



跟著dōTERRA®去旅遊

1/22 2018 1/26

讓我們清鬆邁向泰國之旅

考核日期：2017/7/1~11/30(五個月)

獎旅地點：泰國清邁

合格條件：

- 限台灣市場產品顧問參與。
- 獎勵競賽期間，產品顧問本人需維持個人LRP單筆訂單滿100PV；若是新入會之產品顧問，LRP訂單則從加入後的隔月開始算起。
- 必須有80%的新入會產品顧問是來自於dōTERRA®台灣市場。
- 必須遵守所有公司政策。

來吧！加把勁，
與人生摯友、知己與最愛，
前進夢想的渡假天堂，
一起去清邁旅行！

出發囉！



詳細活動辦法 請見官網



考核期間 **2017/7/1 ~ 11/30** (五個月)

合格條件

- ★ 限台灣市場產品顧問參與。
- ★ 獎勵競賽期間，產品顧問本人需維持個人LRP單筆訂單滿100PV；若是新入會之產品顧問，LRP訂單則從加入後的隔月開始算起。
- ★ 必須有80%的新入會產品顧問是來自於dōTERRA台灣市場。
- ★ 必須遵守所有公司政策。

累計分數方法

親自介紹新人入會，且此新人完成LRP訂單即可獲得分數。

規則如下：

- ★ 每介紹一位新的產品顧問入會，並完成單筆滿100PV或以上的首購訂單。
- ★ 新人入會隔月（LRP第一個月）完成單筆滿100PV的LRP訂單，介紹人將可多獲得2分。
- ★ 第三個月（LRP第二個月）持續完成單筆滿100PV的LRP訂單，介紹人將可再獲得3分。
- ★ 第四個月（LRP第三個月）持續完成單筆滿100PV的LRP訂單，介紹人將可再獲得4分。

介紹新人入會可獲積分如下

親推積分分數		忠誠積分點數	
入會當月訂單	積分分數	LRP月份	積分分數
100 - 224 PV	2	第一個月	2
225 - 399 PV	3	第二個月	3
400 PV+	4	第三個月	4

- ★ LRP訂單需滿100PV；
- ★ 積分點數發放給現行的介紹人；
- ★ 入會當月訂單 = 入會當月所有訂單加總之PV值；
- ★ LRP積分以入會的第2個月至第4個月為計算基礎。

獎勵內容 根據所得到的積分點數，產品顧問將可得到下列 7項獎項之一

獎項	最少積分分數	名額	獎項內容
台灣市場優勝	台灣最高積分者 (積分至少需250+)	1 個帳戶	台灣分公司支付 2 名100%旅遊費用 + 1,500產品點數，並升等房型。
冠軍	積分至少需250+	2 個帳戶	台灣分公司支付 2 名100%旅遊費用 + 1,000產品點數，並升等房型。
亞軍	積分至少需225+	3 個帳戶	台灣分公司支付 2 名100%旅遊費用 + 1,000產品點數，並升等房型。
季軍	積分至少需150+	10 個帳戶	台灣分公司支付 1 名100%旅遊費用 + 1,000產品點數，並升等房型。
第 1 獎	120+	不限	台灣分公司支付 1 名100%旅遊費用 + 800產品點數。
第 2 獎	100+	不限	台灣分公司支付 1 名80%旅遊費用 + 500產品點數。
第 3 獎	80+	不限	台灣分公司支付 1 名50%旅遊費用 + 300產品點數。

- 注意：1. 所有得獎者必需親自參加獎勵旅遊，方可獲得海外獎勵旅遊補助費用與獎項。
2. 無法親自參加海外獎勵旅遊的得獎者，其獎項將視為放棄，且僅可獲得50%的產品點數。

詳細規則與注意事項

1. 於獎勵期間內，參加者一定要維持每月單筆滿100PV之LRP訂單（訂單需產生於台灣市場）。
2. 獎勵計畫期間為2017年7月1日~11月30日。7月1日之前及11月30日之後的訂單（含「LRP忠誠顧客獎勵計畫」訂單），將不會被計算在此獎勵方案之中。
3. 新人加入首購訂單必須在當月最後一個工作日的營業時間內付款完成（含現金、信用卡及匯款作業），LRP訂單則必需在當月28日營業時間內付款完成（含現金、信用卡及匯款作業），才可計算在積分當中。
4. 新人入會定義：必須是從未加入dōTERRA®美商多特瑞的產品顧問。曾經終止後，再次啟動直銷權的產品顧問及轉讓帳戶承接者無法被算入新入會者。
5. 每介紹一名新入會產品顧問，其首購訂單必須單筆滿100PV或以上。若當月份有產生其他訂單，PV分數可累積計算。範例- 一位新入會產品顧問首購訂單滿125PV，當月份內又加購500PV之訂單，共625PV，您可以獲得4分。（此兩筆訂單必須於同一月份產生）
6. 參加此獎勵方案之產品顧問所親自推薦的新人，加入的隔月單筆LRP訂單若不滿100PV，但在加入第三個月（第二個月LRP）完成一張單筆滿100PV的LRP訂單，介紹人仍可獲得第三個月的LRP積分2分。範例- 假設7月時，您親自介紹一位新人入會，其首購訂單滿125PV，如他8月份並未完成LRP訂單（或LRP訂單低於100 PV），但9月15日前完成了一張單筆滿100PV的LRP訂單，您將獲得親推積分2分與LRP積分2分，累積共4分。
7. 積分分數將發放給現行的介紹人。也就是說，當新人的介紹人轉換時，積分分數也將跟著轉移給新的介紹人。所以在此獎勵方案公佈總積分前，任何更改介紹人的行為將會影響到您的積分。
8. 競賽最後積分與名次，將於獎勵競賽活動結束後公告。
9. 每一位得獎者只會得到一個獎項，如果累計積分同分者，以完成訂單及付款程序為優先。
10. 積分分數包含您在台灣地區與其他市場所親自推薦且符合資格的所有新人，但必須至少有80%的新產品顧問是來自於台灣市場。
11. 所有得獎者必需親自參加此海外獎勵之旅才可以得到獎項，且獎勵資格不得轉讓。
12. 得獎人產品點數與海外旅遊補助費用在旅遊行程結束歸國後隔月發放。
13. 得獎人請務必先完成報名，並且參與全程的旅遊活動，方可領取海外旅遊所有獎項。
14. 凡於活動期間所介紹加入的新產品顧問辦理退貨或終止直銷權，其積分將會於總積分中扣除，不會被記入於獎勵方案中，且公司有權追回與相關獎勵等值之金額。
15. 依據所得稅法第14條規定，直銷商因累積積分達一定標準而取得之獎勵資格者，其獎勵應列入直銷商個人之執行業務所得(9A)，並依稅法扣繳申報。
16. 以上方案規則說明，dōTERRA®美商多特瑞保有活動最終解釋及變更內容之權利。



dōTERRA® 美商多特瑞有限公司台灣分公司

客服專線：(04)2210-7105 客服傳真：(04)2251-1565 客服信箱：taiwanservice@dopterra.com

台中總公司 台中市西屯區文心路二段201號22樓
台北精油生活館 台北市松山區敦化北路88號8樓之3
高雄精油生活館 高雄市前鎮區中山二路260號11樓之1
新竹精油教室 新竹縣竹北市自強六街15號

營業時間（營業結束前20分鐘截止抽獎）
北中高 週一到週五 12:30-20:30 週六 10:00-14:00
新 竹 週二到週五 12:30-19:30 每月最末週六 10:00-14:00

