

# Outil de suivi du succès

Suivez les progrès de vos 45 principaux clients potentiels ici.  
Placez les bâtisseurs en tête de liste.

## Principaux bâtisseurs potentiels

Nom	Idée(s) d'échantillons de produits	Moyen de communication préféré
1		P B
2		P B
3		P B
4		P B
5		P B
6		P B
7		P B
8		P B
9		P B
10		P B
11		P B
12		P B
13		P B
14		P B
15		P B
16		P B
17		P B
18		P B
19		P B
20		P B
21		P B
22		P B
23		P B
24		P B
25		P B
26		P B
27		P B
28		P B
29		P B
30		P B
31		P B
32		P B
33		P B
34		P B
35		P B
36		P B
37		P B
38		P B
39		P B
40		P B
41		P B
42		P B
43		P B

45+	30+	15+	3+
1re approche: Produits ou entreprise			
Échantillon donné			
Suivi de l'échantillon			
Atelier/renc. indiv – invité(e)			
Atelier/renc. indiv – participant(e)			
Membre inscrit			
Rencontre bien-être			
Modèle LRP configuré			
Engagés dans la formation ritue			
Animation d'un atelier			
Intro à la création d'entreprise			
Appel à trois			
Intro au démarrage de son entreprise			