dōTERRA®

分享

活動策畫手冊

自然而然分享

當你接觸到改變人生的美好事物時，自然而然就會想與在乎的人分享！

為何分享dōTERRA？

■ 賦予他人力量

舉辦一場講座課程和親朋好友介紹dōTERRA產品，幫助他們於生活中找到天然萃取的養生之道。

■ 贏得獎勵

只要你的親朋好友購買，你就能獲得免費的產品與獎金。（請諮詢上線了解更多資訊）

■ 創造收入

透過分享dōTERRA產品與事業機會改變生命時，就能創造收入並且建立財富管道。

主持講座或一對一面談

列出參加你的活動的邀請名單（如家人、朋友、鄰居、同事等）。和上線一同規劃活動時程並且使用dōTERRA®的課程寶盒幫助你進行說明會。可以主持實際課程或線上課程。

想要改變誰的生活？(確認最適合的方式)

姓名	一對一面談	講座課程	姓名	一對一面談	講座課程
1			11		
2			12		
3			13		
4			14		
5			15		
6			16		
7			17		
8			18		
9			19		
10			20		

邀請三步驟

只要跟著這些步驟就能提高成功邀請親朋好友參加產品或事業說明活動的機會，
讓他們能更了解dōTERRA。

1 分享經驗

對於源自天然的產品你有興趣嗎？

- 在展開平常的對話中詢問問題以了解他們的健康需求，讓你的分享能與他們的生活息息相關。
- 分享你的經驗。告訴他們產品如何幫助你：
  我們使用dōTERRA的精油有一段時間了，在生活各方面都有許多改變，我們很喜歡它們帶來的效果！
- 詢問是否願意使用試用品或者分享使用心得。
  我在想，不知道你對於使用天然的產品有興趣嗎？我手邊有試用包，你願意試試看嗎？
- 詢問是否可在使用的兩天後詢問對方的想法並且交換聯絡方式。
  過幾天後我能否和你聯繫，了解你使用的感覺？不知道用甚麼方式和你聯絡比較方便呢？

2 說明會邀請

你有興趣了解更多關於精油的資訊？

- 邀請參加說明會。
- 針對個人擬定邀請方式。
- 詢問以下任何一條問題後，讓對方解釋並傾聽。
- 如果有使用精油的經驗：
  你有興趣再進一步認識精油嗎？
  你有興趣了解更多關於精油還有個人與居家養生的不一樣的方式嗎？你覺得精油如何？你會有興趣再進一步了解嗎？我接下來在____會有一堂課程，或者我們也可以約下個星期見面聊。你覺得怎樣比較方便呢?
  像這樣的情況我多半都會希望朋友能再次提醒我。我如果也在活動前和你再次確認方便嗎？
- 避免使用郵件或簡訊或透過臉書邀請。

3 提醒活動時間

很期待見到你！放輕鬆來參加。

- 活動前兩天打電話或者傳簡訊給你邀請的人，提醒他們參加。分享你的喜悅、相信他們一定會大有收穫。（這只是單純提醒，他們事前已經和你確認會出席。）
  我很期待見到你！你一定會喜歡這些內容，很多很棒的方法讓我們知道如何以天然地方式照顧家人！你也可以帶朋友一起來，還能獲得精美的小禮物！
- 活動前提前傳簡訊給他們。表達你的興奮喜悅。透露一些活動資訊。
  車道或是街上都可以自由停車。我很期待我們一起放輕鬆還有學習的時光。

分享事業

- 與對方保持聯繫，不論是見面、線上聊天或是電話，培養你們的關係。
- 時機成熟時，請詢問：
  對於增加額外的收入你有興趣嗎？
- 分享你的願景。
- 告訴他們你選擇他們以及想和他們共事的原因。

- 邀請他們了解更多dōTERRA的事業機會。
  不知道你對於透過dōTERRA創造額外的收入有興趣嗎？
- 讓對方有選擇的機會： 不知道何時聯絡你會比較方便呢？星期一或星期三？早上或傍晚？
- 安排時間並確認： 好的，那我們就____（日期）____（時間）見。

- 活動前在至少4小時前可以打電話或傳簡訊提醒：
  我很開心能再見面，更了解彼此合作的機會！

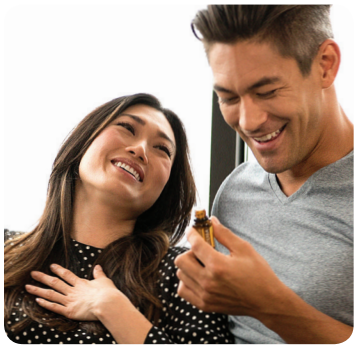
盡可能與你的上線幹部和你想培育的事業經營者規畫各種說明活動（不論是面談、線上或是電話）。上線幹部的參與可以讓活動的舉辦更加順利有效也能讓邀請更為正式專業。

創造經驗

使用dōTERRA的產品並將其融入日常生活中會激發與他人分享自己經驗的渴望並且幫助他們找到適合自己的天然萃取方法。

dōTERRA是一項「關係」事業。當你開始分享時，慢慢地建立並滋養人與人之間的關係。時機成熟時，再進一步了解對方的養生需求並分享試用品。從服務的角度出發，身邊的人自然而然會接受你想和他們分享的方法。

分享你的故事



體驗精油

分享產品

線上交流

分享的地點與時機

促使他人想進一步了解精油最好的方法就是分享使用經驗。選擇自己最適合的方式。許多分享的機會其實來自於平日的相處（聚會、運動場合、社交網路、排隊等等）。覺得時機恰當時，不論何時何地都能利用短暫的時間分享使用精油的經驗。體驗精油的機會越多與你相處的時間也越多，他們便越想知道更多。抓緊片刻的機會分享精油。

隨身攜帶試用品

試用做法

分享你隨身攜帶放在包包裡或鑰匙包的精油。

於5毫升的滾珠瓶滴入10至15滴的精油再加上分餾椰子油隨身攜帶和需要的人分享。

「樂享健康生活手冊」非常適合搭配精油體驗。於背面寫下使用方式。再詢問對方是否可以在兩天後和他們聯絡了解他們的想法。

線上分享

線上分享時，請參閱(加拿大產品功效用詞認定表)來介紹產品。其他資源：

doterra.com/CA/zh　　SourceToYou.com

提供試用的要點

- 針對不同人擬定適合的體驗方式以符合特定的喜好。以最簡單的協助為主。
- 選擇效果迅速的精油（例如：野橘精油、舒緩複方精油、薰衣草精油、薄荷精油）。
- 樂享健康生活手冊背面提供使用說明。

使用回饋

正面回饋：

- 邀請參加講座了解更多資訊（請參見第3頁的說明和說法）。
- 可提供試用做為參加課程的獎勵。

負面回應或無特殊效果：

- 提供其他產品。
- 保持耐心並花時間幫助他們找到方法並建立他們對產品的信任，如此他們才有動力參加各種活動進一步了解。

不想試用:

- 請他們嘗試。
- 詢問兩天後可否聯繫了解使用心得。

分享你的故事

藉由分享精油如何在自己的生活中扮演重要角色的故事做好準備。撥出時間寫下並且記住以下問題的答案。
哪些東西不適合你？這樣的狀況發生多久了？結果產生什麼樣的問題？

你試過哪些方式，你得到什麼樣的結果，這些造成什麼樣的負擔或支出？

你為什麼想認識dōTERRA？這些方法有什麼不一樣？

你開始感受到哪些不同？這些產品以及／或者機會如何改變你的生活？

你現在的生活如何呢？

透過提出如上述的問題開啟分享的對話。目標是改變生活。請耐心地聆聽。接著於適當時機分享自己的故事和解決方法。因為你對自己的故事有基本的概念，因此你可以先全心全意地了解他們的需求再依此調整你的故事與他們的問題產生關連。

你的角色？

邀請朋友參加產品或事業說明活動。選擇適合他們的模式。

一對一：面談，透過多人同時通話或線上聊天（Zoom線上視訊軟體）

- 與你住在不同的區域（郵寄精油）
- 行程緊湊，配合他們的時間
- 可培育的事業經營者

事前準備

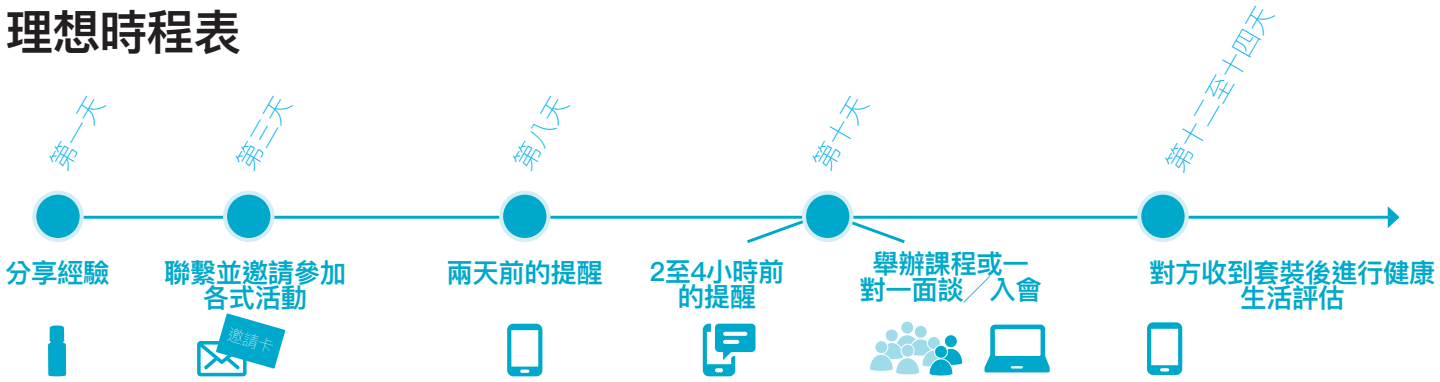
- 選擇他們方便的時間與地點見面。
- 做好功課以介紹主講人、分享他們的背景以及講座的重要性。
- 完成第5頁的「分享你的故事」準備好如何分享自己的經驗。
- 詢問對方最有興趣了解的話題。
- 講座前和主講人溝通聽眾的興趣與需求方便他們事先準備、切入重點。

課程：面對面或線上

事前準備：

- 雖然您可以選擇在任何時間舉辦課程，但是星期二、星期三和星期四的出席率通常是 最高。.
- 針對四到六人的課程可事先邀請十二位新人。受邀者不一定都會出席。
- 做好功課來介紹主講人、分享他們的背景以及講座的重要性。
- 營造一個適合聽講、久坐、室內溫度合宜的空間。移除任何會造成分心的事物。乾淨、安靜無喧鬧、最適合學習的環境。
- 完成第5頁的「分享你的故事」的練習。
- 空間要能提供主講人放置相關用品以及展示產品。
- 擴香提振功效的精油（例如：野橘精油或柑橘清新複方精油）
- 提供原子筆或鉛筆。
- 課程結束後提供水和小點心讓賓客能彼此交流，同時主講人也能回答來賓的問題並協助新人入會。

理想時程表



說明會任務

讓親朋好友參加相關活動是你的首要工作！依照第3頁的「邀請三步驟」確保活動的出席率。

	介紹與分享	邀請入會	保持聯繫再度邀請
產品介紹	• 利用1至2分鐘歡迎並介紹主講人的相關經歷與專業。 • 利用2分鐘分享自己使用精油或產品的經驗。 **假使你是主講人，先了解如何教導他人認識dōTERRA的產品。	• 鼓勵參加的賓客購買入會套裝以享有絕佳的折扣和最優惠的價格。 • 協助來賓前往官網doterra.com/CA/zh選擇(成為自用會員)入會。	• 兩天內聯繫尚未入會的來賓。和他們提及相關的特殊優惠。 **我很開心那天你來參加我們的活動！不知道你最喜歡的活動內容是甚麼？** • 他們收到套裝後再安排健康生活評估。需要時可尋求上線的協助。
講解如何經營dōTERRA事業	• 利用1至2分鐘歡迎並介紹主講人的相關經歷與專業。 • 利用2至3分鐘分享自己使用產品的經驗以及和大家分享dōTERRA的原因 •*假使你是主講人，先了解如何教導他人認識dōTERRA的產品。	• 請你的事業經營者支援。 • 請他們執行「經營」指南裡的「啟動事業三步驟」 • 邀請他們購買事業經營套裝入會，成為健康倡導者（可選擇天然護理套裝或相同點數以上的產品，個人使用與分享用途兼具。）	• 兩天內聯繫尚未決定經營事業的來賓。 • 鼓勵他們與你攜手，說明你如何協助他們達成財富目標。

改變更多生命

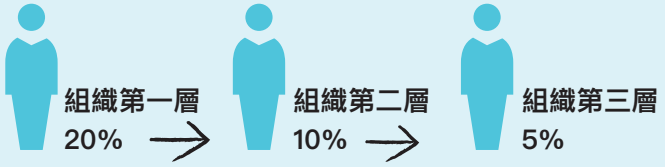
分享就有收穫！有了dōTERRA真正的直銷事業以及獎金制度，當你持續以天然的護理方式持續賦予他人力量時，也同時培養自己的能力。在過程中你會獲得免費的產品、建立自己的財富管道並且創造可支配的收入！

免費獲得產品

快速獎金制度

每周支付，依入會新人首六十天內的銷售分配。介紹人之每月忠誠顧客獎勵計畫訂單須達100 PV（個人點數）方可獲得此介紹人獎金。

立即獲得獎金！



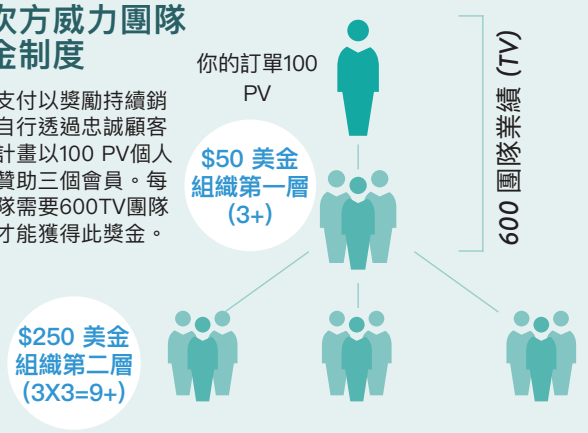
新人透過您購買產品，您可獲得20%的獎金回饋。

1組家庭精選套裝+1組自然調理入會套裝=$100

創造可支配的收入

三次方威力團隊獎金制度

每月支付以獎勵持續銷售。自行透過忠誠顧客獎勵計畫以100 PV個人點數贊助三個會員。每個團隊需要600TV團隊點數才能獲得此獎金。



幫助新人入會購買、分享和經營dōTERRA事業就能獲得免費產品以及更多優惠。

請前往**doterra.com/CA/zh > 訓練系統手冊**了解dōTERRA所有的獎金制度。

改變你的未來

規劃你的事業藍圖

- 利用空餘時間創造額外收入
- 人生更加自由與富足
- 利用有效的訓練與強力的支持啟動你的dōTERRA事業

加拿大之每年不含零售利潤之獎金約為$400至700加幣。.

*所有含商標或註冊商標的字詞皆為 doTERRA Holdings, LLC 有限公司所有。