ō
Share
Compartir dōTERRA™ es natural

¡Bienvenidos/as a la guía Share!

Cuando vivimos experiencias maravillosas que nos transforman, es natural querer compartirlo con nuestro entorno más cercano.

Este es el mejor momento para empezar a compartir las soluciones naturales que tanto te gustan con las personas a las que más quieres. Esta guía te ayudará a promocionar el estilo de vida y productos de bienestar dōTERRA entre tu familia y amigos.

Guía para compartir

¡Compartir dōTERRA es sencillo y muy entretenido! Descubre a fondo cada uno de estos tres pasos en las siguientes páginas y empieza a transformar vidas.

Paso 1: **fascinarte**

Utiliza los productos dōTERRA y crea una historia poderosa.

Paso 2: **Compartir**

Comparte dōTERRA en los momentos más especiales y transforma las vidas de esas personas.

Paso 3: **recibir**

Disfruta de las ventajas[†] disponibles solo por compartir.

[†]Ten en cuenta que las ganancias personales pueden variar en función de factores como el tiempo dedicado, el equipo y el número de personas que inscribas en línea descendente.

Paso 1: fascinarte

Tener claro por qué te fascinan los productos te llevará a pensar en otras personas a las que podrían venirles bien las mismas soluciones naturales.
Reflexiona sobre tus productos preferidos y a quiénes se los recomendarías.

Para compartir, en primer lugar debemos centrarnos en aquellos productos que nos fascinan. Haz una lista con tus tres productos preferidos.

1. _____

2. _____

3. _____

A continuación, piensa en cinco personas a las que puedan ayudar esas soluciones naturales.

Persona:	Problema	Producto
1.	1.	1.
2.	2.	2.
3.	3.	3.
4.	4.	4.
5.	5.	5.

Elabora tu historia

Contar tu historia es la forma más eficiente de compartir. Responde a las siguientes preguntas sobre tu experiencia con los productos dōTERRA.

Antes de que dōTERRA formara parte de tu vida, ¿con qué problemas os enfrentabais tú y tus seres queridos?

¿Cómo empezaste a usar los productos dōTERRA? Explica alguna de esas primeras experiencias positivas.

¿Cómo han transformado los productos dōTERRA tus hábitos de bienestar y rutinas domésticas?

Plasma tu historia en un relato breve y certero de uno o dos párrafos con todas estas respuestas. Colócalo en un lugar que visites a menudo (el espejo, la puerta del frigorífico o el fondo de pantalla del móvil) para acordarte de qué y cómo compartir.

Paso 2: Compartir

Todos los días y en todos lados surgen oportunidades para compartir. Contar tu experiencia con ejemplos positivos de uso de los productos anima a los demás a querer escuchar más. Aquí te presentamos cuatro técnicas sencillas y eficaces para compartir.

Comparte tu historia

A todo el mundo le gusta escuchar experiencias personales con resultados positivos. Rescata la historia de las páginas anteriores y aplica los siguientes consejos para compartirla.

Consejos para compartir tu historia:

Usar los productos a diario. Cuanto más utilices tus soluciones favoritas, más experiencias podrás ofrecer a los demás.

Llevar contigo los productos allá donde vayas. Usar tus productos preferidos delante de otras personas no pasa desapercibido, y empezarán a hacerte preguntas.

Compartir con fascinación y empatía. Formula preguntas, intenta entender sus situaciones, muestra interés por sus problemas y encuentra el momento ideal para compartir tu historia y soluciones.

Comparte una de tus experiencias con los productos

Las experiencias cercanas ayudan a otras personas a hacerse una idea de los beneficios de los productos dōTERRA™; con ellas, sienten de primera mano el efecto positivo que han tenido en ti.

Consejos para compartir tu experiencia:

Usar aceites esenciales en casa. Presenta a tus invitados/as los beneficios de los aceites; incorpóralos de forma sutil a tu espacio para crear un ambiente acogedor que despierte su curiosidad.

Llevar siempre contigo los productos. Escucha a tu alrededor para proponer enseguida las soluciones dōTERRA. Por ejemplo, si alguien menciona que ha olvidado la crema un día de sol, comparte tu protector solar dōTERRA sun.

Crear relaciones. Dedica tiempo a conocer a otras personas y a crear relaciones genuinas. Si formamos amistades reales con los demás, estarán más dispuestos a escuchar.

Comparte una muestra

Las muestras ofrecen la oportunidad de probar los productos dōTERRA con una cantidad suficiente para uno o más usos.

Consejos para compartir muestras:

Personalizar las muestras. Basta con identificar un problema de alguien y relacionarlo con una solución concreta en la que confíes y que tengas contigo.

Compartir muestras de productos con resultados inmediatos. Productos como Deep Blue™, dōTERRA Air™, On Guard™, MetaPWR™ o los aceites de Naranja silvestre y Menta resultan perfectos como primeras experiencias por su facilidad de uso y eficacia.

Utilizar muestras envasadas dōTERRA. Las muestras preparadas de la crema Deep Blue resultan ideales para compartir. También puedes preparar pequeñas muestras con tus propios aceites para llevarlas de viaje y utilizarlas donde quieras.

Comparte en línea

No te limites a las interacciones personales. Hay muchas personas dispuestas que a menudo miran el contenido de los enlaces que reciben por correo electrónico y de las publicaciones en redes.

Consejos para compartir contenido en línea:

Compartir enlaces. El contenido formativo o los vídeos, pódcast, páginas web, publicaciones en redes e imágenes llaman la atención.

Dar a conocer tu experiencia. Publica tus experiencias con los productos o aceites esenciales preferidos en redes o en un blog. Publicar fotos, opiniones y consejos funciona eficazmente para conectar con otros/as.

Interactuar con tu público. Interactúa con tus seguidores/as y responde a los comentarios. Crear conexiones en línea mejora la confianza y realza las experiencias que compartes.

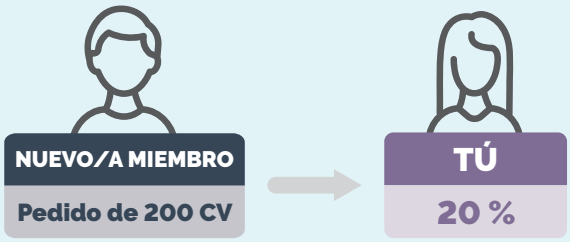
Paso 3: recibir

Compartir los productos dōTERRA transforma las vidas de los/as demás, puede contribuir a la realización personal y, además, puede reportar ingresos extra[1]. El modelo de compensaciones de dōTERRA™ te premia por empoderar a otras personas con nuestras soluciones naturales.

Descubre qué puedes recibir de dōTERRA con bonificaciones como las siguientes:

Inicio rápido

Esta bonificación compensa semanalmente tus inscripciones. El inicio rápido se obtiene con el pedido de inscripción y el resto de pedidos que realice en sus primeros 60 días un/a nuevo/a miembro. Para poder recibirlo, es necesario mantener una plantilla LRP de 100 PV y efectuar un pedido de lealtad de 100 PV todos los meses.



Power of 3

Recibe mensualmente esta bonificación por ayudar a tu equipo a crear y mantener unos hábitos de bienestar gracias a los pedidos de lealtad. Para clasificarte y recibir la bonificación de nivel 1 (45 €), haz lo siguiente:

1. Realiza un pedido de lealtad de al menos 100 PV
2. Ayuda a tus clientes a realizar pedidos de lealtad
3. Consigue una cápsula LRP con al menos 500 PV en tu primera línea

Si quieres obtener más información, pregunta a tus compañeros/as en línea ascendente o consulta el folleto del plan de compensación en este enlace *www.doterra.com/ME/en_ME/compensation-plan*. Podrás ver y descargar la versión en el idioma que prefieras.

[1]Ten en cuenta que las ganancias personales pueden variar en función de factores como el tiempo dedicado, el equipo y el número de personas que inscribas en línea descendente.

Compartir sin límites

Muchos compartidores y compartidoras deciden colaborar con un/a distribuidor/a independiente de productos para organizar clases y así llegar a un mayor público.

Razones para impartir clases dōTERRA

Impartir una clase dōTERRA te permite compartir con muchas personas a la vez. Las clases generan un ambiente amable donde poner en común conocimientos, consejos y experiencias con los productos dōTERRA, y es el lugar donde se pueden encontrar respuestas a problemas concretos.

¿Cómo se organizan las clases?

Decide junto con tu distribuidor/a el formato de la clase y cuál será vuestro papel. Las y los distribuidores se encargan del aspecto formativo y otros elementos necesarios, además de ayudar con las invitaciones y de crear un ambiente idóneo. Juntos/as conseguiréis que las y los invitados disfruten de una experiencia transformadora y encuentren soluciones para el bienestar.

¡Atrévete a impartir una clase!

Encuentra una fecha y una hora para tu primera clase que os venga bien a ti y a tu distribuidor/a. Escribe qué esperas de esta clase y compártelo para que te eche una mano.

¡Compartir da sus frutos! Cada vez que empoderas a otras personas con soluciones naturales, tú también creces.

dōTERRA™
pursue what's **pure**

Ten en cuenta que los productos e información que aparecen en este folleto pueden sufrir cambios y no coincidir con lo que se muestra. Accede a shop.doterra.com para obtener la información más actualizada.

A menos que se indique de otro modo, todas las palabras con el símbolo de marca comercial o marca comercial registrada son marcas comerciales o marcas comerciales registradas de dōTERRA Holdings, LLC.

Oficina dōTERRA en Reino Unido, Altius House, 1 North Fourth Street, Milton Keynes, MK9 1DG, Reino Unido | doterra.eu
dōTERRA Global Limited, 32 Molesworth Street, Dublin 2, Irlanda
© 2025 dōTERRA Holdings, LLC, 389 S 1300 W St. Pleasant Grove, UT 84062 EE. UU.