



Política de ventas por internet

"Ir juntos es comenzar. Mantenerse juntos es progresar. Trabajar juntos es triunfar."
- Henry Ford

Estimado Distribuidor Independiente:

Juntos, hemos comenzado una revolución cultural de bienestar en Latinoamérica. ¡Gracias a todos los Distribuidores Independientes de dōTERRA que siguen liderando y demostrando una mejor manera de vivir con los preciosos Aceites Esenciales! Sus esfuerzos siguen expandiendo y fortaleciendo a los mercados Latinoamericanos.

Para seguir compartiendo nuestros maravillosos Aceites Esenciales de la manera correcta, se ha actualizado la **Política de Ventas y Promociones en Internet**. Al comienzo del año 2018, se compartió esta nueva política. La finalidad de esta política es ayudar a eliminar la competencia desleal y fortalecer a los equipos Latinoamericanos. Al hacerlo, mantenemos por lo alto el valor de nuestros productos y mitigamos su devaluación. Cuando compartimos correctamente, ayudamos a mantener un campo justo y equitativo para todos los Distribuidores Independientes.

LA POLÍTICA

El precio mínimo al que un Distribuidor Independiente puede promocionar los productos dōTERRA en Internet y medios digitales es del 15% arriba del precio de Distribuidor Independiente. Para las promociones en Internet, debemos asegurarnos de cumplir con esta política de precio tanto en productos y accesorios dōTERRA. Este criterio aplica de la misma forma en todas las plataformas y medios digitales*.

EJEMPLOS

1. Si pública en Instagram y anuncia un Kit de dōTERRA y otros artículos de dōTERRA u otros artículos de promoción (aceites gratis, difusor, etc.) debe sumarle al valor de cada uno de los productos un 15% arriba del precio del Distribuidor Independiente.
2. En un sitio de redes sociales, Facebook, Instagram, Twitter o similar, debe publicar el enlace a su sitio personal de mydoterra.com para inscribir o vender productos.
3. Sólo debe mandar promociones a miembros de su equipo, y no a una audiencia general de Distribuidores Independientes. Si dicha publicación es por correo electrónico, debe haber una opción para que el prospecto o miembro de dōTERRA, descontinúe recibiendo (unsubscribe) dicho correo electrónico o publicación.
4. Esta política aplica a los incentivos que se comparten en Internet y por medios digitales.

LINEAMIENTOS ADICIONALES

VENDER

Un Distribuidor Independiente sólo puede vender los productos en su sitio mydoterra.com, o a través de un sitio aprobado por el Equipo Internacional de Normas y Cumplimiento (Compliance). Para obtener un sitio aprobado, debe contactar al equipo de Normas y Cumplimiento a través de: compliance@doterra.com

IDENTIFICARSE

Los Distribuidores Independientes deben colocar un enlace de su sitio mydoterra.com y un Logotipo de Distribuidor Independiente en las ventas y promociones en medios digitales. Revisar la Sección 12:9: B, 13: B del Manual de Políticas en doterraeveryday-la.com

PLATAFORMAS PROHIBIDAS

No está autorizado realizar subastas de nuestros productos. NO se puede vender en Amazon, eBay, Mercado Libre, o en ningún otro sitio similar.

REGALOS "GRATIS"

El ofrecer productos gratis devalúa el producto y se considera una competencia desleal. Se pueden agregar productos adicionales a una promoción siempre y cuando la suma total de la promoción incluya el precio de cada uno de los artículos más el 15% por encima del precio de Distribuidor Independiente. Esto incluye productos que no son de dōTERRA. Ocasionalmente se puede dar un pequeño obsequio siempre y cuando NO esté ligado a una venta.

Por ejemplo: una rifa por un Limón gratis, que sea por hacer "Like" a mi página (o al estilo de participa y gana). Al ofrecer este obsequio, debe estar disponible para todos los que siguen la página. Para mayor información escríbanos al correo electrónico.

FÓRMULA

Precio de Distribuidor Independiente del producto o productos a ofrecer + 15% = Precio venta en Medios Digitales.

DESCUENTOS

No se pueden ofrecer descuentos adicionales ya que el costo menor al que se puede ofrecer es arriba del 15% adicional al precio de Distribuidor Independiente. Un Distribuidor Independiente de dōTERRA no debe ofrecer regalar o descontar el costo de envío o impuestos como incentivo de comprar.

PROMOCIONES DEL CORPORATIVO

El Distribuidor Independiente puede promover cualquier promoción de la compañía, pero no puede alterar, sumarle o competir con la promoción de la empresa.

KITS O PAQUETES

Los Kits de la compañía no se pueden vender en piezas individuales o fuera del Kit. Un kit creado por el Distribuidor Independiente no puede venderse por menos del precio de Distribuidor Independiente.

RE-EMPAQUETAR PRODUCTO

NO se permiten vender muestras o producto re-empaquetado. Solo se puede vender producto en su presentación y/u embalaje original.

Juntos fortalecemos el mercado para mantener el progreso que juntos nos lleva al triunfo. Para mayor información por favor de escribir al Equipo de Normas y Cumplimiento a compliancemexico@doterra.com

Atentamente,
dōTERRA Compliance y Mercados Latinos

*dōTERRA se reserva el derecho a su propia discreción de modificar, suspender o descontinuar esta política de forma parcial o total. Cualquier modificación a esta política entrará en vigencia en cuanto se publique en el sitio web oficial de la Compañía. Las plataformas digitales incluyen sitios en Internet, redes sociales, y cualquier otro medio donde se publique o promueva los productos y/u oportunidad de que dōTERRA representa.