

ō

SHARE

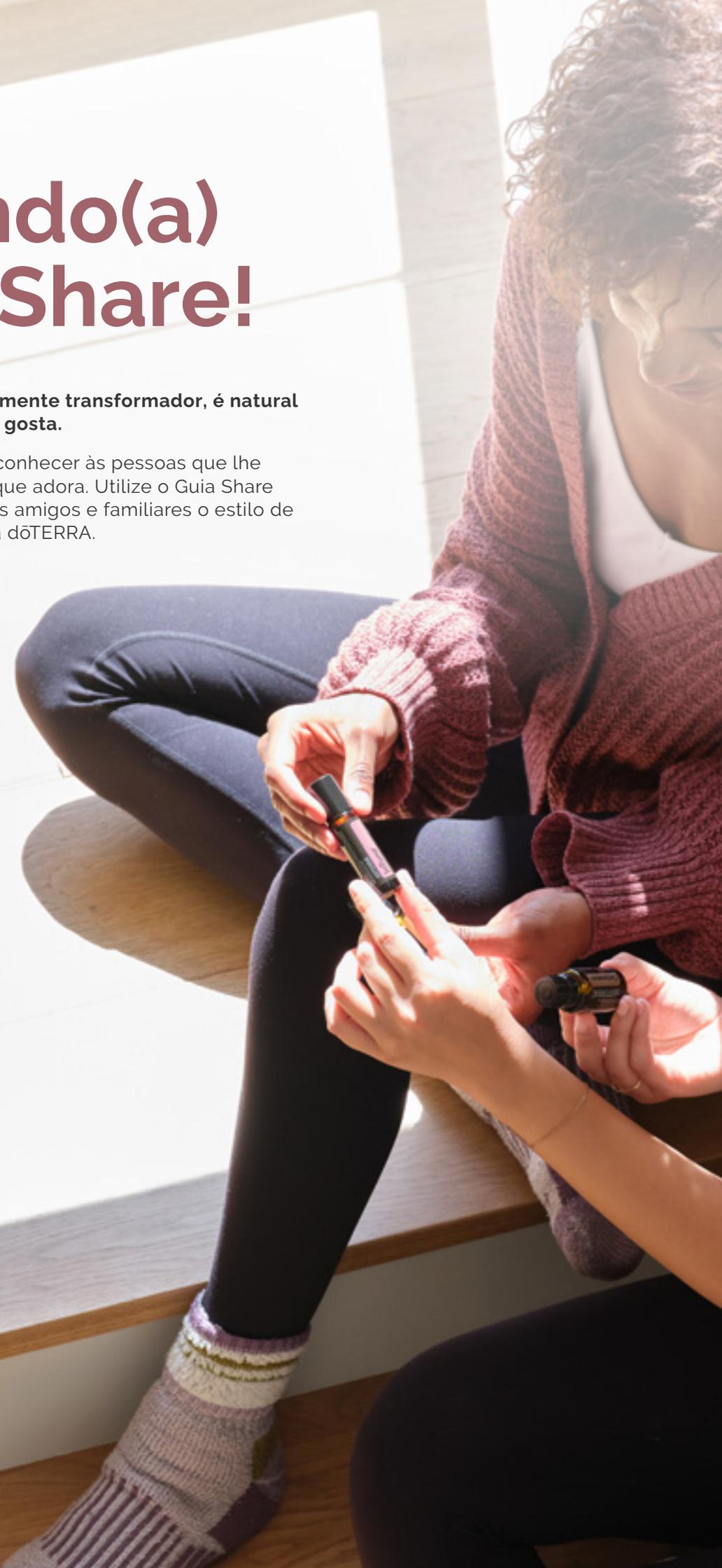
dōTERRA™, naturalmente



Bem-vindo(a) ao Guia Share!

Quando descobre algo verdadeiramente transformador, é natural querer partilhá-lo com quem mais gosta.

Este é o momento ideal para dar a conhecer às pessoas que lhe são próximas as soluções naturais que adora. Utilize o Guia Share ("Partilhar") para apresentar aos seus amigos e familiares o estilo de vida e os produtos de bem-estar da dōTERRA.





Como partilhar

Partilhar a dōTERRA é fácil e divertido! Descubra, nas próximas páginas, estes três passos e comece a transformar vidas.

Passo 1: Ame

Use os produtos dōTERRA e deixe que a sua experiência fale por si.

Passo 2: Partilhe

Divulgue a dōTERRA de forma autêntica e tenha um impacto positivo nas vidas dessas pessoas.

Passo 3: Ganhe

Desfrute das recompensas[†] que vêm com o simples ato de partilhar.

[†]Os ganhos pessoais podem variar de acordo com fatores como o tempo dedicado, a estrutura da sua equipa e o número de pessoas que inscrever na sua linha abaixo.



Passo 1: Ame

Quando compreende as razões pelas quais gosta dos produtos, é normal pensar em outras pessoas que também poderiam beneficiar de soluções naturais semelhantes. Tire um momento para refletir sobre os seus produtos preferidos e em quem, à sua volta, poderia beneficiar deles.

O primeiro passo para partilhar é concentrar-se nos produtos que adora. Faça uma lista dos seus três produtos favoritos.

1. _____
2. _____
3. _____

Agora, pense em cinco pessoas que beneficiariam dessas soluções naturais.

Pessoa:	Necessidade	Produto
1. _____	1. _____	1. _____
2. _____	2. _____	2. _____
3. _____	3. _____	3. _____
4. _____	4. _____	4. _____
5. _____	5. _____	5. _____

Partilhe a sua história

Contar a sua história é uma das formas mais poderosas de comunicar. Responda às seguintes perguntas enquanto reflete sobre a sua experiência com os produtos dōTERRA.

Antes de a dōTERRA fazer parte da sua vida, quais problemas você ou alguém próximo de si enfrentava?

Como é que tomou conhecimento dos produtos dōTERRA? Quais foram as suas primeiras experiências positivas?

Como é que os produtos dōTERRA alteraram os seus hábitos e rotinas de bem-estar em casa?

Resuma as suas respostas em 1 ou 2 parágrafos curtos e cativantes para contar a sua história. Coloque-os num local visível, como num espelho, na porta do frigorífico ou como imagem de fundo no seu telemóvel, para se lembrar do motivo pelo qual gosta de partilhar e do que quer transmitir ao fazê-lo.

Passo 2: Partilhe

As oportunidades de partilhar surgem todos os dias, em qualquer lugar. Quando conta a sua história e partilha experiências positivas com os produtos, é mais provável que desperte o interesse nas pessoas. Aqui estão quatro formas simples e eficazes de partilhar.



Partilhe a sua história

As pessoas gostam de ouvir falar dos resultados positivos que outros obtiveram. Conte a sua história com as seguintes sugestões em mente.

Dicas para contar a sua história:

Utilize os produtos diariamente. Quanto mais os utilizar, mais experiências terá para contar aos outros.

Utilize os produtos onde quer que vá. Quando utiliza os seus produtos favoritos na presença de outras pessoas, elas terão a oportunidade de reparar neles e de fazer perguntas.

Partilhe as suas experiências com sensibilidade e empatia. Faça perguntas, concentre-se em compreender as emoções e as necessidades dos outros. Depois, encontre o momento certo para partilhar a sua história e as soluções que encontrou.

Partilhe as suas experiências com os produtos

Nada melhor do que a experiência pessoal para mostrar os benefícios dos produtos dōTERRA™ às outras pessoas.

Dicas para partilhar a sua experiência:

Use os óleos essenciais na sua casa. Ao incorporá-los discretamente nos espaços de convívio, cria uma atmosfera convidativa que desperta a curiosidade dos convidados.

Tenha os produtos por perto. Preste atenção às necessidades das outras pessoas e aproveite os momentos certos para apresentar as soluções dōTERRA. Por exemplo, ofereça o spray solar dōTERRA sun quando alguém mencionar que se esqueceu do protetor num dia de sol.

Cultive relações. Dedique tempo a conhecer melhor as pessoas. Quando cria laços autênticos, é mais provável que fiquem receptivas ao que partilha com elas.





Ofereça uma amostra

As amostras são uma excelente forma de dar a conhecer os produtos dōTERRA, pois são suficientes para uma ou mais utilizações.

Dicas para oferecer amostras:

Adapte a amostra à pessoa. Identifique uma necessidade específica e escolha uma solução adequada que aprecie e tenha disponível.

Dê amostras de produtos com efeito rápido. O Deep Blue™, dōTERRA Air™, On Guard™, MetaPWR™, Laranja Selvagem e Hortelã-Pimenta são excelentes escolhas para amostras eficazes e fáceis de usar.

Utilize amostras pré-embaladas da dōTERRA. Os pacotes de amostras Deep Blue Rub são práticos para oferecer. Também pode preparar os seus próprios óleos essenciais em tamanhos mais pequenos, para que os possa levar consigo e utilizar sempre que surgir a oportunidade.

Partilhe virtualmente

Alargue o seu alcance para além das interações presenciais. As pessoas estão recetivas e visualizam conteúdos digitais, sejam enviados por e-mail ou publicados nas redes sociais.

Dicas para a partilha virtual:

Partilhe de links. Envie conteúdos informativos, vídeos, podcasts, sites, publicações nas redes sociais ou imagens que possam despertar o interesse.

Dê o seu testemunho. Publique nas redes sociais ou num blogue as suas experiências com os seus produtos e óleos essenciais favoritos. Fotografias, testemunhos e dicas práticas são excelentes formas de gerar interação.

Interaja com o seu público. Interaja regularmente com os seus seguidores e responda aos comentários. Construir relações online fomenta a confiança e dá mais impacto à sua partilha.



Passo 3: Ganhe

Partilhar a dōTERRA pode transformar vidas, ser gratificante e até gerar um rendimento extra¹. O modelo de compensação da dōTERRA™ foi criado para recompensar quem ajuda os outros com soluções naturais.

Descubra como pode ganhar dinheiro com a dōTERRA através de bónus como:

Início Rápido

Este bónus é pago semanalmente pela inscrição de novos membros. O Início Rápido pode ser obtido com a encomenda de inscrição de um novo membro, bem como com todas as encomendas que ele realizar nos primeiros 60 dias. Para se qualificar, basta manter um modelo do LRP ativo com 100 PV e efetuar uma encomenda do LRP mensal de 100 PV.



Power of 3

Este bónus é pago mensalmente por ajudar a sua equipa a criar e a manter hábitos de bem-estar através das Encomendas do Programa de Recompensas por Lealdade (LRP). Para se qualificar para o bónus de nível 1 (45 €), deve:

1. Efetuar uma encomenda do LRP superior a 100 PV
2. Ajudar os seus clientes a efetuarem encomendas do LRP
3. Ter uma cápsula do LRP na sua linha da frente com um volume mínimo de 500 PV



Para saber mais, fale com a sua linha superior ou consulte o Plano de Compensação em www.doterra.com/ME/en_ME/compensation-plan. Pode seleccionar o idioma da sua preferência para visualizar ou descarregar.

¹Os ganhos pessoais podem variar de acordo com fatores como o tempo dedicado, a estrutura da sua equipa e o número de pessoas que inscrever na sua linha abaixo.

Expanda a sua partilha

Muitos Sharers optam por alargar o seu impacto ao colaborar com um Consultor de Bem-Estar na organização de workshops.

Porquê organizar um workshop dōTERRA?

Ao organizar um workshop dōTERRA, tem a oportunidade de partilhar os seus conhecimentos com várias pessoas ao mesmo tempo. É um ambiente acolhedor, repleto de informação, apoio e experiências com os produtos dōTERRA, onde os participantes podem obter respostas para as suas necessidades.

Como organizar um workshop?

Colabore com o seu Consultor de Bem-Estar para definir o formato do workshop e as respetivas responsabilidades. Regra geral, o Consultor de Bem-Estar ocupar-se-á dos aspetos informativos e necessários, ajudando também com os convites e a criação do ambiente ideal. Juntos, proporcionarão aos convidados uma experiência enriquecedora, com soluções para o seu bem-estar.

Disponibilize-se para acolher um workshop!

Em conjunto com o seu Consultor de Bem-Estar, escolha uma data e hora para o seu primeiro workshop. Defina e partilhe as suas expectativas, para que possa receber o apoio necessário.



Partilhar é gratificante! Cuidar dos outros com soluções naturais é uma forma de cuidar de si.



dōTERRA™
pursue what's **pure**

As informações e os produtos incluídos nesta brochura estão sujeitos a alterações e podem variar em relação ao que é apresentado. Para obter as informações mais recentes, visite shop.doterra.com.

Exceto se indicado o contrário, todas as palavras com símbolos de marca comercial ou de marca registada são marcas comerciais ou marcas registadas da dōTERRA Holdings, LLC.

dōTERRA UK Office, Altius House, 1 North Fourth Street, Milton Keynes, MK9 1DG, United Kingdom | doterra.eu
dōTERRA Global Limited, 32 Molesworth Street, Dublin 2, Irlanda
© 2025 dōTERRA Holdings, LLC, 389 S 1300 W St. Pleasant Grove, UT 84062 EUA