

Founder's Club Richtlinien – West- und Zentralregionen

Der Zweck des dōTERRA Founder's Club Programms ist es, Berater-Führungskräfte zu identifizieren und zu belohnen, die eine Schlüsselrolle bei der Eröffnung einer neuen Region spielen und diejenigen belohnen, die die Entwicklung dieser Region fortsetzen.

Europa Westregion Founder's Club (Geschlossen sei 2015)

Europa Zentralregion Founder's Club – (Eröffnung am 1. Juni 2017)

1. Die folgenden Länder sind in der Europa Zentralregion Founder's Club enthalten:
 - Albanien, Bosnien & Herzegowina, Bulgarien, Kroatien, Zypern, Tschechien, Estland, Griechenland, Ungarn, Kosovo, Lettland, Litauen, Mazedonien, Malta, Moldawien, Montenegro, Polen, Rumänien, Serbien, Slowakei, Slowenien und die Türkei.
2. Ein Berater muss den Rang von Gold erreicht haben, um sich als Gründer zu qualifizieren. Desweiteren muss man noch mindestens 3 persönlich eingeschriebene Europa Zentralregion Premier Beine mit einem Volumen von mehr als 5000 OV in jedem Bein haben. Berater können auch andere Beine haben, die sie als Gold qualifizieren, aber der IPC muss 3 dieser Beine persönlich in der Europa Zentralregion eingeschrieben haben und jeweils über 5000 OV haben, um sich zu qualifizieren.
3. Sobald ein Berater alle Qualifikationen für 3 aufeinanderfolgende Monate erfüllt, werden sie als qualifizierter Gründer angesehen. Ein qualifizierter Gründer muss alle Voraussetzungen 10 von 12 Monaten im Kalenderjahr beibehalten, um für den Club-Bonus-Pool des Europa Zentralregion Founder's Club in Frage zu kommen. Bitte beachten Sie die Club-Richtlinien des Founders's Club für konkrete Beispiele, die sich auf den Zeitpunkt der Erreichung der 3 aufeinanderfolgenden Monatsvoraussetzungen innerhalb eines Kalenderjahres beziehen.
4. Die Gründer erhalten einen Teil des europäischen Zentralregion Founder's Club Pool. Der Pool besteht aus 1% des gesamten Organisationsvolumens aus dem Qualifikationskalenderjahr, welches unter den 15 Gründerpositionen im Europa Zentralregion Founders's Club aufgeteilt wird.
5. Sobald alle 15 Gründerpositionen gefüllt sind, wird der Europa Zentralregion Founder's Club für neue Mitglieder geschlossen werden.

Founder's Club Richtlinien

- Für jeden Markt kann dōTERRA andere Founder's Club Anforderungen als vernünftig oder notwendig erheben, dies können Leistungsanforderungen wie etwa die Erlangung eines Power of Three-Bonus oder die Erfordernis, dass ein Gründer Aktivität in der Region zeigt. "Aktivität" kann spezifisch mit Anforderungen in Bezug auf Bereiche definiert werden, wie zum Beispiel: Mentoring, persönliche Einschreibung und Entwicklung von Einzelpersonen in dem Markt, Treffen in dem Markt organisieren, oder die Teilnahme an Veranstaltungen in dem Markt.
- Der Gründer sollte die Person sein, die tatsächlich das Konto baut. Positionen, die von einem Verwandten oder Freund im Namen des IPC gebaut werden, werden nicht als Gründerpositionen betrachtet.
- Keine Person kann die Position eines Gründers haben, wenn seine Qualifikation durch "Buy-In" (einschließlich erlaubter Kauf-für Rang Leistung) erreicht wurde. Die Position soll durch das legitime Volumen des Produkt- oder IPC-Verbrauchs erreicht werden.
- Kein Einzelner kann mehr als eine Gründerposition in einer bestimmten Region haben. Die Mitgliedschaft im Gründer Club wird durch individuelle und persönliche Anstrengungen erlangt. Allerdings könnte ein IPC sich dafür qualifizieren, um eine (1) Gründerposition in jeder einzelnen Region zu erhalten, in der ein Founder's Club existiert.
- Weil ein Gründer seinen Founder's Club für 10 von 12 Monaten für Gold (9 von 12 Monaten für den Rank Platinum und Diamonds) jedes Kalenderjahres pflegen muss, gilt folgendes:
 1. Für die 1. Jahr-Qualifikation zählen die 3 aufeinanderfolgenden Monate, die einen Gründer qualifizieren, auch für die jährlichen Wartungserfordernisse des Gründers. Wenn die ersten 3 Monate der Qualifikation Oktober, November und Dezember sind, wird diese Person den Gründer Club Bonus für dieses Jahr verdienen.
 2. Wenn sich ein IPC außerhalb der ersten drei Monate des Jahres als Gründer qualifiziert, müssen sie sich in jedem der verbleibenden Monate des Jahres qualifizieren.
- Beispiel 1: Wenn sich ein IPC als Gründer im Januar, Februar und März qualifiziert, haben sie ggf. zwei (2) Gnadenmonate während des restlichen Kalenderjahres.
- Beispiel 2: Wenn sich ein IPC als Gründer im Juni, Juli und August qualifiziert, müssen sie danach in allen restlichen Monaten des Kalenderjahr die Gründerqualifikationen erfüllen. In diesem Fall sind keine Gnadenmonate verfügbar.
- Wartungsvoraussetzungen für die Position des Founder's Club werden zu Beginn eines jeden Kalenderjahres zurückgesetzt. Das Unternehmen behält sich das Recht vor, Anpassungen an einen Founder's Club nach eigenem Ermessen vorzunehmen.
- **FORTSETZUNG VON FORTSCHRITTLICHEN ANFORDERUNGEN:** Es wird erwartet, dass jeder Gründer seine DoTERRA-Organisation weiter ausbaut und anderen hilft, dasselbe zu tun. Wenn sich eine Region ausdehnt und reift, wird erwartet, dass die Mitglieder des Founder's Club in diesem Markt auch wachsen und reifen. Daher können neue fortlaufende Fortschrittsanforderungen angekündigt und für den Founder's Club jeder Region angewandt werden. Die Anforderungen eines Founder's Club können je nach Region variieren. Wenn neue fortlaufende Fortschrittsanforderungen in einem Land oder in einer Länderkombination angekündigt werden, wird von den Mitglieder des Founder's Club dieser Region erwartet, dass sie diese Voraussetzungen erfüllen, um zukünftige Mitgliedschaft im Founder's Club dieser Region beizubehalten.