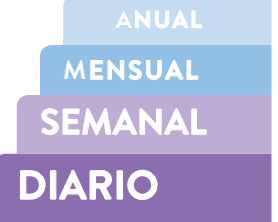


Calendario de éxito

El éxito no es un destino, es un hábito. Estos simples hábitos de éxito son las prácticas comprobadas compartidas de los principales Líderes dōTERRA®. A medida que los integras en tu vida, experimentas el poder de la acción diaria compuesta a lo largo del tiempo.



DIARIO

- Sé un producto de tu producto
- Desarrollo personal/conocimiento del producto/formación empresarial
- Responder a las solicitudes dentro de las 24 horas
- Pregúntate y programa:
 - ¿Con quién puedo compartir aceites esenciales?
 - ¿Quién necesita una invitación a una presentación de Soluciones Naturales?
 - ¿Quién necesita seguimiento para inscribirse?
 - ¿Quién necesita una revisión de Estilo de Vida?
 - ¿A quién puedo invitar a construir? (Visión general del Negocio)
 - ¿Quién está listo para ser anfitrión? (Revisión para ser un anfitrión)
 - ¿Quién está listo para saltar y crecer a Elite? (Revisión general para ser anfitrión)
 - ¿Quién está listo para un Campamento de Lanzamiento o Train-the-Trainer?

“La motivación es lo que hace que inices. Los hábitos te mantienen en el camino”

– Jim Rohn

SEMANAL

- Dedicar de 15 a 20 hrs. por semana para lograr tu meta de Rango Oro
- Realizar actividades programadas de PIPIA
- Organiza más de 2 presentaciones de productos/negocios (Uno a Uno, Clases)
- Recibir tutorías
- Tutorías de Constructores
- Participar en una llamada de equipo

MENSUAL

- Haz un pedido de 125+ PV en LRP antes del 15 de cada mes
- Identifica brechas y establece metas con el Planeador de Rango
- Inscribe a 4+ nuevos Clientes y Constructor 1+
- Promover y asistir a entrenamientos mensuales
- Registrar éxitos

ANUALMENTE

Promueve y asiste a:

- Convención dōTERRA® México y Global
- Retiro de Liderazgo México
- Día dōTERRA®
- Eventos AromaTouch®
- Gana el Viaje de Incentivo anual



Pasa el 80% de tu tiempo en tus 3 actividades principales para generar ingresos. **Llena las 3 actividades principales para generar ingresos para que las identifiques**

PRESENTACIÓN SEMANAL Y PLANIFICACIÓN DE EVENTOS PARA UN CRECIMIENTO RÁPIDO:

1. _____ (1 día laborable)
2. _____ (1 fin de semana)
3. _____ (1 en internet)
4. _____ (1 de tu elección)

¿CUÁL ES EL INDICADOR SUPERIOR DE ÉXITO?

Número de presentaciones que suceden en tu equipo _____

Considera realizar dos tipos de presentaciones con tu equipo semanalmente:

1. **Clase Soluciones Naturales** (para inscripciones)
 - Abierto a posibles miembros y existentes
 - Compartir cómo usar los aceites
 - Inscribir prospectos como Cliente Mayorista
 - Generar más anfitriones, más clases, reclutar más Constructores
2. **Revisión de Estilo de Vida** (Cómo empezar 101) - puede ser el tema
 - Diseñado como un seguimiento a la inscripción
 - Puede ser en tu casa o de un anfitrión
 - Invítalos a traer sus propios aceites y aprender cómo usarlos
 - Introducir consejos/ideas de Estilo de Vida y nuevos aceites/productos
 - Enseñar y resaltar los beneficios del Programa LRP
 - Establecer un plan de 90 días para apoyar las prioridades de bienestar
 - Generar más anfitriones, clases y Constructores
3. Considera ofrecer incentivos gratuitos para asistir, inscribirse (en dōTERRA®, en LRP) y traer invitados



“El éxito es la suma de pequeños esfuerzos, que se repiten día tras día.”

– Robert Collier