

РУКОВОДСТВО

| | |
|--|-----|
| Раздел 1. Введение | 2 |
| Раздел 2. Определения | 2 |
| Раздел 3. Этические нормы и правила | 5 |
| Раздел 4. Регистрация в качестве Веллнесс Консультанта Бизнес | 5 |
| Раздел 5. Порядок приобретения продукции | 7 |
| Раздел 6. Политика возврата продукции | 8 |
| Раздел 7. Обязательства и ограничения в рамках розничных продаж | 10 |
| Раздел 8. Регистрация Веллнесс Консультанта Бизнес | 10 |
| Раздел 9. Политика распределения, смена спонсора, запрещение переманивания в другую компанию или к другому спонсору..... | 12 |
| Раздел 10. План предоставления поощрения за продажи | 14 |
| Раздел 11. Утверждения о продукции | 21 |
| Раздел 12. Реклама и использование Объектов интеллектуальной собственности Компании | 22 |
| Раздел 13. Политика в отношении розничных магазинов, продаж в учреждениях сектора обслуживания и коммерческих ярмарок | 28 |
| Раздел 14. Международная коммерческая деятельность | 29 |
| Раздел 15. Уплата налогов | 31 |
| Раздел 16. Претензии в связи с качеством продукции | 31 |
| Раздел 17. Разрешенное использование информации Веллнесс Консультанта Бизнес | 32 |
| Раздел 18. Ограничение ответственности | 33 |
| Раздел 19. Дисциплинарные санкции | 33 |
| Раздел 20. Внесение изменений в Контракт | 345 |
| Раздел 21. Правопреемники и требования | 35 |
| Раздел 22. Прочие положения | 37 |

Раздел 1. Введение

Настоящее руководство компании dōTERRA® (далее — «Руководство») было включено в состав Условий Соглашения с Веллнесс Бизнес-Консультантом в качестве его части. Настоящее Руководство и Соглашение с Веллнесс Консультантом Бизнес в совокупности представляют собой весь объем договоренностей (далее — «Контракт»), достигнутых компанией dōTERRA (далее — «Компания») и Веллнесс Консультантом Бизнес. В Контракт или в любую его часть Компанией могут вноситься изменения в соответствии с положениями настоящего документа.

Неисполнение Веллнесс Консультантом Бизнес положений настоящего Руководства или любого из указанных документов, в совокупности представляющих собой Контракт, заключенный между Компанией и Веллнесс Консультантом Бизнес, может, на усмотрение Компании, повлечь любое из следующих последствий (по отдельности либо в совокупности): прекращение Дистрибьюторской деятельности Веллнесс Консультанта Бизнес; утрату права выступать в качестве спонсора по отношению к другим Веллнесс Консультантам Бизнес; утрату права на получение Бонусов; утрату официального признания Компанией; приостановление или прекращение иных прав и привилегий.

- А. Миссия компании dōTERRA: Компания dōTERRA стремится поделиться со всем миром живительными свойствами эфирных масел с терапевтическим эффектом. Для достижения этой цели компания dōTERRA предпринимает следующие шаги:
1. Поиск и разработка высококачественных эфирных масел с терапевтическим эффектом мирового класса посредством привлечения сети высокопрофессиональных и опытных ботаников, химиков, ученых-медиков и специалистов в области здравоохранения;
 2. Производство предлагаемых нами эфирных масел на высочайшем в отрасли уровне качества, чистоты и безопасности — сертифицированный терапевтический класс особой чистоты (CPTG Certified Pure Therapeutic Grade®);
 3. Распространение нашей продукции с помощью Веллнесс Консультантов Бизнес и, которые, работая из дома, предлагают продукцию компании dōTERRA, знакомят с ней других людей и продают ее;
 4. Предоставление образовательных возможностей всем людям, заинтересованным в изучении того, каким именно образом эфирные масла с терапевтическим эффектом могут использоваться в качестве альтернативы оздоравливающему уходу за собой;
 5. Объединение специалистов здравоохранения, работающих в области традиционной и альтернативной медицины, для стимулирования дальнейшего изучения и применения эфирных масел с терапевтическим эффектом в современной практике здравоохранения.
- В. Ценности компании dōTERRA: Компания dōTERRA обязуется вести финансово-хозяйственную деятельность таким образом, чтобы положительно влиять на каждого человека, покупателя, Веллнесс Консультанта Бизнес, сотрудника, поставщика и партнера, с которым она вступает в контакт, посредством:
1. Ведения бизнеса с абсолютной честностью и порядочностью;
 2. Обращения ко всем людям с благожелательностью и уважением;
 3. Осуществления взаимодействия с другими людьми в духе помощи и заботы;
 4. Трудолюбия и рационального использования ресурсов компании;
 5. Содействия улучшению рабочей атмосферы путем улыбок, смеха и позитивного отношения;
 6. Благодарности за собственные успехи и признания заслуг других людей;
 7. Великодушия по отношению к менее успешным участникам нашего сообщества и к людям во всем.

Раздел 2. Определения

Активный: Веллнесс Консультант Бизнес, приобретавший товары dōTERRA в течение последних двенадцати месяцев.

Сбор за ежегодную пролонгацию: Сбор за пролонгацию Дистрибьюторской деятельности, подлежащий уплате Веллнесс Консультантом Бизнес ежегодно в адрес Компании в дату своей регистрации в качестве Веллнесс Консультанта Бизнес.

Бонус: Компенсация (иногда именуемая «комиссионными»), выплачиваемая Компанией Веллнесс Консультанту Бизнес на основании объема продукции, проданной организацией Веллнесс Консультанта Бизнес, при условии

выполнения требований, изложенных в Плате компании dōTERRA по предоставлению поощрения за продажи. См. Раздел 10.

Приложение к заявлению от юридического лица: Дополнительный документ к форме Соглашения с Веллнесс Консультантом Бизнес. Приложение к заявлению от юридического лица должно заполняться и подписываться партнерством, корпорацией или иным юридическим лицом (см. «Корпорация»), подающим заявление на регистрацию в качестве Веллнесс Консультанта Бизнес. В Приложении к заявлению от юридического лица должны быть указаны все Лица, являющиеся партнерами, акционерами, руководителями, должностными лицами, бенефициарами, директорами или членами Корпорации.

Компания: Компания или «dōTERRA», за исключением случаев, когда указано иное, означает совместно ООО «ДОТЕРРА РУС» (далее — «ДОТЕРРА РУС») и dōTERRA Enterprises, Sàrl, (далее — «dōTERRA Enterprises»).

Фирменный кредит: Фирменный кредит — остаток дебиторской задолженности Веллнесс Консультанта Бизнес. Фирменные кредиты могут быть выданы консультанту Веллнесс Консультанту Бизнес, зарабатывающему бонусы или комиссии. Фирменный кредит не может погашаться наличными, за исключением тех случаев, когда Веллнесс Консультант Бизнес представит компании dōTERRA достаточные доказательства своей регистрации в качестве индивидуального предпринимателя или хозяйствующего субъекта.

Консультант: Название Веллнесс Консультанта Бизнес первого уровня в Плате Компании по предоставлению поощрения за продажи.

Контракт: Договоренности между Веллнесс Консультантом Бизнес и Компанией, состоящие из настоящего Руководства и Соглашения с Веллнесс Консультантом Бизнес, наряду с любыми дополнениями к ним.

Корпорация: Любое юридическое лицо, такое как корпорация, партнерство, общество с ограниченной ответственностью или коммерческая организация в иной организационно-правовой форме, правомерно учрежденная в соответствии с законодательством государства, на территории которого она была учреждена.

Покупатель: Термин «Покупатель» включает в себя Привилегированных Покупателей и Веллнесс Консультантов.

Дистрибьюторская деятельность / Дистрибьюторские взаимоотношения: «Дистрибьюторская деятельность / Дистрибьюторские взаимоотношения» — еще один термин, обозначающий деятельность любого Веллнесс Консультанта Бизнес, представленную договорными отношениями Веллнесс Консультанта Бизнес с Компанией.

Объекты интеллектуальной собственности компании dōTERRA: Объекты интеллектуальной собственности компании dōTERRA — любые объекты интеллектуальной собственности, в отношении которых компания dōTERRA Holdings, LLC или аффилированное лицо заявляет о своем исключительном праве или праве на использование, включая, в том числе, товарные знаки, коммерческие обозначения, знаки обслуживания и содержание публикаций, вне зависимости от того, были зарегистрированы вышеупомянутые объекты интеллектуальной собственности в соответствующих государственных органах или нет.

Нижестоящая организация: Еще один термин для обозначения Организации.

Зарегистрированный консультант: Зарегистрированный консультант — Веллнесс Консультант Бизнес, зарегистрированный Инициатором.

Инициатор: «Инициатор» — статус, на основании которого Веллнесс Консультант Бизнес может претендовать на получение Статусов и Бонусов «Быстрый старт» в рамках Плана предоставления поощрения за продажи. Кроме того, Инициаторы имеют возможность определить нового Спонсора Веллнесс Консультанта Бизнес в Организации Инициатора. Инициатор также может являться Спонсором (сравн. с «Спонсор»).

Индивидуальный предприниматель: физическое лицо, прошедшее необходимую регистрацию в качестве индивидуального предпринимателя в своей налоговой инспекции на территории РФ и предоставившее компании dōTERRA достаточные доказательства такой регистрации в порядке, установленном компанией dōTERRA.

Веллнесс Консультант Бизнес: Лицо, являющееся независимым поставщиком, уполномоченное Компанией на осуществление приобретения и розничной торговли, привлекающее к работе других Веллнесс Консультантов Бизнес и получающее Бонусы в соответствии с требованиями Плана предоставления поощрения за продажи. Взаимоотношения между Веллнесс Консультантом Бизнес и Компанией регулируются Контрактом. Дистрибьюторские взаимоотношения могут включать в себя более одного Лица, при этом все соответствующие лица выступают в качестве созаявителей. В этом случае термин «Веллнесс Консультант Бизнес» относится ко всем Лицам в совокупности, хотя каждое из них совместно обладает всеми правами и солидарно несет все обязанности Веллнесс Консультанта Бизнес.

Соглашение с Веллнесс Консультантом Бизнес: Заполненное заявление на регистрацию в качестве Веллнесс Консультанта Бизнес, будь то в печатном или электронном виде, наряду с соответствующими положениями и условиями, которое (после принятия Компанией) становится частью Контракта, заключенного между Веллнесс Консультантом Бизнес и Компанией.

Веллнесс Консультант: Веллнесс Консультант — Лицо, приобретающее продукцию со скидкой. Веллнесс Консультант не получает бонусы на основании Плана предоставления поощрения за продажи компании dōTERRA. Привилегированный Покупатель, однако, может получить поощрительные скидки за объем на продукты в рамках программы баллов.

Веллнесс Консультант - Соглашение и Руководство: Заявление в печатной или электронной форме на получение Статуса Веллнесс Консультанта и сопутствующее руководство.

Местный рынок: Страна или группа стран, указанная Компанией.

Программа поощрения лояльности (LRP): Программа поощрения лояльности (LRP) — программа заказа продукции, в рамках которой Веллнесс Консультант Бизнес может настраивать автоматические ежемесячные поставки продукции компании dōTERRA, и в рамках которой Веллнесс Консультант или Веллнесс Консультант Бизнес может быть отнесен к категории, позволяющей получать Кредитные баллы и иные преимущества в рамках Плана предоставления поощрения за продажи

Свободный местный рынок: Страна или географический регион, указанные Компанией в письменной форме в качестве официально открытых для ведения бизнеса dōTERRA.

Организация: Группа Веллнесс Консультантов Бизнес, спонсируемая в рамках прямой и последующей нижестоящей цепочки спонсорства Веллнесс Консультанта Бизнес.

Лицо: Физическое лицо, Корпорация, партнерство или иное юридическое лицо.

Руководство: Еще один термин для Контракта.

Утверждения в отношении продукции: Утверждения в отношении эффективности или результатов использования продукции компании dōTERRA. Утверждения в отношении продукции регулируются федеральными органами, органами власти штата или органами местного самоуправления, на территории которых Веллнесс Консультант Бизнес ведет свою финансово-хозяйственную деятельность, включая Управление по санитарному надзору за качеством пищевых продуктов и медикаментов, Федеральную торговую комиссию или аналогичные правительственные органы, действующие в той юрисдикции, в которой Веллнесс Консультант Бизнес осуществляет свою деятельность.

Кредитные баллы: Кредитные баллы — подлежащие обмену безналичные баллы, которые могут быть использованы для приобретения ряда установленных Компанией товаров со скидкой. Кредитные баллы предоставляются в рамках Программы поощрения лояльности. В некоторых случаях Кредитные баллы могут начисляться достойным Веллнесс Консультантам Бизнес и Покупателям по собственному усмотрению компании dōTERRA. Начисление Кредитных баллов никоим образом не связано с Персональным или Организационным объемами (сравн. с «Фирменный кредит»).

Статусы: Статусы (уровни), полученные и предоставленные Веллнесс Консультантам Бизнес в рамках Плана Компании по предоставлению поощрения за продажи, включая: Консультант, Менеджер, Директор, Экзекьютив, Элит, Премьер, Серебро, Золотой, Платина, Бриллиантовый, Голубой Бриллиант и Президентский Бриллиант. Статусы достигаются и определяются ежемесячно.

Маркетинговые материалы: Любые материалы, будь то существующие на материальном носителе или в цифровой форме, используемые при предложении или продаже продукции Компании, привлечении или обучении потенциальных Веллнесс Консультантов Бизнес, в которых содержатся отсылки к Компании, продукции Компании, Плану предоставления поощрения за продажи либо к объектам интеллектуальной собственности компании dōTERRA.

Упрощенная система налогообложения: Одобрение российской налоговой инспекцией заявления Веллнесс Консультанта Бизнес о применении в отношении начисленных ему Бонусов Упрощенной системы налогообложения. Веллнесс Консультантам Бизнес, удовлетворяющим соответствующим критериям, рекомендуется запрашивать разрешение на применение в их отношении Упрощенной системы налогообложения.

Спонсор: Веллнесс Консультант Бизнес по отношению к которому есть другой Веллнесс Консультант Бизнес, расположенный непосредственно под ним в иерархии, существующей в его Организации (сравн. С «Инициатор»).

Освобождение от уплаты НДС: Право на освобождение от уплаты НДС в соответствии со ст. 145 НК РФ. Для того, чтобы компания dōTERRA считала Веллнесс Консультанта Бизнес освобожденным от уплаты НДС, последний должен предоставить в адрес компании dōTERRA достаточные доказательства своего освобождения от уплаты НДС. Веллнесс Консультантам Бизнес, удовлетворяющим соответствующим критериям, рекомендуется получить освобождение от уплаты НДС.

Привилегированный Покупатель: Привилегированный Покупатель — Лицо, приобретающее продукцию со скидкой. Привилегированный Покупатель не получает бонусы на основании Плана компании dōTERRA по предоставлению поощрения за продажи. Тем не менее, Привилегированный Покупатель может получать скидки за объемы приобретаемой продукции на основании Программы поощрения лояльности компании dōTERRA.

Соглашение о регистрации в качестве Привилегированного Покупателя: Заявление на регистрацию в качестве Привилегированного Покупателя в печатной или электронной форме.

Раздел 3. Этические нормы и правила

Компания dōTERRA ожидает и требует от своих независимых торговых агентов вести себя в соответствии с самыми высокими стандартами этических норм. Компания dōTERRA ожидает, что при ознакомлении людей с деятельностью Компании и ее продукцией Веллнесс Консультанты Бизнес будут придерживаться следующих этических норм. Нарушение этических норм и правил, в зависимости от существенности допущенного нарушения, может привести к наложению на Веллнесс Консультанта Бизнес дисциплинарных санкций со стороны Компании. Приведенные ниже стандарты деятельности в рамках всей системы dōTERRA помогают обеспечить следующие руководящие принципы. Все Веллнесс Консультанты Бизнес должны:

- A. Уважительно относиться к любому лицу при осуществлении деятельности, связанной с компанией dōTERRA.
- B. Вести себя и осуществлять свою деловую деятельность согласно требованиям этики, морали, закона и финансовой добросовестности. Веллнесс Консультанты Бизнес не должны принимать участие в деятельности и демонстрировать поведение, которые могут привести к унижению достоинства или причинению затруднений компании dōTERRA, ее должностным лицам, сотрудникам, им самим или другим Веллнесс Консультантам Бизнес.
- C. Воздерживаться от негативных или пренебрежительных заявлений о других лицах, компании dōTERRA, других компаниях, их сотрудниках или их продукции
- D. Воздерживаться от негативных или пренебрежительных заявлений о других Веллнесс Консультантах Бизнес компании dōTERRA.
- E. Быть правдивыми в ходе консультаций в отношении продукции компании dōTERRA. Не делать утверждений диагностического, терапевтического, лечебного характера или преувеличенных заявлений.
- F. Поддерживать и стимулировать покупателей для обеспечения того, чтобы их опыт взаимодействия с компанией dōTERRA носил осмысленный характер и был им полезен. Веллнесс Консультанты Бизнес должны обеспечивать надлежащую поддержку и обучение партнеров, находящихся в их Организации.
- G. Достоверно объяснять и излагать План компании dōTERRA по предоставлению поощрения за продажи. Быть честными при предоставлении сведений о доходах, которые можно получить в рамках Плана предоставления поощрения за продажи. Веллнесс Консультанты Бизнес не должны использовать свой собственный доход в качестве показателя потенциального успеха другого лица либо использовать сведения о своем вознаграждении в качестве маркетинговых материалов.
- H. Соблюдать все политики и процедуры компании dōTERRA, содержащиеся в настоящем Руководстве и иных входящих в состав Контракта документах, с учетом вносимых в них дальнейших изменений.

Раздел 4. Регистрация в качестве Веллнесс Консультанта Бизнес

Наиболее ценными отношениями в компании dōTERRA являются отношения между Веллнесс Консультантами Бизнес и Покупателями. Компания с огромным удовольствием объединяет силы с Веллнесс Консультантами Бизнес в целях представления и предложения нашей продукции и возможностей для изменения жизни к лучшему.

- A. **Регистрация в качестве Веллнесс Консультанта Бизнес.** Для регистрации в качестве Веллнесс Консультанта Бизнес компании dōTERRA каждый заявитель должен:

1. Уплатить не подлежащий возврату регистрационный сбор в размере 2478 рублей;
 2. Зарегистрироваться в компании dōTERRA онлайн либо направить в адрес Компании надлежащим образом оформленную форму Соглашения с Веллнесс Консультантом Бизнес в течение 30 дней с даты подписания Соглашения;
 3. Являться совершеннолетним в соответствии с законодательством своей страны проживания и обладать дееспособностью для заключения Соглашения.
- В. Принятие (отклонение) заявлений Веллнесс Консультантов Бизнес.** Компания dōTERRA оставляет за собой право по собственному усмотрению одобрять или отклонять Заявления или заявки на онлайн- регистрацию, направленные потенциальными Веллнесс Консультантами Бизнес.
- С. Некорректно оформленные заявления.** Незаполненная, некорректно заполненная или сфальсифицированная форма заявления считается недействительной с момента ее создания.
- D. Обязательный характер решений, принимаемых одним из участников Дистрибьюторских взаимоотношений.** Если в Дистрибьюторских взаимоотношениях в качестве созаявителей участвует несколько Лиц, любое действие, согласие или одобрение со стороны одного из таких Лиц является обязательным для всех участников таких Дистрибьюторских взаимоотношений. С этой целью каждый участник Дистрибьюторских взаимоотношений, являющийся созаявителем, заверяет и гарантирует, что все прочие созаявители обладают необходимыми полномочиями для представления интересов других созаявителей, являющихся участниками соответствующих Дистрибьюторских взаимоотношений, и наделяет других созаявителей соответствующими полномочиями посредством заключения Соглашения с Веллнесс Консультантом Бизнес или направления Заявления Веллнесс Консультанта Бизнес.
- E. Обязанность обеспечивать достоверность информации.** Чтобы обеспечить наличие у Компании наиболее актуальной информации, Веллнесс Консультанты Бизнес должны сообщать Компании об изменениях, вносимых в направленные ими ранее формы и приложения. Предлагаемые изменения в персональных данных должны направляться в новом Заявлении Веллнесс Консультанта Бизнес либо в Приложении к заявлению от юридического лица с надписью «Изменение» в верхней части соответствующей формы. До направления измененного соглашения в Компанию его должны подписать все стороны Дистрибьюторских взаимоотношений.
- F. Приложение к заявлению от юридического лица.** Корпорация, общество с ограниченной ответственностью, партнерство, траст или иное юридическое лицо могут зарегистрироваться в качестве Веллнесс Консультантов Бизнес компании dōTERRA, направив, наряду с Приложением к заявлению от юридического лица, точные и верные копии учредительных документов, а также любые иные сопутствующие документы по запросу Компании. От имени Веллнесс Консультанта Бизнес форму должен подписать уполномоченный сотрудник, представитель или доверенное лицо. Регистрация юридического лица через Интернет не осуществляется.
- G. Срок действия и порядок пролонгации Контракта.** Срок действия Контракта составляет один год с даты его направления в компанию dōTERRA. Если Веллнесс Консультант Бизнес не уведомляет Компанию о своем намерении отказаться от продления действия Контракта, либо если Контракт не расторгается самой Компанией, срок его действия на каждый следующий год продлевается автоматически. Веллнесс Консультант Бизнес соглашается уплачивать Сбор за ежегодную пролонгацию в день принятия заявления (либо ранее). Веллнесс Консультант Бизнес соглашается и разрешает Компании включить ежегодный сбор за пролонгацию в следующий заказ продукции Сбор за ежегодную пролонгацию помогает Компании предоставлять Веллнесс Консультанту Бизнес необходимые вспомогательные материалы и сведения о предлагаемой продукции и услугах, программах, политиках и процедурах Компании, а также о сопутствующих вопросах. Сбор за ежегодную пролонгацию также включает в себя стоимость любых информационных сообщений от Компании. Сбор за ежегодную пролонгацию не включает в себя какие-либо налоги, сборы, пошлины и иные вычеты в случае их наличия, включая российский НДС. Если применяются любые подобные налоги, сборы, пошлины или иные отчисления, то Веллнесс Консультант Бизнес должен увеличить выплачиваемую Компании сумму таким образом, чтобы последняя получила полную чистую сумму Сбора за ежегодную пролонгацию, не включающую любые применимые налоги, сборы, пошлины и иные вычеты.
- H. Запрет одновременного участия в различных Дистрибьюторских взаимоотношениях.** Веллнесс Бизнес-Консультант Бизнес не вправе иметь одновременную бенефициарную долю либо являться созаявителем в рамках более чем одних Дистрибьюторских взаимоотношений либо одновременно иметь бенефициарную долю в организации Привилегированного Покупателя или Веллнесс Консультанта. Бенефициарная доля включает в себя, в том числе, любую долю в праве собственности; любые права на преимущества, существующие в настоящем или в будущем, будь то носящие финансовый или иной характер; права на совершение закупок по оптовым ценам; официальное признание; либо иные материальные или нематериальные преимущества, связанные с Дистрибьюторскими взаимоотношениями, Статусом Веллнесс

Консультанта или Привилегированного Покупателя. Супруги должны являться участниками одних и тех же Дистрибьюторских взаимоотношений и не вправе иметь более одних Дистрибьюторских взаимоотношений либо бенефициарную долю участия в организации Привилегированного Покупателя или Веллнесс Консультанта. Предприниматель не вправе являться участником Дистрибьюторских взаимоотношений от имени своего предприятия и вести отдельную Дистрибьюторскую деятельность от своего собственного имени либо иметь бенефициарную долю в организации Привилегированного Покупателя или Веллнесс Консультанта или в ином предприятии. Исключением из этого правила является мультипликаторный счет участника со Статусом Президентский Бриллиант. См. раздел 10.8.5.

- I. **Независимый характер отношений между Веллнесс Консультантом Бизнес и Компанией.** Веллнесс Консультант Бизнес выступает в качестве независимого поставщика, и не является сотрудником, агентом, партнером, законным представителем или франчайзи компании dōTERRA. Веллнесс Консультант Бизнес не обладает соответствующими полномочиями и обязуется не принимать на себя каких бы то ни было долгов, расходов или обязательств или открывать какие-либо расчетные счета от лица, в интересах или от имени компании dōTERRA. Веллнесс Консультанты Бизнес самостоятельно контролируют способы и средства осуществления своей деятельности, связанной с dōTERRA, при условии соблюдения положений Контракта. Веллнесс Консультанты Бизнес несут единоличную ответственность за оплату всех понесенных ими расходов, включая, в том числе, транспортные расходы, расходы на питание, проживание, секретарские услуги, аренду офиса, междугородную телефонную связь и прочие расходы. Веллнесс Консультанты Бизнес не являются сотрудниками Компании для целей налогообложения или в рамках трудового законодательства, а также подтверждают и соглашаются, что Компания не несет ответственности за удержание налога у источника дохода и не обязана удерживать и отчислять налоги с бонусов, комиссий либо иные виды налогов, за исключением случаев, когда по закону такое удержание налога у источника дохода является обязательным. Веллнесс Консультанты Бизнес обязаны надлежащим образом выполнять свои обязательства, возложенные на них соответствующими налоговыми органами, а также соблюдать все применимые правила и процедуры.
- J. **Признание со стороны Компании.** Компания может официально признать Веллнесс Консультантов Бизнес на отдельных мероприятиях и в различных публикациях, в том числе на семинарах и в журналах. Официальное признание осуществляется исходя из критериев и стандартов, устанавливаемых и изменяемых Компанией. Компания, как правило, официально признает наиболее высокий Статус Веллнесс Консультантов Бизнес, достигнутый ими, по меньшей

Раздел 5. Порядок приобретения продукции

- A. **Отсутствие требований к приобретению продукции.** Лицо не обязано приобретать какую-либо продукцию для того, чтобы являться Веллнесс Консультантом Бизнес или компании dōTERRA.
- B. **Разрешение на перепродажу продукции компании dōTERRA.** Продукцию компании dōTERRA в целях перепродажи вправе приобретать исключительно Веллнесс Консультанты Бизнес.
- C. **Приобретение продукции исключительно для получения Бонусов запрещено.** Перспективы, предлагаемые компанией dōTERRA, основаны на осуществлении розничных продаж конечным потребителям. Компания стимулирует Веллнесс Консультантов Бизнес приобретать исключительно те товары, который Веллнесс Консультант Бизнес и его семья смогут использовать лично, будут применять в качестве инструмента продаж либо перепродадут другим лицам для конечного потребления. Приобретение продукции исключительно для накопления Бонусов запрещено. Веллнесс Консультантам Бизнес не разрешается приобретать продукцию в количестве, неоправданно превышающем объемы, которые Веллнесс Консультант Бизнес способен перепродать, применить в качестве инструмента продаж либо использовать для личного потребления в течение разумного периода времени. Компания сохраняет за собой право ограничить объем закупок продукции, который может совершить Веллнесс Консультант Бизнес, если, по мнению Компании, соответствующие закупки производятся в основном для выполнения квалификационных требований, а не для личного использования или последующей перепродажи. Кроме того, Компания оставляет за собой право взыскать сумму выплаченных Бонусов в том случае, если ею будет установлено, что Бонусы были получены на основании продаж, которые Компания считает осуществленными в нарушение положений Контракта.
- D. **Запрет переупаковки.** Веллнесс Консультанты Бизнес не вправе печатать свои собственные этикетки или переупаковывать продукцию компании dōTERRA. Продукция должна продаваться исключительно в оригинальной упаковке. Например, Веллнесс Консультанты Бизнес не вправе перепродавать входящие в комплект компоненты отдельно от самого комплекта в оригинальной упаковке, за исключением случаев, когда Компания устанавливает оптовую цену для отдельных компонентов таких комплектов. Аналогичным образом, без письменного согласия Компании Веллнесс Консультанты Бизнес не вправе рекламировать использование масел dōTERRA в качестве ингредиентов для продуктов, отличных от продукции компании dōTERRA, таких как компоненты самостоятельных продуктов или ингредиенты в рецептах приготовления

пищи. Порядок использования наименования dōTERRA Веллнесс Консультантом Бизнес регулирует Раздел 12 настоящего Руководства.

- Е. Порядок использования кредитной карты. Веллнесс Консультантам Бизнес категорически не** рекомендуется использовать свои кредитные карты в целях приобретения продукции для других Веллнесс Консультантов Бизнес или Покупателей. Веллнесс Консультантам Бизнес запрещается использовать свои кредитные карты в целях приобретения продукции для других лиц, получивших Статус Веллнесс Консультанта Бизнес менее 30 дней назад. Веллнесс Консультанты Бизнес не вправе размещать заказ на продукцию с использованием чужой кредитной карты без письменного разрешения владельца соответствующей карты. В тех редких случаях, когда возникает необходимость приобретения продукции для другого Веллнесс Консультанта Бизнес или Покупателя, Компании должно быть предоставлено письменное разрешение от Веллнесс Консультанта Бизнес, в интересах которого размещается соответствующий заказ на продукцию. Непредоставление такого разрешения по запросу Компании может привести к аннулированию соответствующей продажи, утрате полученных в результате такой продажи комиссионных, а также к наложению иных дисциплинарных санкций, указанных в Раздел 19.
- Ф. Сборы, по которым имел место отказ в акцепте.** Веллнесс Консультанты Бизнес несут ответственность за возмещение Компании стоимости расходов, взимаемых финансовым учреждением Веллнесс Консультанта Бизнес по причине недостаточности средств.
- Г. Заказы без доставки (самовывоз).** Компания оставляет за собой право доставки размещенного заказа Веллнесс Консультанту Бизнес или Покупателю в том случае, если соответствующий заказ не был вывезен самовывозом в течение 20 дней с момента его размещения. Затраты на такую доставку в адрес Веллнесс Консультанта Бизнес или Покупателя оцениваются Компанией таким образом, как если бы соответствующий заказ был изначально размещен в качестве обычного заказа с доставкой. Срок для самовывоза зависит от того, на каком Местном рынке был сделан заказ. Проконсультируйтесь с центром выдачи заказов на Местном рынке, где была заказана соответствующая продукция.

Раздел 6. Политика возврата продукции

А. Возврат продукции в течение 30 дней.

1. Компания dōTERRA обязуется возместить 100% (сто процентов) покупной цены (плюс сумму соответствующего налога, если он был оплачен заранее) на Свободно реализуемые товары, возвращенные Веллнесс Консультантом Бизнес или Покупателем в течение 30 (тридцати) дней с момента его покупки у Компании, за вычетом стоимости доставки и выплаченных Бонусов.
2. Компания dōTERRA предоставляет Кредитные баллы на сумму, равную 100% (ста процентам) покупной цены (плюс сумма соответствующего налога, если он был оплачен заранее), либо возмещает 90% (девяносто процентов) покупной цены (плюс сумма соответствующего налога в случае его оплаты авансом) на не являющиеся свободно реализуемыми товары (см. Раздел 6.D), возвращенные Веллнесс Консультантом Бизнес или Покупателем в течение 30 (тридцати) дней с момента покупки, за вычетом стоимости доставки и выплаченных Бонусов.

В. Возврат продукции в период от 31 (тридцати одного) до 90 (девяноста) дней после покупки. В период с 31 (тридцати одного) дня до 90го (девяностого) дня с даты покупки компания dōTERRA предоставляет Кредитные баллы в размере 100% (ста процентов) либо возмещает 90% (девяносто процентов) покупной цены (плюс сумма соответствующего налога, если он был оплачен заранее) на свободно реализуемые товары, возвращенные Веллнесс Консультантом Бизнес или Покупателем, за вычетом стоимости доставки и выплаченных Бонусов.

С. Возврат продукции в период от 91 дня до года с даты покупки. В период с 91 дня до конца 12го (двенадцатого) месяца с даты покупки компания dōTERRA предоставляет Кредитные баллы в размере 90% (девяноста процентов) либо возмещает 90% покупной цены (плюс сумма соответствующего налога, если он был оплачен заранее) на свободно реализуемые товары, возвращенные Веллнесс Консультантом Бизнес или Покупателем, за вычетом стоимости доставки и выплаченных Бонусов (исключая ограниченные по времени акции и товары с истекшим сроком годности).

Д. Свободно реализуемые товары. Товары и Маркетинговые материалы считаются свободно реализуемыми при удовлетворении всех указанных ниже условий: 1) товары и материалы не открывались и не использовались; 2) упаковка и этикетки не были заменены или повреждены; 3) продукция и ее упаковка имеют внешний вид, позволяющий в условиях обычного оборота реализовать данную продукцию по полной стоимости; 4) срок годности продукции не истек; 5) на продукции имеется действующая маркировка

dōTERRA. Товары не считаются свободно реализуемыми, если до их приобретения Компания предупреждает, что соответствующие товары носят сезонный характер, их выпуск прекращен, их реализация производится в рамках ограниченной по времени акции, либо если данные товары являются специальными рекламными товарами, не подпадающими под действие Политики возврата продукции.

- E. Возврат поврежденной или ошибочно отправленной продукции.** Компания dōTERRA обязуется совершить обмен продукции, полученной покупателем в поврежденном состоянии или отправленной ошибочно. Такая продукция должна быть возвращена в течение 15 (пятнадцати) дней с момента ее получения. Возвращаемая продукция будет по возможности заменена неповрежденной. Тем не менее, в случае невозможности совершения обмена Компания оставляет за собой право начислить кредитные баллы в размере стоимости соответствующей продукции.
- F. Обязанность по сохранению номера заказа покупателя.** Для того, чтобы Компания могла надлежащим образом вернуть применимые Бонусы на возвращенную продукцию, необходимо сохранить указанный в счете на оплату исходный номер заказа на поставку. Данный номер должен быть предоставлен Компании в момент направления запроса о возврате.
- G. Возврат комплектов** Продукция, приобретенная в составе комплекта (упаковки), должна быть возвращена в составе соответствующего комплекта.
- H. Альтернативы возмещению.** Компания вправе по своему усмотрению определить приемлемые альтернативы возмещению при возврате продукции, включая, помимо прочего, следующее: Фирменный кредит dōTERRA, начисление Премияльных LRP баллов, банковский чек, банковский перевод либо возврат платежа, выполненного по кредитной карте, а также иные альтернативы, указанные в настоящем документе. Фактическая форма возврата средств будет зависеть от процедур оплаты, применяющихся на Местном рынке, а также от первоначального способа оплаты. Возврат средств осуществляется исключительно в адрес первоначального плательщика.
- I. Порядок возврата продукции.** Чтобы получить возврат средств за возвращаемую продукцию или Маркетинговые материалы, Веллнесс Консультант Бизнес должен выполнить следующие процедуры:
1. Одобрение на возврат должно быть получено до отправки в адрес Компании. Данное одобрение может быть получено либо по телефону, либо в письменной форме, а фактическая обратная отправка должна сопровождаться номером Веллнесс Консультанта Бизнес.
 2. Компания обязуется обеспечить для Веллнесс Консультанта Бизнес наличие надлежащих процедур и места для возврата продукции или Маркетинговых материалов. Все расходы по обратной поставке несет Веллнесс Консультант Бизнес.
 3. Продукция или Маркетинговые материалы, возвращенные Компании без предварительного одобрения, не являются основаниями для получения Премияльных LRP баллов или возмещения и будут возвращены Веллнесс Консультанту Бизнес за счет последнего.
 4. Данная процедура возврата продукции / средств может отличаться в юрисдикциях, где для возврата продукции законом устанавливаются иные требования. Условия возврата средств могут диктоваться применимым законодательством.
 5. Компания может взимать 10 Евро (примерно 800 рублей) за доставку, в отношении которой имел место отказ в пункте доставки, и которая была возвращена Компании.
- J. Право Компании на аннулирование незаработанных Бонусов.** Бонусы начисляются Веллнесс Консультантам Бизнес за покупку продукции Компании розничными покупателями или участниками их Нижестоящей организации. В случае возвращения продукции Компания вправе аннулировать Бонусы, начисленные за приобретение продукции, которая впоследствии была возвращена. Компания вправе аннулировать соответствующие Бонусы, потребовав, чтобы Веллнесс Консультант Бизнес выплатил их стоимость Компании напрямую, либо удержать сумму таких Бонусов из будущих Бонусных выплат.
- K. Возврат персонализированных маркетинговых материалов.** Стоимость персонализированных маркетинговых материалов не может быть возмещена, а сами такие материалы не могут быть возвращены, за исключением случаев наличия в них типографских ошибок. Такие маркетинговые материалы должны быть возвращены в течение тридцати дней в соответствии с Политикой возврата продукции.
- L. Возвраты платежей, выполненных по кредитным картам.** Веллнесс Консультанты Бизнес должны

возвращать продукцию в соответствии с правилами Компании в области обмена и возврата продукции, а не с помощью возврата платежей по кредитным картам.

Раздел 7. Обязательства и ограничения в рамках розничных продаж

А. ОБЩИЕ УСЛОВИЯ ВОЗВРАТА.

1. В соответствии с требованиями российского законодательства в области защиты прав потребителей Веллнесс Консультант Бизнес, продавший розничному покупателю непродовольственный товар, который не подошел потребителю (по фасону, размеру, габаритам, расцветке или комплектации), должен позволить розничному потребителю обменять его на аналогичный товар. При отсутствии аналогичного товара, который может быть предложен потребителю, последний вправе потребовать возврата средств. Розничный потребитель вправе запросить у Веллнесс Консультанта Бизнес обмен купленного товара либо возврат уплаченной за него денежной суммы (при определенных условиях) в течение 14 дней с момента передачи товара потребителю.
2. Это означает, что при поступлении соответствующего запроса Веллнесс Консультант Бизнес должен обменять проданный товар либо вернуть покупателю уплаченную за него денежную сумму в полном объеме. Покупатель обязан запросить возврат средств в течение 14 дней с момента передачи товара и вернуть товар. Условия полного возврата средств указаны в товарном чеке, предоставляемом dōTERRA для использования Веллнесс Консультантам Бизнес; Веллнесс Консультанты Бизнес должны ознакомиться с этими условиями и реализовывать товар исключительно на этих условиях. Вышеописанная гарантия обмена товара и возврата средств не распространяется на виды товаров, указанные в законе, в том числе на косметические товары.

В. УСЛОВИЯ ВОЗВРАТА В СЛУЧАЕ ДИСТАНЦИОННЫХ ПРОДАЖ. Российское законодательство также предоставляет розничным потребителям, приобретающим товары дистанционным способом, в том числе с использованием сети Интернет или на основании ознакомления с предложенным описанием товара, содержащимся в каталогах, право на возврат средств, уплаченных за отмененный заказ, в течение семи дней с момента передачи товара. Если Веллнесс Консультант Бизнес не информирует покупателя об этом праве, российское законодательство позволяет покупателю аннулировать заказ в течение трех месяцев (90 дней) с момента передачи товара покупателю. Возврат товара возможен при условии сохранения его товарного вида и потребительских свойств.

С. УСЛОВИЯ ВОЗВРАТА КОМПАНИИ. Компания рекомендует Веллнесс Консультантам Бизнес удовлетворять запросы на возврат средств или обмен товара, даже если они поступают по истечении более чем 14 дней с момента передачи товара. Компания поддерживает эту политику в виде своих щедрых Условий возврата продукции, приведенных в разделе 6.

Д. Обязанность по предоставлению товарного чека. В момент совершения продажи Веллнесс Консультанты Бизнес должны предоставлять покупателям надлежащим образом оформленный товарный чек.

- a. Товарный чек выдается в соответствии с законодательством РФ, если соответствующая обязанность установлена данным законодательством.
- b. Веллнесс Консультанты Бизнес обязаны хранить копии всех товарных чеков в течение не менее шести лет. В товарном чеке должна быть указана сумма НДС с реализации.

Раздел 8. Регистрация Веллнесс Консультанта Бизнес, Привилегированного Покупателя или Веллнесс Консультанта (оформление спонсорства)

А. Обязательство принять на себя обязанности по Контракту. Прежде чем Веллнесс Консультант Бизнес сможет выступать в качестве Инициатора или Спонсора, он должен выполнить все указанные в Контракте требования и принять на себя все предусмотренные Контрактом обязанности.

В. Распределение. Веллнесс Консультант Бизнес может направлять в Компанию Лиц, выступающих в качестве претендентов на получение Статуса Веллнесс Консультантов Бизнес. После акцепта Компанией формы Соглашения с Веллнесс Консультантом Бизнес соответствующие заявители распределяются в Организацию Инициатора, указанную в форме Соглашения с Веллнесс Консультантом Бизнес.

- С. Проведение обучения и поддержка Организации.** Чтобы быть успешным Инициатором или Спонсором, Веллнесс Консультант Бизнес должен взять на себя обязательства по обучению и поддержке Веллнесс Консультантов Бизнес, являющихся членами его Организации. Веллнесс Консультант Бизнес может достичь успеха лишь благодаря систематической реализации продукции Компании и реализации вышеуказанной продукции другими Веллнесс Консультантами Бизнес, являющимися участниками его Организации.
- D. Свободные местные рынки:** Веллнесс Консультант Бизнес вправе регистрировать или спонсировать других Веллнесс Консультантов Бизнес исключительно на свободных местных рынках. См. Раздел 15.
- E. Как стать успешным Инициатором или Спонсором?** Для того чтобы стать успешным Инициатором, Спонсором и лидером, Веллнесс Консультант Бизнес должен выполнять следующие обязанности:
1. Проводить регулярную подготовку, предоставлять методическую помощь и поддержку Веллнесс Консультанта Бизнес в отношении продаж и организационного характера. Инициатор или Спонсор должен поддерживать связь со всеми участниками своей Организации и быть в состоянии ответить на вопросы;
 2. Прикладывать максимальные усилия для того, чтобы обеспечить надлежащее понимание и соблюдение условий Контракта, а также применимого законодательства, правил и норм всеми членами Организации Веллнесс Консультанта Бизнес;
 3. Принимать участие в разрешении конфликтов, возникающих между покупателями и любыми участниками Организации Веллнесс Консультанта Бизнес, стремиться к их незамедлительному и взаимовыгодному разрешению;
 4. Обеспечить проведение обучения для обеспечения того, чтобы продажи и встречи с потенциальными участниками, организуемые Организацией Веллнесс Консультанта Бизнес, проводились в соответствии с Контрактом и с соблюдением любого применимого законодательства, правил и норм;
 5. Оперативно разрешать любые разногласия между Веллнесс Консультантом Бизнес, другими Веллнесс Консультантами Бизнес и Организацией Веллнесс Консультанта Бизнес;
 6. Знакомить зарегистрированных и спонсируемых Веллнесс Консультантов Бизнес с Политикой и руководящими началами Компании.
- F. Обязательство Инициатора и Спонсора по соблюдению интересов.** Инициаторы и Спонсоры несут ответственность и особую обязанность по соблюдению интересов, в целях обеспечения того, чтобы их действия (бездействие) не вызвали или не привели к убыткам, причинению ущерба или затруднений какому-либо участнику их Организации или непосредственно Компании, и обязаны предпринимать незамедлительные действия для устранения любых таких убытков, ущерба или затруднений.
- Во время регистрации Инициаторы должны обеспечивать, чтобы регистрируемые ими лица были проинформированы о личности своего Инициатора. Веллнесс Консультанты Бизнес не должны перекладывать задачу по регистрации нового Веллнесс Консультанта Бизнес на своего вышестоящего руководителя или какое-либо иное лицо.
- G. Полная или частичная реструктуризация Организации.** Компания оставляет за собой право переместить участников Организации или провести ее полную или частичную реструктуризацию, убрав тех Инициаторов или Спонсоров, которые нарушают условия настоящего Руководства либо совершают или принимают участие в совершении аморальных действий, аморальность которых определяется Компанией по ее собственному усмотрению. Никакие положения, содержащиеся в настоящем документе, не требуют от Компании совершения каких-либо действий; равным образом, откладывая совершение или не совершая какие-либо действия, Компания не отказывается при этом от доступных ей прав.
- Примеры аморального поведения могут включать в себя, в частности: нежелательные знаки внимания или намеки сексуального характера, неуплату долгов, банкротство, причинение физического ущерба, вреда или неправомерное использование, кражу и вмешательство в семейные отношения.
- В случае перемещения участников или проведения реструктуризации Организации Компания обязуется уведомить об этом соответствующего Инициатора или Спонсора за 30 дней.
- H. Порядок регистрации Привилегированного Покупателя.** Кроме того, Веллнесс Консультант Бизнес может вносить на рассмотрение Компании кандидатуры покупателей, которые желают зарегистрироваться

в качестве Привилегированного Покупателя. Привилегированный Покупатель в торговой схеме участия не принимает, но Веллнесс Консультант Бизнес может быть вознагражден в соответствии с планом предоставления поощрений за продукцию, приобретенную Привилегированными Покупателями, привлеченными Веллнесс Консультантом Бизнес. Веллнесс Консультанты Бизнес должны быть осведомлены о том, что для регистрации в качестве Привилегированного Покупателя компании dōTERRA каждый потенциальный Привилегированный Покупатель должен:

1. Уплатить не подлежащий возврату регистрационный сбор в размере 1490 рублей;
 2. Подать в адрес Компании надлежащим образом заполненную форму Заявления на регистрацию в качестве Привилегированного Покупателя;
 3. Являться совершеннолетним в соответствии с законодательством своей страны проживания и обладать дееспособностью для заключения Соглашения о регистрации в качестве Привилегированного Покупателя;
- I. **Подписание Веллнесс Консультанта.** Веллнесс Консультант Бизнес может также приводить в компанию потребителей, которые регистрируются в качестве Веллнесс Консультантов. Веллнесс Консультант не участвует в Плане предоставления поощрения за продажи dōTERRA, но Веллнесс Консультант Бизнес может получать поощрение в рамках Плана предоставления поощрения за продажи dōTERRA за продукцию, приобретенную Веллнесс Консультантом, приведенным Веллнесс Консультантом Бизнес. Веллнесс Консультанты Бизнес должны знать, что для регистрации в качестве Веллнесс Консультанта dōTERRA каждый Веллнесс Консультант должен:
1. Заплатить невозвратный регистрационный взнос в размере 2478 рублей;
 2. Выслать в адрес Компании надлежащим образом заполненную форму Заявления на регистрацию в качестве Веллнесс Консультанта;
 3. Согласиться с Руководством Веллнесс Консультанта; и
 4. Являться совершеннолетним в соответствии с законодательством своей страны проживания и обладать дееспособностью для заключения Соглашения о регистрации в качестве Веллнесс Консультанта.

Раздел 9. Политика распределения, смена спонсора, запрещение переманивания в другую компанию или к другому спонсору

- A. **Первоначальное распределение.** Во время регистрации нового Веллнесс Консультанта Бизнес привлечший его Инициатор вправе распределить его на любую позицию в пределах своей Организации.
- B. **Изменение места распределения в течение четырнадцати дней после регистрации.** В течение 14 календарных дней после регистрации нового Веллнесс Консультанта Бизнес в Компании Инициатор может однократно (при условии получения соответствующего одобрения от Компании) перевести нового Веллнесс Консультанта Бизнес на любую позицию в Организации Инициатора (т. е. в пределах Организации Инициатора).
- C. **Изменение места распределения по прошествии четырнадцати дней.** По прошествии вышеуказанного периода времени Веллнесс Консультант Бизнес считается распределенным окончательно, и Компания, как правило, больше не удовлетворяет запросы на распределение Веллнесс Консультантов Бизнес на другие позиции в пределах Организации.
1. Изменения в распределении случаются редко и должны отдельно утверждаться в письменной форме Комитетом Компании по исключительным ситуациям.
 2. Перед тем как предоставить разрешение на внесение изменений в место распределения, Компания рассматривает, в частности, следующие вопросы:
 - a. Был ли перемещаемый Веллнесс Консультант Бизнес неактивен в течение как минимум шести месяцев (двенадцати месяцев при наличии у него Статуса Серебро или более высокого Статуса);
 - b. Получил ли перемещаемый Веллнесс Консультант Бизнес письменное согласие (подтвержденное

нотариально заверенной подписью или с помощью иных средств) Инициаторов, находящихся на три уровня выше Веллнесс Консультанта Бизнес, и Спонсоров, находящихся на семь уровней выше Веллнесс Консультанта Бизнес;

- c. Приведет ли изменение распределения к повышению его Статуса;
- d. Повлияет ли изменение распределения на историю бонусных выплат;
- e. Допускал ли Веллнесс Консультант Бизнес нарушения положений Контракта;
- f. Влияние изменений на Организацию;
- g. Любые иные релевантные обстоятельства.

D. Лицо, отвечающее критериям Статуса Президентский бриллиант, лично регистрирует нового Веллнесс Консультанта Бизнес, который достигает Статуса Премьер в течение трех месяцев с момента регистрации, будет вправе распределить нового Зарегистрированного консультанта на любую позицию в пределах Организации Инициатора. Подобное перемещение может быть осуществлено после того, как Инициатор заполнит форму для Статуса Президентский бриллиант по перемещению Веллнесс Консультанта Бизнес со Статусом Премьер, даже если изменение места распределения было произведено ранее в течение 14 дней после регистрации. Для целей расчета трех месяцев, упомянутых в настоящем абзаце, первый месяц — это календарный месяц, в котором Веллнесс Консультант Бизнес считается зарегистрированным в том случае, если он был зарегистрирован до 10-го числа (включительно) данного календарного месяца. Если Веллнесс Консультант Бизнес был зарегистрирован после 10-го числа календарного месяца, то первым будет считаться следующий календарный месяц.

E. **Регистрация бывшего Привилегированного Покупателя в качестве Веллнесс Консультанта или Веллнесс Бизнес-Консультанта.** Веллнесс Бизнес-Консультант может регистрировать Привилегированных Покупателей в качестве Веллнесс Консультантов или Веллнесс Бизнес-Консультантов. После того как Привилегированный Покупатель становится Веллнесс Консультантом или Веллнесс Бизнес-Консультантом, он перестает являться Привилегированным Покупателем. Если Привилегированный Покупатель обладал данным статусом в течение периода, превышающего девяносто дней, и в его команде есть хотя бы один Член (Привилегированный Покупатель, Веллнесс Консультант или Веллнесс Бизнес-Консультант) с объемом продаж от 100 PV, то в течение 14 дней после даты повышения его Инициатор может распределить такого бывшего Привилегированного Покупателя на любую позицию в Организации Инициатора. Распределение Привилегированного Покупателя должно быть осуществлено в течение четырнадцати дней с даты регистрации данного Привилегированного Покупателя в качестве Веллнесс Консультанта или Веллнесс Бизнес-Консультанта.

F. **Уступка регистрации.** Компания разрешает Инициатору вносить изменения в сведения о регистрации Веллнесс Консультанта Бизнес (Зарегистрированного консультанта). Тем не менее, изменения в сведения о регистрации Зарегистрированного консультанта не могут вноситься более двух раз. При условии получения одобрения со стороны Компании, внесение изменений во второй раз может иметь место исключительно в том случае, если сведения о регистрации будут изменены на Веллнесс Консультанта Бизнес, зарегистрировавшего Зарегистрированного консультанта изначально.

G. **Переманивание в другую компанию или к другому спонсору запрещено.**

1. Переманивание в другую компанию. Предпринятое или фактически совершенное привлечение к сотрудничеству, регистрация, стимулирование или попытка какого-либо прямого или косвенного воздействия (включая, в том числе, через веб-сайт) в отношении другого Веллнесс Консультанта Бизнес или Покупателя компании dōTERRA в целях склонения их к участию в другой сетевой компании. Поведение подобного рода рассматривается как переманивание даже в том случае, если действия Веллнесс Консультанта Бизнес совершались в ответ на запрос, поступивший от другого Веллнесс Консультанта Бизнес или Покупателя.
2. Переманивание к другому спонсору. Предпринятое или фактически совершенное привлечение к сотрудничеству, стимулирование или попытка какого-либо прямого или косвенного воздействия (включая, в том числе, через веб-сайт) или регистрация физического или юридического лица, которое уже является участником Дистрибьюторских взаимоотношений с компанией dōTERRA в рамках другой спонсорской линии. Переманивание к другому спонсору также относится к регистрации физического или юридического лица, которое в течение последних шести месяцев имело Дистрибьюторские взаимоотношения с компанией dōTERRA, либо, в случае с Веллнесс Консультантом Бизнес, обладающим Статусом Серебро или более высоким Статусом — в течение последних двенадцати месяцев.

3. **Запрет.** Веллнесс Консультантам Бизнес запрещено заниматься переманиванием в другую компанию или к другому спонсору. Использование в целях обхода данного правила супругов или имен родственников, торговых наименований, названий фирм, вымышленных имен, Корпораций, партнерств, трастов, федеральных идентификационных номеров или фиктивных идентификационных номеров запрещено.
4. **Доступные Компании обеспечительные меры.** Веллнесс Консультанты Бизнес оговаривают и соглашаются, что переманивание в другую компанию и к другому спонсору представляют собой необоснованное и неправомерное вмешательство в договорные отношения между Компанией и ее Дистрибьюторами, незаконное использование собственности Компании и присвоение ее коммерческой тайны. Веллнесс Консультанты Бизнес также оговаривают и соглашаются, что любое нарушение вышеуказанного правила наносит Компании непосредственный и непоправимый вред, что причиняемый Компании вред превышает любые выгоды, которые может извлечь Веллнесс Консультант Бизнес, и что Компания имеет право прибегнуть (в дополнение к любым иным доступным ей средствам правовой защиты) к незамедлительному временному, предварительному и постоянному судебному запрету без необходимости внесения обеспечения на случай причинения таким запретом убытков другой стороне, и что такой судебный запрет может продлевать период после прекращения данного ограничения на срок до 1 (одного) года с момента последнего нарушения данного положения. Положения настоящего раздела сохраняют свое действие после окончания срока действия настоящего Договора. Никакие положения, содержащиеся в настоящем документе, не влекут отказ от любых иных прав и средств защиты, которые могут быть доступны Компании в отношении использования Конфиденциальной информации либо в отношении любых иных нарушений Контракта. Кроме того, Веллнесс Консультанты Бизнес соглашаются с тем, что в течение одного года с момента расторжения Контракта их появление, ссылка на них или разрешение на их упоминание или публикацию их фотографий в любых рекламных, рекрутинговых материалах либо в материалах по привлечению кадров, предназначенных для другой компании, осуществляющей прямые продажи, представляет собой переманивание в другую компанию.

Раздел 10. План предоставления поощрения за продажи

Веллнесс Консультанты Бизнес могут зарабатывать Бонусы двумя основными способами: (1) при помощи розничной наценки и (2) при помощи Бонусов (иногда именуемых комиссионными), которые выплачиваются исходя из продаж Веллнесс Консультанта Бизнес и других Веллнесс Консультантов Бизнес, которые состоят в его Организации.

Розничная наценка. Веллнесс Консультанты Бизнес приобретают у Компании продукцию dōTERRA по оптовым ценам для перепродажи покупателям, использования в качестве маркетинговых материалов или для личного потребления. Компания предоставляет рекомендуемые розничные цены, то есть цены, по которым она рекомендует Веллнесс Консультантам Бизнес осуществлять перепродажу продукции покупателям, однако Веллнесс Консультанты Бизнес имеют право устанавливать собственные цены перепродажи.

Бонусы. Веллнесс Консультанты Бизнес также могут зарабатывать бонусы на основе общих продаж Компании на всех рынках, на которых Компания осуществляет свою деятельность. Бонусы начисляются не по всем продуктам и маркетинговым мероприятиям Компании. Для всех продуктов и маркетинговых мероприятиям Компании, по которым начисляются бонусы, определяются баллы Личного объема продаж (PV).

А. Определения

Заказ, по которому начисляются комиссионные: Заказ, по которому начисляются баллы Личного объема продаж, и который был своевременно осуществлен и оплачен Веллнесс Консультантом Бизнес, Веллнесс Консультантом или Привилегированным Покупателем.

Объем продаж Компании: Объем продаж Компании — это общий объем продаж Компании всем Веллнесс Консультантам Бизнес, Веллнесс Консультантам, Привилегированным Покупателям и Розничным покупателям.

Организация передовой линии: Организация передовой линии — это Организация одного из Веллнесс Консультантов Бизнес, лично спонсируемого Веллнесс Консультантом Бизнес, и его Покупатели.

Объем продаж на местном рынке: Коллективный Личный объем продаж всех Веллнесс Консультантов Бизнес, которые проживают в пределах определенного Местного рынка. Термин «Объем продаж на Местном рынке» используется для определения Бонуса Основателя.

Объем продаж Организации (OV): Объем продаж Веллнесс Консультанта Бизнес, а также объем продаж всех других Веллнесс Консультантов Бизнес, состоящих в Организации Веллнесс Консультанта Бизнес.

Личный объем продаж (PV): Объем продаж продукции Велнесс Консультанту Бизнес за один календарный месяц преимущественно для перепродажи покупателям или личного пользования. Не по всем продуктам начисляются баллы PV. PV не начисляется по продуктам, приобретенным за Кредитные баллы. PV продукта четко указывается в Форме заказа продукции.

Основной бонус: Сумма всех бонусов, выплаченных Велнесс Консультанту Бизнес, за исключением Бонуса «Быстрый старт» и Бонуса Основателей. Основной бонус состоит из Одноуровневого бонуса, Бонуса за прибыль от розничной торговли, а также Бонусов «Сила трех», «Фонд безграничной деятельности» и «Бриллиантовый фонд». Основной бонус выплачивается ежемесячно.

Квалифицированный участник: Квалифицированный участник — это Зарегистрированный консультант, который получил определенный Статус в Организации передовой линии своего Инициатора. Для получения квалификационного Статуса Инициатора каждый Квалифицированный участник должен состоять в отдельной Организации передовой линии Инициатора.

Квалифицированные заказы в рамках LRP: Квалифицированный заказ в рамках LRP — это отдельный заказ в рамках LRP, по которому спонсируемый Велнесс Консультант Бизнес получил более 100 баллов PV за квалификационный месяц для спонсируемого Велнесс Консультанта Бизнес. Все Квалифицированные заказы в рамках LRP оплачиваются кредитной картой или чеком от имени владельца учетной записи, которое указано в данной учетной записи, или наличными и отправляются на основной адрес, указанный в учетной записи. При возвращении Квалифицированного заказа в рамках LRP возвращается соответствующий незаработанный, но выплаченный бонус.

Команда: Термин, используемый в контексте Бонуса «Сила трех». Команда состоит из Спонсора распределения и тех Велнесс Консультантов Бизнес, Привилегированных Покупателей и розничных покупателей, которые иерархически находятся на первом уровне Организации Спонсора распределения.

Командный объем продаж (TV): Совокупный Личный объем продаж членов Команды. Термин, используемый в контексте Бонуса «Сила трех».

В. Бонусы. Компенсация, выплачиваемая Велнесс Консультантам Бизнес, направлена на то, чтобы вознаградить всех Велнесс Консультантов Бизнес — от новичков до их опытных коллег — за их постоянные усилия. Бонусы компании dōTERRA включают в себя Бонус за прибыль от розничной торговли, Бонус «Быстрый старт», Бонус «Сила трех», Одноуровневый бонус, Бонусы «Фонды безграничной деятельности» и «Бриллиантовые фонды», а также Бонус клуба Основателей.

1. Бонус «Быстрый старт» — это бонус для Инициаторов.

Общие сведения. Бонус «Быстрый старт» еженедельно выплачивается Инициаторам за Заказы, по которым начисляется комиссионные, сделанные в первые 60 (шестьдесят) дней их новыми Велнесс Консультантами Бизнес или Привилегированными Покупателями. Такой бонус за нового Велнесс Консультанта Бизнес выплачивается Инициаторам первого, второго и третьего уровней. Инициатор первого уровня получает 20 (двадцать) процентов, Инициатор второго уровня — 10 (десять) процентов, а Инициатор третьего уровня — 5 (пять) процентов. См. Рисунок 1.

Чтобы претендовать на Бонус «Быстрый старт», каждый Инициатор должен (1) заполнить бланк заказа по Программе поощрения лояльности (LRP), заказав продукцию не менее, чем на 100 баллов PV за месяц, и оформить Квалифицированный заказ в рамках LRP. Незаработанные бонусы не переходят к другим Инициаторам. Бонус за предыдущую неделю (с понедельника по воскресенье) рассчитывается и определяется в среду каждой недели. Выплаты производятся еженедельно. Одноуровневый бонус (см. ниже) не распространяется на такие заказы.

2. Бонус «Сила трех» — это бонус для Спонсоров.

Общие сведения. Бонус «Сила трех» — это ежемесячный бонус для Спонсоров в размере, эквивалентном 50, 250 или 1 500 долларов США. Бонус «Сила трех» рассчитывается в долларах США и выплачивается в российских рублях в размере, эквивалентном вышеуказанным суммам, согласно обменному курсу, установленному Банком России на дату платежа. На этот бонус может претендовать любой Спонсор, который оформил Квалифицированный заказ в рамках LRP.



Рисунок 1

Бонус «Сила трех» в размере 50 долларов США. Чтобы претендовать на бонус в размере 50 долларов США, Велнесс Консультант Бизнес должен сделать Квалифицированный заказ в рамках LRP. Велнесс Консультант Бизнес должен также иметь трех лично спонсируемых Велнесс Консультантов Бизнес или трех лично привлеченных Привилегированных Покупателей с Квалифицированными заказами в рамках LRP и Командным объемом продаж (TV) не менее 600 баллов.

Бонус «Сила трех» в размере 250 долларов США. Чтобы претендовать на бонус в размере 250 долларов США, Велнесс Консультант Бизнес должен сначала получить бонус в размере 50 долларов США. Те трое лично спонсируемых Велнесс Консультантов Бизнес или трое лично привлеченных Привилегированных Покупателей, которые помогли ему в получении Бонуса в размере 50 долларов США, должны также получить этот бонус в размере 50 долларов США. См. Рисунок 2.

Бонус «Сила трех» в размере 1 500 долларов США. Чтобы претендовать на бонус в размере 1 500 долларов США, Велнесс Консультант Бизнес должен сначала получить Бонус в размере 250 долларов США. Те трое лично спонсируемых Велнесс Консультантов Бизнес или трое лично привлеченных Привилегированных Покупателей, которые помогли ему в получении Бонуса в размере 250 долларов США, должны также получить этот Бонус в размере 250 долларов США. См. Рисунок 2.

Бонус «Сила 3х» (Начисляется ежемесячно)

Подробную информацию о бонусе и условиях Вы найдете в разделе «Бонус Сила 3х»

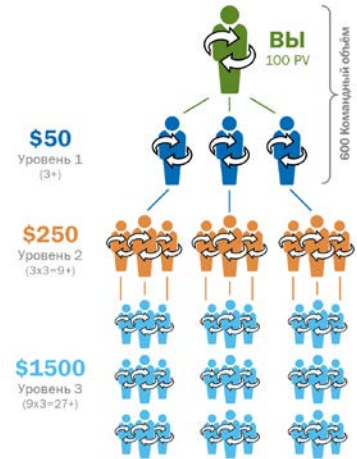


Рисунок 2

Дополнительные структуры «Сила трех». Велнесс Консультанты Бизнес могут входить в несколько структур «Сила трех». Когда Велнесс Консультант Бизнес достигает вершины структуры «Сила трех», получив бонус в размере 1 500 долларов США, то он может претендовать на получение бонусов по дополнительной структуре. Те лично спонсируемые Велнесс Консультанты Бизнес и лично привлеченные Привилегированные Покупатели, а также объемы продаж, которые использовались в первой бонусной структуре, не могут использоваться Спонсором для построения дополнительных бонусных структур.

3. Одноуровневый бонус — Организационный бонус.

Общие сведения. Одноуровневый бонус выплачивается Велнесс Консультантам Бизнес ежемесячно. Одноуровневый бонус рассчитывается на основании месячного объема продаж Организации Велнесс Консультанта Бизнес. Одноуровневый бонус за конкретный месяц зависит от Статуса, которого достиг Велнесс Консультант Бизнес за месяц, и месячного Объема продаж Организации Велнесс Консультанта Бизнес. Требования к Статусу и Объему продаж Организации должны выполняться каждый месяц. За счет компрессии практически все Одноуровневые бонусы выплачиваются дистрибьюторам. Продажи, по которым выплачиваются Бонусы «Быстрый старт», не включаются в объем продаж, учитываемый для получения Одноуровневого бонуса. См. Рисунок 3.

Премиальный Командный Бонус (Рассчитывается ежемесячно на компрессию по всей организации)

| Статус получателя бонуса | Консультант | Менеджер | Директор | Экзекутив | Премьер | Серебро | Золотой | Платина | Бриллиантовый | Голубой Бриллиант | Президентский Бриллиант | Президентский Бриллиант |
|---------------------------------------|-------------|----------|----------|-----------|-----------|---------|---------|---------|---------------|-------------------|-------------------------|-------------------------|
| Месячный Личный объем | 50 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 |
| Месячный Объем продаж | * | 500 | 1000 | 2000 | 3000 | 5000 | * | * | * | * | * | * |
| Квалифицированные участники | * | * | * | * | 2 | 3 | 3 | 3 | 4 | 5 | 6 | 6 |
| Требования к квалифициро- | * | * | * | * | Экзекутив | Элит | Премьер | Серебро | Серебро | Золотой | Платина | Платина |
| Уровень 1 | 2% | 2% | 2% | 2% | 2% | 2% | 2% | 2% | 2% | 2% | 2% | 2% |
| Уровень 2 | | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% | 3% |
| Уровень 3 | | | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% |
| Уровень 4 | | | | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% | 5% |
| Уровень 5 | | | | | 6% | 6% | 6% | 6% | 6% | 6% | 6% | 6% |
| Уровень 6 | | | | | | 6% | 6% | 6% | 6% | 6% | 6% | 6% |
| Уровень 7 | | | | | | | 7% | 7% | 7% | 7% | 7% | 7% |
| Покупки Привилегированных Покупателей | ↑ | ↑ | ↑ | ↑ | ↑ | ↑ | ↑ | ↑ | ↑ | ↑ | ↑ | ↑ |

*Квалифицированные участники должны быть зарегистрированы лично

†Они должны использоваться для получения статуса впервые, на количество долей ограничений нет. Для более подробной информации см. политику компании.

Рисунок 3

Достижение Статусов. Каждый Статус имеет минимальные ежемесячные требования к Личному объему продаж (PV) и Объему продаж Организации (OV). Например, требования для Статуса Менеджера: 100 баллов PV и 500 баллов OV. Для всех Статусов, за исключением Статуса Консультанта, требуется разместить заказ не менее чем на 100 баллов PV.

Статусы и Уровни. Каждый Статус соответствует количеству организационных уровней, от которых Веллнесс Консультант Бизнес получает поощрение. См. Рисунок 3. Например, Экзекьютив получает поощрение от четырех уровней. Как правило, по мере того, как Веллнесс Консультант Бизнес повышает свой Статус, он получает выплаты от все более глубоких уровней своей Организации, пока не достигнет Статуса Серебро. Все Статусы от Статуса Серебро до Статуса Президентский Бриллиант получают выплаты от не менее чем семи уровней.

Процент от баллов OV, который выплачивается Веллнесс Консультантам Бизнес, также изменяется от уровня к уровню. Как показано на Рисунке 3, от первого уровня выплачивается 2 % (два процента), и с каждым последующим уровнем процент увеличивается вплоть до 7 % (семи процентов) на седьмом уровне. Бонус включает в себя поощрение за каждый уровень оплаты, то есть Экзекьютив получает 2 % (два процента) за первый уровень плюс 3 % (три процента) за второй уровень и по 5 % (пять процентов) за третий и четвертый уровни.

Квалифицированные участники и получение Статусов. Чтобы получить некоторые Статусы, Веллнесс Консультант Бизнес должен иметь Квалифицированных участников в своей Организации передовой линии (См. Рисунок 3). Например, Веллнесс Консультант Бизнес, желающий получить Статус Серебро, должен иметь трех Квалифицированных участников со Статусом Элит (См. Рисунок 3).

Условия для шестого и седьмого уровней. Чтобы претендовать на получение бонусных платежей или другие поощрения, находясь на шестом или седьмом уровне, Веллнесс Консультант Бизнес должен (1) быть активным, и (2) зарегистрировать по меньшей мере одного нового человека каждые три месяца.

Компрессия. План предоставления поощрения за продажи компании dōTERRA обеспечивает максимальные выплаты Веллнесс Консультантам Бизнес за счет Компрессии. Если Статус Веллнесс Консультанта Бизнес не позволяет ему претендовать на бонус за уровень, с которого бонусы выплачиваются лишь при наличии более высокого Статуса, бонус переходит и выплачивается Веллнесс Консультантам Бизнес с более высоким Статусом, которые имеют право получить бонус на основании такого уровня.

Дополнительная учетная запись для Статуса Президентский бриллиант. Веллнесс Консультантам Бизнес со Статусом Президентский Бриллиант разрешено создать дополнительную учетную запись непосредственно под их основной Президентской учетной записью (далее — «PD1») под названием Дополнительная 1 (далее — «M1»). Веллнесс Консультанты Бизнес со Статусом Президентский Бриллиант, у которых есть шесть надежных участников, могут добавить новых участников в свою учетную запись M1 и получать дополнительные одноуровневые бонусы на основании новых объемов, которые они создадут через эту учетную запись, что позволит им получать поощрения от 8 уровней под учетной записью PD1.

Учетная запись M1 может быть создана непосредственно после достижения Статуса Президентский бриллиант. Веллнесс Консультант Бизнес имеет право ежемесячно получать Бонусы по учетной записи M1 до тех пор, пока он получает бонусы по учетной записи PD1 в рамках Статуса Президентский бриллиант при помощи своих 6 участников со Статусом Платина. Если в определенный месяц владелец учетной записи PD1 не выполнил требования, предъявляемые к Статусу Президентский Бриллиант, то он не может претендовать на получение каких-либо Бонусов по учетной записи M1. Учетная запись M1 не может быть одним из 6 квалификационных участников учетной записи PD1. Однако, если один или несколько из 6 квалификационных участников под учетной записью PD1 в определенном месяце не достигли Статуса Платина, то по учетной записи PD1 все равно может быть выплачен бонус в рамках Статуса Президентский бриллиант за счет использования одного или нескольких участников со Статусом Платина, лично зарегистрированных под учетной записью M1, при условии, что Статус Платина достигнут участником под учетной записью M1, а не самой учетной записью M1. В таком случае по учетной записи PD1 выплачивается вознаграждение, а по учетной записи M1 — нет.

После создания учетной записи M1 лидер со Статусом Президентский Бриллиант может предпочесть перенести любых персонально зарегистрированных участников передовой линии со своей учетной записи PD1 на свою учетную запись M1, если такие участники не достигли Статуса Платина или более высокого статуса. Участников нельзя расположить друг под другом, равно как и нельзя изменить их структуру. Они переходят с передовой линии учетной записи PD1 на передовую линию учетной записи M1 с сохранением их существующей структуры.

Когда учетная запись M1 достигнет Статуса Президентский бриллиант, компания позволит открыть дополнительную учетную запись «M2», которая разместится на передовой линии по отношению к учетной записи M1, позволяя лидеру получать доход на основании новых создаваемых объемов через три учетные записи, а кроме того позволяя ему получать доход от 9 уровней под их первоначальной учетной записью со Статусом Президентский Бриллиант. Эффект преумножения может продолжаться до тех пор, пока необходимые участники со Статусом Платина соответствуют изложенным выше требованиям.

4. Фонды безграничной деятельности — бонус, выплачиваемый на основании лидерской активности.

Общие сведения о Фондах безграничной деятельности. Фонды безграничной деятельности могут быть заработаны Веллнесс Консультантом Бизнес со Статусом Премьер и выше. Фонды безграничной деятельности в совокупности составляют четыре процента от Объема продаж Компании и представляют собой Фонд расширения возможностей (1%), Фонд лидерской активности (2%) и Бриллиантовый фонд активности (1%) (см. Рисунок 4). Веллнесс Консультант Бизнес имеет право претендовать на выплату бонусов из этих фондов, если он выполнил требования к Статусу за определенный месяц. Месячный долевого бонус равен установленному процентному значению (1% или 2%) фонда, умноженному на Объем продаж Компании за соответствующий месяц, и деленному на количество долей Веллнесс Консультантов Бизнес, которые получили право на долю или несколько долей в этом месяце.

Доли в Фонде расширения возможностей. Веллнесс Консультант Бизнес, который получил Статус Премьер или Серебро и который регистрирует одного нового Веллнесс Консультанта Бизнес продукции или Привилегированного Покупателя с не менее, чем 100 баллами PV за месяц, получает одну долю в Фонде расширения возможностей. Доли не аккумулируются при переходе от одного Статуса к следующему. Месячный долевого бонус равен установленному процентному значению (1%) фонда, умноженному на Объем продаж Компании за соответствующий месяц, и деленному на количество долей всех Веллнесс Консультантов Бизнес, которые получили право на долю в этом месяце.

Доли в Фонде лидерской активности. Каждый Веллнесс Консультант Бизнес со Статусом Серебро получает одну долю в Фонде лидерской активности. Каждый Веллнесс Консультант Бизнес с Золотым статусом получает пять долей в Фонде лидерской активности. И, наконец, каждый Веллнесс Консультант Бизнес со Статусом Платина получает десять долей в этом фонде. Веллнесс Консультант Бизнес может заработать дополнительную долю за месяц, если Веллнесс Консультант Бизнес является Инициатором, впервые получившим Статус Элит. Доли не аккумулируются при переходе от одного Статуса к следующему. Например, Веллнесс Консультант Бизнес, который переходит из Статуса Серебро в Золотой, имеет ^{Рисунок 4} право на пять долей, а не одну за Статус Серебро и пять за Золотой Статус. Месячный долевого бонус равен установленному процентному значению фонда (2%), умноженному на Объем продаж Компании за соответствующий месяц и разделенному на количество долей всех Веллнесс Консультантов Бизнес, которые получили право на долю в этом месяце.

Доли в Бриллиантовом фонде активности. Каждый Веллнесс Консультант Бизнес со Статусом Бриллиант получает одну долю в Бриллиантовом фонде активности. Каждый Веллнесс Консультант Бизнес со Статусом Голубой Бриллиант получает две доли в фонде, а каждый Веллнесс Консультант Бизнес со Статусом Президентский Бриллиант получает три доли в фонде. Веллнесс Консультант Бизнес и может заработать дополнительные доли за месяц, если Веллнесс Консультант Бизнес является Инициатором, впервые получившим Статус Премьер. В этом случае доли также не аккумулируются при переходе от одного Статуса к следующему. Месячный долевого бонус равен установленному процентному значению фонда (1%), умноженному на Объем продаж Компании за соответствующий месяц и деленному на количество долей всех Веллнесс Консультантов Бизнес, которые получили право на долю в этом месяце.

4 % — Фонды безграничной деятельности (выплачивается ежемесячно на основании объема продаж Компании)

| | Фонд расширения возможностей | | Фонд лидерской активности | | | Бриллиантовый фонд активности | | |
|------------------|--|---------|---|---------|---------|--|-------------------|-------------------------|
| | Премьер | Серебро | Серебро | Золотой | Платина | Бриллиантовый | Голубой Бриллиант | Президентский Бриллиант |
| Количество долей | 1 | 1 | 1 | 5 | 10 | 1 | 2 | 3 |
| | 1% | | 2% | | | 1% | | |
| | Количество долей в Фонде расширения возможностей ограничено одной для Статуса Премьер или Серебро. | | Веллнесс Консультант Бизнес имеет право претендовать на дополнительную долю за месяц, если лично зарегистрированный им Веллнесс Консультант Бизнес впервые получил Статус Элит. † | | | Веллнесс Консультант Бизнес имеет право претендовать на дополнительную долю за месяц, если лично зарегистрированный им Веллнесс Консультант Бизнес впервые получил Статус Премьер. † | | |

*Участники должны быть зарегистрированы лично. Необходимый Статус должен быть получен впервые. На количество долей нет ограничений для Фонда лидерской активности и Бриллиантового фонда активности. Для более подробной информации см. политику компании.

5. Бонус «Бриллиантовых фондов» — бонус, выплачиваемый на основании лидерской активности.

Основные сведения о Бриллиантовых фондах. Бриллиантовые фонды действуют так же, как и Фонды безграничной деятельности. Эти бонусы зарабатываются и выплачиваются ежемесячно. Бонусы по долям в Бриллиантовых фондах выплачиваются в дополнение к бонусам по долям, заработанным в Бриллиантовом фонде активности. Как и для Фондов безграничной деятельности, доли не аккумулируются при переходе от одного Статуса к следующему. Месячный долевым бонус равен установленному процентному значению фонда (1%), умноженному на Объем продаж Компании за соответствующий месяц и деленному на количество долей всех Веллнесс Консультантов Бизнес, которые получили право на долю в этом месяце. (см. Рисунок 5).

3 % — Бриллиантовые фонды (выплачивается ежемесячно на основании объема продаж Компании)

| | Бриллиантовый фонд | Голубой Бриллиантовый фонд | Президентский Бриллиантовый фонд |
|--|--------------------|----------------------------|----------------------------------|
| Голубой Бриллиантовый и Бриллиантовый фонды — доли: Веллнесс Консультант Бизнес имеет право претендовать на дополнительную долю за месяц, если лично зарегистрированный им Веллнесс Консультант Бизнес впервые получил Статус Премьер. | 3 | 3 | 3 |
| Президентский Бриллиантовый фонд — доли: Веллнесс Консультант Бизнес имеет право претендовать на дополнительную долю за месяц, если лично зарегистрированный им Веллнесс Консультант Бизнес впервые получил Статус Серебро. † | +1 | +1 | +1 |
| | 1% | 1% | 1% |

*Участники должны быть зарегистрированы лично. Необходимый Статус должен быть получен впервые. На количество долей ограничений нет. Для более подробной информации см. политику компании.

Рисунок 5

Доли в Бриллиантовых фондах. На Бриллиантовый фонд, Голубой Бриллиантовый фонд и Президентский Бриллиантовый фонд приходится по 1% (одному проценту) от общего месячного Объема продаж Компании. Каждый соответствующий требованиям Веллнесс Консультант Бизнес получает три доли в фонде, соответствующем его Статусу.

Требования для получения Дополнительных долей в Бриллиантовых фондах:

- Президентский Бриллиантовый фонд.** Веллнесс Консультант Бизнес со Статусом Президентский Бриллиант получает разовую долю в Президентском Бриллиантовом фонде, если лично зарегистрированный им Веллнесс Консультант Бизнес впервые получает Статус Серебро.
- Голубой Бриллиантовый и Бриллиантовый фонды.** Веллнесс Консультант Бизнес со Статусом Бриллиантовым или Голубой Бриллиант получает разовую долю в Бриллиантовом или Голубом Бриллиантовом фонде, если лично зарегистрированный им Веллнесс Консультант Бизнес впервые получает Статус Премьер.

6. Бонус основателей — бонус, выплачиваемый за расширение рынка.

Общие сведения. В качестве стимула для Веллнесс Консультантов Бизнес, которые осуществляют деятельность на новых Местных рынках, компания dōTERRA предлагает Бонус основателей, выплачиваемый за расширение рынка. Этот бонус выплачивается ежегодно. Основатель — один из заданного числа Веллнесс Консультантов Бизнес на Местном рынке, который одним из первых выполнил и продолжил выполнять определенные требования, установленные Компанией для этого рынка. Основатель разделяет с другими Основателями бонус на основе определенного процента Объема продаж на Местном рынке.

Требования. Требования для каждого рынка будут размещены в разделе этого Местного рынка в меню инструментов на веб-сайте dōTERRA.com. Если не указано иное, каждый квалификационный период составляет двенадцать месяцев. Если Веллнесс Консультант Бизнес достигает позиции Основателя, он каждый год должен подтверждать право на сохранение этой позиции, выполняя предварительно заданные требования к этому двенадцатимесячному периоду. Компания размещает уведомление об изменении требований до начала следующего квалификационного периода.

В случае, если Основателю не удастся выполнить эти требования, или он иным образом теряет позицию Основателя, она больше не может быть доступна ни ему, ни какому-либо другому Веллнесс Консультанту Бизнес и прекращает существовать. Доля участия не изменяется при изменении количества квалифицированных Основателей. Позиция Основателя предназначена исключительно для того Веллнесс Консультанта Бизнес, который изначально выполнил требования, необходимые для ее получения. Позиция не может быть отчуждена, передана, подарена или продана другому Веллнесс Консультанту Бизнес или иному Лицу. Позиции Основателей существуют не на каждом рынке.

7. Программа поощрения лояльности (LRP)

Общие сведения. Велнесс Консультанты Бизнес, Велнесс Консультанты и Привилегированные Покупатели могут заказать ежемесячную доставку продукции компании dōTERRA, зарегистрировавшись в Программе поощрения лояльности (LRP), спустя один месяц после регистрации. LRP помогает избежать неудобств, связанных с размещением ежемесячных заказов вручную.

Получение Кредитных баллов. Если заказ Велнесс Консультанта Бизнес, Велнесс Консультанта или Привилегированного Покупателя в рамках LRP составляет не менее 50 баллов PV каждый месяц, то такой Велнесс Консультант Бизнес или Привилегированный Покупатель имеет право ежемесячно получать Кредитные баллы.

Использование Кредитных баллов. По истечении 60-дневного срока с момента вступления в программу LRP Велнесс Консультант Бизнес, Велнесс Консультант или Привилегированный Покупатель получает право обменивать Кредитные баллы на продукцию за полный PV продукции. Кредитные баллы LRP могут быть использованы в течение 12 месяцев с даты получения; затем они аннулируются. Кредитные баллы можно использовать за плату в размере 140 рублей, обратившись по телефону: +7 (499) 6092601. Продукты, приобретенные за кредитные баллы LRP, не предназначены для перепродажи, и такие продукты не подлежат возврату. За заказ продукции с использованием Кредитных баллов не начисляются баллы PV, и такой заказ нельзя совмещать с заказом других продуктов. Кредитные баллы не могут обмениваться на наличные деньги или передаваться другому лицу. Все кредитные баллы аннулируются в случае прекращения участия в программе LRP. Первый заказ в рамках LRP может быть отменен только посредством обращения в Компанию по телефону. Любые последующие заказы в рамках LRP могут быть отменены онлайн.

Действия от имени других лиц. Велнесс Консультант Бизнес не может оформить заказ в рамках LRP от имени другого участвующего в программе LRP Велнесс Консультанта Бизнес, Велнесс Консультанта или Покупателя без предоставленного таким участвующим в программе LRP Велнесс Консультантом Бизнес или Покупателем письменного разрешения, которое должно быть передано Компании до момента оформления заказа. Такой заказ оплачивается участвующим в программе LRP Велнесс Консультантом Бизнес или Покупателем и отправляется на основной адрес, указанный в учетной записи участника программы.

8. Специальные или акционные бонусы или поощрения

Время от времени Велнесс Консультантам Бизнес и Покупателям предлагаются специальные бонусы или акции. Продукты, предлагаемые таким образом, могут иметь или не иметь баллы PV, а их заказ может не способствовать получению Велнесс Консультантом Бизнес каких-либо других бонусов. Подробности каждого из подобных предложений будут размещены на веб-сайте dōTERRA.com.

9. Общие и прочие положения о поощрениях

Поощрений за факт регистрации других лиц не существует. Велнесс Консультанты Бизнес получают поощрения на основании продаж продукции, однако поощрений за регистрацию или спонсирование другого Велнесс Консультанта Бизнес не предусмотрено.

Отсутствие гарантированного поощрения. Как и везде в сфере продаж, поощрения Велнесс Консультантов Бизнес могут значительно различаться. Чтобы стать Велнесс Консультантом Бизнес, нужно потратить совсем немного. Люди становятся Велнесс Консультантами Бизнес по разным причинам. Большинство из тех, кто просто хочет покупать продукцию Компании по оптовым ценам, регистрируется в качестве Привилегированных Покупателей, однако они также могут зарегистрироваться в качестве Велнесс Консультантов Бизнес. Некоторые начинают заниматься этой деятельностью, чтобы улучшить свои навыки или получить опыт управления своим собственным делом. Другие становятся Велнесс Консультантами Бизнес, но по разным причинам так никогда и не покупают продукцию у Компании. Следовательно, многие Велнесс Консультанты Бизнес так никогда и не выполняют требования, необходимые для получения бонусов. Велнесс Консультантам Бизнес не гарантируется определенный размер дохода или какой-либо уровень прибыли или успеха. Велнесс Консультант Бизнес может получить прибыль и обрести успех только вследствие своих собственных успешных продаж продукции и продаж других Велнесс Консультантов Бизнес, относящихся к его Организации. Все успехи зависят, главным образом, от усилий Велнесс Консультанта Бизнес.

Усилия. Чтобы заработать весомое поощрение в качестве Велнесс Консультанта Бизнес, нужно немало времени, усилий и упорства. Это не способ быстро обогатиться. Компания не предоставляет никаких гарантий финансового успеха.

Получение Бонуса за период. Чтобы быть включенным в бонусные и квалификационные расчеты за определенный период, необходимо стать Велнесс Консультантом Бизнес до последнего дня такого

бонусного периода. Для получения оплаты и определенного Статуса за соответствующий период заказы продукции должны быть оформлены, а оплата за них получена до последнего дня бонусного периода.

Непременные условия для получения бонусных платежей. Велнесс Консультант Бизнес имеет право получить бонус, только если он выполнил все требования Плана компании dōTERRA по предоставлению поощрения за продажи и не нарушил никаких существенных обязательств по Контракту.

Выплата Бонусов. Бонус выплачивается основному заявителю, указанному в форме Соглашения с Велнесс Консультантом Бизнес.

Более доходные участники. В случае, если объем продаж от структуры одного участника Организации Велнесс Консультанта Бизнес превышает 80% (восемьдесят процентов) от общего Объема продаж Организации Велнесс Консультанта Бизнес, то общий размер эквивалента Основного бонуса Велнесс Консультанта Бизнес в рублях не должен превышать 5 000 долларов США для Велнесс Консультанта Бизнес со Статусом Элит; 9 000 долларов США для Велнесс Консультанта Бизнес со Статусом Премьер; 13 000 долларов США для Велнесс Консультанта Бизнес со Статусом Серебро; и 18 000 долларов США для Велнесс Консультанта Бизнес со Статусом Золотой. После достижения Статуса Премьер для Основного бонуса нет фиксированного максимума.

Погашение Фирменного кредита. Если Фирменный кредит выдается на продукты, заказанные, но недоступные в соответствующем месяце, Личный объем продаж этих продуктов будет включен только в бонусные расчеты и расчеты Статуса за тот месяц, в котором погашается такой кредит.

Обязанность по сохранению документов. Каждый Велнесс Консультант Бизнес, получающий бонус, соглашается сохранять документацию, подтверждающую розничную продажу продукции за месяц, за который был выплачен бонус, на протяжении не менее чем шести лет. Велнесс Консультант Бизнес соглашается предоставлять эту документацию Компании по ее запросу. Несоблюдение этого требования является нарушением Контракта и дает Компании право на возмещение любого бонуса, заплаченного за заказы в соответствующем месяце, для которого не была сохранена документация, подтверждающая розничную продажу.

Аннулирование Бонусов. В дополнение к любым другим указанным в Контракте правам на возмещение Компания оставляет за собой право аннулировать любые бонусы, выплаченные Велнесс Консультанту Бизнес на основании продуктов:

1. которые были возвращены в соответствии с условиями возврата Компании;
2. которые были возвращены Компании в соответствии с любым применимым законодательством;
3. которые были возвращены в связи с любыми неправомерными действиями Велнесс Консультанта Бизнес, в том числе в связи с предоставлением несанкционированных или вводящих в заблуждение заявлений о любом предложении или продаже любого продукта, или возможностях, предлагаемых Планом компании dōTERRA по предоставлению поощрения за продажи; или
4. которые были приобретены в количестве, неоправданно превышающим такое количество, которое предположительно можно перепродать и (или) использовать в течение разумного периода времени.

Выплата аннулированных Бонусов. При аннулировании бонусных платежей согласно настоящему разделу Компания по собственному усмотрению вправе потребовать прямой выплаты от соответствующего Велнесс Консультанта Бизнес или зачесть аннулированную сумму в счет любых подлежащих выплате или будущих бонусов.

Платежи в связи с перевыпуском бонусного чека. Время от времени Велнесс Консультант Бизнес вправе обратиться в Компанию с просьбой о перевыпуске утраченного бонусного чека. Компания вправе взимать плату за перевыпуск утраченного чека. Кроме того, Компания по своему усмотрению может потребовать, чтобы финансовое учреждение-эмитент приостановило платеж по оригинальному (утраченному) чеку. В таком случае Велнесс Консультант Бизнес должен уплатить Компании комиссию за приостановку платежа.

Раздел 11. Утверждения о продукции

- А. Стандарты, применимые к продукции. Продукты подлежат регулированию в соответствии с их юридической классификацией, например, в качестве продуктов питания, пищевых добавок или косметических средств, а

соответствующий регулирующий орган зависит от категории продукта.

- В. Стандарты рекламы.** Аналогичным образом, реклама продукции также регулируется в зависимости от категории продукта. Важно, чтобы продукт, классифицированный как подлежащий использованию определенным образом, не рекламировался для использования в иных целях. Например, продукт, предназначенный для использования в качестве пищевой добавки, нельзя рекламировать или реализовывать в качестве лекарственного средства, используемого для лечения или профилактики конкретного заболевания.
- С. Допустимые утверждения.** Веллнесс Консультант Бизнес имеет право заявлять, что продукция dōTERRA безопасна для использования и:
1. специально разработана для поддержания здорового образа жизни, и
 2. предназначена для улучшения внешнего вида.
- Д. Недопустимость утверждений о лечебных свойствах или представления в качестве лекарственного средства.** Веллнесс Консультант Бизнес не может делать каких-либо медицинских утверждений о каком-либо продукте или прямо прописывать какой-либо определенный продукт в качестве подходящего для лечения какого-либо определенного заболевания, поскольку такой тип утверждений подразумевает, что продукты являются лекарственными средствами, а не пищевыми добавками или косметическими средствами. Ни при каких обстоятельствах эти продукты не должны сравниваться с лекарственными средствами, прописанными для лечения определенных заболеваний. Несмотря на то, что Компания прилагает все усилия для полного соблюдения сложных нормативных актов, которые периодически подвергаются изменениям, Веллнесс Консультанты Бизнес не должны заявлять или подразумевать, что какой-либо продукт был одобрен государственными органами.
- Е. Раскрытие информации.** При продвижении компании dōTERRA или ее продукции Веллнесс Консультант Бизнес должен сообщать, что он является Веллнесс Консультантом Бизнес dōTERRA, который получает Бонусы и комиссионные от Компании.

Раздел 12. Реклама и использование Объектов интеллектуальной собственности Компании

- А. Объекты интеллектуальной собственности компании dōTERRA.** Объекты интеллектуальной собственности компании dōTERRA, включая товарные знаки, знаки обслуживания, коммерческие обозначения, торговое оформление, а также содержание публикаций, являются ценными активами. Используя объекты интеллектуальной собственности dōTERRA, Веллнесс Консультанты Бизнес соглашаются и признают, что с объектами интеллектуальной собственности компании dōTERRA связана большая ценность и гудвил, а также признают, что Компания имеет все права на такие объекты, и что относящийся к ним гудвил принадлежит исключительно Компании. Кроме того, Веллнесс Консультанты Бизнес также признают, что Объекты интеллектуальной собственности имеют вторичное значение в глазах общественности. Объекты интеллектуальной собственности защищены федеральными, государственными и международными законами об авторском праве и товарных знаках, а также другими имущественными правами. Эти права защищены во всех формах, включая связанные со средствами передачи данных и технологиями, которые существуют сейчас или будут разработаны в дальнейшем.

Контент Утвержденных Компанией Маркетинговых материалов, а также ее официального сайта, включая текст, графические изображения, логотипы, аудиоклипы, музыку, тексты песен, видеоролики, фотографии, программное обеспечение и другую информацию, принадлежит компании dōTERRA и (или) ее аффилированным лицам или партнерам или используется компанией dōTERRA по лицензии от третьих лиц. Поскольку компания dōTERRA не обладает всем контентом, dōTERRA не предоставляет Веллнесс Консультантам Бизнес лицензию на использование объектов, которые ей не принадлежат.

Соответственно, при использовании Объектов интеллектуальной собственности и Контента компании dōTERRA Веллнесс Консультанты Бизнес соглашаются использовать Разрешенный контент исключительно если это явно предусмотрено в настоящем документе.

В. Определения.

1. **Одежда:** Одежда включает футболки, головные уборы и другие предметы одежды.

2. **Разрешенный контент:** Разрешенный контент означает исключительно следующий контент: Брошюра, Листовки, Изображения, Презентации и Видеоролики, на которые содержится отсылка, или которые публикуются на веб-сайтах <http://www.doterratools.com> и <http://www.doterrauniversity.com> в разделе, связанном с Местным рынком, на котором Веллнесс Консультант Бизнес продает продукты или нанимает других Веллнесс Консультантов Бизнес.
 3. **Кинематографические средства передачи данных:** Электронные каналы, через которые в прямом эфире или по предварительной записи транслируются новости, развлекательные, образовательные, информационные или рекламные сообщения, включая такие широковещательные и абонентские средства, как телевидение, радио, кино, аудио и видео. Кинематографические средства передачи данных не включают в себя средства передачи данных, основанные на компьютерных и телефонных технологиях.
 4. **Утвержденные Компанией Маркетинговые материалы:** Маркетинговые материалы, утвержденные для использования на определенном Местном рынке, и указанные Компанией в письменной форме.
 5. **Разработанные Компанией Маркетинговые материалы:** Разработанные Компанией Маркетинговые материалы — это маркетинговые материалы, созданные и распространяемые Компанией для использования на определенном Местном рынке и указанные Компанией в письменной форме.
 6. **Информационные средства, основанные на компьютерных и телефонных технологиях:** Передача или отображение любого Контента с использованием электронной почты, статических веб-сайтов или Социальных сетей, а также передача или отображение с использованием телефона или смартфона.
 7. **Контент:** Контент — это любой текст, графическое изображение, логотип, аудиоклипы, видеоролик, фотография, программное обеспечение или Объект интеллектуальной собственности компании dōTERRA, который относится к Разработанным Компанией Маркетинговым материалам или размещен на следующих сайтах: <http://www.doterratools.com>, <http://www.doterrauniversity.com>.
 8. **Объекты интеллектуальной собственности компании dōTERRA:** Объекты интеллектуальной собственности компании dōTERRA — любые объекты интеллектуальной собственности, в отношении которых компания dōTERRA Holdings, LLC или аффилированное лицо заявляет о своем праве собственности либо о праве на использование, включая, в том числе, товарные знаки, коммерческие обозначения, знаки обслуживания и содержание публикаций, вне зависимости от того, зарегистрированы ли вышеупомянутые объекты интеллектуальной собственности в соответствующих государственных органах или нет.
 9. **Руководство по использованию Средств передачи данных:** Руководство по использованию Средств передачи данных — это руководство для определенного Местного рынка, в котором изложены правила использования Разрешенного контента в зависимости от формата. Руководство по использованию Средств передачи данных должно соблюдаться. Оно размещено на веб-сайте <http://www.doterratools.com>.
 10. **Товар:** Любой предмет, который содержит объект интеллектуальной собственности компании dōTERRA и не является Одеждой, Кинематографическим средством передачи данных, Утвержденным Компанией Маркетинговым материалом, Разработанным Компанией Маркетинговым материалом или Средством передачи данных, основанном на компьютерных и телефонных технологиях. Товар включает Маркетинговые материалы, предназначенные для продажи или продаваемые третьим лицам.
 11. **Маркетинговые материалы:** Любой материал, будь то в цифровой форме или напечатанный на физическом носителе, используемый для предложения или продажи продуктов Компании, найма потенциальных Веллнесс Консультантов Бизнес или обучения Веллнесс Консультантов Бизнес, в котором содержится отсылка к Компании, продукции Компании, Плану предоставления поощрения за продажи или Объектам интеллектуальной собственности компании dōTERRA.
 12. **Социальные сети:** Использование веб-технологий и мобильных технологий для превращения коммуникации в интерактивный диалог.
- C. Разрешенные способы использования.**
1. В соответствии с Условиями использования Веллнесс Консультантам Бизнес разрешается использовать Разрешенный контент в следующих случаях:
 - a. Разработка и использование Маркетинговых материалов.
 - b. Разработка и использование Информационных средств, основанных на компьютерных или телефонных технологиях.

2. В соответствии с Условиями использования Веллнесс Консультантам Бизнес разрешается использовать Разрешенный контент с письменного разрешения Компании в следующих случаях: для Одежды, Кинематографических средств передачи данных, зданий и вывесок, Товаров и платной рекламы в сети Интернет.

D. Условия использования. Разрешенные способы использования Разрешенного контента допускаются с соблюдением следующих условий:

1. **Руководство по использованию Средств передачи данных.** Допустимый контент может использоваться исключительно для Одежды, Кинематографических средств передачи данных, зданий и вывесок и Товаров в соответствии с Руководством по использованию Средств передачи данных, размещенным на веб-сайте doterratools.com и/или doterrauniversity.com, для определенного Местного рынка, на котором осуществляет деятельность Веллнесс Консультант Бизнес.
2. **Контекст и истинность утверждений.** Веллнесс Консультанты Бизнес не имеют права использовать Разрешенный контент с нарушением Руководства или вне контекста, а также вкладывать в него значение, отличное от явно выраженного значения Разрешенного контента, с помощью определений, дополнительного текста или другого контента. Весь контент должен быть достоверным и точным.
3. **Утверждения и заявления о продукции dōTERRA.** Веллнесс Консультанты Бизнес не имеют права использовать, и dōTERRA не поддерживает использование какого-либо контента, нарушающего федеральные законы, законы субъектов федерации или локальные акты, в том числе нормативные акты, принятые любыми соответствующими руководящими органами (см. Раздел 11).
4. **Изменения, подражания или сокращения.** Веллнесс Консультанты Бизнес не имеют права использовать измененные варианты Разрешенного контента для любых целей, включая фонетические эквиваленты, эквиваленты на иностранном языке, подражания или сокращения. Следующие примеры являются неприемлемыми измененными вариантами: «do'TERRA», «doughTERRA», «deTIERRA».
5. **Рекламные лозунги и слоганы.** Веллнесс Консультанты Бизнес не имеют права дополнять, сокращать или каким-либо образом изменять рекламные лозунги и слоганы Компании. Например, нельзя изменять «Дар земли» на «Дар от земли» или «Земные дары».
6. **Пренебрежительное или оскорбительное использование.** Веллнесс Консультантам Бизнес запрещено использовать Разрешенный контент пренебрежительным, оскорбительным или наносящим ущерб образом.
7. **Благоприятное позиционирование.** Весь Разрешенный контент должен представляться только в лучшем свете, таким способом или в таком контексте, который благоприятно отражается на Компании и ее продуктах.
8. **Одобрение или спонсорство третьего лица.** Веллнесс Консультанты Бизнес не имеют права использовать Разрешенный контент таким образом, чтобы это подразумевало причастность Компании или ее одобрение, спонсорство или поддержку в отношении какого-либо стороннего продукта или услуги, или любых политических целей или проблем.
9. **Использование в Информационных средствах, основанных на компьютерных и телефонных технологиях.** Следующие пункты касаются Информационных средств, основанных на компьютерных и телефонных технологиях.
 - a. **Заголовки и названия.** За исключением Реплицированного веб-сайта dōTERRA или Сертифицированных веб-сайтов, утвержденных dōTERRA, запрещается использовать наименование «dōTERRA» в любом заголовке, подзаголовке или названии Информационного средства, основанного на компьютерных или телефонных технологиях. Не допускается использование страниц Facebook, страниц Instagram, публикаций Pinterest, блогов или каналов YouTube под брендом dōTERRA.
 - b. **Веб-сайты.** Все Веллнесс Консультанты Бизнес, желающие иметь статический веб-сайт под брендом dōTERRA, должны соблюдать стандарты качества dōTERRA, в том числе в отношении защиты потребителей. Компания dōTERRA предоставляет всем своим Веллнесс Консультантам Бизнес утвержденный Реплицированный веб-сайт. Чтобы настроить собственный Реплицированный веб-сайт dōTERRA, необходимо зайти на веб-сайт www.mydoterra.com и перейти на вкладку «Мой сайт», а затем следовать инструкциям по настройке своего веб-сайта. Кроме того, Веллнесс Консультант Бизнес dōTERRA может иметь независимый веб-сайт, на котором используются или отображаются товарные знаки или торговое оформление dōTERRA (наименование dōTERRA, изображения или логотипы dōTERRA, наименования или изображения продукции dōTERRA и т. д.) исключительно при

условии, что на веб-сайте отсутствуют какие-либо продукты или другие утверждения, которые нарушают применимые законы, отображают неправильную информацию о продукции dōTERRA, нарушают права на объекты интеллектуальной собственности любых лиц, нарушают любую политику dōTERRA или содержат какой-либо другой материал, который dōTERRA по своему собственному усмотрению определяет как недопустимый. URL-адрес независимого веб-сайта не должен содержать каких-либо объектов интеллектуальной собственности компании dōTERRA.

- c. **Социальные сети.** Веллнесс Консультанты Бизнес, обладающие присутствием в социальных сетях, будь то личным или деловым, должны регулярно проверять статический контент и удалять любые заявления в разделах комментариев или третьих лиц, которые противоречат закону. Не допускается использование страниц Facebook, страниц Instagram, публикаций Pinterest, блогов или каналов YouTube или Vimeo под брендом dōTERRA.
 - d. **Ограничение ответственности.** За исключением Реплицированного веб-сайта dōTERRA, в каждом Информационном средстве, основанном на компьютерных или телефонных технологиях, должно четко указываться, что оно не было создано dōTERRA или какой-либо из ее аффилированных компаний, и что всю ответственность за контент несет владелец веб-сайта.
 - e. **Доменные имена.** Веллнесс Консультанты Бизнес не имеют права использовать наименование(-я), являющиеся объектами интеллектуальной собственности dōTERRA, в доменном имени без прямого письменного разрешения от Компании, которое предоставляется по собственному усмотрению Компании. Кроме того, такое использование должно осуществляться на основании письменного соглашения о пользовании, подписанного с Компанией. Примеры неприемлемого использования: «dōTERRA.com» «dōTERRAcompany.com» «dōTERRAcorporate.com» и т. д. Веллнесс Консультанты Бизнес должны ознакомиться с Руководством по использованию Средств передачи данных для их Местного рынка.
 - f. **Формулировка Политики конфиденциальности.** Веллнесс Консультанты Бизнес должны применять письменную политику конфиденциальности, которая защищает любую информацию, собранную с веб-сайта, от продажи или использования кем-либо другим.
 - g. **Запрет спама.** Веллнесс Консультантам Бизнес запрещено рассылать Спам. Рассылка спама включает, в том числе: (1) отправку пользователям Интернета несогласованных с получателем сообщений электронной почты, которые содержат любые адреса электронной почты или веб-адреса с учетной записи Веллнесс Консультанта Бизнес; (2) размещение сообщений, содержащих служебный адрес Веллнесс Консультанта Бизнес в новых группах, не связанных с продуктами Веллнесс Консультанта Бизнес; (3) предоставление ложной информации в поле «от кого» в сообщении электронной почты или группе новостей при помощи служебного адреса Веллнесс Консультанта Бизнес, создавая впечатление, что сообщение исходит от Компании или ее сети Веллнесс Консультантов Бизнес; (4) отправка несогласованных с получателем писем или факсов перечню лиц, которые не входят в Организацию Веллнесс Консультанта Бизнес, или с которыми у Веллнесс Консультанта Бизнес не было предшествующих деловых или личных отношений. Все связанные с Компанией рассылки по электронной почте должны направляться только Веллнесс Консультантам Бизнес, которые состоят в Организации Веллнесс Консультанта Бизнес. Электронные письма не должны содержать ложных заверений, заявлений о доходах или рекомендаций.
10. **Надлежащее использование товарных знаков.** Веллнесс Консультанты Бизнес должны надлежащим образом использовать Разрешенный контент, содержащий объекты интеллектуальной собственности компании dōTERRA, а именно: Товарные знаки используются для определения родовых наименований продуктов или услуг. Они не могут использоваться обособленно во множественном числе или в притяжательном падеже. Правильно: «Вам стоит купить две бутылки Зендокрин». Неправильно: «Вам стоит купить два Зендокрин».
11. **Использование Разрешенного контента.** Веллнесс Консультанты Бизнес должны использовать соответствующий символ товарного знака или авторского права (®, ©) при первом использовании объектов интеллектуальной собственности компании dōTERRA в сообщениях.
- a. Веллнесс Консультанты Бизнес должны знать и использовать правильное написание символа товарного знака или авторского права, а также родовое слово, используемое совместно с товарным знаком. Как правило, символ ставится справа от товарного знака, но могут быть исключения.
 - b. Веллнесс Консультанты Бизнес должны в своих Маркетинговых материалах, на личных веб-сайтах или страницах в социальных сетях в разделе, посвященном обладателям прав на объекты интеллектуальной собственности, указывать, что права собственности на Разрешенный контент принадлежат dōTERRA. Ниже приведены правильные формы записи товарных знаков для России:

dōTERRA;

dōTERRA;

dōTERRA xEO MEGA;

dōTERRA Veráge;

dōTERRA Slim & Sassy;

dōTERRA On Guard;

dōTERRA Deep Blue;

dōTERRA Breathe;

dōTERRA aromatouch;

dōTERRA Alpha CRS+, -

все из которых являются зарегистрированными товарными знаками dōTERRA Holdings, LLC.

Е. Признание и защита прав.

1. **Признание прав.** Веллнесс Консультанты Бизнес соглашаются, что весь Разрешенный контент принадлежит исключительно компании dōTERRA Holdings, LLC или используется компанией dōTERRA Holdings, LLC по лицензии. Веллнесс Консультанты Бизнес признают, что за исключением ограниченных прав, предоставляемых по Контракту на срок действия Контракта, Компания во всех отношениях сохраняет за собой все законные и бенефициарные права собственности, а также любые другие права на объекты интеллектуальной собственности, как и любые другие связанные с ними права на объекты интеллектуальной собственности. Веллнесс Консультанты Бизнес соглашаются по запросу Компании оказывать ей содействие в защите ее прав на объекты интеллектуальной собственности.
2. **Согласие защищать права на объекты интеллектуальной собственности.** Веллнесс Консультанты Бизнес соглашаются оказывать содействие Компании в той мере, которая необходима для обеспечения какой-либо защиты или для защиты любых прав Компании на Разрешенный контент.
3. **Передача прав.** Веллнесс Консультанты Бизнес соглашаются, что ни одно из положений Контракта не должно толковаться как передача или предоставление Веллнесс Консультантам Бизнес любых прав, исключительных или иных прав в отношении Контента или Разрешенного контента, при этом все права, связанные с ними, сохраняются за Компанией, за исключением права использовать Разрешенный контент в соответствии с условиями, прямо предусмотренными Контрактом. Веллнесс Консультанты Бизнес соглашаются с тем, что при прекращении или истечении срока действия Контракта, будет считаться, что Веллнесс Консультанты Бизнес переуступили, передали и предоставили Компании любые торговые права, доли, гудвил, права собственности или иные права в отношении Объектов интеллектуальной собственности dōTERRA, которые могли быть приобретены Веллнесс Консультантами Бизнес или которые могли быть возложены на Веллнесс Консультантов Бизнес в связи с любыми действиями согласно этому документу; а также с тем, что Веллнесс Консультанты Бизнес оформят любые названные Компанией документы для выполнения или подтверждения вышеизложенного. Любая такая переуступка, передача и предоставление осуществляются без каких-либо дополнительных встречных удовлетворений помимо взаимных обязательств согласно Контракту.
4. **Расторжение.**
 - a. Веллнесс Консультанты Бизнес не могут прекратить права, предоставленные Компании настоящим Разделом 12.
 - b. Права Веллнесс Консультантов Бизнес, предоставленные настоящим Разделом 12, могут быть немедленно прекращены Компанией без возможности возобновления, если Веллнесс Консультанты Бизнес совершит какое-либо из перечисленных ниже действий:
 - i. подаст заявление о банкротстве или заявление, направленное на извлечение выгоды из какого-либо закона о неплатежеспособности;

- ii. совершит какое-либо мошенническое действие;
 - iii. не выполнит или откажется выполнять какое-либо другое обязательство по настоящему Контракту или любому другому соглашению между Веллнесс Консультантом Бизнес и Компанией или ее аффилированными лицами;
 - iv. исказит факты в отношении приобретения прав, предоставляемых по настоящему Контракту, или совершит любое действие, которое неблагоприятно отразится на Компании или на деятельности и репутации Компании; или
 - v. будет осужден за совершение уголовного преступления или любое другое преступное поведение, которое имеет отношение к Контракту.
- c. В случае прекращения настоящей лицензии по любой причине Веллнесс Консультанты Бизнес должны немедленно прекратить использование Разрешенного контента и в дальнейшем не использовать какие-либо похожие объекты интеллектуальной собственности, товарные знаки или коммерческие обозначения. Прекращение действия лицензии в соответствии с положениями настоящего Раздела 12 не должно наносить ущерба каким-либо правам, которые Компания может в ином случае иметь в отношении Веллнесс Консультанта Бизнес.
5. Личный характер прав. Права и обязанности в соответствии с настоящим разделом предоставляются и возлагаются лично на Веллнесс Консультанта Бизнес и не могут без письменного согласия Компании, которое предоставляется по единоличному и абсолютному усмотрению Компании, быть уступлены, стать предметом залога, быть переданы по сублицензии или иным образом обременены Веллнесс Консультантом Бизнес или в результате действия закона.
6. Средства правовой защиты. Каждый Веллнесс Консультант Бизнес подтверждает и соглашается с тем, что соблюдение условий настоящего Раздела 12 необходимо для защиты гудвила и других имущественных интересов Компании. Соответственно, Веллнесс Консультанты Бизнес соглашаются с тем, что в случае любого нарушения настоящего Раздела 12
- a. Компания имеет право на применение обеспечительных мер и (или) принуждение к исполнению обязательства в натуре;
 - b. Веллнесс Бизнес-Консультант не должен препятствовать таким средствам защиты на том основании, что существует надлежащее средство судебной защиты;
 - c. Веллнесс Консультанты Бизнес также оговаривают и соглашаются, что любое нарушение вышеуказанного правила наносит Компании незамедлительный и непоправимый вред, что вред Компании превышает любые выгоды, которые может извлечь Веллнесс Консультант Бизнес, и что Компания имеет право прибегнуть (в дополнение к любым иным доступным ей средствам правовой защиты) к незамедлительным временным, предварительным и постоянным обеспечительным мерам без необходимости внесения залога, и что такие обеспечительные меры могут продлеваться на период после прекращения данного ограничения на срок до 1 (одного) года с даты последнего нарушения данного положения. Положения настоящего Раздела сохраняют свое действие после окончания срока действия настоящего Договора. Ничто в настоящем документе не представляет собой отказа от любых других прав и средств защиты, которые Компания может иметь в связи с использованием ее Конфиденциальной информации или любыми другими нарушениями Контракта.

F. Дополнительные положения о рекламе.

1. Веллнесс Консультанты Бизнес не имеют права отвечать на телефонные звонки от имени «dōTERRA» или подразумевать, что они представляют Компанию или являются кем-либо, кроме Веллнесс Консультантов Бизнес.
2. Никакая реклама не может означать, что в компании dōTERRA открыта какая-либо вакансия или должность.
3. Никакой конкретный доход не может быть обещан.
4. Все запросы СМИ должны быть немедленно переданы Директору маркетинговых коммуникаций Компании.
5. Публикации в средствах массовой информации или сообщения широкой общественности, касающиеся Контракта, не выпускаются без предварительного письменного согласия уполномоченного должностного лица Компании.

6. По запросу любой маркетинговый материал или другой носитель, который был подготовлен Веллнесс Консультантом Бизнес, или создание или распространение которого он обеспечил, который также содержит любой объект интеллектуальной собственности или Контент dōTERRA, должен быть немедленно предоставлен Компании. Веллнесс Консультанты Бизнес должны сохранять копии всех Маркетинговых материалов или других рекламных материалов, которые они распространяли, в течение семи лет с последней даты распространения.
7. Веллнесс Консультанты Бизнес соглашаются освобождать Компанию и ее преемников, правопреемников, сотрудников и агентов от любой ответственности, денежной компенсации, претензий и (или) требований, обусловленных или связанных с созданием и использованием любых объектов интеллектуальной собственности третьих лиц или Компании, включая любые претензии в отношении диффамации или ложных заверений.

Раздел 13. Политика в отношении розничных магазинов, продаж в учреждениях сектора обслуживания и коммерческих ярмарок

- A. **Политика в отношении точек розничной торговли.** При условии письменного согласия Компании Веллнесс Консультант Бизнес имеет право осуществлять продажу продукции и (или) продвижение коммерческих предложений компании dōTERRA через точки розничной торговли, в частности, через магазины органической продукции, продуктовые магазины и прочие учреждения, кроме таких торговых точек и учреждений, которые по мнению Компании являются достаточно крупными для того, чтобы считаться региональными, окружными и национальными розничными магазинами.
- B. **Продажи в режиме онлайн.** Веллнесс Консультанты Бизнес не имеют права осуществлять продажу продукции компании dōTERRA через онлайн-аукционы или торговые площадки, в том числе, среди прочего, через Walmart.com, Taobao.com, Alibaba, Tmal.com, Tencent platforms, Yahoo!, eBay или Amazon. Веллнесс Консультант Бизнес имеет право осуществлять продажу продукции компании dōTERRA через Реплицированные веб-сайты и те веб-сайты, которые отвечают требованиям раздела 12D9. Продукция, которая была извлечена из комплекта или упаковки, не может реализовываться в режиме онлайн. Размещение рекламы осуществляется в соответствии с Политикой Компании в отношении минимальной рекламной цены (MAP).
- C. **Учреждения сектора обслуживания.** Веллнесс Консультанты Бизнес имеют право осуществлять продажу продукции через учреждения сектора обслуживания, которые предоставляют услуги, связанные с продукцией. В частности, продукция компании dōTERRA может реализовываться через лечебные учреждения и иные организации здравоохранения, спортивно-оздоровительные клубы, СПА-курорты и фитнес-центры.
- D. **Соответствие критериям пригодности.** Компания сохраняет за собой право по собственному усмотрению окончательно определять, является ли то или иное учреждение подходящей площадкой для осуществления продажи продукции. Предоставление Компанией разрешения в определенном конкретном случае не считается отказом Компании от прав в отношении принудительного исполнения настоящей политики во всех иных случаях.
- E. **Политика проведения Коммерческих ярмарок.** Веллнесс Консультант Бизнес, желающий осуществлять показ, продвижение и продажу продукции и предложений компании dōTERRA на коммерческой ярмарке или публичном мероприятии, может арендовать выставочный стенд или организовать показ на коммерческой ярмарке, публичном мероприятии или выставке (далее — «Выставка»), при условии предоставления Компанией письменного согласия на проведение Выставки и соблюдения Веллнесс Консультантом Бизнес нижеуказанных требований:
 1. Заполнение и подача Компанией Формы регистрации мероприятия. Указанная форма может быть размещена онлайн по адресу: <http://www.doterratools.com>.
 2. С целью получения выставочного стенда и обеспечения исключительных прав Компания должна получить форму запроса на разрешение принять участие в ярмарке не позднее чем за четыре месяца до даты проведения ярмарки.
 3. Компания сохраняет за собой право согласовать только один выставочный стенд, представляющий Компанию и ее продукцию на выставке. На выставочном стенде коммерческой ярмарки могут предлагаться исключительно продукция и (или) предложения компании dōTERRA. Показу и распространению подлежат только рекламные материалы, изготовленные компанией dōTERRA. С целью показа на выставочном стенде необходимо приобретение баннера Компании и Веллнесс Консультанта Бизнес. Исключительные права предоставляются только по усмотрению Компании.

4. Веллнесс Консультант Бизнес обязуется не давать каких-либо ссылок в рекламных и маркетинговых материалах на компанию dōTERRA в какой-либо форме, если при этом подразумевается факт участия компании dōTERRA в Выставке. Напротив, рекламные и маркетинговые материалы, одобренные Компанией, должны содержать непосредственную ссылку на Веллнесс Консультанта Бизнес как на Веллнесс Консультанта Бизнес компании dōTERRA, включая какие-либо схемы и списки, подготовленные спонсором Выставки.
5. Веллнесс Консультант Бизнес не имеет права делать какие-либо заявления касательно доходов без использования соответствующей актуальной полной информации Компании. Веллнесс Консультанты Бизнес не могут предъявлять каких-либо требований в отношении получения сверхвысоких доходов.
6. Веллнесс Консультант Бизнес обязуется не осуществлять продвижение на Выставке продукции, услуг или коммерческих предложений, кроме тех, которые связаны с коммерческой деятельностью компании dōTERRA, в которую может вовлекаться Веллнесс Консультант Бизнес.
7. В ходе проведения Выставки Веллнесс Консультант Бизнес обязуется лично соблюдать положения Руководства и отвечает: (i) за действия всех лиц, работающих с выставочным стендом на Выставке; (ii) за все материалы, которые распространяются на Выставке; а также (iii) за все аспекты участия в Выставке.
8. В дополнение к иным средствам правовой защиты, предусмотренным Руководством, Компания сохраняет за собой право отказать в участии в будущих Выставках в случае существенного нарушения в ходе проведения Выставки.

Раздел 14. Международная коммерческая деятельность

А. Разрешенная деятельность на Закрытых рынках. До момента официального открытия Свободного местного рынка разрешенная деятельность Веллнесс Консультанта Бизнес на Закрытом местном рынке сводится к раздаче визиток, а также к проведению, организации и участию в собрании, количество участников которого, включая Веллнесс Консультанта Бизнес, не может быть более пяти участников. Участники такого собрания, которые могут его посетить, ограничиваются личными знакомыми Веллнесс Консультанта Бизнес или личными знакомыми таких личных знакомых Веллнесс Консультанта Бизнес. Собрания проводятся в заведениях или в общественных учреждениях, однако они не могут проводиться в частных гостиничных номерах. Осуществление методики «рекламных обзвон» (предложения лицам, которые до этого не являлись личными знакомыми Веллнесс Консультанта Бизнес) на Закрытых местных рынках строго запрещено.

В. Запрещенные действия на Закрытых местных рынках.

1. Веллнесс Консультант Бизнес не имеет права осуществлять или способствовать осуществлению импорта, продажи, дарения или распространения продукции и услуг Компании, а также образцов ее продукции.
2. Веллнесс Консультант Бизнес не имеет права размещать какую-либо рекламу или распространять какие-либо маркетинговые материалы, касающиеся Компании, ее продукции и предложений, кроме Разработанных Компанией маркетинговых материалов, которые непосредственно разрешены для распространения на Закрытых местных рынках.
3. Веллнесс Консультант Бизнес не может запрашивать или заключать какие-либо соглашения с целью передачи гражданину или резиденту Закрытого местного рынка конкретного Спонсора регистрации или специальной линии спонсорства. Кроме того, Веллнесс Консультант Бизнес не имеет права регистрировать граждан или резидентов Закрытых местных рынков на Свободных местных рынках или использовать договоры с Веллнесс Консультантами Бизнес с Свободных местных рынков, кроме случаев, если такие граждане или резиденты Закрытых местных рынков на момент регистрации имеют постоянное местожительство и легальное разрешение на работу на Свободных местных рынках. Спонсор регистрации отвечает за обеспечение выполнения требований в отношении разрешения на проживание и на работу. Участие или наличие долей в структуре собственности Корпорации, общества или иного юридического лица на Свободном местном рынке само по себе не может приравниваться к факту проживания или наличия права на работу. Если участник Дистрибьюторских правоотношений не предоставит подтверждение права на проживание и разрешения на работу по требованию Компании, Компания может по своему усмотрению объявить статус Веллнесс Консультанта Бизнес аннулированным с момента начала его действия.
4. Веллнесс Консультант Бизнес не имеет права принимать денежные средства или иное вознаграждение или участвовать в каких-либо финансовых сделках с потенциальными Веллнесс Консультантами

Бизнес, которые осуществляют аренду или покупку технических средств с целью продвижения или осуществления коммерческой деятельности, связанной с Компанией.

5. Веллнесс Консультант Бизнес не имеет права рекламировать, способствовать или осуществлять определенные виды деятельности, которые выходят за рамки ограничений, установленных настоящим Руководством, или которые Компания по своему усмотрению считает противоречащими интересам коммерческой деятельности Компании или этическим интересам Компании в процессе выхода на международные рынки.

C. Закон о противодействии коррупции за рубежом. Все Веллнесс Консультанты Бизнес компании dōTERRA обязуются соблюдать Закон Соединенных Штатов Америки о противодействии коррупции за рубежом (далее — «ЗПКР»), а также все аналогичные или подобные законы Российской Федерации. Для получения дополнительной информации о ЗПКР см. информационные материалы компании dōTERRA, размещенные на веб-сайте <http://doterra.com/US/en/>. Лицо или организация признаются виновными в нарушении ЗПКР при наличии следующих обстоятельств:

1. осуществления платежа, предложения, разрешения или обещания в отношении осуществления платежей или передачи каких-либо ценностей
2. каким-либо государственным должностным лицам (в том числе партийным должностным лицам или руководителям связанных с государством органов) или каким-либо иным лицам, при осознании того факта, что платеж или обещание платежа осуществляются в пользу иностранного официального лица
3. с коррупционной целью
4. для (i) оказания влияния на действия и решения такого лица; (ii) склонения такого лица к совершению действий или бездействию в нарушение установленных законом обязанностей; (iii) получения ненадлежащих преимуществ; или (iv) побуждения таких лиц к оказанию своего влияния на совершение официальных действий или принятие официальных решений
5. с целью способствования получения или сохранения коммерческой деятельности или ее передачи в пользу каких-либо лиц.

D. Отсутствие исключительных Местных рынков или франшизы. Условия о деятельности исключительно на каком-либо (каких-либо) Местных рынках или франшизе не предусмотрены. Веллнесс Консультант Бизнес имеет право осуществлять свою деятельность в любом месте на территории страны проживания Веллнесс Консультанта Бизнес.

E. Запрещенные Местные рынки. Компания сохраняет за собой право определить некоторые Местные рынки, на которых прямо запрещается осуществление каких-либо предварительных маркетинговых мероприятий. Каждый Веллнесс Консультант Бизнес до момента осуществления каких-либо предварительных маркетинговых мероприятий на закрытом рынке в каждом конкретном случае обязуется проверить путем получения актуальной информации у Компании, не относится ли Местный рынок, на котором он планирует осуществлять свою деятельность, к числу запрещенных Местных рынков. По запросу Компания может предоставить Веллнесс Консультанту Бизнес перечень запрещенных Местных рынков.

F. Нарушение международной политики. В дополнение к иным средствам правовой защиты, предусмотренным Контрактом, Веллнесс Консультанту Бизнес, который допустил нарушение положений настоящего Раздела 14, может быть запрещено действовать на соответствующем международном рынке в течение срока, который Компания считает целесообразным. Такие нарушения могут включать, в том числе, следующее:

1. Веллнесс Консультант Бизнес может не иметь прав на международное распространение / спонсорских прав на соответствующем Местном рынке;
2. Веллнесс Консультант Бизнес и вышестоящий Веллнесс Консультант Бизнес не могут претендовать на Бонусы, полученные нижестоящим Веллнесс Консультантом Бизнес или его Нижестоящей организацией на соответствующем Местном рынке;
3. Кроме того, на всех рынках на срок до одного года Веллнесс Консультант Бизнес может не иметь прав на привилегии, которые обычно предоставляются Веллнесс Консультанту Бизнес, в частности признание его статуса на корпоративных мероприятиях или в корпоративной литературе либо получение новых регистрационных материалов Веллнесс Консультанта Бизнес до момента официального открытия нового рынка.

Веллнесс Консультант Бизнес, который не смог принять участие на рынке по причине несоблюдения положений Раздел 14 настоящего Руководства, должен обратиться к Компании с ходатайством о предоставлении письменного разрешения после истечения соответствующего срока действия запрета.

G. Отсутствие отказа от иных прав. Положения настоящего Раздела 14 не считаются отказом Компании от своих прав, предусмотренных иными положениями Контракта.

Раздел 15. Уплата налогов

A. Налог на доходы. Веллнесс Консультант Бизнес самостоятельно несет ответственность за уплату всех налогов, связанных с предпринимательской деятельностью, и налогов с доходов, связанных с получением доходов в качестве Веллнесс Консультанта Бизнес компании dōTERRA. Компания dōTERRA рекомендует Веллнесс Консультантам Бизнес рассмотреть возможность применения Упрощенной системы налогообложения. В случаях, предусмотренных законом, Компания направляет уведомление в компетентные налоговые органы о закупках продукции Веллнесс Консультантом Бизнес и выплате ему Бонусов.

B. Налог на добавленную стоимость. Компания «ДОТЕРРА РУС» согласно законодательству обязуется взыскивать налог на добавленную стоимость (НДС) со всех продаж, осуществленных ею своим Веллнесс Консультантам Бизнес. В зависимости от своего статуса и применимого налогового режима Веллнесс Консультант Бизнес может быть обязан уплатить НДС с суммы собственных продаж продукции, однако, при условии соблюдения налогового законодательства Российской Федерации, он может подпадать под действие правил о возврате НДС, который был уплачен им в связи с покупкой продукции у компании «ДОТЕРРА РУС». Веллнесс Консультанты Бизнес должны выяснить, несут ли они обязанность по регистрации в налоговых органах Российской Федерации в качестве индивидуальных предпринимателей, и если такая обязанность предусмотрена, они обязаны зарегистрироваться в качестве индивидуальных предпринимателей и соблюдать все требования действующего налогового законодательства.

C. Освобождение от уплаты НДС. Если это предусмотрено, Веллнесс Консультант Бизнес может подать заявление об освобождении от исполнения обязанностей плательщика НДС на основании статьи 145 Налогового кодекса Российской Федерации. В случае предоставления такого освобождения необходимо предоставить компании «ДОТЕРРА РУС» соответствующие доказательства. Веллнесс Консультантам Бизнес, которые соответствуют установленным требованиям, рекомендуется подать заявление об освобождении от исполнения обязанностей плательщика НДС. Веллнесс Консультант Бизнес обязуется защищать компанию dōTERRA от ответственности в связи с несоблюдением им законодательства Российской Федерации, в том числе применимых постановлений налоговых органов.

Раздел 16. Претензии в связи с качеством продукции

A. Защита Компании от претензий. С учетом ограничений, предусмотренных настоящим положением, компания dōTERRA обязуется защищать Веллнесс Консультанта Бизнес от каких-либо претензий третьих лиц — потребителей, которые заявляют о причинении вреда в связи с использованием продукции или вреда, причиненного дефектной продукцией. Веллнесс Консультант Бизнес должен немедленно уведомить Компанию в письменном виде о подаче такой претензии не позднее 10 (десяти) дней со дня получения жалобы от третьего лица, в которой заявляется о нанесении такого вреда. Неосуществление указанных действий в отношении уведомления освобождает Компанию от каких-либо обязательств в связи с такой претензией. Веллнесс Консультант Бизнес оставляет на собственное и абсолютное усмотрение Компании осуществление юридической защиты в связи с претензией, привлечение и выбор адвокатов (юристов) как условие выполнения Компанией своего обязательства по защите его от такой претензии.

B. Исключения из правила об ограждении от ответственности Веллнесс Консультанта Бизнес. Компания не обязана ограждать Веллнесс Консультанта Бизнес от ответственности в следующих случаях:

1. Веллнесс Консультантом Бизнес не были соблюдены условия Контракта, касающиеся обязательств и ограничений в отношении распространения и (или) продажи продукции; или
2. Веллнесс Консультант Бизнес осуществил переупаковку, изменение или допустил нецелевое использование продукции, подал претензии или предоставил рекомендации или инструкции, касающиеся использования, безопасности, эффективности, преимуществ или результатов, которые противоречат утвержденным материалам Компании; или
3. Веллнесс Консультант Бизнес осуществил или пытался осуществить урегулирование претензии без

письменного согласия Компании.

Раздел 17. Разрешенное использование информации Независимого консультанта по продукции

- A. Списки Веллнесс Консультантов Бизнес.** Списки Веллнесс Консультантов Бизнес и все полученные из них контактные данные (далее — «Списки») являются конфиденциальной информацией компании dōTERRA. Компания осуществила получение, компиляцию, компоновку, а также осуществляет ведение таких Списков, используя для этого значительное количество времени, усилий и материальных ресурсов. Текущие и будущие формы Списков содержат информацию о коммерчески привлекательных активах и коммерческой тайне Компании. Право на разглашение информации, содержащейся в Списках, и иной информации Веллнесс Консультанта Бизнес, которой владеет Компания, безоговорочно принадлежит Компании, и Компания может отказаться от такого права по своему собственному усмотрению.
- B. Конфиденциальность Списков.** Исполнители, поставщики и иные лица, получающие доступ к Спискам Веллнесс Консультантов Бизнес в связи с производством и распространением таких материалов на договорной основе, признают конфиденциальность и служебный характер таких списков адресов для почтовых рассылок, а также соглашаются с тем, что использование таких списков или контактных данных, содержащихся в них, кроме как исключительно для продвижения коммерческой деятельности Компании, прямо запрещается. Они также соглашаются с тем, что информация является собственностью Компании, и что все материалы, предлагаемые Веллнесс Консультанту Бизнес, которые содержат какие-либо ссылки на Компанию или ее программы, могут предлагаться только при предварительном получении согласия Компании на каждое конкретное предложение.
- C. Специальные списки.** Компания предоставляет специально подготовленную часть Списков Веллнесс Консультантам Бизнес (далее, в контексте Списков, именуемым как «Получатель»). Каждая часть предоставленного Списка содержит только ту информацию, которая касается уровня Получателя и его собственной Нижестоящей организации.
- D. Ограничение Использования.** Указанные списки предоставляются для исключительного и ограниченного использования Получателем с целью способствования обучению, поддержке и обслуживанию Нижестоящей организации Получателя исключительно для продвижения коммерческой деятельности, связанной с Компанией. Каждый Получатель соглашается с тем, что каждое использование в рамках целевого назначения осуществляется в рамках отдельного договора между Получателем и Компанией о предоставлении исключительной лицензии.
- E. Принадлежность Списков Компании.** В любом случае указанные Списки считаются исключительной собственностью Компании, которая по своему усмотрению в любое время имеет право потребовать возврата таких Списков во владение Компании. Соответственно каждый Веллнесс Консультант Бизнес обязуется:
1. соблюдать конфиденциальность и не разглашать информацию, содержащуюся в Списках, или какую-либо ее часть каким-либо третьим лицам, в том числе, среди прочего, существующим Веллнесс Консультантам Бизнес, а также широкому кругу лиц; ограничить использование Списков исключительно целями продвижения Веллнесс Консультантом Бизнес коммерческой деятельности компании dōTERRA; Списки не могут использоваться для идентификации и привлечения Веллнесс Консультантов Бизнес компании dōTERRA для других коммерческих предложений и действий;
 2. что какое-либо использование и разглашение информации, содержащейся в Списках вне разрешенных случаев, предусмотренных настоящим Контрактом, или в интересах третьих сторон считается нецелевым использованием, неправомерным завладением и нарушением лицензионного договора с Получателем, вследствие чего был причинен непоправимый вред Компании;
 3. что с момента какого-либо нарушения настоящей статьи Получатель соглашается с применением средства правовой защиты в виде судебного запрета как надлежащего способа правовой защиты, предписывающего такое использование в соответствии с применимым национальным или региональным законодательством, и обязуется немедленно вернуть Компании все Списки, ранее предоставленные Получателю по требованию Компании, и что обязательства, предусмотренные настоящим разделом, будут оставаться в силе после прекращения действия Контракта с Получателем.
- F. Средства правовой защиты Компании в случае нарушений.** Компания сохраняет за собой право требовать применения всех предусмотренных средств правовой защиты в соответствии с национальным или региональным законодательством с целью защиты своих прав на вышеуказанную служебную и коммерческую тайну, которая содержится в Списках. Неосуществление действий, направленных на

применение предусмотренных средств правовой защиты, не считается отказом от соответствующих прав.

Раздел 18. Ограничение ответственности

Кроме случаев, предусмотренных настоящим Руководством, компания dōTERRA не предоставляет никаких прямо выраженных или подразумеваемых гарантий в отношении продукции компании dōTERRA, которая предоставляется по настоящему Контракту, в отношении ее состояния, пригодности для продажи и для конкретной цели или использования продукции Велнесс Консультантом Бизнес. Компания не несет ответственности в связи с:

- A. особыми, непрямыми, косвенными, штрафными или вторичными убытками, включая упущенную выгоду в связи с использованием продукции, в том числе, среди прочего, с убытками, заключающимися в упущенной выгоде и прибыли, невозможности накопления сбережений или иных привилегий, причинении вреда оборудованию или претензиях каких-либо третьих лиц к Велнесс Консультанту Бизнес, даже в том случае, если Компания была уведомлена о возможности наступления таких убытков;
- B. убытками (независимо от их характера), обусловленными какими-либо задержками или неисполнением Компанией своих обязательств, предусмотренных Контрактом, по причине, которая находится вне ее разумного контроля; или
- C. претензиями, которые послужили предметом судебных разбирательств против Компании, более чем через один год с момента предполагаемого нарушения. Несмотря на какие-либо иные положения Контракта, совокупный объем ответственности Компании по настоящему Контракту не может превышать общую сумму, которая была фактически получена Компанией в соответствии с условиями настоящего Контракта.

Раздел 19. Дисциплинарные санкции

- A. **Зависимость прав от исполнения обязательств.** Права Велнесс Консультанта Бизнес, предусмотренные Контрактом, зависят от неуклонного исполнения Велнесс Консультантом Бизнес обязательств в соответствии с Контрактом. В случае неисполнения Велнесс Консультантом Бизнес своих обязательств, установленных Контрактом, права Велнесс Консультанта Бизнес прекращаются. Компания может освободить Велнесс Консультанта Бизнес от ответственности в случае неисполнения обязательств в полном объеме или частично без отказа от прав и средств правовой защиты, принадлежащих Компании согласно Контракту.
- B. **Возможные дисциплинарные санкции.** В случае нарушения Велнесс Консультантом Бизнес каких-либо условий Контракта или в случае его незаконного, мошеннического, обманного или неэтичного делового поведения компания dōTERRA имеет право по собственному усмотрению применить какие-либо дисциплинарные взыскания, которые она считает целесообразными. Возможными дисциплинарными взысканиями являются:
 - 1. устное и (или) письменное предупреждение или замечание Велнесс Консультанту Бизнес;
 - 2. тщательный контроль поведения Велнесс Консультанта Бизнес в течение определенного периода с целью обеспечения исполнения договорных обязательств;
 - 3. истребование от Велнесс Консультанта Бизнес дополнительных заверений для Компании, подтверждающих, что Велнесс Консультант Бизнес будет исполнять свои обязательства в соответствии с Контрактом. Такие дополнительные заверения могут включать требования к Велнесс Консультанту Бизнес осуществить определенные действия, направленные на минимизацию или устранение нарушений;
 - 4. аннулирование и приостановка действия привилегий, предоставленных Компанией, или прекращение исполнения Компанией обязательств, предусмотренных Контрактом, в том числе, среди прочего, предоставление привилегий, признание соответствующего статуса на корпоративных мероприятиях или в корпоративной литературе, участие в мероприятиях, финансируемых Компанией, размещение заказов на продукцию, продвижение в рамках Плана предоставления поощрения за продажи, предоставление доступа к информации и генеалогическим данным Компании или участие Велнесс Консультанта Бизнес в других программах и предложениях Компании.
 - 5. прекращение или ограничение выплаты Бонусов со всего или части объема продаж, причитающихся Велнесс Консультанту Бизнес или Организации Велнесс Консультанта Бизнес;
 - 6. применение штрафа, который может быть наложен немедленно или удержан из будущих Бонусов

или комиссионных;

7. полное или частичное переназначение Организации Веллнесс Консультанта Бизнес;
8. изменение статуса Веллнесс Консультанта Бизнес;
9. отстранение Веллнесс Консультанта Бизнес, что может привести к прекращению или восстановлению действия условий и ограничений;
10. прекращение Дистрибьюторских взаимоотношений с Веллнесс Консультантом Бизнес; и
11. требование применения обеспечительных мер или иных средств правовой защиты в соответствии с законодательством.

C. Расследование. При расследовании заявлений о предполагаемых нарушениях Контракта компания dōTERRA применяет следующие процедуры:

1. Компания уведомляет Веллнесс Консультанта Бизнес в устной форме и (или) направляет ему письменное уведомление о предполагаемом нарушении Контракта. Каждый Веллнесс Консультант Бизнес соглашается с тем, что правоотношения между Веллнесс Консультантом Бизнес и Компанией являются полностью договорными. Соответственно, Компания не будет соглашаться и будет отклонять какие-либо претензии Веллнесс Консультанта Бизнес о том, что правоотношения являются или являлись квазидоговорными правоотношениями и возникли в результате продолжительных деловых отношений или порядка действий, были устно согласованы сотрудником Компании в противоречие с условиями Контракта или иным образом фактически подразумеваются.
2. В случае отправки письменного уведомления Компания предоставляет Веллнесс Консультанту Бизнес десять рабочих дней со дня отправки уведомления, в течение которых Веллнесс Консультант Бизнес имеет право предоставить всю информацию, касающуюся происшествия, которое рассматривается Компанией. Компания сохраняет за собой право запрещать осуществление определенных действий (например, размещение заказов, финансирование, изменение информации Веллнесс Консультанта Бизнес, получение Бонусов и пр.) в рамках спорных Дистрибьюторских взаимоотношений с момента отправки уведомления до момента принятия Компанией окончательного решения.
3. На основе информации, полученной из дополнительных источников, а также в результате проведенного Компанией расследования в отношении заявлений и фактов, сопоставленных с той информацией, которая была представлена Компании в течение срока для ответа, Компания принимает окончательное решение о применении надлежащего способа правовой защиты, который может предполагать расторжение Контракта с Веллнесс Консультантом Бизнес. Компания обязуется немедленно уведомить Веллнесс Консультанта Бизнес о своем решении. Средства судебной защиты начинают действовать со дня отправки уведомления о принятом Компанией решении.
4. Дополнительная информация о порядке обжалования решения Компании и политике Компании по вопросам разрешения споров, предусмотренной Разделом 22.C настоящего Контракта, предоставляется Компанией по запросу.

D. Требование о прекращении действия Контракта. Веллнесс Консультант Бизнес имеет право потребовать прекращения действия Контракта в любой момент по любому основанию путем отправки письменного уведомления Компании о соответствующем намерении. Лицо, с которым были прекращены Дистрибьюторские взаимоотношения, не может быть зарегистрировано повторно в качестве Веллнесс Консультанта Бизнес в течение шести месяцев с даты последнего действия в случае, если Веллнесс Консультант Бизнес достиг Статуса Премьер или ниже. Если Веллнесс Консультант Бизнес достиг Статуса Серебро или выше, то перед регистрацией в качестве Веллнесс Консультанта Бизнес компании dōTERRA он должен выждать двенадцать месяцев. Указанные действия включают, среди прочего, приобретение продукции, привлечение других Веллнесс Консультантов Бизнес, а также получение комиссионных. Все обязательства в отношении конфиденциальности информации и сети (структуры) Веллнесс Консультанта Бизнес сохраняют свое действие после прекращения срока действия Контракта, в том числе, без ограничения, обязательства, предусмотренные Разделом 12 и Разделом 17.

E. Добровольное прекращение действия Контракта. В случае добровольного прекращения Дистрибьюторских взаимоотношений учетная запись деактивируется на срок, составляющий двенадцать месяцев с даты последнего действия, после истечения которого учетная запись окончательно закрывается и удаляется из генеалогического древа. Иными словами, данные деактивированной учетной записи сохраняются в генеалогическом древе до момента фактического удаления этих данных Компанией; в течение периода деактивации «сворачивания» Нижестоящего участника иерархии не происходит. Однако за счет Компрессии

Плана предоставления поощрения за продажи объем продаж после деактивации учетной записи Веллнесс Консультанта Бизнес будет свернут, что позволит обеспечить максимальные выплаты.

- F. **Отсутствие активности.** Дистрибьюторские взаимоотношения могут быть прекращены Компанией в случае отсутствия Активности или в случае невнесения Платы за ежегодное продление/за ежегодную пролонгацию.
- G. **Влияние действий созаемителей на Дистрибьютора.** Действия участников или созаемителей в Дистрибьюторских взаимоотношениях или действия супруга либо партнера Веллнесс Консультанта Бизнес считаются действиями Дистрибьютора, и к нему в целом могут применяться все средства правовой защиты, включая прекращение действия Контракта, обусловленные соответствующими действиями.
- H. **Сроки предъявления претензий.** Компания не обязана рассматривать какие-либо заявления о нарушении условий Контракта, если они не были представлены Компании в течение двух лет с момента совершения предполагаемого нарушения. Неподача заявления о нарушении в течение двухлетнего срока освобождает Компанию от обязанности проведения расследования по заявлению с целью предупреждения воспрепятствования обычной коммерческой деятельности Дистрибьютора в связи с несвоевременно предъявленными претензиями. Все сообщения о нарушениях составляются в письменной форме и направляются по адресу юридического департамента компании dōTERRA.
- I. **Принятие мер в отношении Веллнесс Консультанта Бизнес.** Компания имеет право принимать соответствующие меры в отношении Веллнесс Консультанта Бизнес, предусмотренные настоящим Разделом 19 Руководства или иными положениями Контракта, если Компания придет к выводу, что поведение Веллнесс Консультанта Бизнес или поведение какого-либо участника Дистрибьюторских взаимоотношений оказывает негативное влияние, причиняет ущерб или вредит благосостоянию или репутации Дистрибьютора или Компании.

Раздел 20. Внесение изменений в Контракт.

- A. **Необходимость уведомления о внесении изменений за тридцать дней.** Компания dōTERRA прямо оставляет за собой право вносить какие-либо изменения и дополнения в Контракт и (или) в План предоставления поощрения за продажи при условии размещения письменного уведомления за тридцать дней в публикациях Компании, путем отправки отдельного уведомления по почте либо путем публикаций в режиме онлайн на веб-сайте (веб-сайтах) Компании. Веллнесс Консультант Бизнес соглашается с тем, что по истечении тридцати дней с момента публикации такого уведомления, все изменения и дополнения вступают в силу и автоматически считаются частью Контракта и (или) Плана предоставления поощрения за продажи между Компанией и Веллнесс Консультантами Бизнес как действующие и юридически обязательные положения. Продолжая исполнять обязанности в качестве Веллнесс Консультанта Бизнес или участвовать в какой-либо деятельности в рамках Дистрибьюторских взаимоотношений, включая осуществление покупок продукции, привлечение других Веллнесс Консультантов Бизнес, получение комиссионных, Веллнесс Консультант Бизнес тем самым соглашается с новыми условиями Контракта и (или) Плана предоставления поощрения за продажи после вступления в силу соответствующих изменений и дополнений.
- B. **Обязательная юридическая сила изменений для Веллнесс Консультанта Бизнес.** Какие-либо изменения к настоящему Руководству, Контракту и (или) Плану предоставления поощрения за продажи вступают в силу с момента уведомления о таких изменениях через официальные каналы связи компании dōTERRA, в том числе через веб-сайт Компании, по электронной почте, посредством информационных рассылок и иных публикаций или писем в адрес Веллнесс Консультанта Бизнес. Заказ продукции или принятие комиссионных свидетельствует о принятии Контракта и каких-либо изменений к нему со стороны Веллнесс Консультанта Бизнес, а также подтверждает его согласие на соблюдение условий Контракта.

Раздел 21. Правопреемники и требования

- A. **Обязательный характер Контракта и сохранение договорных преимуществ для правопреемников.** Контракт является обязательным для сторон и действует в интересах сторон и их наследников и правопреемников.
- B. **Передача статуса Дистрибьютора.** Кроме случаев, прямо предусмотренных настоящим Руководством, Веллнесс Консультант Бизнес имеет право отчуждать, реализовывать, уступать и иным образом передавать активы, обусловленные наличием Дистрибьюторских взаимоотношений, способом, предусмотренным Контрактом и действующим законодательством (включая продажу, дарение или передачу в наследство по завещанию), при наличии предварительного письменного согласия Компании. До момента получения Компанией письменного уведомления о такой передаче и предоставления ею формального письменного

согласия какие-либо активы, имеющие форму требований о компенсации Компанией или об исполнении договорных обязательств Компанией, не будут признаваться в качестве активов лица, получившего соответствующие права, в документации Компании. Переход Дистрибьюторских взаимоотношений осуществляется при условии сохранения всех корректирующих мер в соответствии с Контрактом, которые могли возникнуть до момента такого перехода.

1. С момента дарения, продажи, передачи, уступки или иного отчуждения статуса Дистрибьютора устанавливаются новые Дистрибьюторские взаимоотношения. Несмотря на факт учреждения новых Дистрибьюторских взаимоотношений, новые Дистрибьюторские взаимоотношения должны иметь организационную форму предыдущих Дистрибьюторских взаимоотношений. Кроме того, если иное прямо не предусмотрено Компанией в письменной форме, баланс Дебиторской задолженности, личный объем продаж, баллы LRP и дата регистрации сохраняются за предыдущим Дистрибьютором.
 2. В целях повторной регистрации в качестве Веллнесс Консультанта Бизнес дарение, продажа, передача или уступка для лица, передающего свои права, приравниваются к прекращению соответствующих взаимоотношений. Иными словами, для повторной регистрации Веллнесс Консультанта Бизнес, который предоставляет в дар, продает, отчуждает или иным образом передает свою Дистрибьюторскую деятельность, должен выждать шесть (при наличии Ведущего или более низкого статуса) или двенадцать (при наличии Статуса Серебро или более высокого статуса) месяцев с момента официального прекращения деятельности (либо с момента последнего приобретения продукции, если он наступит раньше, чем момент прекращения деятельности либо ее передачи). Веллнесс Консультанту Бизнес запрещается реализовывать, отчуждать, переуступать или иным образом передавать любые права, предоставляемые по Контракту любому Лицу или организации, без предварительного получения прямого письменного согласия Компании. Веллнесс Консультант Бизнес может передавать свои обязанности, однако в этом случае он несет единоличную ответственность за соблюдение положений Контракта и применимого законодательства. Любое Лицо, работающее совместно с Веллнесс Консультантом Бизнес либо на Веллнесс Консультанта Бизнес в рамках Дистрибьюторской деятельности последнего, делает это исключительно под непосредственным руководством Веллнесс Консультанта Бизнес.
- С. Порядок перехода Дистрибьюторской деятельности к правопреемникам.** В случае смерти или недееспособности Веллнесс Консультанта Бизнес организация Веллнесс Консультанта Бизнес переходит к его правопреемникам в порядке, предусмотренном соответствующим законодательством. Правопреемники должны незамедлительно уведомить об этом Компанию в письменном виде и предоставить соответствующую документацию.
- Д. Осуществление Дистрибьюторской деятельности в период ее перехода к правопреемникам.** Во время бракоразводного процесса или процесса реорганизации (ликвидации) организации стороны должны применять один из следующих методов осуществления деятельности:
1. Одна из сторон может с согласия другой стороны (других сторон) осуществлять Дистрибьюторскую деятельность на основании письменного документа о переуступке прав и обязанностей, в соответствии с которым супруг, акционеры, партнеры или доверенные лица, которые передают свои права и обязанности, разрешают Компании работать непосредственно и исключительно с другим супругом или акционером, партнером или доверенным лицом, которые не уступают свои права и обязанности.
 2. Стороны могут продолжать осуществлять совместную Дистрибьюторскую деятельность в обычном режиме, в случае чего все виды поощрения, выплачиваемые Компанией, будут выплачиваться на имя совместного предприятия Веллнесс Консультантов Бизнес либо на имя разделяемого юридического лица, о чем стороны договариваются между собой самостоятельно.
- Е. Неделимый характер Дистрибьюторской деятельности.** Организация разводящихся супругов или ликвидируемого хозяйствующего субъекта не может быть разделена ни при каких обстоятельствах. Компания также не при каких обстоятельствах не будет разделять Бонусы между разводящимися супругами и Веллнесс Консультантами Бизнес реорганизуемых (ликвидируемых) хозяйствующих субъектов. Компания будет признавать только одну Организацию и выдавать только один чек на получение бонуса за осуществление Дистрибьюторской деятельности в течение комиссионного цикла. Чеки всегда выдаются одному и тому же физическому или юридическому лицу. В случае, если стороны бракоразводного процесса или процесса реорганизации (ликвидации) не смогут разрешить спор о распоряжении бонусами и правом собственности на предприятие, Контракт с соответствующим Веллнесс Консультантом Бизнес может быть расторгнут Компанией в принудительном порядке.
- Ф. Судебные разбирательства.** Веллнесс Консультанты Бизнес, принимающие участие в судебных разбирательствах в отношении права на Дистрибьюторскую деятельность или управления Дистрибьюторской деятельностью, обязаны уведомить Суд о неделимом характере Дистрибьюторской деятельности, и что Компания не будет разделять Организацию, комиссионные или бонусы. В окончательном решении Суда должно быть прямо указано лицо, которому передается право на Дистрибьюторскую деятельность.

- Г. Период ожидания при повторной регистрации.** Если Веллнесс Консультант Бизнес, который является бывшим супругом или бывшей организацией, полностью отказывается от всех своих прав на изначально осуществлявшуюся им Дистрибьюторскую деятельность, после этого он вправе зарегистрироваться под любым спонсором по своему выбору при условии соблюдения требований в отношении периода ожидания, изложенных в разделе Раздел 21.В.2. Однако в этом случае бывший супруг или партнер не имеет никаких прав в отношении любых Веллнесс Консультантов Бизнес из его бывшей организации или в отношении любых бывших покупателей или Привилегированных Покупателей. Свой новый бизнес он должен развивать точно так же, как и любой другой новый Веллнесс Консультант Бизнес.

Раздел 22. Прочие положения

- А. Оговорка о неисключительном характере отказа от предъявления претензий.** Отказ компании dōTERRA от предъявления претензий в связи с нарушением любым Веллнесс Консультантом Бизнес любого положения Контракта должен быть заявлен в письменной форме и не будет считаться отказом от предъявления претензий в связи с любым последующим или новым нарушением. Неиспользование Компанией какого-либо права или какой-либо прерогативы по Контракту не считается отказом от такого права или такой прерогативы.
- В. Исчерпывающий характер Контракта.** Контракт является окончательным документом, выражающим достигнутые между Компанией и Веллнесс Консультантом Бизнес договоренности и соглашения по всем затрагиваемым в Контракте вопросам, и заменяет собой все предыдущие и существующие соглашения о взаимопонимании (как в устной, так и письменной форме) между сторонами. Контракт аннулирует все предыдущие уведомления, меморандумы, презентации, обсуждения и описания, относящиеся к предмету Контракта. Запрещается вносить какие-либо изменения и поправки к Контракту, если это не предусмотрено Контрактом. Факт существования Контракта не может отрицаться на основании доказательств предполагаемого наличия какой-либо более ранней или текущей письменной или устной договоренности.

При наличии каких-либо расхождений между условиями Контракта и заявлениями, сделанными в устной форме любым сотрудником любому Веллнесс Консультанту Бизнес, преимущественную силу имеют прямо выраженные письменные условия и требования Контракта.

- С. Разрешение споров.** В случае возникновения любого спора, претензий, вопросов или разногласий по Контракту или в связи с Контрактом либо его нарушением, включая вопросы существования, действительности или прекращения Контракта, стороны должны приложить все усилия для мирного урегулирования споров, претензий, вопросов или разногласий. С этой целью они добросовестно проводят консультации и ведут переговоры друг с другом, и, признавая взаимные интересы, пытаются достичь справедливого и объективного решения, удовлетворяющего обе стороны. Если сторонам не удастся достигнуть такого решения в течение 60 дней, то после уведомления одной из сторон другой стороны все споры, претензии, вопросы или разногласия окончательно разрешаются в порядке арбитража в соответствии с Арбитражным регламентом ЮНСИТРАЛ и Положением о порядке администрирования арбитражных разбирательств Ассоциацией участников по содействию в развитии третейского разбирательства (Россия, г. Москва), положения которых считаются включенными в настоящую статью путем отсылки. Число арбитров — три. Место проведения арбитражного разбирательства — г. Москва, Российская Федерация; язык арбитражного разбирательства - русский, при необходимости для любой из сторон - английский дополнительно. Контракт регулируется нормами материального права Российской Федерации. Это соглашение об арбитраже остается действительным при прекращении или истечении срока действия Контракта.
- Д. Судебные разбирательства и претензии.** Для защиты компании dōTERRA, ее активов и ее репутации от претензий и споров, предъявленных или инициированных сторонними (не являющимися Веллнесс Консультантами Бизнес) третьими лицами, Компания требует, чтобы Веллнесс Консультант Бизнес немедленно уведомил Компанию в том случае, если ему будут предъявлены обвинения в каком-либо нарушении прав собственности любых сторонних третьих лиц (не являющихся Веллнесс Консультантами Бизнес), связанном с любым собственным имуществом Компании, или если Веллнесс Консультанту Бизнес будут предъявлены какие-либо претензии или иски в связи с действиями, предпринятыми данным Веллнесс Консультантом Бизнес в рамках своей коммерческой деятельности, либо любыми иными действиями, которые прямо или косвенно оказывают негативное влияние или ставят под угрозу Компанию, ее репутацию или любые принадлежащие ей материальные или нематериальные активы. Компания вправе предпринять за свой счет и после заблаговременного уведомления любые действия, которые она сочтет необходимыми (включая, без ограничения приведенным перечнем, контроль любых обсуждений, связанных с судебным разбирательством или урегулированием претензий), чтобы защитить себя, свою репутацию и свое материальное и нематериальное имущество. Веллнесс Консультант Бизнес не должен предпринимать никаких действий без согласия Компании, необоснованный отказ в предоставлении которого не допускается.

Веллнесс Консультанты Бизнес соглашаются с тем, что, невзирая на любые иные сроки исковой давности, любые претензии или иски, которые Веллнесс Консультант Бизнес может пожелать предъявить компании dōTERRA в связи с каким-либо действием (бездействием) в рамках Контракта, должны быть предъявлены им в течение 1 (одного) года с момента совершения предполагаемого действия (бездействия), являющегося причиной для предъявления такого иска или претензии. Право на подачу иска против компании dōTERRA за такие действия (бездействие) прекращается по истечении установленного срока. Веллнесс Консультант Бизнес отказывается от любых претензий или права на применение другого срока давности.

- Е. Применимое законодательство.** Контракт регулируется нормами материального права Российской Федерации
- Ф. Автономность положений Контракта.** Любое положение Контракта, которое было запрещено, признано юридически недействительным или иным образом лишено исковой силы в любой юрисдикции, считается недействительным лишь в той степени, в которой соответствующий запрет, недействительность или отсутствие исковой силы действуют в данной юрисдикции, и исключительно в пределах данной юрисдикции. Любое запрещенное, признанное недействительным в судебном порядке или лишено исковой силы положение Контракта не влечет недействительность и лишение исковой силы любых иных положений Контракта; равным образом, соответствующее положение Контракта не будет признано недействительным или не имеющим исковой силы в любой иной юрисдикции.
- Г. Обстоятельства непреодолимой силы.** Стороны Контракта не несут ответственности за неисполнение или задержку в исполнении любых своих обязательств по настоящему Контракту по причине стихийных бедствий, наводнений, пожаров, войны или действий неприятельского государства.
- Н. Заголовки.** Заголовки в Контракте предназначены исключительно для удобства его использования и не должны ограничивать какие-либо условия или положения Контракта или влиять на них иным образом.
- И. Уведомления.** Если Контрактом не предусмотрено иное, любые уведомления и иные сообщения, запрашиваемые или допускаемые в соответствии с Контрактом, должны направляться в письменной форме с доставкой лично в руки, по факсу либо почтовым отправлением первого класса, почтовым отправлением с объявленной ценностью (или регистрируемым почтовым отправлением) или ускоренным почтовым отправлением с оплатой почтовых сборов. Если Контрактом не предусмотрено иное, уведомления считаются направленными в момент доставки лично в руки, при отправке по факсу — спустя один день с момента отправки такого факсимильного сообщения, а при отправке по почте — спустя пять дней с момента их отправки на адрес штаб-квартиры Компании либо на адрес Веллнесс Консультанта Бизнес, указанный в Соглашении с Веллнесс Консультантом Бизнес, если только Компанией не было получено уведомление об изменении адреса. Компания имеет право использовать в качестве альтернативного способа направления уведомления в рамках данного раздела почтовые программы, веб- сайты Компании или иные стандартные каналы связи с Веллнесс Консультантами Бизнес.