

# 您加入，我送禮！

## — 新人入會獎勵方案 —

# 金雞好運到，有禮one事足!



2017年  
1月16日—2月28日

新朋友加入，將有機會  
獲得50點產品點數

達成條件，隔月  
再拿50點!

總共價值四千多元的產品  
直接回饋給您!

go go good!

活動  
辦法

1. 凡於2017/1/16~2/28期間，加入成為dōTERRA多特瑞產品顧問。
2. 新人首購單筆訂單滿125PV或以上，並完成付款，可獲得50點產品點數。
3. 若此新人於隔月訂購「LRP忠誠顧客獎勵計畫」單筆訂單滿100PV以上，並完成付款，則此新人還可再次獲得50點產品點數。

?

50點產品兌換點數可以換到哪些產品? 例如以下組合:

A



基本精油套裝 (6ml)  
2組  
(價值 2,140元)

B



呵護系列(滾珠瓶)  
薄荷+薰衣草+順暢清新  
(價值 2,170元)

C



柑橘清新  
+芳香調理  
(價值 2,190元)

D



薄荷晶球+保衛複方晶球  
+順暢清涼啞糖  
(價值 2,180元)

E



亮彩護色洗髮精  
+柔順調理護髮素  
(價值 2,267元)

注意  
事項

1. 首購訂單的定義：首購訂單是新人入會時所完成的第一張訂單，包括入會資料袋 (NT\$800入會費)。
2. 請確認首購訂單有達到125PV以上。訂單完成後，即無法再做變更，且不接受補單或合併訂單。
3. 凡於2017/1/16以前與2017/2/28之後入會的新人，不在此獎勵活動之內，此方案的新人加入最後期限為台灣時間2017/2/28晚上11點59分。
4. 本獎勵活動僅限加入dōTERRA美商多特瑞台灣分公司之獨立產品顧問參加，且參加者業績必須100%來自dōTERRA美商多特瑞台灣分公司之訂單。
5. 此獎勵計畫僅接受第一次加入的產品顧問；重新啟動及轉讓帳戶承接者不符合此獎勵方案，且不會有任何特例。
6. 50點產品點數將在新人加入的次月中旬前以及完成「LRP忠誠顧客獎勵計畫」訂單的次月中旬前發放。  
舉例如下：

發放期間	發給合格條件的
2/15前	1/16-1/31加入的新產品顧問，且首購訂單達125PV或以上
3/15前	2/01-2/28加入的新產品顧問，且首購訂單達125PV或以上
4/15前	1/16-1/31加入的合格條件新產品顧問，且2月成功完成單筆LRP 100PV訂單
4/15前	2/01-2/28加入的合格條件新產品顧問，且3月成功完成單筆LRP 100PV訂單

7. 日後若有退貨情況，導致得獎人不符合獎勵辦法者，公司有權追回相關獎勵獎項。
8. dōTERRA美商多特瑞台灣分公司保有此方案最終解釋與修正之權利。

?

若您認為您是合格此獎勵方案，但未收到獎勵的產品點數。

請您以電子郵件寄至 [twpromos@doterra.com](mailto:twpromos@doterra.com)，我們將儘速為您確認並回覆您！

dōTERRA

美商多特瑞有限公司台灣分公司

台中總公司 40758 台中市西屯區文心路二段201號22F  
台北精油生活館 10551 台北市松山區敦化北路88號8樓之3  
高雄精油生活館 80660 高雄市前鎮區中山二路260號11樓之1  
新竹精油教室 30264 新竹縣竹北市自強六路15號1F

客服中心 (04) 2210-7105

客服傳真 (04) 2251-1565

營業時間 北中高 | 週一至週五 12:30 - 20:30  
週六 10:00 - 14:00  
新 竹 | 週二至週五 12:30 - 19:30

