Prime Meridian 1%的收益總額。我們會保證所發放的獎金最少不會低於\$3,333 美金。

Q：分紅是如何分配？

A：獎金業績內一直都會有約300份的獎金分紅，創始人皆會獲得一份分紅的名額，而其他排名靠前的領袖們也會獲得一份分紅名額。

Q：若我介紹入會的新會員並未在入會後的下個月（第一個月）加入忠誠顧客獎勵計劃(LRP)，但在隔月（第二個月）加入並出貨了，請問我是否還能於第三個月與第四個月獲得LRP積分？

A：可以，您可以從這位新會員的第二、三、四月的訂單中皆獲得積分，只要您新入會會員的LRP訂單超過100PV 即可，但四個月過後的訂單便無法再符合考核範圍並獲得積分。

Q：請問我能將忠誠顧客獎勵計劃訂單贈送給我的新會員，並將訂單計算成積分嗎？

A：不行，入會訂單及忠誠顧客獎勵計劃需要由新會員自行購買才符合考核標準。

Q：若我過世後，我的創辦人資格會何去何從？

A：創始人資格將僅在會員在世期間伴隨會員。若會員在過世後將帳戶轉讓，創始人資格則無法一起轉讓。

Q：請問我何時可以得知維持創始人資格的條件？

A：維持資格的考核條件由最初的創始人名額決定後公告與眾。

Q：如果我沒有維持我的創始人席位，會發生什麼事情？

A：若創始人未能在每年達到考核標準，則其創始人席位將無法再度獲得且會被取消。

Q：若我已符合了創始人資格並之後進入了兩百名以內排名呢？

A：若您位於兩百名內，您則符合獲得第二次分紅的機會（與您已具有的創始人獎金分紅不同）。

Q：若我的排名為前三百名以內，而非兩百名內的話，是否也能參與Co-impact-sourcing 旅遊活動？

A：Co-impact-sourcing 旅遊活動的獎勵是僅限前兩百名內的參與者們，而201-300名的人將會獲得獎金分紅。

Q：Prime Wellness Club活動約能持續多長時間？

A：在活動開始的四年內，每年會有25名創始人的名額釋出。第五年開始，在俱樂部活動持續運行下，每年會開放200個名額。

Q：合格的LRP訂單能夠獲得多少積分呢？

A：合格會員若於入會後的第二、三、四個月內訂購單筆達100PV以上的LRP訂單，便可獲得2點積分。若超過四個月後，所下的訂單則不會獲得積分。

