

dōTERRA™

Împărtășește

Generalități despre  
găzduirea prezentărilor

Ö

# împărtășirea VINE ÎN MOD NATURAL

Când ai o experiență minunată care a produs o schimbare în viața ta, în mod firesc dorești să o împărtășești cu cei la care ții!



## De ce să împărtășești dōTERRA?

### ÎMPUTERNICEȘTE-I PE ALȚII

Găzduiește o prezentare pentru a-ți introduce prietenii și familia în lumea dōTERRA și ajută-i să găsească soluții naturale pentru viața lor.

### CÂȘTIGĂ RECOMPENSE

Pe măsură ce cunoștințele tale se înscriu, poți obține produse gratuite sau comisioane. (Cere detalii de la liderul de deasupra din structură.)

### ASIGURĂ-ȚI UN VENIT

Poți să îți asiguri venituri și să îți construiești conducta fluxului financiar, în timp ce împărtășești dōTERRA și schimbi vieți.

## GĂZDUIEȘTE PREZENTĂRI SAU ÎNTÂLNIRI UNU LA UNU

Poți găzdui o prezentare, o întâlnire unu la unu sau online. Programează-ți evenimentul cu liderul de deasupra din structură sau folosește dōTERRA™ „Class Kit” pentru a-ți susține prezentarea. Fă o listă cu cei pe care dorești să-i inviți la evenimentul tău.

**Căror persoane vrei să le schimbi viața?** (Bifează cea mai bună opțiune)

CINE	UNU LA UNU	PREZENTARE	CINE	UNU LA UNU	PREZENTARE
1			11		
2			12		
3			13		
4			14		
5			15		
6			16		
7			17		
8			18		
9			19		
10			20		

# 3 PAȘI PENTRU A *invita*

Urmează acești pași simpli pentru a-ți invita prietenii și familia la o prezentare de produs sau de afacere și ajută-i să descopere lumea dōTERRA.



## 1 *Împărtășește* O EXPERIENȚĂ *Ești interesat să încerci ceva natural?*

- Oferă un conținut informațional relevant punând întrebări pe parcursul discuției, pentru a afla prioritățile acestora.
- Împărtășește experiența ta. Împărtășește cum te-au ajutat produsele:  
*Folosim uleiuri esențiale dōTERRA și ne place foarte mult faptul că ne ajută la atât de multe lucruri!*
- Cere permisiunea de a împărtăși o mostră și asigură-te că o va folosi.  
*Sunt doar curios, ești interesat să încerci ceva natural pentru asta? Dacă îți dau o mostră, o vei încerca?*
- Cere permisiunea de continua discuția în termen de 48 de ore și ia informațiile de contact.  
*Pot să te contactez în câteva zile să văd ce efect a avut pentru tine? Care este cel mai bun număr pentru a te putea suna sau trimite un SMS?*

## 2 *Invită la* A ÎNVĂȚA MAI MULTE *Ești interesat să înveți mai multe?*

- Invită la o prezentare prin intermediul unui curs pe internet sau vizionat în direct, sau a unei întâlniri unu la unu cu liderul de deasupra din structură.
- Fii personal (folosește prenumele, invită în persoană, la telefon sau printr-un SMS personalizat).  
*Ești interesat să afli mai multe despre uleiurile esențiale și modalitățile naturale de a avea grijă de tine și de familia ta? (Fă pauză & Ascultă) Am un curs în \_\_\_\_\_ (data), la \_\_\_\_\_ (ora) sau ne putem întâlni săptămâna viitoare. Cum ar fi mai bine pentru tine?*
- Cere permisiunea de a-i reaminti:  
*Dacă ești ca mine, vei aprecia un memento. Pot să-ți dau un apel scurt înainte de curs?*
- Evită invitarea prin e-mailuri generale, SMS-uri sau invitații pe Facebook.

## 3 *Amintește-le* SĂ VINĂ *Aștept să te văd! Vino gata să înveți.*

- Sună invitații sau trimite-le SMS cu 48 de ore înainte de prezentare, pentru a le reaminti să participe. Împărtășește entuziasmul tău și spune-le despre lucrurile valoroase de care vor avea parte. (Acesta este doar un memento, și-au dat deja angajamentul de a veni.)  
*Abia aștept să te văd! O să îți placă să înveți despre aceste modalități excelente de a avea grijă de familia ta într-un mod natural! Poți să aduci un prieten și vei primi un cadou gratuit!*
- Trimite SMS cu 2-4 ore înainte de prezentare. Reafirmă-ți entuziasmul. Anunță-i ceva.  
*Poți parca în fața clădirii sau pe stradă. O să-ți placă băuturile răcoritoare cu ulei esențial!*

## ÎMPĂRTĂȘEȘTE AFACEREA

- Începe conectarea în persoană, online sau prin telefon pentru a dezvolta relația.
- La momentul potrivit, întreabă:  
*Ești interesat să afli despre modalități suplimentare de a-ți asigura un venit?*
- Împărtășește-ți viziunea.
- Spune-le de ce te-ai gândit la ei și de ce ai vrea să lucrezi cu ei.

- Invită-i să învețe mai multe despre oportunitatea dōTERRA.  
*Ești interesat să înveți cum să îți asiguri venituri suplimentare cu dōTERRA?* Oferă opțiuni: *Când ar fi cel mai bine pentru tine să ne întâlnim? Luni sau miercuri? Dimineața sau seara?*
- Planifică întâlnirea și obține un angajament: *Deci te vei vedea în (data) \_\_\_\_\_ la (ora) \_\_\_\_\_?*

- Amintește cu 4-24 de ore înainte de prezentare: Apel sau SMS:  
*Sunt încântat să ne întâlnim și să explorăm posibilitățile împreună!*

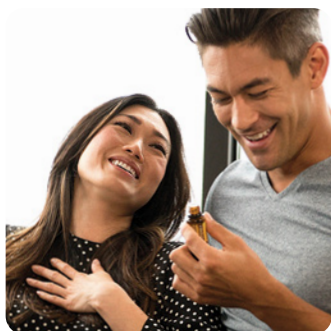
Ori de câte ori este posibil, programează o prezentare (în persoană, online sau prin telefon) cu liderul de deasupra din structură și cu potențialul lider. Implicarea liderului de deasupra din structură întărește credibilitatea și siguranța acestei oportunități și invitații de a lucra cu tine.

# împărtășește ORIUNDE, ORICÂND

Utilizarea și integrarea produselor dōTERRA™ în viața ta te poate ajuta să împărtășești din experiența proprie cu ceilalți și să fii mai bine pregătit pentru a-i ajuta să-și găsească propriile soluții naturale.

dōTERRA este o afacere bazată pe crearea și consolidarea relațiilor. Fă-ți timp să construiești și să menții relații pe măsură ce împărtășești cu alții. La momentul potrivit, pune întrebări pentru a afla prioritățile participanților și pentru a împărți mostre. Fii dispus să oferi ajutor, pentru că atunci ceilalți vor fi interesați să afle ce ai de oferit.

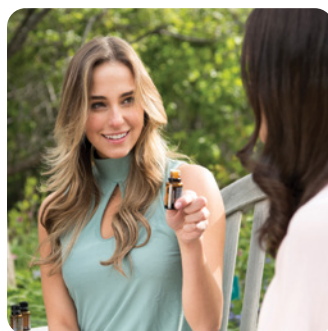
## Împărtășește Povestea Ta



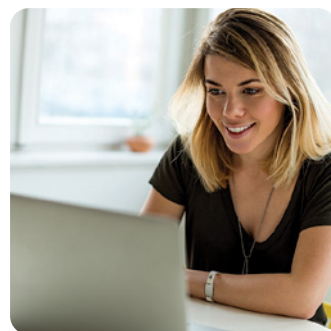
## Împărtășește o Experiență cu uleiurile



## Împărtășește o Mostră



## Împărtășește Online



## UNDE ȘI CÂND SĂ ÎMPĂRTĂȘEȘTI

Cea mai bună modalitate de a îi ajuta pe alții să învețe mai multe despre uleiurile esențiale este prin împărtășirea experiențelor. Alege metoda cea mai potrivită pentru tine. Multe oportunități de împărtășire se ivesc în mod natural în timpul activităților de zi cu zi (la un eveniment social sau sportiv, pe rețelele de socializare, la coadă într-un magazin etc). Împărtășește o experiență rapidă cu uleiurile oricând și oriunde ți se pare firesc. Cu cât o persoană are mai multe experiențe cu uleiurile și cu tine, cu atât va dori să învețe mai multe și să se înscrie. Profită de aceste ocazii pentru a împărtăși.

## POARTĂ MOSTRE LA TINE

### IDEI DE MOSTRE



Împărtășește o picătură de ulei pe care o ai în geantă sau la breloc.

Mostre de uleiuri populare: Portocală Sălbatică, dōTERRA Balance™, Mentă, Levănțică, PastTense™.



Folosește mostrele preambalate dōTERRA sau pregătește-ți propriile mostre: adaugă 10-15 picături de ulei esențial într-un flacon de 1 ml sau diluează cu Ulei de Cocos Fraționat într-un flacon cu bilă de 5 ml. (Oferă-le doar cât au nevoie pentru a avea parte de experiență pozitivă.)

## ÎMPĂRTĂȘEȘTE ONLINE



Folosește un ghid de referință pentru uleiuri sau o aplicație mobilă care să vină în completarea experienței cu uleiurile. Notează instrucțiunile de utilizare a mostrei. Cere permisiunea de a continua discuția despre experiența lor în câteva zile.



Atunci când împărtășești online, fă referire la sistemele corpului în loc de probleme de sănătate sau boli.

SourceToYou.com

# SUCCESUL *mostrelor*

## SFATURI PENTRU OFERIREA MOSTRELOR:

- Personalizează mostrele pentru a răspunde unei nevoi specifice în ce privește starea lor de bine.
- Folosește mostre de uleiuri care au un impact rapid (de ex. dōTERRA On Guard™, Deep Blue™, dōTERRA Air™, Levănțică, Mentă).
- Limitează numărul de mostre la 1-2 pe persoană. Folosește 10-15 picături de ulei pentru fiecare mostră.
- Oferă instrucțiuni pentru utilizare.
- Cere permisiunea de a continua discuția și de a stabili o convorbire telefonică în decurs de 72 de ore pentru a întreba despre experiența lor.

## SUSȚINE-LE EXPERIENȚA

### Experiență pozitivă:

- Invită-i să afle mai multe în cadrul unui curs (urmărește instrucțiunile și formatul de la pag. 3).

### Experiență negativă/Niciun rezultat:

- Invită-i să încerce o altă mostră.
- Fii răbdător și încearcă să-i ajuți să găsească o soluție care să le crească încrederea în produs, astfel încât vor dori să învețe mai mult în cadrul unei prezentări.

### Nu a încercat mostra:

- Invită-i s-o încerce.
- Solicită permisiunea de a continua discuția peste câteva zile.

## Împărtășește Povestea Ta

Fii pregătit să-ți împărtășești povestea, motivul pentru care uleiurile esențiale sunt importante pentru tine. Fii concis, pentru a avea timp să afli despre ei.

**Cum ai ajuns la dōTERRA?** Cu ce fel de probleme te-ai confruntat tu sau cei dragi? Ce frustrări ai avut în urma acelor îngrijorări?

Ce experiențe pozitive ai avut cu uleiurile? Cu produsele?

Cum ți-au schimbat produsele dōTERRA viața? Cum era viața ta înainte? Cum este viața ta acum?

# găzduiește PREZENTĂRI

Invită-ți prietenii la o prezentare de produse sau de afacere. Alege formatul potrivit pentru ei.

**Întâlniri unu-la-unu:** cu prezentă fizică sau la telefon (preferabil apel cu 3 persoane) sau online (de ex. Zoom).

- Pentru persoanele care nu locuiesc în apropiere; trimite-le o mostră pentru a experimenta beneficiile uleiului esențial
- Nu este așa disponibil; trebuie să te pliezi programului lor
- Preferă mai mult relaționarea unu la unu
- Este un potențial lider

## Pregătirea:

- Invită-i să vă întâlniți la locul ales de ei și ora cea mai potrivită.
- Cunoaște prezentatorul, pentru a putea spune despre cine este vorba, de unde vine și de ce merită ascultat.
- Fă exercițiul „Împărtășește-ți povestea” de la pag. 5 ca să fii pregătit să îți împărtășești propria experiență.
- Întreabă-i care sunt lucrurile despre care vor să afle mai multe informații.
- Transmite prezentatorului aceste interese/nevoi înainte de prezentare, pentru a putea fi gata să le abordeze.



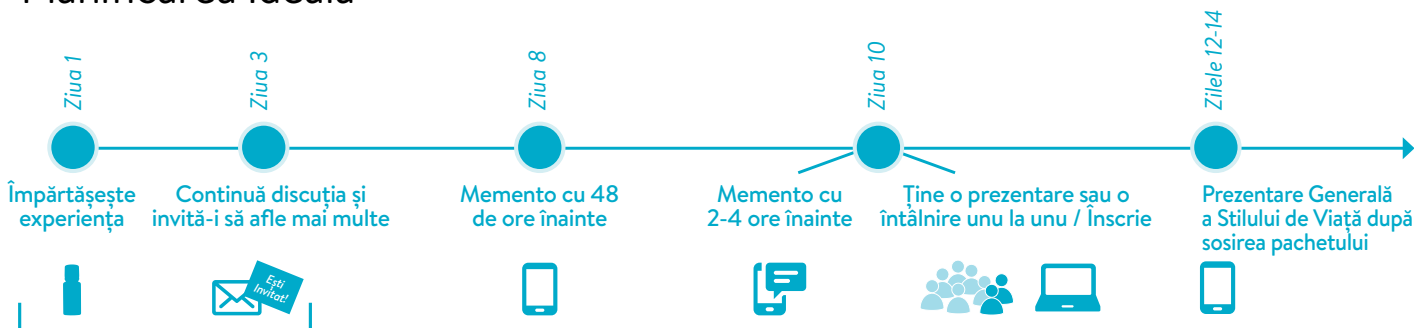
## Curs: În Persoană sau Online



## Pregătirea:

- Deși orice zi este potrivită pentru a găzdui un curs, zilele de marți, miercuri și joi tind să atragă cea mai mare participare.
- Invită 12 persoane, ținând astfel spre un număr ideal de 4-6 persoane. Nu toți cei invitați vor putea ajunge la prezentare.
- Cunoaște prezentatorul, pentru a putea împărtăși despre cine este vorba, de unde vine și de ce merită ascultat.
- Creează o atmosferă de învățare cu scaune confortabile și temperatură potrivită. Elimină lucrurile care pot distra atenția. Un mediu curat, fără copii este cel mai bun pentru învățare.
- Fă exercițiul „Împărtășește-ți povestea” de la pag. 5.
- Pregătește un loc în care prezentatorul să-și aranjeze materialele și să expună produsele.
- Pregătește dinainte pixuri sau creioane.
- Oferă apă și gustări simple la sfârșitul cursului, ca oaspeții să socializeze în timp ce prezentatorul răspunde la întrebări și ajută la înscrieri. Accesează blogul dōTERRA™ pentru idei și rețete.

## Planificarea Ideală



# CARE ESTE *partea ta!*

Prioritatea ta numărul unu este ca prietenii și familia ta să participe la o prezentare! Pentru a te asigura că participarea e cât mai ridicată, urmează „3 Pași pentru a invita” de la pagina 3.

## PARTEA TA ÎNTR-O PREZENTARE



### RECOMANDĂ & ÎMPĂRTĂȘEȘTE

#### Prezentări de Produse

- Prezintă și vorbește 1-2 minute despre prezentator\*.
- Împărtășește timp de 2 minute o experiență personală cu un ulei sau alt produs.

\* Dacă tu ești prezentatorul, învață cum să-i educi pe ceilalți despre produsele dōTERRA.

### INVITĂ LA ÎNSCRIERE

- Încurajează și asistă oaspeții să se înscrie cu un pachet, pentru a primi reduceri mari și oferta cea mai avantajoasă.
- Înscrie oaspeții accesând [mydoterra.com/Application/index.cfm](https://mydoterra.com/Application/index.cfm), selectează limba și țara, apoi alege „Wholesale Customer”.

### CONTINUĂ DISCUȚIA PENTRU A OFERI ASISTENȚĂ

- Continuă discuția cu invitații care nu s-au înscris în primele 48 de ore. Amintește-le de ofertele speciale. *Mă bucur mult că ai putut fi alături de noi! Ce ți-a plăcut cel mai mult? Cum crezi că te-ar putea ajuta uleiurile pe tine și familia ta? Care pachet se potrivește cel mai bine nevoilor tale? Ai vreo întrebare pentru mine? Ești de acord să îți arăt cum să începi?*
- Planifică o Prezentare a Stilului de Viață în urma primirii pachetului. Implică liderul tău de deasupra în structură dacă dorești ajutor, sau vizionează materialele de pe [doterra.com](https://doterra.com) > *Empowered Success*.

#### Prezentări de Afacere

- Prezintă și vorbește 1-2 minute despre prezentator\*.
- Împărtășește timp de 2-3 minute o experiență cu un produs și motivul pentru care ai ales să împărtășești dōTERRA.

\* Dacă tu ești prezentatorul, învață cum să-i educi pe ceilalți despre produsele dōTERRA și despre oportunitatea de afaceri.

- Invită potențialii parteneri să colaboreze cu tine.
- Ajută-i să se angajeze la „3 Pași pentru Lansare”.
- Invită-i să se înscrie ca și Consultanți cu un pachet pentru construirea afacerilor. (Natural solutions kit sau altul mai mare, pentru a acoperi nevoile personale și a putea împărtăși cu alții.)

- Continuă discuția cu invitații care nu s-au angajat să construiască în termen de 48 de ore.
- Încurajează-i să colaboreze cu tine și asistă-i în atingerea obiectivelor financiare.
- Ajută-i să se angajeze la „3 Pași pentru Lansare” din Ghidul „Construiește”.

# schimbă MAI MULTE VIEȚI

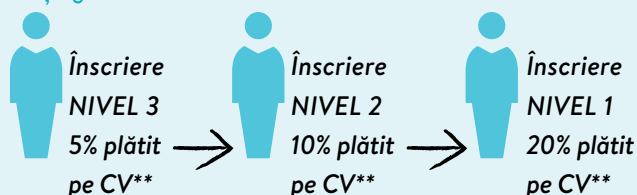
Împărtășirea este plină de satisfacții! Pe măsură ce continui să-i împuternicești pe alții cu soluții naturale, te împuternicești pe tine însuși. Cu timpul, îți vei câștiga produsele pe gratis, îți vei construi propriul flux financiar și îți vei asigura un venit!

## CÂȘTIGĂ-ȚI PRODUSELE PE GRATIS

### BONUS DE "FAST START"

Plătit pe volumul comisionabil al persoanei nou înscrise, în primele 60 de zile. Fiecare enroller trebuie să realizeze un total de 100 PV sub formă de comenzi LRP pe parcursul lunii și să păstreze cel puțin 100 LRP în șablonul său LRP/Comanda de loialitate permanent pentru a putea participa.

### Câștigă comisioane imediat!



Câștigă 20% de la cei care cumpără prin tine.

20%



NATURAL SOLUTIONS KIT



FAMILY ESSENTIALS KIT

\*Rezultatele obținute sunt neobișnuite. Veniturile personale pot fi sub aceste sume.

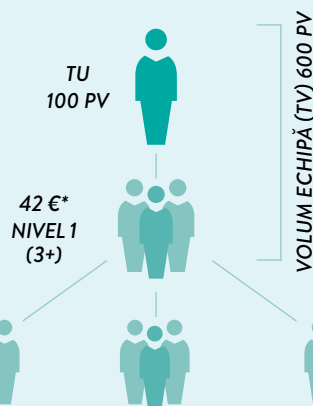
\*\*Comisionul este plătit în funcție de volumul comisionabil al fiecărui produs (CV). Acestea se găsesc pe „Builder's Price List.”

## CONSTRUIEȘTE-ȚI UN VENIT REZIDUAL ÎN TIMP, CU BONUSUL „POWER OF 3”

### BONUS „POWER OF 3”

Plătit lunar în funcție de structură. Fiecare echipă trebuie să obțină un volum al echipei de 600 TV pentru a beneficia de acest bonus de sponsor.

212 €\*  
NIVEL 2  
(3x3=9+)



Câștigă produse gratuite și nu numai, atunci când susții persoanele nou-înrolate să trăiască stilul de viață, să împărtășească și să construiască dōTERRA.

Accesează [doterra.com](http://doterra.com) > Empowered Success pentru a afla mai multe despre oportunitățile financiare din cadrul dōTERRA.

## SCHIMBĂ-ȚI VIITORUL

### Programează Prezentarea generală a afacerii tale

- Creează venituri reziduale în timpul liber\*
- Obține mai multă libertate și prosperitate în viața ta\*
- Lansează-ți afacerea dōTERRA cu o pregătire dovedită și un suport puternic



\* Toate cuvintele care conțin simbolul de marcă în curs de înregistrare sau marcă înregistrată sunt mărci în curs de înregistrare sau mărci înregistrate ale companiei dōTERRA Holdings, LLC

