

加碼送給你



2017 4/1(六) — 5/31(三) 推薦新人獎勵方案

獲得更多玫瑰精油 及茉莉精油的方法



活動規則

- 親自介紹 **4** 位新產品顧問，且每位新人在加入的同時，首購訂單達到100PV或以上，並且隔月完成單筆LRP 100PV訂單。
>>> 您將獲得茉莉精油5ml乙瓶(價值187.5美元)!
- 親自介紹 **7** 位新產品顧問，且每位新人在加入的同時，首購訂單達到100PV或以上，並且隔月完成單筆LRP 100PV訂單。
>>> 您將獲得玫瑰精油5ml乙瓶(價值375美元)!
- 親自介紹 **11** 位新產品顧問，且每位新人在加入的同時，首購訂單達到100PV或以上，並且隔月完成單筆LRP 100PV訂單。
>>> 您將獲得玫瑰精油5ml乙瓶及茉莉精油5ml乙瓶(總價值562.5美元)!
- 親自介紹 **15** 位新產品顧問，且每位新人在加入的同時，首購訂單達到100PV或以上，並且隔月完成單筆LRP 100PV訂單。
>>> 您將獲得玫瑰精油5ml乙瓶及茉莉精油5ml兩瓶(總價值750美元)!
- 親自介紹 **18** 位新產品顧問，且每位新人在加入的同時，首購訂單達到100PV或以上，並且隔月完成單筆LRP 100PV訂單。
>>> 您將獲得玫瑰精油5ml兩瓶及茉莉精油5ml乙瓶(總價值937.5美元)!
- 親自介紹 **22** 位新產品顧問，且每位新人在加入的同時，首購訂單達到100PV或以上，並且隔月完成單筆LRP 100PV訂單。
>>> 您將獲得獲得玫瑰精油5ml兩瓶及茉莉精油5ml兩瓶(總價值1125美元)!

注意事項

- 首購訂單的定義：首購訂單是新人入會時所完成的第一張訂單，包括入會資料袋(NTS800入會費)。
- 請確認首購訂單及隔月單筆LRP訂單皆有達到100PV。訂單完成後，即無法再做變更，且不接受補單或合併訂單。
- 產品顧問必需維持新入會的介紹人資格至2017/7/16，公司將於活動結束後提供合格名單。凡於考核期間申請介紹人變更者，新人的資格將由新介紹人承接。
- 凡於考核期間前後(2017/4/1之前或5/31之後)入會之新人，都不會被計算在此獎勵活動新加入人數裡。新人入會，最遲必須於2017/5/31(三)於各營業大廳營業時間內完成新人入會作業與合格的首購訂單，並於入會隔月完成單筆LRP 100PV訂單。
- 當產品顧問親自介紹7位合格此獎勵方案的新人入會時，即可獲贈5ml玫瑰精油乙瓶；您亦可選擇茉莉精油，但必須放棄玫瑰精油。如產品顧問有此需求者，請透過電子信箱 twpromos@doterra.com 向公司申請。
- 新人定義：第一次加入的產品顧問；重新啟動及轉讓帳戶承接者，不符合此獎勵方案，且不會有任何特例。
- 凡於活動期間推薦加入的新產品顧問，於一年內辦理退貨或終止直銷權，將不會被記入此獎勵方案中，且公司有權追回與相關獎勵獎項等值的金額。
- 根據您所親自推薦的新加入的合格人數，每一戶僅可獲得一項獎項。
- 依據所得稅法第14條規定，直銷商因累積積分達一定標準而取得之獎勵資格者，其獎勵應列入直銷商個人之執行業務所得(9A)，並依稅法扣繳申報。
- 活動未盡事宜，公司保有活動最終解釋權及變更內容之權利。

- >>> 如果你對此獎勵方案有任何疑問，請在2017/7/31日前，透過電子信箱 twpromos@doterra.com 向公司洽詢，超過此日期將不再接受受理。
- >>> 因到貨時間未定，領取贈品日期將會另行通知。