

# Lista inicia con fuerza

## CLIENTES A BORDO

Nombre: \_\_\_\_\_

Fecha: \_\_\_\_/\_\_\_\_/\_\_\_\_

¿Qué Kit de Inscripción adquirió?: \_\_\_\_\_



### Mientras espera que llegue su Kit de Inscripción

- Dale la bienvenida y comparte con él la emoción de iniciar en dōTERRA®.
- Programa una revisión de Estilo de Vida.

### 3-10 días después de que recibió su producto

- Comparte con el nuevo Cliente Mayorista o Distribuidor Independiente la Guía Vive de Empowered Success y tips de uso de los productos.
- Realiza una revisión de Estilo de Vida para apoyar sus metas de bienestar e integrar los productos dōTERRA® con su rutina diaria. Consulta las páginas 12 y 13 de la Guía Lanzamiento de Empowered Success para realizar esta revisión.
- Explica los beneficios de participar en el Programa de Recompensas por Lealtad LRP y ayúdalo a programar las 3 siguientes órdenes.
- Contáctalo con un apoyo clave y grupos de redes sociales.
- Comparte los recursos, como materiales de Empowered Success, página web, página de Facebook e Instagram, etc.

### CADA MES

- Comunícale las promociones del mes.
- Comparte con él tips de uso de los productos.
- Promueve la Educación Continua.

### CADA 60-90 DÍAS

- Ofrece revisiones de Estilo de Vida adicionales.
- Revisión y apoyo para alcanzar sus metas de bienestar.

### SI EN 60 DÍAS NO SE REALIZA UNA ORDEN

- Haz una llamada de seguimiento con el cliente (la educación sobre el producto todavía es necesaria).



## LANZAMIENTO DE CONSTRUCTORES

Nombre: \_\_\_\_\_

Su Por Qué: \_\_\_\_\_

Fortalezas: \_\_\_\_\_

Clave de soporte/Incentivos necesarios: \_\_\_\_\_



- Realiza una revisión de negocio utilizando la *Guía Construye* de Empowered Success que podrás encontrar en la página 11, y ayúdalos a crear la *Lista de Nombres* de las vidas que desean cambiar.
- Agrega un nuevo Constructor a la lista de correo electrónico de tu equipo y las páginas apropiadas en redes sociales.
- Invita a un nuevo Constructor a realizar llamadas de equipo y entrenamiento.
- Comparte la *Guía Lanzamiento* de Empowered Success y ayuda al nuevo Constructor a planear sus pasos de Acción Vital.

### PREPÁRATE

- Incentiva a nuevos Constructores a realizar un Plan de 90 días.
- Pídeles que programen 3 clases o 15 clases Uno a Uno (o una combinación de ambas)
- Muéstrale a tu nuevo Constructor cómo perfeccionar su *Lista de Nombres* y usar el *Buscador del éxito* en la página 7 de la *Guía Lanzamiento*.

### INVITA

- Enseña a los nuevos Constructores a:
  - Conectarse con las personas de manera auténtica y sincera.
  - Conectar a las personas con las soluciones con dōTERRA®.
  - Conectar personas con una presentación.
  - Practicar conversaciones, ver las páginas 8 y 9 de la *Guía Lanzamiento*.
- Programa una llamada efectiva de 3 vías con un Líder de línea ascendente (si es apropiado).

### PRESENTA

- Consulta la *Guía Comparte de Empowered Success* para que el nuevo Constructor se sienta seguro al presentar su primer clase.
- Enseña a tu nuevo Constructor cómo realizar una presentación exitosa mostrándole cómo hacerla.
- Permítele tomar más responsabilidades en cada clase hasta que se sienta listo para realizar una clase por sí mismo.

### INSCRIBE

- Apoya a un nuevo Constructor a inscribir a un cliente en su primera clase.
- Consulta tips de inscripción y cómo responder a dificultades en la *Guía Lanzamiento* en la página 11.

### APOYA

- Ayúdalo a relizar su primer revisión de Estilo de Vida.
- Apóyalo a realizar su primer revisión de Negocio.
- Ayuda a tu nuevo Constructor a lanzar a su primer Constructor.
- Una vez que logren el Rango Elite, comparte con ellos la *Guía Entrenamiento*.